

**СЕКЦИЯ А**  
**БИЗНЕС-АДМИНИСТРИРОВАНИЕ МАЛЫХ И СРЕДНИХ**  
**ПРЕДПРИЯТИЙ**

УДК 331

**ПРОГРАММЫ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫХ РЕФОРМ**

*Сабра Лайла АхМад, аспирант, ФММП БНТУ,  
научный руководитель – канд. экон. наук Е.В. Бертош*

*Резюме – статья посвящена вопросам развития институциональной среды для развития предпринимательской деятельности в Сирии.*

*Resume – the article is devoted to the development of the institutional environment for the development of entrepreneurial activity in Syria.*

**Введение.** Понятие института было заимствовано экономистами из социальных наук, в частности, из социологии. Институтом называется совокупность ролей и статусов, предназначенная для удовлетворения определенной потребности [1, р. 79]. В экономической теории впервые понятие института было включено в анализ Торстейном Вебленом.

Институты – это распространенный образ мысли в том, что касается отдельных отношений между обществом и личностью и отдельных выполняемых ими функций. основоположник институционализма, Джон Коммонс, определяет институт следующим образом: коллективное действие по контролю, освобождению и расширению индивидуального действия. В настоящее время в рамках современного институционализма наиболее распространенной является трактовка институтов Дугласа Норта:

Институты – это правила, механизмы, обеспечивающие их выполнение, и нормы поведения, которые структурируют повторяющиеся взаимодействия между людьми [2, р. 73]. Вносящее время на западе есть так называемый инженерный подход к определению института. Суть этого подхода заключается в том, что институты должны оцениваться с позиций результативности и обеспечивать повышение качества жизни.

**Основная часть.** Институциональные реформирования является основной опорой для достижения целей экономической политики. В современной экономической реальности государство играет важную роль в экономическом процессе, что является фундаментальным принципом современной рыночной экономики. Государственные институты, представленные министерствами, ведомствами в качестве своих функциональных обязанностей имеют формирование программ экономического развития страны. Программы экономического развития в первую очередь нацелены на проведение модернизации экономики и адресованы субъектам хозяйствования заинтересованным в снижении объемов транзакционных и трансформационных издержек. Кроме того необходимо принимать во внимание наличие неформальных институтов представленных культурными тради-

циями общества которые оказывают влияние на поведение субъектов хозяйствование и влияют на формирование модели социально-экономического развития страны.

В Сирии с 2000 года начался переход к рыночному рынку. В 2001 году стартовал процесс присоединения к Всемирной торговой организации. В 2004 году на государственном уровне дано право частным банкам осуществлять деятельность на финансовом рынке. В 2009 году был открыт фондовый рынок. В период до 2011 года правительство создало условия для улучшения развития бизнес-среды и приняло меры по снижению тарифов и унификации валютного курса. До кризиса сирийская экономика развивалась стабильно и в конце 2010 г. располагала достаточными международными резервами, чтобы покрыть отрицательное сальдо платежного баланса. ВВП вырос на 4,3% в реальном выражении с 2009 – 2010 г. и это обусловлено ростом в нефтяных секторах. Важно отметить что общие потери экономики страны с момента начала конфликта до конца 2014 г. оцениваются 202,6 млрд. долл. США, что составляет 383% ВВП страны в ценах 2010 г. [3]. Страна столкнулась с последствиями войны и экономических санкций, истощением капиталов, закрытием международных корпораций и ростом безработицы. Национальный доход Сирии снизился в 2013 году на 30,9%, сирийский фунт по отношению к доллару США снизился на 75%, экспорт нефти сократился с 383 тысяч баррелей в сутки до 20 тысяч баррелей, а общие экономические потери от войны оценивались в начале 2015 года в 202 млрд. долл. Это почти 400% ВВП уровня 2010 году. Безусловно, на развитие компаний Сирии повлияли военные действия и введенные международные санкции. Несмотря на это, в настоящее время многие хозяйствующие субъекты возобновляют свою деятельность в таких безопасных городах как Тартус, Латакия и Дамаск.

**Заключение.** На данный момент развитие предпринимательской деятельности в Сирии имеет ряд особенностей: сокращение государственной финансовой поддержки; рост безработицы; рост себестоимости выпускаемой продукции; приостановление проектов соглашений о вступлении во ВТО; уменьшение объемов инвестиционных потоков; ограничение технологического развития и потеря научно-исследовательских баз; распространение теневой экономики. В силу этого сирийское правительство работает над созданием необходимой институциональной системы для развития предпринимательской активности в виде: специального института развития и поддержки малого и среднего предпринимательства; обеспечения поддержки местного производства и экспорта; создания национальных микрофинансовых и кредитных организаций для обеспечения эффективного экономического развития организаций.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Смелзер, Н. Социология / Н. Смелзер. – Москва, Феникс, 1994. – 668 с.

2. Норт, Д. Институты и экономический / Д. Норт. – Москва, Кембриджский Университет, 1993. – 164 с.
3. Сирийская Арабская Республика на рубеже веков: материалы международного круглого стола. – Минск, 2015. – 73 с.

УДК 330.146

## **ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ВОЗВРАТНОГО ЛИЗИНГА В ПЕРИОД ФИНАНСОВОГО КРИЗИСА**

*П.С. Буяк, студент группы 10507219 ФММП БНТУ,  
научный руководитель – канд. экон. наук, доцент О.Н. Монтик*

*Резюме – для привлечения дополнительных средств на развитие бизнеса субъекты хозяйствования могут использовать такой инструмент, как возвратный лизинг. Он является альтернативой высокопроцентным банковским кредитам. Рассмотрим основные понятия, осуществление сделок и преимущества возвратного лизинга.*

*Resume – to attract additional funds for business development, business entities can use such a tool as leaseback. It is an alternative to high-interest bank loans. Consider the basic concepts, the implementation of transactions and the advantages of leaseback.*

**Введение.** Под лизингом следует понимать вид предпринимательской деятельности, которая направлена на приобретение имущества и передаче его на основании договора лизинга физическим или юридическим лицам за определенную плату, на определенный срок и на определенных условиях, обусловленных договором, с правом выкупа имущества лизингополучателем [1].

Возвратный лизинг – особый вид финансовой аренды, при котором продавцом и получателем лизинга выступает одно и то же лицо, а покупателем является лизинговая компания. Наиболее распространенная практика применения возвратного лизинга – пополнение оборотных средств компании [3]. Лизингополучатель сегодня получает стоимость уже имеющегося у него актива, а возвращает полученные средства в течении всего срока лизинга.

**Основная часть.** Сущность возвратного лизинга состоит в том, что в качестве имущества выступают основные средства компании (легковые или грузовые автомобили, оборудование, строительная техника и др.). Потом эти объекты реализуются для лизинговой компании, после чего, передаются в лизинг с дальнейшим выкупом. Таким образом, владелец имущества становится лизингополучателем.

Главное, что объектами лизинга можно пользоваться в дальнейшем: пользоваться автомобилем, строительной техникой, оборудованием. Другими словами, бизнес не стоит на месте – работа продолжается. Полученные денежные средства лизингополучатель сможет вложить в расширение