

## **Оценка экономического состояния предприятия строительных материалов**

*Кольга О.С.*

(научный руководитель – *Водоносова Т.Н.*)

Белорусский национальный технический университет  
Минск, Республика Беларусь

Экономический анализ – важнейший этап управленческой деятельности любого уровня. Потребность в анализе существует всегда, независимо от вида экономических отношений, складывающихся в обществе, но акценты, делающиеся в его процессе, различны и зависят в большой степени от социально-экономических условий. В контексте усиления рыночных экономических взаимодействий, усиления конкуренции на сырьевых, энергетических, товарных рынках на фоне кризиса мировой финансовой системы роль экономического анализа, как внешнего, так и внутреннего многократно возрастает.

Комплексный анализ дает наиболее объективную оценку выполнения плановых показателей, способствует улучшению работы предприятия, помогает определить возможность развития и совершенствования производства, улучшения методов управления, и в то же время служит одним из важных источников получения исходных данных для планирования на предстоящий период.

Объектом моего исследования является ОАО «Оршастрой-материалы». Предприятие было основано в 1935 г. и теперь представляет собой хозяйственный комплекс. Основным видом деятельности предприятия является производство строительных материалов: изделий из ячеистого бетона (мелких стеновых блоков, блоков для перегородок, теплоизоляционных плит). На отдельном производстве предприятия выпускаются керамические изделия.

На балансе предприятия имеются объекты непромышленного назначения – ЖКХ, здравпункт, клуб, спортивный клуб и столовая, что влияет на общее состояние предприятия.

Проведение экономического анализа состоит из двух этапов. На первом проводятся необходимые расчеты, а на втором – дается

оценка расчетных показателей в контексте деятельности предприятия и действующих внутренних и внешних факторов.

Программное обеспечение анализа хозяйственной деятельности представляет собой совокупность программ обработки аналитических таблиц по методике комплексного анализа. Следует несколько слов сказать о возникающих трудностях – это вопрос неопределенности. Наиболее точные и правдивые результаты можно получить, проанализировав конфиденциальную информацию, но она не доступна широкому кругу заинтересованных лиц. Таким образом, мы предлагаем систему автоматизированных расчетов, в которой используются данные публичной отчетности.

Неопределенность второго рода в финансовом анализе выражается в несовпадении качественной оценки коэффициента, показателя и явления, которое этот показатель описывает. Поэтому следует использовать максимальное количество коэффициентов и показателей, отражающих различные процессы.

Для общей предварительной оценки предприятия используем систему ТЭП. С первого взгляда состояние предприятия довольно хорошее: объемы работ в первые три года растут, хотя в 2008г. снижаются. Положительным аспектом является влияние качественных показателей, но в последнем периоде заметны значительные негативные тенденции. Что дает повод усомниться в устойчивом состоянии предприятия. Необходимо обратить пристальное внимание на основные фонды, проанализировать имущественное положение. Изменения структуры себестоимости за исследуемый период незначительны, что говорит о стабильной работе предприятия. Но негативным фактором является резкий рост расходов по оплате труда в 2008г. при снижении выработки, что настораживает, поскольку это переплата работникам, перерасход средств, и это недопустимо в сложившихся экономических условиях.

Важнейшим критерием оценки фирмы является прибыль. Если говорить о динамике прибыли, то наблюдаются значительные успехи, но сами значения малы. Руководство более эффективно стало работать с затратами (в первую очередь материальными, а также с налоговой составляющей), но возникает проблема оплаты труда. При этом крайне негативным являются убытки от операционной и внереализационной деятельности, связанные с содержанием убыточных непроизводственных подразделений.

Финансовая оценка у нас базируется на идее повышения ценности предприятия. Концепция ценности предприятия включает прибыльность и спрос на произведенную продукцию, работы, услуги, ресурсоемкость производства, а также оценку предприятия как добросовестного надежного партнера. В нашем методическом подходе это – оценка потенциала, оценка результативности и также нами сделана попытка дополнить эту концепцию оценкой внутренних рисков предприятия.

Финансовая оценка деятельности «Оршастройматериалы» неоднозначна. Положительно само увеличение авансированного капитала, но отрицательным является источник этого увеличения – преимущественно заемный капитал. В 2008 г. Коэффициент концентрации собственного капитала меньше 50%, что ведет за собой неустойчивое финансовое положение. При этом необходимо сказать о том, что привлечение значительных средств со стороны является вынужденной мерой, поскольку коэффициент годности основных средств критически низок, а собственных средств, представленных фондом переоценки, недостаточно для обновления.

Дать положительную оценку финансового потенциала крайне сложно. Собственных оборотных средств нет, следовательно, часть рассчитанных показателей не несет смысловой нагрузки, а может лишь показать тенденцию к улучшению либо ухудшению состояния предприятия. В 2007г. положение несколько отличается от других лет, что связано с увеличением оборотных средств, но именно здесь и проявляется та самая «неопределенность результатов». Т.е. рост коэффициента текущей ликвидности не всегда означает рост реальной платежеспособности, поскольку он может увеличиваться за счет резкого скачка дебиторской задолженности, которая в современных экономических условиях не может быть расценена как ликвидная часть капитала. Эффективность использования капитала находится под вопросом - это также касается запасов, которые в 2008г. резко растут, что может быть следствием, как инфляционных процессов, так и заблаговременной закупки сырья в предвидении роста цен на него. Так или иначе, необходимо пристально следить за количеством запасов на складе, поскольку это также снижает реальную платежеспособность.

Показатели производственной деловой активности и их динамика важны, но недостаточны для роста эффективности капитала.

Понятие финансовой деловой активности отвечает на вопрос насколько эффективно работает капитал. Здесь существует определенные просчеты аппарата управления, т.к. в последние годы наблюдается снижение оборачиваемости. Но не все так плохо, анализируя операционный и финансовый циклы, можно предположить, что при правильной политике менеджмента на кредитных ресурсах можно заработать. Немаловажным является показатель оборачиваемости авансированного капитала, который должен расти для роста устойчивости и эффективности предприятия. Но в «Оршастройматериалы» этот показатель падает, что связано в первую очередь с ростом самого авансированного капитала и не адекватным ему изменением объема выпускаемой продукции.

Прибыльность предприятия увеличивается. Наилучшая ситуация наблюдается в 2007г., когда сокращается уровень себестоимости, что позволяет получить значительную прибыль от реализации продукции. К сожалению, в 2008г. рентабельность снижается, на что повлияло снижение объемов работ и промахи в работе руководства. Неотъемлемой частью оценки является работа с внутренними рисками предприятия. Анализ показывает снижение крайне высокого в 2006г. операционного риска до более или менее приемлемого уровня. А финансовый риск снизился в 2007г., но уже в 2008г. значение эффекта финансового рычага меньше нуля, что не позволяет защититься от налоговых изъятий из прибыли. Тревожным сигналом является снижение рентабельности авансированного капитала и увеличение платы за привлекаемый заемный капитал. Менеджмент вынужден идти на риск, поскольку собственных средств недостаточно для развития предприятия.

В связи с этим особенно важно своевременно анализировать состояние и диагностировать проблемные аспекты деятельности предприятия. Используя предложенную систему автоматизированных расчетов это возможно сделать в достаточно сжатые сроки и, таким образом, получив необходимые данные о текущем состоянии предприятия, аппарат управления может своевременно реагировать на изменяющиеся условия ведения дел в отрасли. Это особенно актуально в условиях мирового экономического кризиса, когда колебания спроса и предложения на мировом рынке значительны в короткие сроки.