

УДК 338.33

РИСКИ ТРАНСФЕРА ТЕХНОЛОГИЙ И ЕГО ОСОБЕННОСТИ В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ

*Д.Д. Хамцова, студент группы 10508116 ФММП БНТУ,
научный руководитель – старший преподаватель И.Г. Разумовская*

Резюме – В статье приведена характеристика трансфера технологий, его основные факторы риска и рассмотрены особенности процесса передачи технологий в условиях пандемии, в т. ч. влияние пандемии на международный трансфер технологий и трансфер технологий медицинской направленности.

Summary – This article describes technology transfer, its main risk factors and discusses all features of the technology transfer process appeared because of pandemic, including the impact of the pandemic on the international technology transfer and medical technology transfer.

Введение. В этой статье будут рассмотрены типовые риски при передаче технологии инвестиционных проектов и особенности этого процесса в условиях пандемии – международный трансфер и трансфер медицинских технологий, возможности, появившиеся в связи с кризисными условиями.

Даже сам трансфер технологий является актуальной темой. Это следует из того, что сейчас инвесторы стараются вкладывать деньги в проекты, которые требуют минимальные затраты и принесут большую прибыль. Передача технологий инвестиционных проектов помогает уменьшить стоимость проекта и срок его создания, т. к. в проекте используются уже готовые проверенные и работающие технологические модели. Под этим понимается, что для создания элементов проекта вместо затраты большого количества времени на разработку собственных оригинальных технологий и инноваций компания покупает необходимые технологии у другой организации или получает их от нее. В этой ситуации очень важно не только компании, покупающей технологию, оценить свои инвестиционные риски, но и компании, передающей или продающей технологию.

Основная часть. Передача технологии, представляет собой процесс распространения технологии от лица или организации, которые владеют ей, другому юридическому лицу или организации. Часто это происходит с помощью согласованных усилий для обмена знаниями, технологиями, навыками, методами и образцами производства, и дает возможность правительству, университету и другим организациям обеспечивать доступность научных и технологических разработок для более широкого круга пользователей, которые затем могут разрабатывать и использовать техно-

логии в новых продуктах, приложениях или услугах [1]. Риски передачи технологий инвестиционных проектов. В контексте передачи технологий инвестиционных проектов можно разделить риски на 3 группы – риски при покупке технологий, при продаже технологий и при совместной разработке технологий. Риск-факторы при покупке технологий:

- Неспособность владельца технологии передавать ее: отсутствие лицензии, патента и т. д.

- Неспособность покупателя освоить технологию: недостаточность технического обучения, совместимое со сложностью технологии.

- Нереализация необходимой технической структуры: несоблюдение норм и установленного графика.

- Несовместимость законодательства стран-участниц (при передаче или получении технологий за/из-за границы).

- Появление новых технологий или продуктов во время исполнения контракта передачи.

- Колебания цены товара и спроса на товар.

Основные риск-факторы при продаже технологий:

- Неспособность идентифицировать сильные и слабые стороны технологии для большего успеха в оценке и переговорах о приобретении технологии.

- Объем патента и защиты на конкурентных и стратегических рынках.

- Эмпирическая стадия проектов: потребность в большем финансовом потенциале партнера для развития.

- Стоимость разработки.

Риски, которые могут оказать влияние на проект при совместной разработке технологий:

- Невзаимный интерес к развитию и применению полученных знаний.

- Необходимость значительных инвестиций и неспособность управлять контрактами и полученными результатами [2].

Для успешной реализации трансфера технологий необходимо учесть возможные риски при выборе организации-партнера, т. к. это основа успешной передачи технологий в инвестиционном проекте.

1. Влияние пандемии на трансфер технологий. Пандемия почти остановила процесс трансфера технологий, по крайней мере, в традиционном смысле. Но, когда появляется проблема подобного уровня, компании со всех сил стараются изменить свои обычные методы работы и подстроиться под новые условия. У компаний, часто использующих трансфер технологий, появилась возможность создавать и масштабировать виртуальные платформы взаимодействия, которые важны не только сейчас, но и в будущем как средство повышения отказоустойчивости, расширения охвата и фактического расширения возможностей компаний. Компании сейчас ак-

тивно обмениваются и стараются создать инструменты и технологии динамического взаимодействия вне традиционных границ личных мероприятий и встреч [3].

2. Трансфер технологий в медицинской сфере. Процесс распространения технологий в медицинской сфере значительно ускорился в связи с пандемией. Если раньше для получения лицензий и выхода на рынок инновациям в сфере медицины требовалось относительно много времени, то сейчас для этого достаточно недели. Молниеносный путь от концепции к рынку резко контрастирует с обычным процессом реализации и передачи инноваций в данной сфере. Большинство результатов трансфера технологий в мир обычно можно наблюдать примерно через десять лет. Также быстро, как новые медицинские технологии получают лицензии, они также быстро находят компании, готовые заниматься производством нового медицинского оборудования. Еще одним отличающимся моментом трансфера медицинских технологий сейчас является то, что разработчики некоторых медицинских инноваций бесплатно распространяют лицензию на использование их технологии [4].

3. Возможности трансфера технологий в условиях пандемии. Из вышеописанного можно выделить возможности, появившиеся в сфере трансфера технологий. Несмотря на все очевидно ужасные экономические последствия пандемии, ускорение процесса лицензирования является хорошей возможностью для развития медицинских инноваций, т. к. это стимулирует увеличение количества исследований и привлекает людей в научно-исследовательскую сферу. Также стоит отметить, что любая кризисная ситуация стимулирует развитие сферы инновационных технологий. В подобных условиях появляются проблемы, решением которых занимается научно-исследовательские центры, а критичность ситуации способствует выделению финансирования и стимуляции скорости процесса исследования и создания инновации. Разработка инноваций в таких условиях дает возможность привлечь инвестиции в государство и повысить его статус. Как отмечает Е.В. Бертош: «Сегодня уровень и качество используемых технологий во многом определяют позицию страны в мировой иерархии» [5].

Заключение. В данной статье было подтверждено, что передача технологий инвестиционных проектов – это неотъемлемая часть создания и улучшения инноваций. В нашем быстроразвивающемся мире постоянно есть необходимость в развитии инновационных проектов и создании новых продуктов, а кризисная ситуация делает создание инновационных технологий более востребованным и увеличивает необходимость в ускорении процессов разработки и выпуска инноваций. Особенно это можно увидеть в сфере медицины, которая сейчас активно развивается, приспосабливаясь к условиям, благодаря ускорению процесса лицензирования и поддержки медицинских исследований.

ЛИТЕРАТУРА

1. Трансфер технологий [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://ru.wikipedia.org/>. – Дата доступа: 07.05.2020.
2. Herlandí de Souza Andrade, Risk and Success Factors in Technology Transfer / Herlandí de Souza Andrade // Int. Journal of Engineering Research and Application. – 2017. – Vol. 7, Issue 9.
3. Virtual Engagement Strategies for TTOs [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://techtransfercentral.com/>. – Дата доступа: 11.05.2020.
4. TTOs respond to urgent pandemic needs with ‘war time’ licensing [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://tech-transfercentral.com/>. – Дата доступа: 11.05.2020.
5. Бертош, Е.В. Воздействие международного трансфера технологий на национальную экономику: теоретический и практический аспекты / Е.В. Бертош // Экономика. – 2012. – № 3 – С. 67–70.

УДК 658

БИЗНЕС-ПРОЦЕССЫ ОРГАНИЗАЦИИ: ПОНЯТИЕ И ВИДЫ

*А.А. Шарай, студент группы 10507115 ФММП БНТУ,
научный руководитель – старший преподаватель Т.К. Савко*

Резюме – Данная статья посвящена исследованию понятия и видов бизнес-процессов с целью обзора возможностей их применения в управлении организацией, результатом чего является повышение эффективности менеджмента в условиях современной экономической ситуации.

Summary – This article is devoted to the study of definition and types of business processes, aimed at analyzing the capabilities of their appliance in management. The result of such appliance is increase in effectiveness of organization's management in conditions of modern economic situation.

Введение. Моделирование бизнес-процессов стало основополагающим для современных предприятий из-за растущих темпов организационных изменений. Как следствие, бизнес-процессы должны непрерывно моделироваться и модернизироваться для последующего согласования с соответствующими корпоративными информационными системами.

Основная часть. Бизнес-процессы отображают деятельность организации, и эти процессы существуют независимо от того, моделируются они или нет. Традиционный функциональный подход к управлению организацией теперь заменен или интегрирован с помощью представления процессов, поскольку процессы могут более четко определять и соотноситься с намеченными целями бизнеса при одновременном пересечении границ функциональных подразделений [1]. Бизнес-процесс представляет собой совокупность видов деятельности, конечной целью которых является получение определенной продукции, представляющей ценность для клиента.