

говля может стать одной из главных движущих сил быстрого роста экспорта в Республике Беларусь.

Список литературы

1. The statistics portal «Statista» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.statista.com>. – Дата доступа: 15.07.2019.
2. Belretail.by – специализированный Интернет-ресурс о e-commerce в Республике Беларусь [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.belretail.by>. – Дата доступа: 05.07.2019.

УДК 368.1

ИНСТРУМЕНТЫ ЛИБЕРАЛИЗАЦИИ НАЦИОНАЛЬНЫХ СТРАХОВЫХ РЫНКОВ

Хоминич И. П., д.э.н., профессор,
профессор каф. финансовых рынков
Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова
г. Москва, Российская Федерация

В 2016 г. присоединение к ВТО стало одним из приоритетов внешней политики и экономического развития Республики Беларусь. В вынесенном на общественное обсуждение проекте Минэкономики Республики Беларусь «Стратегия привлечения прямых иностранных инвестиций до 2035 года» содержатся предложения по реформированию страхового рынка, в том числе в контексте либерализации доступа иностранного страхового капитала, что соответствует условиям ВТО [1, с. 3]. Открытие внутренних рынков для иностранных страховых компаний является общемировой тенденцией [2, с. 354-366]. В связи с этим инструменты либерализации, применяемых развитыми и развивающимися странами при построении систем регулирования и надзора за иностранными страховыми и перестраховочными компаниями, представляет несомненный интерес, как для регуляторов, так и для страхового сообщества.

В соответствии с международными требованиями система регулирования входящего иностранного капитала на внутренний страховой рынок включает следующие аспекты: общая характеристика регулятора, изменения в его деятельности; разрешенные формы ведения страхового бизнеса на внутреннем рынке, то есть дочерняя

структура или филиал, с уточнениями по видам страхования; ограничения прямых иностранных инвестиций или отсутствие ограничений; требования к менеджменту и изменения в корпоративном управлении; требования к минимальному уставному капиталу; требования к достаточности капитала; консолидированный надзор, то есть надзор за страховыми группами; системы защиты страхователей; порядок передачи портфеля в случае неплатежеспособности.

Особого внимания заслуживает в связи с либерализацией страхового рынка приход прямых иностранных филиалов страховщиков.[3] Острота проблемы филиалов связана со следующими основаниями:

- протекционистской политикой национальных страховых регуляторов по отношению к своим страховщикам, не обладающим достаточной международной конкурентоспособностью;

- зрелостью национального страхового законодательства и регулятивного режима и готовность обеспечить регулирование и надзор за прямыми иностранными филиалами в соответствии с международными стандартами;

- угрозами финансовой устойчивости не только для страхового рынка принимающей юрисдикции, но и всей ее финансовой системы в случае банкротства иностранного филиала;

- угрозами вывода страхового капитала, сформированного внутри принимающих стран, за их пределы посредством перестрахования и иных трансграничных страховых сделок.

Обозначенные основания не исчерпывают рисков, возникающих при открытии внутренних страховых рынков иностранцам. В совокупности риски обусловлены тем, что прямые иностранные филиалы страховых компаний не являются резидентами, не уполномочены работать внутри страны в соответствии с ее законодательством и регулятивным режимом. Прямые филиалы в отличие от дочерних структур функционируют, руководствуясь регулятивными стандартами их домашней юрисдикции, т.е. той страны, где находится материнская компания. Именно эти обстоятельства определяют остроту проблемы открытия внутренних страховых рынков, необходимость и целесообразность введения регулятивных ограничений в ходе либерализации рынков.

Анализ регулятивных режимов ряда развитых и развивающихся стран Юго-Восточной Азии показал, что во всех странах, без ис-

ключения, используются похожие регулятивные инструменты. [4] В первую очередь, действуют требования к минимальному размеру капитала иностранных структур, дифференцированные по следующим позициям (в зависимости от видов и форм страхования, специфики деятельности): страхование общее и страхование жизни; добровольное и обязательное страхование; кэптивные компании; страхование и перестрахование; страховые брокеры, агенты и финансовые консультанты, в зависимости от количества осуществляемых видов страхования (пример Китая), персональные требования для аджастеров, страховых и перестраховочных брокеров.

В некоторых странах в последнее время для иностранных филиалов введены требования по: открытию гарантийного депозита, поддержанию уровня активов на внутреннем рынке, поддержанию объема чистых собственных средств, минимальному капиталу в зависимости от срока работы компании на внутреннем рынке.

В 2021 году для России истекает срок выполнения обязательств, принятых на себя в Соглашении о вступлении во Всемирную Торговую Организацию. Россия обеспечила себе 9-летний период для подготовки национального страхового законодательства и регулирования к открытию своего страхового рынка, т.е. согласования его с действующими международными стандартами регулирования страховой деятельности. Банк России как мегарегулятор финансового рынка продолжает активно работать над созданием адекватной системы регулирования и надзора в преддверии открытия страхового рынка.

Список литературы

1. Стратегия привлечения прямых иностранных инвестиций до 2035 года. Проект Минэкономики Республики Беларусь. Приложение 5. http://forumpravo.by/files/Prilozhenie5_Strategia.pdf – Дата доступа: 10.09.2019.
2. Мировой страховой рынок: современные тенденции развития и финансовые риски России. Монография /Под ред. И.П. Хомина. - М.: «Русайнс», 2018. – 408 с.
3. Рыкова И.Н., Куделич М.И., Шайкин А.М. «Прямые» филиалы иностранных страховых организаций в России: перспективы регулирования// Финансовый журнал / Financial journal. – 2016. – №6. – С. 90-102.

4. Саввина О.В., Хоминич И.П. Либерализация страховых рынков Азиатско-Тихоокеанского региона// Финансы. – 2019. – № 1. – С. 37-41

УДК 629.7.07

ПЕРСПЕКТИВНЫЕ СИСТЕМЫ НАБЛЮДЕНИЯ ДЛЯ УПРАВЛЕНИЯ ВОЗДУШНЫМ ДВИЖЕНИЕМ

Шарипов С. Ш., руководитель полетов Филиала ГУП «Гаджи-каэронавигация», г. Куляб, Республика Таджикистан
Дубовский А. В., зав. каф. организации движения и обеспечения безопасности на воздушном транспорте, БГАА,
г. Минск, Республика Беларусь
Лаптёнок С. А., к.т.н., доцент,
доцент каф. «Инженерная экология»,
Белорусский национальный технический университет
г. Минск, Республика Беларусь

Управление воздушным движением (УВД) заключается в постоянном контроле и регулировании процесса выполнения полетов в целях поддержания установленного порядка движения воздушных судов на аэродромах и в воздушном пространстве. УВД от взлета до посадки представляет собой непрерывный последовательный процесс, обеспечиваемый сложным комплексом радиотехнических средств обеспечения полетов.

Для выполнения большей части своих функций, диспетчерам УВД крайне важно знать местоположение воздушных судов. Точная и достоверная информация касательно рассредоточения воздушных судов в воздушном пространстве необходима для обеспечения безопасного эшелонирования. Определение местоположения воздушных судов считается функцией навигации и наблюдения. Наблюдение является неотъемлемой частью и важнейшим элементом любой аэронавигационной системы. Используя информацию от систем наблюдения, диспетчер получает информацию о текущем местоположении воздушного судна (ВС), его характеристиках на любом этапе полета, включая движение по аэродрому.