

ДОСТОИНСТВА И НЕДОСТАТКИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ БРОКЕРСКИХ УСЛУГ

Тамашкова Н. В., студент
Научный руководитель – Карсеко А. Е.,
ст. преподаватель каф. «Экономика и право»
Белорусский национальный технический университет
г. Минск, Республика Беларусь

Частный инвестор сегмента «Mass Retail» может торговать на бирже только через посредника – брокерскую компанию. Торговля через брокера предполагает максимальную степень вовлечённости инвесторов в процесс управления своим капиталом и одновременно обеспечивает максимальный уровень свободы и мобильность.

Брокер является профессиональным участником рынка, торгующим активами по поручению клиента и за его счёт от его имени или от своего имени на основании возмездного договора.

Основная роль брокера – исполнять поручения клиента и отправлять заявки на биржу. Он облегчает процесс торговли, так как трейдеру не нужно волноваться о технической стороне доступа на биржу. Также брокеры, помимо ведения учёта операций клиента, являются налоговыми агентами, то есть сами уплачивают налог от торговли на бирже.

За каждую транзакцию брокер получает комиссию и это является его основным доходом. Брокер не берёт на себя ответственность и, как следствие, не несёт никаких рисков в отличие, например, от дилера, который рискует, совершая сделки исходя из собственных соображений о дальнейшем росте или снижении цены активов. Есть ещё так называемый скрытый доход брокера: когда у него есть два клиента и он проводит сделку купли-продажи актива от имени каждого из них и получает дополнительную прибыль, или так называемый «bid-offer spread». Кроме того, брокер получает комиссию от всей маржинальной торговли клиента.

Таким образом, брокер решает технические и организационные задачи трейдера, но он не берёт на себя никакой ответственности, не несёт рисков, и его рекомендации могут привести к потере части активов.