

УДК 658.153

**ОБОРОТНЫЕ СРЕДСТВА ПРЕДПРИЯТИЯ:  
ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ, ПОКАЗАТЕЛИ  
ЭФФЕКТИВНОСТИ ИХ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ**

Студент гр. 10302116 Александрович Э.С.

*Научный руководитель – м.э.н., ст. преподаватель Комина Н.В.*

Белорусский национальный технический университет  
Минск, Беларусь

Понятие «оборотные средства» можно сформулировать следующим образом: «Оборотные средства (оборотный капитал) – это денежные средства, авансированные в объекты краткосрочных активов, использование которых осуществляется в рамках одного воспроизводственного цикла либо в течение относительно короткого календарного периода времени (как правило, в пределах одного года)»

1. По характеру финансовых источников формирования выделяют:

– валовые оборотные активы – это активы, которые характеризуют их общую сумму, сформированную за счет собственного и заемного капитала;

– чистые оборотные активы (чистый рабочий капитал) показывают ту часть их суммы, которая образовалась за счет собственного и заемного долгосрочного капитала и необходима для поддержания финансовой устойчивости предприятия, поскольку их наличие означает, что оно не только способно погасить краткосрочные обязательства в текущем году, но и имеет финансовые ресурсы для расширения деятельности в будущем;

– собственные оборотные активы формируются за счет собственного капитала компании и являются разностью между собственным капиталом и долгосрочными активами.

2. По признаку сферы обращения оборотные средства предприятия классифицируются на оборотные средства в производственной сфере (оборотные производственные фонды) и оборотные средства в сфере обращения (фонды обращения).

3. По методу учета и планирования оборотными средствами выделяют:

– нормируемые оборотные средства - это часть оборотных средств, к которым относятся: производственные запасы, незавершенное производство, расходы будущих периодов, готовая продукция. Их размер зависит от объема товарооборота и выпуска собственной продукции, скорости обращения товаров (кроме предметов материально-технического оснащения). Для осуществления торгово-производственной деятельности по этим видам оборотных средств устанавливаются нормы запасов в пределах минимально допустимых;

– ненормируемые оборотные средства: товары отгруженные, но не оплаченные, денежные средства на расчетном и других счетах, средства в расчетах с дебиторами. Название данного подвида оборотных средств объясняется тем, что они не планируются, а также по ним не предусматриваются нормативы остатков. Кроме того, они не обладают четко зафиксированными источниками покрытия.

4. По степени ликвидности (насколько быстро оборотные активы переходят в денежную форму) оборотные средства подразделяются:

– высоколиквидные активы – это денежные ресурсы предприятия, находящиеся в кассе и на расчетных счетах банков;

– среднеликвидные активы, к которым относятся краткосрочные финансовые вложения (банковские депозиты, эмиссионные ценные бумаги), дебиторская задолженность (за исключением невозвратной);

– низколиквидные активы – сырье и материалы, неликвидные товары на складе, дебиторская задолженность с высоким риском невозврата.

Показатели оборачиваемости оборотных активов:

– коэффициент оборачиваемости (Коб) характеризует число кругооборотов, совершаемых оборотными средствами предприятия за определенный период (год, квартал), или показывает объем реализованной продукции, приходящийся на 1 руб. оборотных средств

$$\text{Коб} = \text{ВР} / \text{ОбС},$$

где ВР – объем реализованной продукции, руб;

ОбС – среднегодовая стоимость оборотных средств, руб.

– длительность одного оборота (Д) отражает период (дни), за который к предприятию вернутся вложенные им средства в виде выручки от продажи готовой продукции. Рассчитывается по формуле

$$Д = Тпер / Коб,$$

где Тпер – число дней в отчетном периоде, дни.

Показатели приращения прибыли и уровень рентабельности оборотных средств:

– приращение прибыли определяется по формуле:

$$\Delta П = П1 \cdot (Коб1/Коб2) - П0,$$

где П1, П0 – прибыль за отчетный и базовый периоды, руб.

– рентабельность оборотных средств (Roc) определяется по формуле:

$$R = П / ОБС.$$

3. Показатели обеспеченности оборотных активов собственными средствами являются индикатором способности компании финансировать оборотный капитал за счет собственных оборотных средств:

– собственный оборотный капитал (СОК) – определяется по формуле:

$$СОК = (СК + ДБП + РПР) - ДА,$$

где СК – величина собственного капитала, руб.; ДБП – доходы будущих периодов, руб.; РПР – резервы предстоящих расходов и платежей, руб.; ДА – величина долгосрочных активов, руб.

### *Литература*

1. Оборотные средства. [Электронный ресурс] Режим доступа: [http://www.aup.ru/books/m217/3\\_1.htm/](http://www.aup.ru/books/m217/3_1.htm/), свободный.

2. Оборотные средства (капитал). [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://myfin.by/wiki/term/oborotnye-sredstva>, свободный.

3. Оборотные средства предприятия. [Электронный ресурс] Режим доступа: <https://benefit.by/info/oborotnye-sredstva/>, свободный.