

ТОРГОВЛЯ ВООРУЖЕНИЯМИ КАК ИНСТРУМЕНТ ПОЛИТИЧЕСКОГО ВЛИЯНИЯ НА МЕЖДУНАРОДНОЙ АРЕНЕ

Садовский В. А., Липень М. Г.

Белорусский национальный технический университет
г. Минск, Республика Беларусь

Аннотация. Сегодня мировой рынок вооружений представляет собой сложную систему с несколькими уровнями международных военно-экономических и военно-политических отношений. Элементами или так называемыми секторами этой системы являются локальные рынки, которые являются платформами, на которых страны-экспортеры и импортеры решают не только проблемы демонстрационных, информативных, коммерческих, но и политических задач.

Изучение военно-технического сотрудничества (ВТС), влияния структур, связанных с экспортом вооружений, военных технологий и нестабильных условий в современной мировой системе чрезвычайно актуально для военной науки и практической политики [1].

Во-первых, это связано с растущей ролью военного фактора в развитии системы международных отношений. Во-вторых, актуальность вопроса определяется растущей взаимозависимостью потенциальных, политических, экономических, военных и интеллектуальных задач определенного государства. Поэтому торговля оружием в современных условиях является одним из важнейших инструментов политического влияния как в отдельных странах, так и на международной арене в целом.

Исходя из анализа политической и экономической ситуации в мире, результатов постиндустриальных стран и тенденций развития подходов к производству оружия и военной техники, основные характеристики и тенденции развития мирового рынка вооружений могут быть отличными.

Во-первых, только шесть стран в мире – Соединенные Штаты, Россия, Франция, Германия, Великобритания и Китай – могут использовать новейшее оружие для удовлетворения потребностей своих национальных вооруженных сил.

Во-вторых, рынки богатых стран являются финансово привлекательными. В основном это основные члены НАТО, арабские государства – экспортеры нефти, ряд стран Юго-Восточной Азии, Латинской Америки и Африки. Появление новых поставщиков оружия на этих рынках чрезвычайно проблематично.

Преимуществами для западных поставщиков являются такие факторы, как ситуационная осведомленность, отношения с местными военно-политическими кругами, давние коммерческие и экономические отношения, общие интересы в политико-стратегическом и военном секторах и иногда союзнические отношения. Специальные (скрытые) методы, с помощью которых западные страны и компании влияют на местных лиц, принимающих решения, играют важную роль в торговле оружием [2].

Третья и самая важная позиция – использование военной силы для решения геополитических проблем.

В-четвертых, мир высоких технологий и информационных технологий в эпоху глобализации определяет их потребность в оружии и обороне. Спрос на все виды средств управления, распознавания и коммуникации для получения, отправки и обработки информации на мировом рынке сильно возрос. К ним относятся электронные и оптические разведывательные спутники, беспилотные летательные аппараты, разведывательные самолеты и средства радиоэлектронной борьбы. Следовательно, нынешний этап военнотехнического сотрудничества вышел на новый уровень. Без серьезных инновационных результатов невозможно сделать торговлю оружием эффективным и долгосрочным инструментом влияния на политику на международном уровне.

Однако использование торговли оружием в качестве инструмента влияния не может основываться только на покупке и продаже оружия и военной техники. Коммерческая и технологическая составляющая экспорта вооружений должна дополняться военно-политическими и социально-экономическими предложениями. Например, следует предложить меры по борьбе с угрозами безопасности и по созданию коалиций и антитеррористических альянсов вместе с зарубежными странами. Опыт России в разрешении сирийского кризиса и борьбе с ИГИЛ является хорошим примером успеха этого взаимодействия. Поэтому эта тема представляется чрезвычайно актуальной как с точки зрения отношений между политикой

и экономикой, так и с точки зрения понимания важности торговли оружием как инструмента политического влияния на международном уровне.

Литература

1. Гореславский, С. С. Диссертация МГИМО [Электронный ресурс]. Режим доступа : <https://mgimo.ru/upload/diss/2019/goreslavskij-dissertaciya.pdf>. – Дата доступа : 22.01.2020.

2. Щербинин, Ю.А. Мировой рынок вооружений [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <https://psyera.ru/3542>. – Дата доступа : 22.01.2020.

УДК 65

ПРОБЛЕМАТИКА ИНТЕГРАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ ПРЕДПРИЯТИЙ ОБОРОННО-ПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ И РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Столыпин Д. Ю.

Военный университет Министерства обороны
г. Москва, Российская Федерация

Аннотация. Сотрудничество между Республикой Беларусь и Российской Федерацией в военной и военно-технической сферах осуществляется в интересах обеспечения военной безопасности Союзного государства и направлено на поддержание необходимого военного потенциала, качественную подготовку вооруженных сил, планирование и организацию совместных мер по предотвращению военной угрозы и отражению агрессии на общем оборонном пространстве как на двусторонней основе в рамках Договора о создании Союзного государства, так и на многосторонней – в форматах Организации Договора о коллективной безопасности и Содружества Независимых Государств. С учетом международной обстановки в современном мире активизация взаимодействия в сфере военного сотрудничества многократно возрастает.

В силу целого ряда экономических и политических факторов, важная роль в системе ОПК Республики Беларусь отводится тесно-