

жизнь, травмированы родные и близкие, нанесён колоссальный ущерб государству, если прикинуть, во что обходятся годы учёбы, подготовки молодого специалиста, последующее исключение его из сферы прямой деятельности.

Поэтому в клубе нужно подробно изучать законодательство. Необходимо прививать борьбу со всякого рода финансовыми махинациями, спекуляциями, со вскрытием приписок и искажением в отчётности.

Также необходимо обеспечить ещё одно направление, которое особенно важно в нашем компьютеризированном веке. Это направление изучения информационных технологий. Среди курсантов есть немало таких, кто может с лёгкостью объяснить другим секреты компьютеров и современной техники.

Каждый курсант после окончания военно-технического факультета должен стать высокообразованным офицером, специалистом во многих областях наук. И подобный курсантский клуб поможет ему в этом.

### **Особенности лизинга в Республике Беларусь**

Сержанович Е.В.

Научный руководитель Бармуцкий Р.И.

Белорусский национальный технический университет

В настоящий момент у отечественных предприятий существует значительная потребность в технологическом оборудовании иностранного производства. Поэтому зачастую партнером белорусской фирмы в рамках международных арендных сделок выступает иностранная компания, что сопровождается, как правило, использованием в качестве применимого к арендной сделке права законодательства страны-арендодателя. Когда речь идет о таком инвестиционном товаре, как оборудование, то в современных условиях важным является не только приобретение оборудования с высокими технико-экономическими характеристиками, но и финансовые условия сделки на предлагаемое оборудование.

В целях развития, регулирования и поддержки лизинговой деятельности в Республике Беларусь в последнее десятилетие были приняты Указ Президента Республики Беларусь от 1997 г. № 587 «О лизинге», Положение «О лизинге на территории Республики Беларусь», утвержденное постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 31.12.1997 г. № 1769. Палатой представителей Национального Собрания Республики Беларусь ратифицированы Конвенция УНИДРУА о международном финансовом лизинге (1998 г.) и Конвенция о межгосударственном лизинге (1999 г.). Министерством финансов, Государственным таможенным комитетом и Национальным банком республики принят ряд соответствующих решений

по бухгалтерскому учету, таможенному и валютному регулированию лизинговых операций.

В положении «О лизинге на территории Республики Беларусь» совершенно не изменилось отношение к международному лизингу. Для международных лизинговых сделок характерными являются сроки от 3 до 25 лет. Таможенным кодексом установлено, что в режиме временного ввоза по истечении срока 1 год необходимо подать прошение начальнику таможенной службы на продление режима. На практике это означает, что решение, скорее всего, будет отрицательным. Кроме того, это оборудование не может быть передано в пользование (лизинг, аренду) третьему лицу. Значит, профессиональные лизингодатели Республики Беларусь лишены возможности сотрудничать с коллегами из-за рубежа и быть участниками процессов, происходящих в мировом лизинге.

К особенностям белорусского рынка лизинговых услуг можно отнести следующие:

а) срок лизингового договора обычно небольшой – 1–3 года. Это обусловливается «дорогими» кредитами и, как следствие, необходимостью быстрого погашения лизинговых платежей в цепочке «лизингополучатель – лизингодатель – банк». К сожалению, высокая инфляция пока еще не позволяет использовать долгосрочные договоры;

б) объектом лизинговых сделок преимущественно является недорогое оборудование (оргтехника, конторское оборудование, автотранспортные средства). Это объясняется невозможностью в большинстве случаев сдавать в лизинг дорогостоящее оборудование из-за незначительных финансовых ресурсов лизинговых компаний и высокими процентными ставками по заемным средствам;

в) большинство заключаемых контрактов – это контракты финансового лизинга (лизингодатель полностью возмещает вложенные средства);

г) большинство заключаемых контрактов предусматривает только финансирование покупки оборудования, а дополнительные условия, такие как сервисное и гарантийное обслуживание, не входят в обязанности лизингодателя;

д) часто условиями лизингового контракта предусматривается осуществление авансового платежа. Это вызвано тем, что лизингодатель не всегда может иметь полное представление о платежеспособности лизингополучателя. Существование «черного рынка», когда сделки совершаются за наличные и это не находит своего отражения в балансах предприятий, не дает полного представления о финансовом положении лизингополучателя.

Вместе с тем, несмотря на положительную тенденцию развития лизинговой деятельности, рынок лизинговых услуг в Беларуси развит слабо.

Успешному развитию лизинга в республике препятствует ряд обстоятельств, основные из которых сводятся к следующему:

недостаточность финансового, в том числе валютного потенциала;

нехватка стартового капитала для организации лизинговых компаний;

слабая диверсификация предоставляемых услуг;

неразвитость связей с другими страховыми компаниями (практическое отсутствие рынка перестраховочных услуг);

отсутствие системы информационного обеспечения лизинга, которая предоставляла бы постоянно восполняемую и доступную информацию о предложениях лизинговых услуг, и, связанное с этим, недостаточное понимание сущности лизинга, его достоинств, как у потенциальных лизингодателей, так и предпринимателей – потенциальных лизингополучателей.

Для стимулирования инвестиций в производственную сферу, для обновления промышленного потенциала, для повышения конкурентоспособности отечественных производителей, нужно создавать условия, при которых они стремились бы развивать лизинговые отношения. Для этого, в первую очередь, следует добиваться появления лизинговых сделок с достаточно длительными сроками действия (не менее трех лет), так как именно такие договоры будут нести реальные инвестиции в экономику. Необходимо если не освободить, то хотя бы снизить налог на прибыль, полученную лизингодателями от реализации договоров по лизингу со сроком действия три и более лет. Также следует стимулировать банки предоставлять кредиты лизинговым компаниям, которые заключают длительные договоры. Кроме этого, необходимо рассмотреть возможность снижения таможенных пошлин и налогов по товарам, ввозимым на территорию РК и являющимися объектами международного финансового лизинга.

Безусловно, вышеперечисленные меры должны способствовать развитию международных лизинговых компаний и операций, производимых ими.

Можно с полной уверенностью сказать, что лизинг в нашей стране постепенно будет все больше наращивать свои обороты и играть все более весомую роль в экономике Республики Беларусь.

### **Целесообразно ли использование нелицензионного программного обеспечения?**

Сержанович Е.В.

Научный руководитель Тропец В.А.

Белорусский национальный технический университет

В Беларуси широко распространена проблема пользования нелицензионным программным обеспечением (ПО). Некоторые фирмы не желают нести дополнительные затраты на покупку лицензий, не смотря на то, что