

**МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ**

**Белорусский национальный технический университет**

**Кафедра «Информационные технологии в управлении»**

СОГЛАСОВАНО

Заведующий кафедрой

\_\_\_\_\_ Ю.В. Александренков

\_\_\_\_\_ 2019 г

СОГЛАСОВАНО

Директор МИДО

\_\_\_\_\_ И.А. Сатиков

\_\_\_\_\_ 2019г.

**МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИКА**

**Электронный учебно-методический комплекс  
для специальности 1-25 01 07 «Экономика и управление на  
предприятии»**

Составитель: Соболенко Инна Александровна

Рассмотрено и утверждено

на заседании совета МИДО

Протокол № 9

29.05. 2019 г.,

## ПЕРЕЧЕНЬ МАТЕРИАЛОВ

1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ РАЗДЕЛ ЭУМК (Конспект лекций по дисциплине «Международная экономика»)
2. ПРАКТИЧЕСКИЙ РАЗДЕЛ ЭУМК
  - 2.1 Темы занятий, вопросы для самостоятельной подготовки к практическим занятиям
  - 2.2 Задачи
3. РАЗДЕЛ КОНТРОЛЯ ЗНАНИИ
  - 3.1 Вопросы для подготовки к тестам
  - 3.2 Тесты
  - 3.3 Письменный диктант
  - 3.4 Перечень контрольных вопросов для самостоятельной работы студентов
  - 3.5 Темы рефератов
  - 3.6 Тематика контрольных работ
  - 3.7 Вопросы к экзамену
4. ВСПОМОГАТЕЛЬНЫЙ РАЗДЕЛ ЭУМК
  - 4.1 Темы научных работ
  - 4.2 Воспитательно-идеологическая функция учебно-методического комплекса
  - 4.3 Учебный терминологический словарь

## ПОЯСНИТЕЛЬНАЯ ЗАПИСКА

ЭУМК по курсу «Международная экономика» разработан для специальности высшего образования 1-25 01 07 «Экономика и управление на предприятии» и предназначен для самостоятельной подготовки студентов к практическим занятиям, контрольным работам, тестированию, к зачету (экзамену).

**Целью** преподавания учебной дисциплины «Международная экономика» является формирование у студентов необходимых знаний о формах и тенденциях развития международных экономических отношений, механизмах их межгосударственного регулирования, закономерностях функционирования мирового хозяйства, направлениях участия Республики Беларусь в международной экономике.

Основными **задачами** преподавания учебной дисциплины являются:

- приобретение необходимых теоретических знаний в области международной экономики для их последующего практического использования;
- овладение знаниями о функционировании мировых рынков товаров, услуг, капиталов, технологий, знаний, валют, трудовых ресурсов;
- ознакомление с содержанием внешнеэкономической и

международной торговой, инвестиционной, валютной и миграционной политики;

- приобретение знаний о направлениях и оптимальных формах участия Республики Беларусь в международном разделении труда.

Дисциплина «Международная экономика» базируется на знаниях, полученных при изучении таких курсов, как: «Высшая математика», «Иностранный язык», «Микроэкономика», «Макроэкономика».

В результате изучения учебной дисциплины «Международная экономика» студент должен

**знать:**

- предмет и методологию курса, содержание, этапы формирования теории мировой экономики и МЭО, структуру и тенденции развития мировой экономики;

- основные тенденции развития международных рынков товаров, услуг, капитала, рабочей силы; - содержание, основные статьи платежного баланса;

- содержание международных валютных отношений и их составляющих;

**уметь:**

- оценивать процессы, происходящие в мировой экономике, определять тенденции и перспективы развития стран, групп стран, мировой экономики;

- оценивать процессы, идущие на мировых рынках: рынке товаров, рынке капиталов, рынке труда и мировом валютном рынке;

- использовать формы и методы, инструменты государственного и наднационального регулирования международных экономических отношений;

- анализировать состояние мирохозяйственных связей для принятия управленческих решений;

**владеть:**

- базовыми научно-теоретическими знаниями для решения практических задач;

- исследовательскими навыками для анализа современных тенденций развития международных рынков товаров, услуг, капитала, финансовых инструментов, рабочей силы;

- системным и сравнительным анализом для интерпретации динамики основных экономических показателей и оценки их влияния на процессы, происходящие в международной экономике.

# 1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ РАЗДЕЛ ЭУМК

## Конспект лекций по дисциплине «Международная экономика»

### Тема 1.1 Предмет дисциплины. Международная экономика: структура и тенденции развития

#### Формирование и сущность международной экономики

Международная экономика, является самостоятельной частью современной экономической науки, изучающей глобализирующуюся систему производственно-экономических взаимозависимостей между странами. Реальным объектом изучения мегаэкономики служит мировая экономика.

Возникновение мировой экономики, как и любого другого феномена — результат эволюционных процессов. Реальная международная экономика сложилась в результате постепенного сближения и усиления взаимозависимости национальных экономик на протяжении всей истории человечества. Особенно активно она формировалась во второй половине XX в. Именно в этот период возникли и утвердились совершенно новые экономические явления, развились общепланетарные процессы в экономике, идеологии, экологии и социальной сфере, затрагивающие всех людей планеты и поэтому получившее название глобальных.

Глобализация, несомненно, — ключевое понятие нашей эпохи. Сущность процесса глобализации проявляется в единстве общих производственно-экономических проблем и постоянно возрастающей взаимной социально-экономической зависимости государств с возникновением и расширением зон общих интересов.

Разнообразные процессы, происходящие в экономике, обществе и природе, оказываются все больше взаимосвязанными. Это означает, что любые изменения одного из процессов непременно скажутся на всех остальных. Поэтому глобальные процессы протекают не независимо друг от друга, а образуют сложный комплекс, связанный причинно-следственными закономерностями.

Кроме того, процессы глобализации оказались способными к саморегулированию. Суть саморегуляции в мировом экономическом пространстве состоит в том, что в ответ на воздействие внешних факторов, пытающихся вывести мегаэкономику из равновесия, она представляя собой совокупность экономических процессов в их мировой взаимосвязи и взаимозависимости, вырабатывает компенсаторские реакции, направленные на смягчение и уравнивание дестабилизирующего фактора. Типичным примером раскачки процессов в мировом экономическом пространстве является ситуация гиперинфляции. Раскручивание спирали гиперинфляции может начаться с небольшого повышения цен на сырье по какой-либо причине. Если государство в ответ на повышение цен будет осуществлять эмиссию платежных средств, то результатом станут инфляция спроса и

повышение цен на потребительские товары. В дальнейшем уже сырьевые отрасли будут повышать цены на свою продукцию и таким образом инфляция спроса и инфляция издержек начинают взаимно ускорять друг друга, результатом чего является сначала галопирующая, а затем гиперинфляция. Если экономика какой-то из стран не обнаружит саморегулирующих механизмов и правительство также окажется не в состоянии обуздать рост цен, то это может привести к краху экономической системы.

Таким образом, глобальные процессы постепенно создали общепланетарные контуры обратной связи. И именно этот факт позволяет ученым констатировать появление новой экономической сущности — мегаэкономики как единой планетарной экономической системы, способной к саморегулированию на основе механизмов обратной связи.

В экономической теории сложились два подхода к классификации факторов глобализации.

*Первый подход* опирается на небольшое количество факторов, каждый из которых оказывает огромное влияние на глобализацию:

1) переход больших открытых экономик к информационному технологическому укладу и информационному обществу;

2) выделение в самостоятельный и не зависящий от национальных государств транснациональный капитал;

3) возникновение принципиально новых технологий — информационных, компьютерных, сетевых, обусловивших не только сам процесс глобализации, но и его дальнейшее расширение.

*Первый фактор* связан с тем, что каждому этапу развития человечества соответствуют определенные технологический уклад и уровень развития производительных сил. Экономическая эволюция есть путь последовательного перехода от низших укладов к высшим. Информационный уклад опирается на информационную революцию, коренным образом изменяющую экономическую, политическую и социальную сферы общественной жизни, причем в общепланетарных масштабах. В экономической сфере наиболее очевидным последствием информационной революции является процесс взрывообразного роста информационного сектора экономики, к которому относятся наука, образование, маркетинговые, консалтинговые, информационные услуги, СМИ и другие области информационной деятельности. Необычайно быстрый рост этого сектора по сравнению с реальным сектором экономики стал отличительной чертой больших открытых экономик и послужил основой введения термина «информационное общество».

Одной из существенных черт современной мегаэкономики выступает образование мощных наднациональных информационных империй, тесно переплетенных и фактически слившихся с международным финансовым капиталом. Формирование мегаэкономики провело четкую черту между богатыми (занятыми в информационной сфере и живущими в больших открытых экономиках) и бедными странами (занятыми добывающими и

перерабатывающими отраслями и сельским хозяйством). Информационный бизнес уверенно (в 3,5 раза) обогнал по объему и удельному весу в мировом ВВП машиностроение, химическую промышленность и металлургию. На фондовом рынке в виде разнообразных ценных бумаг активы информационных компаний составляют большую часть по отношению к активам промышленных и финансовых компаний. Рынки ценных бумаг давно и многократно превзошли по объемам товарные рынки, а рынки деривативов стали на порядок больше рынков ценных бумаг.

*Вторым фактором*, масштабы и значение которого в полной мере до сих пор еще не оценены, является возникновение самостоятельного транснационального капитала. Первыми признаками этого феномена стали возникновение евродолларовых рынков в 60-е гг. XX в., зоны евро в XXI в., общих валют на денежном рынке Юго-Восточной Азии и в странах Персидского залива.

В середине XX в. кредитные учреждения стран Западной Европы и Северной Америки, воспользовавшись либерализацией мирового рынка, приступили к осуществлению активных и пассивных операций в долларах США, в результате чего образовался евродолларовый рынок, не регламентируемый национальными законодательствами. На средства, привлекаемые с евродолларового рынка, не распространялись резервные требования национальных банков, а процентные платежи по еврокладам освобождались от подоходных налогов. Евродолларовый рынок получил конкурентные преимущества, так как стихийно складывающийся на нем уровень процентных ставок ( $Libor + \%$ ) позволял выплачивать по заемным средствам в евровалюте больший процент, предоставлять кредитные ресурсы по более низким процентным ставкам.

Основными заемщиками на евродолларовом рынке стали ТНК, финансирующие капитальные вложения в различных странах. Ведущие транснациональные банки (ТНБ) стали основными посредниками между транснациональными компаниями (ТНК), государственными и международными организациями. Данная тенденция достаточно ярко отражена в таблице 1.1, характеризующей ТНБ, работающие в Российской Федерации, и их место на мировом денежном рынке.

Таблица 1.1. ТНБ, работающие в Российской Федерации, и их место в мире по уровню собственного капитала

Материнская банковская группа	Страна	Место в мире по уровню капитала	Дочерний банк в Российской Федерации
Citibank	США	1	Ситибанк
J. P. Morgan Chase bank	США	4	Дж. П. Морган банк Интернэшнл
HSBC Holdings	Англия	5	Эйч-Эс-Би-Си банк (РР)
Bank of China	Китай	11	Банк Китая (ЭЛОС)
Deutschebank	Германия	12	Дойче банк

BNP	Франция	15	БНП Париба
Hypo Vereinsbank	Германия	16	Международный московский банк

Таким образом, денежный рынок приобрел транснациональную форму и вышел за пределы юрисдикции национальных государств, применяя собственные инструменты (например, овердайт, валютный компонент и др.).

*Третьим фактором* способствующий возникновению и функционированию мировой экономики как единого механизма мегаэкономики, выступают информационные технологии. Для того чтобы процесс был глобальным в планетарных масштабах, должна существовать система эффективных связей между его компонентами. Причем сигнал, возникший в одной части планеты, должен за ничтожно короткое время распространиться по всем подсистемам общества, что обеспечит единство протекания всех процессов в планетарных масштабах. В современном мире функцию передачи сигналов о тех или иных изменениях взяли на себя информационные, транспортные и коммуникационные системы.

Информационные технологии, прежде всего, базируются на быстром развитии рынка средств связи. Коммуникационные технологии в настоящее время — бурно растущий сегмент мегаэкономики с объемом, превышающим 1,5 трлн долларов США.

Немаловажное значение также имеет развитие транспортных технологий. В XX в. на порядок удалось снизить реальную стоимость перевозок, то в противном случае рынок ресурсов и товаров мегаэкономики просто бы не состоялся. В XXI в. планируется построить грандиозные транспортные артерии, связывающие Северную Америку, Чукотку и Китай. Планируется построить современные транспортные артерии на Евразийском экономическом пространстве — Транссиб и некоторые другие.

Компьютерные сети стали всеобщими глобальными коммуникационными инструментами, обеспечивающими скоординированное функционирование финансовых и товарных рынков во всемирном масштабе. Развитие информации обеспечило глобализацию финансовой системы и развитие специфических компьютерных финансовых рынков типа FOREX. Межбанковская компьютерная система S. W. I. F. T. объединяет более 5000 кредитных учреждений, обслуживает коммерческие операции и сделки с ценными бумагами, передавая более 1,5 млн. сообщений ежедневно.

*Второй подход к классификации факторов глобализации* подразделяет глобализирующие процессы на ряд групп:

1. Производственные, научно-технические и технологические. Для них характерны:

- резкий рост масштабов производства;
- переход к новому способу производства — к наукоемким технологиям;

– появление новых средств транспорта и связи, их унификация, обеспечивающая быстрое распространение товаров и услуг, ресурсов и идей с их приложением в более благоприятных экономических условиях. В настоящее время передача информации осуществляется практически мгновенно. Сообщения об экономических сделках и возможностях быстро передаются по всему миру. Следовательно, удаленность партнеров друг от друга перестает быть препятствием для их сотрудничества;

– быстрое распространение знаний в результате научного или коммерческого обмена;

– сокращение благодаря передовым технологиям транспортных, телекоммуникационных издержек, снижение затрат на обработку, хранение и использование информации, что облегчает глобальную интеграцию национальных рынков.

## 2. Организационные, предполагающие:

– международные формы осуществления производственно-хозяйственной деятельности (ТНК);

– выход неправительственных организаций на международный и мировой уровень;

– превращение многонациональных компаний и других организаций в основных действующих субъектов мегаэкономики.

## 3. Экономические, основывающиеся на:

– либерализации торговли товарами и услугами, рынка капитала, сделавшие мировую торговлю более свободной;

– концентрации и централизации капитала, взрывном росте рынка деривативов, сокращении времени транзакций;

– внедрении международными экономическими организациями единых критериев оценки макроэкономической политики, унификации требований к налоговой, региональной аграрной, антимонопольной политике, политике в области занятости и пр.;

– усилении тенденций к унификации и стандартизации. Все более широкое распространение получают единые стандарты на технологию, экономическую, финансовую отчетность.

## 4. Информационные, предполагающие:

– радикальное изменение средств делового общения, обмена производственной, научно-технической и финансовой информацией;

– формирование систем, позволяющих из одного центра управлять производствами расположенными в разных странах, создающих возможности оперативного своевременного и эффективного решения производственных и иных задач в мировых масштабах не хуже, чем в пределах отдельных государств. Обмен информацией в реальном времени знаменует новую эру в маркетинге<sup>1</sup> и менеджменте, в управлении финансовыми и инвестиционными потоками;

---

<sup>1</sup> В современных условиях глобализации на смену маркетингу приходит новая экономическая теория, нововведение американского бизнеса — клиентинг.



## 5. Политические, включающие:

- усиление прозрачности государственных границ, повысившее свободу передвижения рабочей силы, товаров и капиталов;
- окончание холодной войны, тенденции к урегулированию разногласий между Западом и Востоком<sup>2</sup>;

## 6. Социальные и культурные, к которым относятся:

- ослабление привычек и традиций, социальных связей и обычаев, что повышает мобильность людей в территориальном и духовно-психологическом отношении и способствует международной миграции;
- возникновение и развитие единомыслия в оценке рыночной экономики и системы свободной торговли;
- проявление тенденции к формированию глобальных СМИ, международного искусства и поп-культуры<sup>3</sup>.

Зная основные причины возникновения глобализации, можно легко интерпретировать основные ее результаты и прогнозировать дальнейшее развитие. Каждый из указанных процессов глобализирующих экономику, затрагивает какую-то одну из подсистем мегаэкономики, но, обобщая можно выделить девять основных процессов глобализации: 1) идеологическая глобализация; 2) институциональная глобализация; 3) глобализация потребления и сбыта, рынков товаров и услуг; 4) финансовая глобализация; 5) глобализация накоплений и инвестирования, формирования новых рынков капиталов; 6) глобализация рабочей силы; 7) глобализация науки и инноваций; 8) экологическая глобализация; 9) глобализация технологии производства.

Так, именно с идеологии начались процессы глобализации. Поскольку глобализация является феноменом, присущим прежде всего большой открытой экономике, толчок к глобальному пониманию мира впервые дала либеральная экономическая теория, провозгласившая приоритет интересов личности над интересами государства и ставшая идеологией глобализма. В современных условиях через мировые СМИ и глобальные информационные системы она успешно внедряется в общественное сознание и управляет общественными мнением и сознанием. Даже небольшие отклонения от общей идеологической линии гасятся посредством мировых СМИ. Следует подчеркнуть, что данный процесс не является проявлением чьей-либо конкретной воли. Это пример детерминированного хаоса, когда множество несогласованных между собой волей и действий различных индивидов, связанных едиными представлениями о желаемом будущем для человечества, становится определенной системой идеологических взглядов.

Для полного осуществления глобализации необходимо *институциональная глобализация*, чтобы по всему миру соблюдались единые рыночные правила игры и общественного поведения. Поэтому параллельно с

---

<sup>2</sup> Следует подчеркнуть, что разногласия между Севером и Югом в условиях глобализации сохраняются и даже усиливаются.

<sup>3</sup> Следует подчеркнуть, что английский язык приобретает статус международного, выйдя из сферы науки и банковского дела, облегчая понимание и деловое сотрудничество на мировом экономическом пространстве.

процессами экономической глобализации идет глобализация институтов, как формальных (законов, нормативов), так и неформальных (обычаев, традиций, неписаных правил поведения). Под воздействием СМИ практически во всем мире (особенно в мегаполисах) устанавливаются единые стандарты делового и даже бытового поведения.

Глобализация неформальных институтов ведет к определенной стандартизации представлений населения мира о желаемых стандартах жизни, т. е. к *глобализации потребления и сбыта, рынков товаров и услуг*. Во многих странах мира потребляют стандартную, распространяемую мировыми продовольственными гигантами пищу. В Минске, например, открыто шесть ресторанов MacDonald's. Мировое сообщество следует стандартам моды, вырабатываемым в нескольких так называемых центрах моды. Реклама, продвигающая товары крупнейших ТНК, во всем мире достаточно одинакова. 80 % рекламного времени на столичном канале телевидения Минска (СТВ) в той или иной мере связано с промышленной продукцией основных мировых гигантов.

Глобальное потребление тесно сочетается с мировым сбытом. Маркетинговые технологии едины по всему миру. Любые новые методики быстро становятся всеобщим достоянием. Качественные изменения в спросе на товары, новые предпочтения покупателей так же, как и новые технологии сбыта, мгновенно распространяются по планете.

На базе глобализации и стандартизации потребления новое качество приобретают международные рынки товаров и услуг. Большинство больших открытых экономик уже являются участниками ВТО, т. е. они согласились на либерализацию своих рынков и признали общие правила торговли. Вступить в ВТО планируют Российская Федерация и Республика Беларусь.

В настоящее время международная торговля имеет огромные масштабы, ее объем оценивается в 12 трлн. дол. США. Примечательной является динамика мировой торговли, объем которой в 90-е гг. XX в. увеличивался в 5 раз быстрее, чем мировое производство. Наличие обратной связи в торговле товарами и услугами обеспечивается рыночными, современными транспортными и коммуникационными технологиями. По каждому значимому товару и услуге через механизмы бирж и электронных торговых систем формируются условия мирового равновесия через систему мировых цен, которые четко реагируют на любые изменения в мегаэкономике.

Тенденция глобализации не замедлила создать и свое проблемное поле. Оно охватывает большую совокупность жизненно важных проблем человечества, связанных с процессами глобализации. Особенно выделяются три главные группы таких проблем:

- 1) проблемы войны и мира, которые крайне опасны в силу наличия термоядерного оружия;
- 2) проблемы отторжения и единения с природой, ставящие под вопрос продолжительность жизни человечества на Земле;

3) проблемы бедности и богатства, ведущие к деградации определенной части человечества и к опасному противостоянию социальных групп и даже стран.

Глобальность названных проблем обусловлена тем, что они касаются не отдельных стран или регионов, а всего человечества. С другой стороны, глобальность проблем и в том, что единое для всех проблемное поле может быть «вспахано» и «засеяно» семенами добра только общими усилиями.

### **Системность мегаэкономики**

Конец XX в. характеризовался переходом большинства экономик стран мира от замкнутых национальных систем к системе открытого типа, ориентированной на взаимоотношение с мировым рынком. Открытость национальной экономики значительно шире экономического понятия свободы торговли и выполнения требований Всемирной торговой организации. Открытая экономика наряду с товарами предопределяет свободу перемещения трудовых ресурсов, капитала, технологий и информации. Она характеризуется также переходом от системы плавающих валютных курсов к формированию оптимальных валютных зон.

*Открытая экономика* — это экономика, интегрированная в мировое экономическое пространство, достаточно полно реализующая преимущества международного разделения труда, новых технологий, активно использующая различные формы мирохозяйственных связей, обусловленных процессами глобализации.

По формам взаимодействия на мировом экономическом пространстве различают *большую открытую* и *малую открытую экономики*. Большая открытая экономика характеризуется тем, что оказывает существенное влияние на развитие всей мегаэкономики. Малая открытая экономика не влияет на общий ход мировых экономических процессов и вынуждена подстраиваться к тенденциям развития мегаэкономики.

Переход национальной экономики к определенному типу открытости дает *преимущества* национальной экономике в:

- 1) углублении специализации, а, следовательно, и международной кооперации, что ведет к росту производительности труда;
- 2) распространении технологии через систему информационных технологий;
- 3) повышению конкурентоспособности отечественных производителей на мировом рынке;
- 4) повышению роста благосостояния резидентов и т. д.

*Недостатками* можно считать зависимость национального рынка от кризисов мегаэкономики, затрагивающих национальную экономику.

*Индикаторами* открытости национальной экономики считаются:

- 1) экспортная и импортная квота;
- 2) объем «чистого» экспорта;

### 3) внешнеторговая квота.

На степень открытости, экономики влияют четыре фактора. *Первый фактор* — уровень экономического развития страны, который принято измерять величиной национального дохода, приходящегося на душу населения.

*Второй фактор* — степень развития структуры общественного продукта. Международные экономические связи долгосрочны и прочны лишь тогда, когда товарная структура экспорта и импорта дифференцирована, а степень обработки обмениваемых товаров велика.

*Третьей фактор* — наличие в государстве производственных ресурсов, необходимых для реального сектора экономики.

*Четвертый фактор* связан с характером внутреннего рынка. Емкий внутренний рынок способствует расширению внешнеэкономических связей с другими государствами, так как обеспечивает реализацию готового продукта даже в значительных объемах.

Мировая экономика — сложная, подвижная система, объединяющая свыше 200 стран и территорий, в которой за последнюю четверть века произошли крупные перемены. Увеличились масштабы хозяйственной деятельности, расширились связи между различными странами, углубилось международное разделение труда. При всей сложности и противоречивости международных отношений экономика мира представляет собой определенную целостность, единство. Объективная целостная реальность мировой экономики делает ее сложной системой.

*Мировая экономическая система* представляет собой упорядоченное множество различных элементов, находящихся во взаимосвязи, взаимозависимости и взаимодействии друг с другом, и образующих целостное единство. Мировая экономика как глобальная система самовоспроизводится на уровне производительных сил, экономических отношений и определенных аспектов правовых и политических отношений.

Наиболее полное представление о мировой экономике как системе может дать системный подход к ее анализу. Его суть заключается в исследовании любого объекта как целостной системы и как элемента системы большей общности с точки зрения направлений взаимосвязанности.

*Элементный аспект* состоит в выявлении элементов, входящих в исследуемую систему, определении уровня общности системы, ее мощности. С данной точки зрения мировая экономика выступает как совокупность национальных экономик стран мира, которые сгруппированы в различные подсистемы. Основой возникновения и существования данной системы является ее *взаимозависимость*, которая предполагает экономическое взаимодействие национальных экономик стран мира на достаточно устойчивом уровне. Такое взаимодействие через постоянную циркуляцию производимого продукта обеспечивается национальными и международными рынками.

*Структурный аспект* предполагает установление структурных характеристик системы: тип структуры, определяющие связи,

количественные и качественные взаимозависимости. Мировая экономика *многоуровневая система*, и ее основу составляют производство благ, их распределение, обмен и потребление в рамках отдельных национальных государств. Каждая фаза мирового воспроизводственного процесса на определенном уровне как в международных рамках, так и в рамках отдельных государств оказывает влияние на функционирование всей мировой хозяйственной системы. И хотя мировая экономика как целостная система имеет определенные направления своего развития, она не развивается вне национальных хозяйств.

Структура мировой экономики обладает *иерархичностью*, так как в ней четко выделяется соподчиненность различных системных уровней, а также *неравномерность их* экономического развития.

Отношения между государствами составляют *международный* уровень, который регулируется международными правилами и нормами. Отношения товарно-денежных потоков, выходящих за пределы национальных границ, образуют *транснациональный* уровень — сферу деятельности фирм и групп с их внутренними системами информации. Он все больше становится автономным, все меньше поддается регулированию. Транснациональный уровень включает также сеть потоков неформальной деятельности: торговлю наркотиками, оружием, подпольную миграцию.

Множество элементов, из которых состоит мировая экономика, действуют одновременно. Возникают черты олигополии, которые распространяют свою стратегию либо на весь мир, либо на отдельные районы.

*Функциональный аспект* состоит в выявлении функций системы в целом и ее компонентов (подсистем), соответствия этих функций цели системы, достаточности или недостаточности реализуемых функций. С этой точки зрения мировая экономика как система имеет общую цель. Все ее функционирование направлено на удовлетворение потребностей общества, однако в разных подсистемах она модифицируется в зависимости от социально-экономических условий. Возникновение новых предприятий и магазинов не может быть самоцелью, а является частью процесса воспроизводства для удовлетворения возрастающего спроса.

*Интегративный аспект* заключается в выяснении цели системы и того основного звена, которое, объединяя другие, обеспечивает сохранение объекта как целостной системы.

*Коммуникативный аспект* определяет характер субординационных и координационных связей с другими системами и их тесноты. Развитие мировой экономики представляется как объективная закономерность, глубинным источником которой являются ее собственные (внутренние) противоречия. В соответствии с принципом объективности хозяйственные связи, в которые вступают между собой экономические субъекты (производители и потребители) разных стран, формируются в конечном счете независимо от их желаний. Действительно, чтобы между экономическими субъектами (производителями и потребителями) разных

стран установились устойчивые отношения, должны сложиться объективные условия, т. е. определенное сочетание необходимых и достаточных условий. С одной стороны, необходимы предпосылки, т. е. такие условия, которые вынуждают экономических субъектов разных стран прямо (непосредственно) или косвенно (опосредованно) регулярно вступать в определенные экономические отношения между собой.

С другой — наличие достаточных средств, ресурсов, механизмов, которые обеспечивали бы устойчивое осуществление взаимодействия экономических субъектов разных стран.

В соответствии с принципом развития мировая экономическая система в целом, равно как и образующие ее отдельные подсистемы, находятся в состоянии постоянного изменения. При этом важно учитывать, что указанная трансформация генерируется *самой системой*, т. е. порождается в каждый данный момент времени объективно присущими последней внутренними противоречиями. Это, естественно, не означает, что внешние по отношению к мировой экономической системе и ее подсистемам факторы (политические, идеологические, социокультурные, морально-этические и др.) не способны, особенно в краткосрочной перспективе, ощутимо влиять на состояние мировой экономической системы и ее подсистем и претерпеваемые ими изменения. Речь идет только о том, что в долгосрочном периоде трансформация, развитие мировой экономической системы — это *самодвижение*.

Мировая экономика живет и развивается по определенному *порядку*, основанному на нормах международного публичного и частного права, которые регулируют экономические отношения между государствами, экономическими объединениями, юридическими и физическими лицами. Соблюдение установленных конвенционных и обычных норм обеспечивается самими государствами и коллективными формами контроля за соблюдением международного права, которым занимаются различного рода международные организации. Эти правила уточняются и пересматриваются в соответствии с потребностями развития производительных сил и отдельных подсистем и элементов.

*Исторический аспект* предполагает исследование истории возникновения системы, этапов ее развития, достигнутой ступени и на этой основе прогнозирование перспектив на будущее. Мировая экономика является исторической и политэкономической категорией. Каждому конкретному историческому этапу присущи определенные масштабы и уровень производства, интернационализации хозяйственной жизни и социально-экономическая структура.

Рассмотренные аспекты системности мировой экономике позволяют сформулировать общее определение мировой экономики в широком смысле: *мировая экономика — это закономерно развивающаяся и усложняющаяся упорядоченная система взаимодействия национальных экономик различных стран мира*. В этом определении ключевой характеристикой мировой экономики как особой системы, ее отличительным (сущностным) признаком

является взаимодействие национальных экономик.

Определение же мировой экономики в узком смысле более конкретно, так как оно дает представление не о сущности мировой экономики как таковой, а о ее характерных особенностях на конкретной стадии (ступени) или этапе развития, которые имеют свои отличительные (качественные и количественные) характеристики взаимодействия национальных экономик. Например, характер, степень, масштабы взаимодействия национальных экономик существенно отличались на рубеже XIX — XX вв. (когда сформировалось мировое капиталистическое хозяйство, для которого стал характерен не вывоз товаров, а вывоз капитала и других факторов производства).

В этой связи мировая экономика и мировое хозяйство не тождественные понятия, хотя они органично взаимосвязаны и в отечественной литературе термины «мировая экономика», «мировое хозяйство», «всемирное хозяйство» часто рассматриваются как синонимы. *Мировое хозяйство может рассматриваться как определенная стадия развития мировой экономики со своими этапами и периодами.* Мировое хозяйство является более высокой стадией развития мировой экономики по сравнению с предыдущей. Так, со второй половины XIX в. взаимодействие национальных экономик перерастает сферу обмена и начинает все больше и больше охватывать и сферу производства. При этом углубляется и расширяется взаимодействие национальных экономик в сфере обмена, развивается международная торговля, появляется мировой рынок, а интернационализация хозяйственной жизни развивается не только в форме интернационализации обмена, но и в формах интернационализации производства и интернационализации капитала.

Анализ мирового экономического пространства проводится на трех уровнях: микроэкономики, макроэкономики и мирохозяйственных связей. Таким образом, в мировой сосуществуют микро-, макро- и метаэкономика. Такая постановка вопроса диктуется непосредственно практикой. Ведь существуют отдельные мировые рынки на отдельные товары. Это — рынок сырья, машиностроения, текстильных, потребительских товаров. Поэтому и необходимо изучать спрос и предложение на отдельные товары, их мировые цены, факторы, определяющие их динамику. Следует рассматривать и соотношение конкретных валют. Все это составляет первый уровень, микропредмета мировой экономики.

Однако существует и макроэкономический характер мировых связей. Так, каждое национальное хозяйство проводит свою макроэкономическую политику. Между национальными хозяйствами складываются определенные взаимоотношения по поводу экспорта и импорта товаров и услуг, перелива капиталов, перемещения трудовых ресурсов. Тем самым складывается макроэкономический уровень мировой экономики. Кроме того, существуют мирохозяйственные связи, под которыми подразумеваются наднациональные отношения, система международных экономических организаций, например, политика Европейского союза как наднациональная политика. К последней

относится картельная, бюджетная, внешнеторговая, валютная. Многие внешнеэкономические связи государств регулируются международными экономическими организациями. Поэтому предмет курса мировой экономики и состоит из сочетания микро-, макро- и мирохозяйственных проблем.

Не менее важен вопрос о сочетании функциональных и социально-экономических связей. Это также различные уровни и методы познания мировой экономики. Функциональные связи характеризуют корреляционные зависимости между экономическими переменными. Так, это взаимосвязь между курсами валют, мировой ставкой процента и национальным доходом, экспортом — импортом и национальным доходом. Вне всякого сомнения, важен и социально-экономический анализ, так как без него невозможно объяснить ряд важных явлений в мировой экономике. Социально-экономический анализ рассказывает взаимоотношение между экономическими субъектами как социально-экономические отношения по поводу движения товаров, услуг, капиталов, валют рабочей силы и распределения доходов.

*Международная экономика связана с международным разделением труда*, представляющим собой общественное территориальное разделение труда между странами. Его необходимо рассматривать с двух сторон: с социально-экономической и функциональной. Это является новым в рассмотрении проблемы и определяется тем, что следует показать новые тенденции в международном разделении труда, которые стали проявляться с начала 70-х гг. XX в.

Энергетический и структурный кризис привели к значительным сдвигам в международном разделении труда, к подрыву монопроизводства в развивающихся странах и к началу их специализации на производстве и экспорте продукции обрабатывающей промышленности. Наибольшие изменения в международном разделении труда произошли под воздействием НТР, результаты которой распространились на развивающиеся страны. На этом выросла экономика новых индустриальных стран Юго-Восточной Азии и Латинской Америки. Современный этап международного разделения труда характеризуется ростом международного обмена товарами, услугами, капиталами, новой технологией, изменилась роль специализации. Так, межотраслевая специализация, базирующаяся на использовании сырьевых ресурсов, теряет свое значение. Внутриотраслевая специализация уступает место более прогрессивным формам специализации: подетальной, поузловой, технологической.

Функциональный же подход к международному разделению труда основывается на принципе абсолютного преимущества в издержках на производстве того или иного вида продукта и сравнительного преимущества в производстве продуктов между странами. Так, теорема Хекшера-Олина показывает преимущества специализации стран на том виде продукта, на факторы производства которых нужны наименьшие затраты. В данном случае учитываются два фактора производства: капитал и труд. Однако существует противоречие между практикой и теорией Хекшера-Олина, так



называемый «парадокс В. Леонтьева». Последний разрешается, если принимается во внимание более двух факторов производства, а именно: финансовый и человеческий капитал, неквалифицированный труд, земельные и естественные угодья.

Развитие мировой экономики невозможно характеризовать без учета показателей экономического роста (и его особенностей) в отдельных странах. Сам экономический рост определяется через количественное, качественное и пропорциональное развитие факторов, соотношение сбережений и инвестиций, что представлено в известных моделях экономического роста. Вместе с тем требуется и социально-экономическая разработка этого вопроса, т. е. рассмотрение особенностей экономического роста в отдельных группах стран: индустриальных, новых индустриальных, развивающихся. В настоящее время как отдельный регион выделяются страны Восточной Европы и Республики СНГ.

Функционирование современной мировой экономики связано с проблемой интернационализации производства. Одним из ее аспектов выступает микроэкономический. При этом выделяются различные модели фирмы, строящиеся на теории совершенной и несовершенной конкуренции, в которых принимаются во внимание мировые рынки, цены, международная конкуренция, что отличает деятельность международной фирмы от национальной. Проблема интернационализации, имеет и макроэкономический аспект, ибо требует анализа конкурентных преимуществ стран: а) развития факторов производства; б) внутреннего спроса; в) родственных и поддерживающих отраслей; г) роли случая; д) роли правительства. Однако теория интернационализации производства — это лишь часть всей теории интернационализации, ибо требует также анализа внешней торговли, перемещения капитала, перемещения трудовых ресурсов.

Внешняя торговля также рассматривается как на микро-, так и макроуровне. Последнее обуславливается практикой мировой торговли. Об этом свидетельствуют существующие микрорынки, а также торговые отношения между странами. Если показывать отдельные микрорынки, то проблема связывается с изменениями в товарной структуре и направлениях мировой торговли. К особенностям современного мирового рынка относятся новые факторы установления мировых цен, внешнеэкономическая деятельность государства, развитие мирового рынка услуг, соотношение монополий и олигополий, развитие межгосударственных форм регулирования мирового рынка.

Проблема внешней торговли тесно связана с *торговой политикой*, под которой понимается государственная политика, которая оказывает влияние на торговлю через налоги, тарифы, субсидии, прямые ограничения на импорт и экспорт, что связывается с выгодностью в целом для стран, отечественных и зарубежных производителей и потребителей.

## Основные понятия:

Взаимозависимость мегаэкономики	Мегаэкономика
Глобализация экономики	Мировая экономическая система
Открытость экономики	Мировое хозяйство
Интернационализация производства	Факторы глобализации
Информационное общество	

## Тема 1.2 Субъекты международной экономики и их современная структура

### Субъекты международной экономики

*Субъектами международной экономики* являются хозяйствующие единицы, обладающие необходимыми ресурсами, способные организовать производственную деятельность на международном хозяйственном пространстве в собственности с международным правом и обязанностями. В число таких основных хозяйствующих субъектов входят национальные государства, ТНК, региональные интеграционные хозяйственные объединения, международные экономические организации.

*Национальное государство* — основной субъект мирового хозяйства представляет собой форму политической и экономической организации общества, отражающую интересы господствующего слоя населения и обеспечивающую его устойчивость. Являясь аппаратом власти, государство не только становится над обществом, но и представляет его интересы, что придает ему определенную самостоятельность.

Развитие государства тесно связано с национальным хозяйством. Национальная экономика обычно представляет собой разветвленный, сбалансированный комплекс. Государство должно защищать пропорциональность хозяйства, сохранять или вновь создавать структурообразующие производства, обеспечивать их защиту от разрушающего внешнего воздействия, способствовать улучшению структуры экономики и повышению ее эффективности. Роль государства в экономике проявляется прежде всего в создании гарантированных рынков для компаний внутри страны и за рубежом, его участии в накоплении капитала, регулировании внутренних и внешних экономических связей в общенациональных интересах, непосредственно в производстве ВВП. Это достигается в основном перераспределением национального дохода через государственные финансы.

Мобилизуемые государством финансовые средства позволяют обеспечивать подготовку рабочей силы, которой в основном занимается государство. За последнее десятилетие Расходы на образование увеличились с 3,9 до 4,8 % ВВП, расходы на здравоохранение составили 2,5 % ВВП, в том

числе и в индустриально развитых странах — 6 % их ВВП. Государство во многих странах несет ответственность за социальное обеспечение населения. В целом на социальные услуги населению государства выделяют до 20 % их ВВП (в развивающихся странах — около 5 %).

Государство является активным участником хозяйственной деятельности. Приобретая товары и услуги, оно создает спрос, осуществляет капиталовложения, предоставляет субсидии. В течение XX в. происходило снижение доли частного потребления и повышение государственного. Если в 1920 г. частное потребление в ныне развитых странах, составляло 85 % ВВП, то в конце XX в. — порядка 60 %. Наибольшая доля государственного потребления отмечается в странах с высоким уровнем дохода и в самых бедных.

Государственное потребление создает для компаний достаточно гарантированный и емкий рынок сбыта, который оказывает на положение национальных хозяйствующих субъектов не только прямое, но и косвенное воздействие. Государственные заказы образуют цепную реакцию в хозяйстве, обеспечивая более широкую возможность реализации товаров и услуг. Государство прямо и косвенно влияет на размеры и структуру капиталовложений. Роль государственных капиталовложений в настоящее время сократилась, но она все еще остается значительной, колеблясь в пределах 0,7–14 % ВВП.

Государственное кредитование и субсидирование — важный инструмент воздействия на инвестиционный процесс и потребление частного сектора. По оценкам экономистов, субсидии, предоставляемые предпринимательскому сектору, в среднем составляют 2,5 % ВВП. Развитие целого ряда отраслей напрямую зависит от государственных капиталовложений и субсидий. Ярким примером тому являются сельское хозяйство и научно-исследовательская сфера в развитых странах.

Государство выступает крупным работодателем, обеспечивая до 20 % занятых. Оно непосредственно занимается предпринимательской деятельностью. Обычно усиление предпринимательской функции государства и расширение государственной собственности связаны с решением социальных и политических задач, мобилизационным типом развития (во время войн, кризисов, послевоенного восстановления) и для догоняющего типа развития.

В индустриально развитых странах Запада в 90-е годы XX в. государственные предприятия обеспечивали до 20 % ВВП. В настоящее время экономическая роль государства в большей мере сводится к воздействию на производственные процессы через перераспределение национального дохода, регулирование воспроизводства.

В целом государство, используя свою властную монополию, определяет национальную стратегию, разрабатывает правовые основы развития общества, регулирует денежно-кредитные отношения, развитие инфраструктуры, социальной сферы, обеспечивает внешнюю безопасность.

Обеспечение общенациональных, общегосударственных интересов исторически означало предпочтение собственной территории. Для собственных хозяйствующих субъектов создавались предпочтительные возможности хозяйственной деятельности. В рамках национальной хозяйственной системы государство обеспечивало определяющее место внутренним экономическим, национальным и культурным связям. Это предопределяло самостоятельную роль национального хозяйства в мировой экономической системе. Государственное воздействие на другие субъекты мирового хозяйства и на систему в целом соизмеряется с хозяйственным потенциалом государства и ролью национальных хозяйствующих субъектов на международных рынках.

Мировое экономическое пространство заполняют прежде всего множество национальных экономик. *Подсистемами общей мировой экономической системы* будут являться группировки стран. Так выделяют четыре подсистемы мирового экономического пространства:

- 1) большие открытые экономики (индустриально развитые страны);
- 2) малые открытые экономики (развивающиеся страны);
- 3) страны с переходной (трансформируемой) экономикой;
- 4) закрытые (централизованно плановые, замкнутые) экономики.

Взаимодействие национальных экономик осуществляется в форме международных экономических отношений (МЭО). *Международные экономические отношения* представляют собой: в широком смысле — экономические взаимосвязи между странами; в узком смысле — формы взаимодействия между экономическими субъектами разных стран по поводу производства, распределения, обмена и потребления необходимых им благ.

Следует подчеркнуть, что МЭО по своей сути противоречивы, так как они одновременно являются и отношениями *сотрудничества*, и отношениями *соперничества*.

Обычно выделяют следующие формы МЭО:

- международная (мировая) торговля;
- международное движение капитала;
- международная миграция рабочей силы;
- международное кооперирование производства;
- международная передача (трансферт) технологий;
- международные валютные и кредитные отношения.

Реализация МЭО осуществляется различными способами — через огромное разнообразие конкретных внешнеэкономических и мирохозяйственных связей (внешняя торговля, прямое зарубежное инвестирование, совместное предпринимательство, внешние заимствования, международные перевозки и др.).

Взаимодействия национальных экономик кроме форм МЭО можно представить на микро-, макро- и международном (наднациональном) уровне.

На *микроуровне* национальные экономики взаимодействуют прежде всего через фирмы и предприятия, прямо и непосредственно участвующие во

внешнеэкономической деятельности. На *макроуровне* национальные экономики взаимодействуют через взаимосвязи национальных народнохозяйственных комплексов и их основных секторов (реальный, фискальный, денежный, внешний), а также через макроэкономическую политику, органы государственной власти соответствующих стран и их специализированные институты (Центральный банк, министерство финансов, министерство экономики, налоговый комитет, таможенный комитет и т. п.).

На *международном* (наднациональном) уровне национальные экономики взаимодействуют в более опосредованной форме через:

многочисленные международные экономические организации (Всемирная торговая организация, ВТО (WTO); Мировой банк, МБ (WB); Международный валютный фонд, МВФ (IMF); Организация стран — экспортеров нефти, ОПЕК (OPEC); Организация экономического сотрудничества и развития, ОЭСР (OECD); Конференция ООН по торговле и развитию, ЮНКТАД (UNCTAD); Организация ООН по промышленному развитию, ЮНИДО (UNIDO) и др.).

В мировой практике сложились два типа международных организаций: международные межправительственные организации (ММПО) и международные неправительственные (МНПО). ММПО создаются на государственной основе, предполагая добровольное участие сторон, наличие системы постоянных органов, автономии и функционального межгосударственного сотрудничества. МНПО не утверждаются межправительственными соглашениями, членство может быть индивидуальным или коллективным, открытым. МНПО не преследуют получения прибыли и пользуются консультативным статусом;

Национальные экономики взаимодействуют также через наднациональные органы. Они действуют в рамках различных региональных интеграционных группировок (например, Европейского союза, ЕС (EU); Северо-Американского соглашения о свободной торговле, НАФТА (NAFTA); Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества, АТЭС (APEC); Ассоциации государств Юго-Восточной Азии, АСЕАН (ASEAN); Системы Андской интеграции, САИ (AIS) и др.).

Механизм функционирования мирового хозяйства по своей природе конкурентен. Это определяется тем, что укрепление взаимных технико-экономических связей между национальными комплексами различных стран происходит в процессе конкуренции с другими комплексами. Это вынуждает каждое национальное хозяйство:

- совершенствовать свой производственный аппарат;
- внедрять достижения НТП;
- повышать производительность труда;
- искать и развивать наиболее выгодную специализацию в рамках международного разделения труда.

## Подсистемы мирового хозяйства и их критерии

Для выделения подсистем мирового хозяйства применяют целый ряд критериев: социальная структура экономики; уровень экономического развития; тип экономического роста; уровень и характер внешнеэкономических связей; экономический потенциал.

1. Одним из важнейших критериев выделения экономических подсистем выступает *социальная структура экономики*, основывающаяся на формах реализации собственности.

Формы реализации собственности являются основным фактором развития мирового хозяйства и оказывают определяющее влияние на формирование экономических отношений. Различные формы собственности отражают различные ступени в разделении труда, а отношения индивидов к средствам труда определяют их отношения друг к другу. Экономическая реализация собственности проявляется прежде всего в условиях соединения средств производства с рабочей силой, при этом важную роль играют конкретные организационно-правовые формы предприятий и хозяйственной деятельности. Собственность на средства производства определяет не только характер экономических взаимосвязей между людьми в процессе производства, но и формы распределения произведенного продукта, его обмена и потребления.

Той или иной социальной структуре экономики присуща определенная последовательность в развитии отдельных сфер хозяйства. С изменением этой последовательности происходит смещение приоритетов в структуре воспроизводства, включая распределение национального дохода, поэтому социальная структура хозяйства в известной мере влияет на формирование целей развития в определенные периоды.

2. Распространенным критерием определения подсистем выступает *уровень экономического развития*. Уровень развития опирается на тот технико-технологический уклад, который лежит в основе данной экономики. Поэтому учитываются степень индустриализации хозяйства (перевод производства на машинную основу) и соответствующая структура производства.

В индустриальных странах важное место занимает производство потребительских товаров длительного пользования, а уровень производства средств производства и предметов потребления примерно равны.

По мере повышения уровня экономического развития сокращается расход сырья и энергии и вместо натурального сырья во все большей степени используются материалы промышленного, в основном химического происхождения.

Уровень экономического развития находит отражение в национальном доходе страны либо в показателях ВВП на душу населения. По уровню ВВП на душу населения все страны делятся на несколько групп:

– *страны с высоким уровнем* валового внутреннего дохода на душу населения — свыше 9 тыс. дол. США (цены 2018 г.). Это свыше 30 стран. В

их число входят большая часть стран Западной Европы (за исключением Албании, Греции и др.), США, Канада, Япония, а также Израиль, Южная Корея, Сингапур, Кувейт, Объединенные Арабские Эмираты;

– *страны со средним уровнем дохода* на душу населения — от 750 до 8,5 тыс. дол. США. Эту группу составляют свыше 80 стран. Это Греция, ЮАР, целый ряд латиноамериканских стран, в числе которых Венесуэла, Бразилия, Уругвай, Тринидад и Тобаго и др. К ним примыкает большая группа государств стран Центральной и Восточной Европы, отдельные страны Азии и Африки. Они в свою очередь делятся на две подгруппы — выше (17 стран) и ниже среднего уровня дохода;

– *страны с низким уровнем дохода*, в которых ВВП на душу населения не превышает 750 дол. США. Это около 60 государств, в том числе Индия, Китай, Пакистан, население каждой из них превышает 100 млн. чел. Эта группа включает 6 бывших республик СССР (Центрально-Азиатские, Азербайджан, Молдавия), ее замыкают Эфиопия, Танзания, Сомали, ПАР, Сьера-Лионе.

3. Немаловажный критерий определения подсистем мирового хозяйства — *тип экономического развития*, выражающий не только количественные изменения в производстве товаров и услуг, но и определенные качественные сдвиги. Различают два основных типа экономического развития:

– *экстенсивный*: экономический рост достигается за счет количественного увеличения факторов производства при неизменной технической основе, что приводит к практически неизменной эффективности производства;

– *интенсивный*: базируется на увеличении масштабов выпуска продукции путем качественного совершенствования факторов производства. Это предполагает совершенствование средств и предметов труда, повышение квалификации рабочей силы, улучшение организационных параметров производства, благодаря чему прирост производства обеспечивается преимущественно за счет увеличения общественной производительности труда.

В реальной действительности нет «чистых» типов экономического развития, тем не менее применительно к отдельным подсистемам можно говорить о преимущественно экстенсивной или преимущественно интенсивной формах производства, сменявших друг друга в течение послевоенных лет. Так, развитие экономики индустриально развитых стран до середины 60-х гг. по многим признакам относится преимущественно к экстенсивному, а в последние двадцать лет — преимущественно к интенсивному типу развития с переходом к постиндустриальному типу.

4. Характеристика и место подсистем в мировом хозяйстве неразрывно связаны с уровнем и характером *внешнеэкономических связей*, которые находят свое выражение в экспорте и импорте товаров и услуг, движении капитала.

Мировой уровень развития производительных сил, интернационализация производства исключают возможность эффективного ведения хозяйства в рамках замкнутых комплексов. Международный обмен обеспечивает приток недостающих или более дешевых потребительских и капитальных товаров и услуг, а также доступ к дополнительным рынкам сбыта. К основным показателям, определяющим роль внешнеэкономических связей, относятся экспортные и импортные квоты товаров и услуг, товарная структура внешней торговли, характер участия в международном движении капитала, технологии, рабочей силы; степень открытости (интернационализации) хозяйства.

5. Весьма важным признаком выделения подсистем мирового хозяйства выступает *величина их экономического потенциала*, зависящая не только от уровня развития, но и от масштаба производительных сил, численности населения, размеров территории, природных ресурсов. Поэтому такие страны, как Китай, Индия, не без основания включаются рядом исследователей в отдельные подсистемы<sup>4</sup>.

Наиболее крупными подсистемами являются три названные выше группы национальных экономик:

- индустриально развитые (капиталистические) страны;
- страны с переходной экономикой (в прошлом социалистические или страны с централизованным планированием экономики);
- развивающиеся страны.

Однако фактически из этих трех групп единой подсистемой являются индустриально развитые страны.

Деление же стран на *развитые, развивающиеся и страны с переходной экономикой* по сути своей противоречиво, так как в его основе лежат два разных критерия:

- уровень экономического развития;
- тип развития на предшествующем этапе (под термином «страны с переходной экономикой» понимаются не переходящие из «развивающихся» в «развитые», а переходящие из группы стран с централизованно планируемой экономикой в группу стран с рыночной экономикой).

Кроме того, невозможно точно определить грань, отделяющую развитые государства от развивающихся, а условность самих этих двух терминов давно очевидна, и используются термины, скорее, по привычке.

Так, для стран, называемых *экономически развитыми*, характерны высокий уровень доходов, образования, расходов на НИОКР, большая средняя продолжительность жизни, широкая информатизация, низкий уровень естественного прироста населения, социального расслоения, коррупции, относительно малое влияние теневой экономики; это страны-нетто-кредиторы (им должны больше, чем они сами должны другим странам).

В *развивающихся* странах картина во многом обратная, хотя многие из

---

<sup>4</sup> Селищев А.С., Селищев Н.А. Китайская экономика в XXI веке. СПб., 2014.



них демонстрируют значительный прогресс в экономической и социальной сфере. Поэтому классификацию, фиксирующую фактическое, во многом статическое состояние, не стоит переоценивать: не менее важна динамика, направление и скорость развития.

На практике нередко к развитым причисляют государства, входящие в Организацию экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) — своеобразный клуб богатых стран. Первоначально в ОЭСР входили США, Канада, 19 стран Западной Европы, Япония, Австралия и Новая Зеландия; позже — Турция, Мексика, Чехия, Венгрия, и Южная Корея. В 1999 г. членами ОЭСР являлись 29 государств.

Население развитых стран составляет около 900 млн чел., или 15 % жителей Земли. К странам с переходной экономикой принято относить 28 стран Восточной Европы и бывшего СССР с населением более 400 млн чел. (7 % мирового). Самую многочисленную и крайне неоднородную группу составляют так называемые развивающиеся государства — остальные 127 стран с населением 4,7 млрд чел. (78 % мирового).

### **Показатели и уровни развития международной экономики**

*Научно-технический прогресс* обеспечил огромный рост производства товаров и услуг для повышения общего уровня жизни несмотря на невиданное ранее увеличение численности населения Земли. Рост производства сопровождался углублением его специализации, повышением значения рынков, упростивших обмен товарами и распространение новых технологий как в рамках национальных экономик, так и между ними. Значительное снижение стоимости перевозок способствовало территориальному расширению рынков.

Рост мировой экономики в XXI в. характеризуют две наиболее важные черты: 1) значительно более высокие, чем в предшествующие столетия, *темпы роста*; 2) *неравномерность* по отдельным странам и регионам.

Опираясь на наиболее авторитетные расчеты ВВП, можно сказать, что в XXI в. совокупный выпуск товаров и услуг был значительно выше их кумулятивного производства за весь предшествующий период истории человечества. За 2000 - 2018 гг. мировой ВВП в постоянных ценах вырос в 19 раз. Это соответствует среднегодовому темпу прироста в 3 % (а с учетом появления новых изделий и повышения качества продукции — 3,7 % в год), что позволяет говорить о 38-кратном росте ВВП за XXI столетие.

Значительно ускорился в XX - XXI вв. и *рост населения* — его численность увеличилась почти в 4 раза — с 1,6 млрд чел. в начале XX века до более 6,3 млрд в настоящее время. Если к этому добавить, что в период, последовавший за промышленной революцией (с 1750 по 1900 г.), население Земли более чем удвоилось, это дает 1,4 %-ный средний ежегодный прирост населения после 1750 г., в то время как за более чем тысячелетний период до промышленной революции прирост населения не превышал 0,1 % в год.

Повышение темпов роста населения, пик которого пришелся на вторую

половину XX в., произошло не вследствие роста рождаемости и фертильности (коэффициент фертильности выражает число детей, которых женщина имеет в среднем на протяжении своей жизни), а из-за резкого *уменьшения смертности*, особенно младенческой. Уровень воспроизводства, стабилизирующий в длительной перспективе численность населения (при неизменной продолжительности предстоящей жизни и без учета миграции), равен 2,1. Росту численности населения способствовало также существенное *увеличение* предстоящей жизни для всех возрастов.

Обе эти тенденции отражают в основном успехи медицины, а также улучшение питания и санитарно-гигиенических условий, прежде всего доступность хорошей питьевой воды и канализационных систем. Однако к концу столетия коэффициенты фертильности, которые, наряду с ожидаемой предстоящей жизнью определяют в конечном счете в длительной перспективе численность и рост населения, резко снизились в большинстве стран. Почти во всех странах Западной Европы, а также в США и Японии коэффициенты фертильности опустились намного ниже уровня воспроизводства, т. е. уровня, необходимого, чтобы предотвратить уменьшение численности населения в будущем. В настоящее время коэффициент фертильности превышает уровень воспроизводства только в 3 из 23 богатейших стран мира.

Лишь часть зафиксированного роста мирового ВВП — результат увеличения численности работников по мере роста населения. Как следует из приведенных показателей, общий рост производства значительно превышает рост населения, что обеспечило почти пятикратное увеличение среднедушевого ВВП мира в течение XX в. Если же учесть уменьшение годового фонда рабочего времени (продолжительности рабочей недели), то успехи производства представляются еще более значительными (после 1870 г. рабочее время в среднем на одного трудящегося сократилось почти вдвое в Западной Европе, на 40 % — в Японии и на 15 % — в США). Кроме того часть зафиксированного роста ВВП, несомненно, отражает лишь коммерциализацию экономической деятельности, превращение некогда «домашнего» производства в рыночное.

Огромный рост среднедушевого ВВП обусловлен многими *факторами*, но прежде всего он свидетельствует о решающей роли, которую сыграл *технический прогресс* в развитии мировой экономики XX в. Технология XX в. унаследовала и расширила достижения периода, последовавшего за промышленной революцией, причем многие открытия и изобретения, сделанные в XIX в., были освоены и коммерциализированы лишь в XX в. Это можно сказать об автомобилях, разнообразном использовании электроэнергии, железобетоне, радиовещании и кинематографии, которые внесли свой вклад в экономический рост первой половины столетия. Вместе с тем XX в. добавил к унаследованному совершенно новые области НИОКР, особенно в химии, воздухоплавании, синтетических материалах, ядерной энергии, электронике (включая компьютеры и телевидение) и биохимии. В результате техническое развитие

неимоверно ускорилось, способствуя значительному росту производительности. Технический прогресс выразился в появлении множества новых, более эффективных процессов производства, а также совершенно новых товаров и услуг.

Причины столь значительного ускорения технического прогресса до конца не раскрыты. Это относится прежде всего к «прорывным» изобретениям (паровая машина, двигатель внутреннего сгорания и т. п.) в противоположность инновациям, постепенно улучшающим существующую технологию. Однако для неуклонного повышения производительности всех факторов важны оба эти типа. Несмотря на многочисленные исследования, пока еще нет общепринятой теории, объясняющей появление крупных технологических прорывов (или «макроизобретений»). Однако наличие правовых институтов, позволяющих новаторам получить выгоду от своих изобретений, например, патентного права, а также широкомасштабных и эффективно функционирующих рынков, приумножающих эту выгоду, безусловно, способствует инновационной деятельности.

Немалую роль играют также *уровень образования и коммуникационная инфраструктура*, как в появлении новых изобретений, так и в способности воспринять технологии, уже нашедшие применение где-то в ином месте (диффузия технологий). По мере развития своей экономики многие страны, как правило, стремятся институировать процесс инноваций, создавая различные исследовательские центры (государственные и частные) и умножая расходы на НИОКР. Но хотя это явно увеличивает число «микроизобретений», влияние этих факторов на появление «макроизобретений» остается неясным.

Повышение совокупной производительности факторов в историческом плане совпало с *углублением разделения труда и специализации производства*. Это повысило значение рынков, облегчающих обмен товарами и услугами между специализированными производственными единицами. В свою очередь, технический прогресс в средствах связи и транспорта, обеспечивая сокращение транзакционных издержек, способствовал разделению труда и расширению рынков. Облегчая обмен товарами, воплощающими технический прогресс, рынки также играют важную роль в диффузии технологии от наиболее передовых экономик к экономикам, идущим по пути догоняющего развития.

Разделение труда в рамках все более обширных территорий, ставшее возможным благодаря прогрессу в транспорте и средствах связи, является крестным отцом технического прогресса. *Рост международной торговли* свидетельствует о том, что национальные границы становятся все более узкими для эффективной специализации. И поскольку национальные границы могут превратиться в нежелательные и труднопреодолимые барьеры на пути к оптимальному разделению труда, торговая политика государства может либо помочь, либо помешать росту экономического потенциала.

*Международное движение капиталов*, которое, будучи выражением быстрого роста национальных и мировых финансовых рынков, также

значительно облегчалось техническим прогрессом в области информации и коммуникаций. Современные финансовые рынки способствуют взаимовыгодному обмену между теми, кто сберегает, и теми, кто производительно вкладывает капитал, оптимизируя его использование и, как следствие, максимизируя мировой ВВП. Помимо трансграничного перемещения капитала, мировые финансовые рынки облегчают также передачу технологии в форме прямых инвестиций и выполняют разнообразные страховые функции.

Углубление специализации производства, повышая его эффективность, в то же время усилило *экономические связи и взаимозависимость* отдельных лиц, предприятий и национальных экономик. Это означает, что экономическая деятельность в каждом данном месте испытывает воздействие шоков и срывов в других местах (процесс реагирования на кризисные явления в другой стране часто называют теперь «кризисной инфекцией»). Вместе с тем эта взаимозависимость дает отдельным лицам, предприятиям и странам возможность ослабить лишения, возникающие при прямо затронувших их шоках, временно используя ресурсы, привлеченные из стран, меньше задетых кризисом.

Однако агрегированные вековые показатели мирового производства и населения скрывают существенные различия между странами, а также *неравномерность* развития в отдельные четко выраженные периоды столетия. И если за столетие богатейшая четверть населения Земли имела почти шестикратный рост, то беднейшая — лишь примерно трехкратный рост среднедушевого ВВП.

Неравномерность в распределении мирового дохода усугублялась изменением географической структуры роста ВВП и населения. С начала промышленной революции и вплоть до 1913 г. население быстрее всего росло в странах с самым высоким подъемом производства. Напротив, после 1913 г. наибольшим был прирост населения как раз в беднейших странах. В динамичных индустриальных странах (группа с наивысшим доходом) с середины 60-х гг. XX в. рост населения резко замедлился, и коэффициент фертильности здесь теперь значительно ниже уровня воспроизводства. Наоборот, во многих беднейших странах, особенно в Африке, южнее Сахары, рост ВВП едва поспевал за ростом населения, вызывая стагнацию или даже падение среднедушевых доходов. И в этом одна из причин того, что межстрановой разрыв в доходах в XXI в. оказался больше, чем в начале XX в. Коэффициент Джини — мерило неравенства, колеблющийся от 0 (полное равенство) до 1 (полное неравенство), — за 1900 — 2018 гг. повысился с 0,40 до 0,49.

Более детальный анализ тенденций среднедушевых показателей ВВП позволяет обнаружить еще ряд интересных фактов о характере дифференциации доходов в XX в.- начале XXI в. К 2018 г. уровни среднедушевых ВВП во многих бедных странах оставались ниже, чем в ведущих странах в 1900 г. Так, в 2017 г. средний африканский показатель — 1290 дол. (в ценах и по ППС 2010 г.) — был значительно ниже средних для

1900 г. показателей Западной Европы и стран, населенных выходцами из Европы (Австралия, Канада, Новая Зеландия, США) — 3090 и 4020 дол. соответственно. Средняя для Африки величина душевого ВВП — 500 дол. — в 1900 г. была примерно в 9 раз ниже, чем у самой богатой в то время страны мира — Англии. Однако в 2017 г. Африка по этому показателю уступала богатейшей стране мира — США уже в 21 раз. Разрыв между богатыми и бедными странами, таким образом, чудовищно вырос. Главной чертой мирового экономического роста, если использовать для его измерения среднедушевой показатель ВВП, был «разгул неравенства».

Что касается перепадов темпов роста доходов во времени, то имеющиеся данные демонстрируют значительные различия между четырьмя под-периодами XX в., каждый из которых совпадает с резко отличающимися друг от друга режимами (системами) мировой валюты. Первый период, предшествующий Первой мировой войне, — это период зрелого золотого стандарта с относительно свободными (и быстро растущими) торговлей и перемещением капиталов. Средний годовой прирост душевого ВВП в этот период превышал 1,5 %, что было значительным ускорением по сравнению с XIX в. (соответствующие показатели для 1820 — 1870 и 1870 — 1900 гг. были равны 0,8 и 1,2 %).

В следующий период (1913–1950), отмеченный двумя опустошительными мировыми войнами и мировым экономическим кризисом в межвоенный период, темп прироста среднедушевого ВВП снизился почти вдвое. Попытки восстановить золотой стандарт, господствовавший до Первой мировой войны, в условиях мирового кризиса окончательно провалились, вызвав резкое сокращение мировой торговли и движения капиталов.

Третий период после окончания Второй мировой войны до 1973 г. характеризовался исключительно высоким темпом прироста душевого мирового ВВП (в среднем 2,9 % в год) и восстановлением международной торговли в условиях Бреттон-Вудской системы фиксированных обменных курсов и широкого распространения валютного контроля.

Четвертый период, последовавший за крахом Бреттон-Вудской системы (1973–2000), отмечен снижением темпа прироста дохода, который тем не менее оставался высоким по сравнению с долгосрочной исторической перспективой и приближался к темпу периода классического золотого стандарта (1870–1913). Обменные курсы важнейших валют колебались, а движение капиталов во все большей степени либерализовалось, что привело к его значительному росту.

Проанализируем различие темпов роста ВВП в главных регионах мира в каждом из четырех подпериодов столетия, чтобы определить, есть ли какая-то систематическая взаимосвязь между сближением и расхождением уровней душевого ВВП по сравнению с ведущей страной и мировыми валютными режимами.

1. В период классического золотого стандарта перед Первой мировой войной независимые страны Латинской Америки и особенно страны,

заселенные иммигрантами из Европы, смогли приблизиться к ведущей стране — Англии по среднему душевому ВВП. Африка и Азия (за исключением Японии), которые тогда находились в основном на положении колоний, и были вовлечены в неэквивалентные торговые и финансовые связи с метрополиями, отдалились от ведущей страны по рассматриваемому показателю.

2. В период двух мировых войн и межвоенного кризиса, когда международная торговля и потоки капиталов рухнули, все крупные регионы ухудшили свои позиции по душевому ВВП по сравнению с США. Единственное исключение — Советский Союз, чья экономика была фактически отключена от мировой еще до начала Великой депрессии и поэтому не была задета последней.

3. После Второй мировой войны и вплоть до 1973 г. страны Западной Европы и Японии быстро развивались, сближаясь с США по среднему душевому ВВП. Восточноевропейские страны и Советский Союз также сближались с США, хотя значительно менее заметно, чем страны ОЭСР. Латинская Америка и Азия (за исключением Японии и Китая) в основном сохранили свое прежнее положение, а Африка по-прежнему продолжала увеличивать отставание.

4. После 1973 г. некоторые азиатские страны, включая Китай, вступили в период очень быстрого роста. Латинская Америка и Африка, напротив, несколько отстали. Сближение стран Западной Европы с США прекратилось, отразив их существенное отставание от США по темпам роста в последнее десятилетие XX в. Резко ухудшились позиции стран Восточной Европы и государств, возникших на пространстве бывшего Советского Союза, которые и к 2000 г. не оправались от спада, вызванного коллапсом системы централизованного планирования.

Таким образом, несмотря на то что периоды либерализации торговли и трансграничного перемещения капиталов («глобализации») не гарантируют сближения стран по уровню доходов, они, по-видимому, усиливают шансы сближения для тех стран, которые оказались в состоянии создать у себя фундаментальные условия, благоприятствующие экономическому росту, и желают извлечь выгоду из углубляющегося международного разделения труда. Напротив, административные барьеры на пути международной торговли и перемещения капитала представляются неблагоприятно воздействующими на перспективы быстрого роста как в ведущих странах, так и в менее развитых «догоняющих» экономиках.

Кстати, даже страны, в прошлом лидировавшие по темпам роста, могут вступить в продолжительную полосу стагнации и спада либо из-за непродуманной экономической политики (США в 30-е гг.), либо из-за запаздывания с адаптацией своих институтов (Япония в 90-е гг.). Последнее еще больше относится к централизованно планируемым экономикам. Опыт Советского Союза свидетельствует о том, что, хотя жесткое планирование и способствовало быстрому прогрессу на ранних этапах индустриализации, все же оно оказалось несостоятельным на более высокой стадии, когда задачи

оптимального распределения ресурсов усложнились. Сделав для себя соответствующие выводы, Китай, вступивший в 1949 г. на путь централизованного планирования, в конце 70-х гг. приступил к широкомасштабным реформам, обеспечившим значительное ускорение роста.

Результаты международной экономики, как и экономик отдельных государств, можно оценить в натуральных или денежных показателях. Достаточно яркий образ современных масштабов мирового хозяйства дают такие цифры:

- за год в мире выращивается и потребляется 1,8 млрд т зерна;
- добывается 2,2 млрд т нефти;
- выплавляется 700 млн т стали;
- по дорогам Земного шара передвигаются 1 млрд автомобилей;
- в офисах и жилищах находятся 300 млн компьютеров.

Эти натуральные показатели можно перевести и в среднедушевые, разделив названные цифры на 6 млрд человек, т. е. на примерное число жителей Земли. Если же разделить результат на 365, окажется, что в день в расчете на среднего землянина производится, а значит, и потребляется, почти 1 кг зерна, более 1 кг нефти, 300 г стали.

Для международных сопоставлений и иных целей удобнее использовать денежный показатель масштабов и уровня развития экономики. Такую роль обычно играет денежный показатель — ВВП или ВНП, выраженный в долларах. Общемировой ВВП, или валовой мировой продукт, на 2015 г. составлял в текущих ценах примерно 32 трлн или 5,3 тыс дол. США в расчете на одного жителя Земли. В 2017 г. ВВП в США составлял 11 трлн, в Китае 8,5 трлн дол. США. Данные цифры постоянно корректируются с учетом экономического роста и инфляции.

*Отраслевая структура мирового ВВП* в 2015 г. такова (таблица 2.1): сельское хозяйство — 5 %, промышленность — 32 %, сектор услуг — 63 % (без учета паритета покупательской способности (соотношение национальных валют по их покупательской способности к определенному набору товаров)). На протяжении всего XX ст. удельный вес сельского хозяйства сокращался. Рост доли промышленного сектора в ВВП считался признаком благополучного развития в индустриальную эпоху. Но начиная с середины XX в. отраслевую динамику характеризует рост удельного веса сектора услуг.

Таблица 2.1 - Структура мирового ВВП, %

Сектор экономики	Начало века	2015 год
Сельское хозяйство	18	5
Промышленность	37	32
Сектор услуг	45	63

Разумеется, структура ВВП зависит от уровня развития экономики. В наименее развитых странах, особенно в африканских, доля сельского хозяйства превышает 30 %, тогда как в США или Великобритании она всего лишь 3 %. В развитых странах, напротив, особенно высока доля сектора услуг: в США, например, услуги дают 80 % ВВП. Структура мирового ВВП по расходам следующая:

- частное потребление — 61 %;
- государственные расходы — 15 %;
- инвестиции — 24 %.

Удельный вес инвестиций наиболее высок в странах Дальнего Востока (около 30 %). В богатых странах Запада он обычно ниже 20 %, еще ниже — во многих наименее развитых странах Африки. Удельный вес государственных расходов выше среднего в странах Западной Европы с социально ориентированной экономикой, в ряде менее развитых государств, ориентировавшихся на этатические модели развития с активным вмешательством государства в управление экономикой.

Однако существуют значительные *проблемы международных сопоставлений показателей*. Поэтому к числовым значениям ВВП/ВНП и других макроэкономических показателей следует относиться весьма осторожно. Методики их расчетов, во-первых, различны, во-вторых, еще несовершенны. Прежде всего, различаются *ВВП в текущих ценах (номинальный) и реальный ВВП в фиксированных ценах базового года*. ВВП в текущих ценах легче сравнивать между собой и удобнее использовать для расчетов, связанных с международными валютно-кредитными отношениями. А для подсчета темпов экономического роста используют показатель реального ВВП, освобожденный от влияния инфляции.

Для международных сопоставлений ВВП разных стран пересчитывают в одну валюту, обычно в доллары США. При этом возникает целый ряд проблем. Во-первых, относительные показатели той или иной страны, ее место в мировой «табели о рангах» сильно зависят от обменного курса, который может резко изменяться. Наглядный пример тому — российская экономика до и после 17 августа 1998 г. До кризиса ВВП России в пересчете на доллары оценивался примерно в 400 млрд, а в рублях составлял 2400 млрд. После кризиса (в 1999 г.) с учетом роста внутренних цен ВВП России оценивался уже в 4,5 трлн р., или всего в 190 млрд дол. США (ибо курс рубля упал в 4 раза, до 24 р. за 1 дол.).

Одно из решений данной проблемы — использовать для пересчета не текущий обменный курс, а курс базового года (правда, тогда возникает проблема выбора такого года). Можно также использовать средний за несколько лет курс обмена. Такой метод применяют эксперты Мирового банка, использующие усредненные значения обменного курса за три последних года. Аналогичная методика принята в публикациях ООН.

Проблемой является и то, что уровень и структура цен различаются по странам. В связи с этим на одну и ту же сумму, например, 100 дол. США, в разных странах после конвертации в национальную валюту можно



приобрести разное количество товаров и услуг. Общая закономерность такова: в бедных странах уровень цен на товары и услуги местного производства ниже, чем в богатых странах, прежде всего из-за более низких издержек на оплату труда. Так, зарплата рабочего-текстильщика в Швейцарии превышает 20 дол. в час, тогда как в Бангладеш — в 100 раз меньше. Кроме того, жители богатых стран более платежеспособны и в состоянии платить большие суммы за одни и те же товары.

Сказанное относится прежде всего к товарам с невысокой степенью обработки и простым услугам. Цены же на импортируемую из развитых стран продукцию в бедных странах могут оказаться даже выше, чем в странах-производителях, вследствие расходов на транспортировку. Импортные пошлины и различия налоговых систем также сказываются на местных ценах. Самыми дорогими странами считаются Швейцария, Япония, Норвегия. Пример дешевой страны — Индия. Многие россияне до кризиса 1998 г. оценили относительную дешевизну товаров у соседей по СНГ, а после кризиса — и дороговизну стран Западной Европы.

Таким образом, при пересчете по обменным курсам ВВП богатых стран относительно завышается, бедных — занижается. К 90 — м гг. XX века были найдены подходы к решению данной проблемы; появилось понятие *паритета покупательной способности* — ППС (от англ. PPP: purchasing power parity). С 1992 г. в ООН в рамках Программы международных сопоставлений, а позже в Организации международного сотрудничества и развития (ОЭСР), ЕС, МВФ и МБ начинают внедрение расчетов с учетом ППС. ППС — коэффициент пересчета национальных валют в доллары; однако пересчет осуществляется не по банковскому курсу, а исходя из соотношения покупательной способности двух валют в странах, где они выпущены.

Ценовые различия не являются единственной причиной искажений при сопоставлении ВВП. Кроме того, в ВВП не учитываются теневая экономика, а также затраты труда в домашнем хозяйстве. Стирка в платной прачечной увеличивает ВВП, а ручная или машинная стирка дома — нет. Крайне сложно правильно учесть в ВВП продукцию, создаваемую в рамках натурального хозяйства. Все сказанное приводит к выводу о необходимости осторожного подхода к результатам международных сопоставлений макроэкономических показателей. Сравнение ВВП разных стран позволяет определить их относительный экономический потенциал (основу и политического, и военного потенциалов); сравнение среднедушевого ВВП — основа классификации стран по уровню развития и благосостояния.

Средние цифры не случайно сравнивают со «средней температурой по больнице». Распределение богатства и производственного потенциала в мире *крайне неравномерно*, мировое хозяйство неоднородно, а его подсистемы различаются как по объемным, так и по качественным показателям. Важно представлять диапазон, амплитуду вариации важнейших показателей экономического развития.

ВВП государств в 2017 г. (без учета ППС) варьируется от 300 млн дол.

США в Гвинее-Бисау (210-е место) до 9,2 трлн Дол. США в США. Значения показателя ВВП/чел. варьируются от 110 дол США в Эфиопии (с учетом ППС — 500 usd, но в обоих случаях — 209-е место), до 43 тыс. дол США в Швейцарии (с учетом ППС — 26 600 дол и только 7-е место). Напомним, что ВВП представляет собой сумму всех доходов, полученных резидентами (гражданами и постоянными жителями) страны за год.

### **Основные понятия:**

Паритет покупательной способности	Факторы роста международной экономики.
Подсистемы международной экономики	Формы международных экономических отношений.
Субъект международной экономики.	

### **Тема 1.3 Природно-ресурсный потенциал современного мирового хозяйства**

#### **Роль природно-ресурсного потенциала в международной экономике**

*Природно-ресурсный потенциал* — общая совокупность элементов природы, которые могут быть использованы в мировом хозяйстве для производства материальных и духовных товаров и услуг.

Современный этап развития международной экономики отличается возрастающими масштабами потребления природных ресурсов, резким усложнением процесса взаимодействия природы и общества, интенсификацией и расширением сферы проявления специфических природно-антропогенных процессов, возникающих вследствие техногенного воздействия на природу. В этой связи большое значение приобретает изучение природно-ресурсного потенциала мира в целом, отдельных материков и стран, анализ систем их хозяйственного использования, сложившихся в различных социально-экономических структурах современного мирового сообщества, разработка представлений о рациональном и оптимальном освоении природных богатств. В международной экономике при определении природно-ресурсных запасов выделяют несколько категорий по степени их технической и экономической доступности и изучения.

*Доступные* (или доказанные) реальные запасы — это объемы природных ресурсов, выявленные современными методами разведки (или обследования), технически доступные и экономически рентабельные для освоения.

*Потенциальные ресурсы* — это ресурсы, установленные на основе теоретических расчетов, рекогносцировочных обследований и включающие, помимо точно установленных технически извлекаемых запасов природного сырья, ту их часть, которую в настоящее время освоить нельзя по техническим или экономическим соображениям. (Например, залежи минерального сырья на больших глубинах или с низким содержанием руды, делающих экономически нецелесообразным их переработку в настоящее время и т. п.) Потенциальные ресурсы называют ресурсами будущего, так как их хозяйственное освоение станет возможным только в условиях качественно нового научно-технического уровня развития.

*Используемые ресурсы* — фактически потребляемые объемы природных ресурсов в мировом хозяйстве. Значительный вклад в процесс приумножения знаний о состоянии природно-ресурсного потенциала мира, о перспективах его развития и в решение стоящих перед мировым сообществом проблем внес Римский клуб. В 1972 г. после публикации первого доклада под названием «Пределы роста» мировая общественность была повергнута в шоковое состояние. Авторы доклада — группа исследователей Массачусетского технологического института — просчитали с помощью компьютерной модели «Мир-3» динамику мировых процессов в XXI в. и пришли к выводу: в результате неконтролируемого роста народонаселения и истощения природных ресурсов человечеству реально угрожает глобальная катастрофа, и ему отпущено 75 лет для того, чтобы что-то предпринять ради своего спасения.

Однако у человечества есть некоторые резервы, позволяющие выиграть время. Острота сырьевой проблемы была снята в результате новых технологий, материалосберегающего производства, использования вторичных ресурсов, создания новых синтетических материалов и т. д. И главное — мировых запасов нефти оказалось гораздо больше, чем это виделось авторам доклада.

Вместе с тем ситуация резко ухудшилась: гибнут леса, разрушается защитный озоновый слой, губительный «парниковый эффект», демографический взрыв, растущая пропасть между богатыми и бедными и др.

В 1992 г. на Конференции ООН по окружающей среде и развитию в Рио-де-Жанейро было отмечено, что перед человечеством стоят очень сложные задачи. Оно и в ближайшем будущем вынуждено будет оплачивать ресурсы много дороже, чем сегодня, и решать проблему их восстановления.

## **Экономический рост и проблемы потребления природных ресурсов**

Экономический рост определяется как экстенсивными факторами, так и интенсивными.

*К экстенсивным факторам роста относятся:*

- увеличение объема инвестиций при сохранении существующего

уровня технологий;

- увеличение числа занятых работников;
- рост объемов потребляемого сырья, материалов и топлива.

*К интенсивным факторам роста* относятся:

- ускорение НТП (внедрение новой техники и технологий путем обновления основных фондов);
- повышение квалификации работников;
- улучшение использования основных и оборотных фондов;
- повышение эффективности производства за счет лучшей его организации.

Если преобладают экстенсивные факторы роста, то говорят об экстенсивном типе развития экономики, если преобладают интенсивные факторы, то говорят об интенсивном типе. При экстенсивном типе развития экономический рост достигается благодаря количественному увеличению факторов производства, а при интенсивном — качественному их совершенствованию и лучшему использованию.

Различные модели экономического роста оперируют, как правило, одними и теми же факторами, сочетаемыми в зависимости от условий страны и состояния ее материально-технической базы.

Экономический рост мировой экономики сопровождается неуклонным ростом производства и потребления минеральных ресурсов. Устойчивое минерально-сырьевое обеспечение промышленности связано с необходимостью усиления разведки их запасов, восполнения выбывающих и создания новых горнодобывающих мощностей, строительства дополнительных, реконструкции и технического перевооружения действующих перерабатывающих производств, более полным использованием эффективных технологий. Эта проблема не может решаться исключительно на основе рыночных механизмов без совмещения их с государственным регулированием.

Регулирующая роль государства, его интересы в укреплении минерально-сырьевой базы, как это имеет место во многих странах с развитой рыночной экономикой и богатых минерально-сырьевыми ресурсами (США, Канада, Австралия и др.), должны быть определены законодательными и другими нормативно-правовыми актами. Соглашения с иностранными инвесторами (концессионные или на основе раздела продукции), заключаемые под давлением возникших экономических трудностей вряд ли можно считать дальновидными с позиции необходимости сохранения ресурсов для собственного перспективного обеспечения. Это, прежде всего, относится к месторождениям нефти, урана и золота. Дальнейшее развитие в таком направлении внешнеэкономической деятельности не только приведет к долговременным долговым обязательствам на увеличивающийся вывоз сырья, но и к потере части прибыли от эксплуатации месторождений, а также окажет серьезную нагрузку на ресурсный потенциал недр.

Деятельность геологической службы, без которой не могут быть надежно обеспечены потребности в различных видах сырья, должна находиться под особым вниманием государства. Например, в США политика обеспечения промышленности минеральным сырьем формируется специальным Советом по национальным ресурсам и окружающей среде при Министерстве внутренних дел. Кроме того, есть Комитет по глобальной и международной геологической минерально-сырьевой деятельности. Проведение геолого-разведочных работ осуществляется Геологической службой и Горным бюро, которым выделяются значительные ассигнования из федерального бюджета. Они же координируют работы, выполняемые частными компаниями.

Прогнозы и модели развития всемирного хозяйства учитывают дефицитность мировых запасов ресурсов. Сегодня имеют место две точки зрения на проблему *ограниченности ресурсов*. Согласно первой предполагается, что при росте потребления энергии современными темпами все виды используемого топлива будут израсходованы в недалеком будущем: по некоторым прогнозам — в середине XXI в.

Согласно точке зрения другой природные богатства могут выступать в качестве определенного ресурса по мере развития технических возможностей освоения природных ресурсов. Например, нефть была известна как горючее вещество еще за 600 лет до н. э., но в качестве топливного сырья в промышленных масштабах ее начали разрабатывать лишь с 60-х гг. XIX в. Именно с этих пор нефть превратилась в реально доступный для использования энергетический ресурс, значение которого неуклонно возрастало. Однако до второй половины XX в. нефть, залегающая в донных отложениях шельфа Мирового океана, не рассматривалась в качестве ресурса, так как состояние техники извлечения нефти делало невозможной ее добычу на шельфе. Нефть на акваториях (озеро Маракайбо в Венесуэле, Каспийское море в СССР) начали добывать в промышленных масштабах лишь в 40-е гг. XX в. Нефтяные залежи мелководных зон морей и океанов приобрели ресурсное значение.

Однако территориальное расширение сферы хозяйственной деятельности и усиленное вовлечение в материальное производство природных ресурсов вызывают в природе разнообразные изменения, своего рода ответные реакции в виде различных природно-антропогенных процессов, что следует учитывать при решении проблем экономического роста.

### **Основные виды и обеспеченность природными ресурсами мирового хозяйства**

Природно-сырьевые ресурсы часто отождествляются с минеральными ресурсами (такими полезными ископаемыми, как уголь, нефть, природный газ, металлические руды, неметаллическое сырье — фосфаты, калийные

соли, асбест и т. д.). Нередко в силу особой значимости топлива используют сочетание «минеральное сырье и топливо».

Мировые прогнозные геологические запасы минерального топлива превышают 12,5 трлн т. Эти запасы состоят из угля (до 60 %), нефти и газа (около 27 %), а также сланцев и торфа. При современном уровне добычи этих ресурсов должно хватить на 1000 лет.

**Уголь.** Среди топливно-энергетических ресурсов наибольшие запасы в мире приходятся на уголь. Мировые разведанные запасы каменного и бурого угля составляют свыше 5 трлн т, а достоверные — около 1,8 трлн т.

Угольные ресурсы разведаны в 75 странах мира. Крупнейшие месторождения угля сосредоточены в США (445 млрд т), Китае (272 млрд т), России (200 млрд т), ЮАР (130 млрд т), Германии (100 млрд т), Австралии (90 млрд т), Великобритании (50 млрд т), Канаде (50 млрд т), Индии (29 млрд т) и Польше (25 млрд т).

В целом мировые ресурсы угля обильны, и обеспеченность ими значительно больше, чем другими видами топлива. При современном уровне мировой добычи угля (4,5 млрд т в год) разведанных к настоящему времени запасов может хватить примерно на 400 лет.

**Нефть.** Разведанные запасы нефти в начале XXI в. оценивались в 270 — 300 млрд т (прогнозные оценки — 840 млрд т). В последнее время наметилась тенденция к увеличению достоверных запасов нефти: если в начале 80-х гг. XX в. они оценивались примерно в 80 млрд т, то на 1 января 2018 г. — 119,7 млрд т. Кроме того, прогнозные запасы нефти из нетрадиционных источников — горючих сланцев и битуминозных песков — составляют до 750 млрд т.

Разведанные запасы нефти в мире распределяются следующим образом (данные за 2018 г.), %: Саудовская Аравия — 25,4; Ирак — 11; ОАЭ — 9,4; Кувейт — 9,3; Иран — 9,1; Венесуэла — 6,8; Россия — 4,8; Китай — 2,4; США — 2,4.

Обеспеченность мировой экономики разведанными запасами нефти при современном уровне добычи (около 3 млрд т в год) составляет 45 лет. При этом страны — члены ОПЕК могут сохранять нынешний объем нефтедобычи в течение 85 лет, в том числе Саудовская Аравия — примерно 90 лет, Кувейт и ОАЭ — около 140 лет. В то же время в США данный показатель не превышает 10 — 12 лет. В Российской Федерации обеспеченность разведанными запасами нефти — 23 года.

Однако, жизнь неоднократно опровергала высказывавшиеся предположения о скором исчерпании запасов нефти в мире. За вторую половину XX в. были открыты ее гигантские месторождения в странах Персидского залива, Северной Африки, Западной Сибири, на Аляске, в Северном и Каспийском морях, Северном Ледовитом океане. Нефтяные ресурсы Каспийского региона невелики (по объему — не более 3–4 % от общемировых запасов), но занимают исключительно важное местоположение. Следует также учитывать, что при ныне существующей

технике добычи на поверхность извлекается в среднем лишь 30–35 % нефти, залегающей в недрах.

**Природный газ.** Разведанные запасы этого вида топлива за последние 10 лет выросли со 100 до 144 трлн м<sup>3</sup> (к началу 2018 г.). Прирост объясняется как открытием ряда новых месторождений (в частности, в России — в Западной и Восточной Сибири, на шельфе Баренцева моря), так и переводом части геологических запасов в категорию разведанных.

Крупнейшие разведанные запасы природного газа сосредоточены в России (39,2 %), Западной Азии (32 %), они есть и в Северной Африке (6,9 %), Латинской Америке (5,1 %), Северной Америке (4,9 %), Западной Европе, (3,8 %). В последнее время выявлены значительные запасы его в Центральной Азии. На начало 2018 г. запасы природного газа в России составляли — 44 600 млрд м<sup>3</sup>; в Иране — 20 200; в США — 4650; в Алжире — 3414; в Туркмении — 2630; в Норвегии — 3700; в Казахстане — 1640; в Нидерландах — 1660; в Ливии — 1210; в Великобритании — 570 млрд м<sup>3</sup>.

Обеспеченность природным газом при современном уровне его добычи (2,2 трлн м<sup>3</sup> в год) составляет 71 год. В пересчете на условное топливо запасы газа приблизились к разведанным запасам нефти (270 млрд т).

**Гидроэнергетика.** Гидроэнергетический потенциал не относится, бесспорно, к минеральным ресурсам (полезным ископаемым). Однако он является тем «природным» благом, который можно поставить в один ряд с запасами топлива.

Мировой экономический гидроэнергетический потенциал достигает 9,7—9,8 трлн кВт (т. е. та его часть, использование которой в настоящее время экономически оправданно) и используется в настоящее время на 21 %. Степень освоения гидроэнергетического потенциала особенно велика в Западной и Центральной Европе (70 %), в Северной Америке и России она ниже (соответственно 38 и 20 %).

**Металлические руды.** Важное значение для производства черных металлов имеют запасы железной руды. Мировые прогнозные ресурсы железной руды достигают примерно 600 млрд т, а разведанные запасы — 260 млрд т. Крупнейшие в мире месторождения железной руды находятся в Бразилии, Австралии, Канаде, России, Китае, США, Индии, Швеции. Добыча железной руды в мире составляет 1 млрд т в год. Ресурсообеспеченность мирового хозяйства этим видом сырья примерно 250 лет. Из сырья для производства цветных металлов на первом месте находятся бокситы. Их прогнозные запасы составляют 50 млрд т., в том числе разведанные 20 млрд т. Крупнейшие месторождения бокситов сосредоточены в Австралии, Гвинее, Бразилии, Венесуэле, на Ямайке. Добыча бокситов достигает 80 млн т., так что нынешних запасов должно хватить на 250 лет. В Российской Федерации запасы бокситов сравнительно невелики.

Геологические запасы медных руд оцениваются в 860 млн т, из них разведанных — в 450 млн т (в Индии, Зимбабве, Замбии, Конго, США, России, Канаде). При нынешнем объеме добычи — 8 млн т в год — разведанных запасов медных руд хватит примерно на 55 лет.

**Земельные ресурсы.** Из общей площади поверхности Земли (510 млн км<sup>2</sup>) на долю суши приходится 149 млн км<sup>2</sup>, а остальное занимают моря и океаны. Общая площадь мирового земельного фонда (площадь суши за вычетом ледяных пустынь Арктики и Антарктики) составляет 134 млн. км<sup>2</sup>. В структуре мирового земельного фонда 11 % приходится на обрабатываемые земли (пашни, сады, виноградники); 23 % — на луга и пастбища; 30 % — на леса; 3 % — на антропогенные ландшафты (населенные пункты, промышленные зоны, транспортные линии); 33 % — на малопродуктивные земли (пустыни, болота и экстремальные территории с низкой температурой или в горах). Сельскохозяйственные угодья, т. е. земли, используемые для производства продуктов питания, включают пашни, многолетние насаждения (сады, плантации), естественные луга и пастбища. В настоящее время общая площадь сельскохозяйственных угодий составляет 48,1 млн км<sup>2</sup> (4810 млн га), в том числе пашни (обрабатываемые земли) — 1340 млн га, луга и пастбища — 3365 млн га. Наибольшими размерами пашни выделяются США (185 млн га), Индия (160 млн га), Россия (134 млн га), Китай (95 млн га), Канада (46 млн га), Казахстан (36 млн га), Украина (34 млн га).

Доля обрабатываемых земель в общем земельном фонде в Индии составляет — 57,1 %; в Польше — 46,9; в Италии — 40,3; во Франции — 35,3; в Германии — 33,9; в США — 19,6; в Китае — 10,3; России — 7,8; в Австралии — 6; в Канаде — 4,9; в Египте — 2,8 %. В указанных странах, как и в мире в целом, резервов для сельскохозяйственного освоения осталось очень мало: леса и малопродуктивные земли. К тому же во многих странах сельскохозяйственные угодья быстро сокращаются, так как отводятся под строительство и т. д. В последние десятилетия расширение сельскохозяйственных угодий происходило и за счет освоения целинных земель в России, Казахстане, Китае, Канаде.

В мире отмечается ухудшение, или деградация земель. Так, вследствие эрозии из сельскохозяйственного оборота ежегодно выводится 6 -7 млн га, а заболачивание и засоление выводят из землепользования еще 1,5 млн. га. Серьезную угрозу земельному фонду в 60 странах мира представляет опустынивание прежде возделываемых земель, которое охватило территорию в 9 млн км<sup>2</sup>, что примерно равно площади таких стран, как США или Китай. Деградация сельскохозяйственных земель вызывается и превращением их в антропогенные ландшафты.

**Водные ресурсы.** Общие запасы воды на Земле составляют 1386 млн км<sup>3</sup>, но 96,5 % водных ресурсов планеты приходится на соленые воды Мирового океана и 1 % — на соленые подземные воды. Пресные воды составляют всего 2,5 % общего объема гидросферы, а если исключить из расчета полярные льды, которые еще практически не используются, то в распоряжении человечества остается лишь 0,3 % общего количества воды на земле. Мировое водопотребление выросло с 1100 км<sup>3</sup> в 1950 г. до 5100 км<sup>3</sup> в 2018 г. В последние годы в результате мер по ресурсосбережению рост потребления воды в мире замедлился. Общий водозабор в 2018 г. составлял



4780 км<sup>3</sup>. Только в США ежегодно используется около 550 км<sup>3</sup> пресной воды, а в Российской Федерации — примерно 100 км<sup>3</sup>.

Главным источником пресной воды остаются реки, чьи годовые ресурсы составляют 47 тыс. км<sup>3</sup>, а реально использовать можно менее половины этого количества. Таким образом, объем мирового потребления воды приблизился к 1/4 водных ресурсов планеты, которые могут быть использованы.

В США водопотребление достигает почти 30 % среднегодового поверхностного стока рек (20 % потребностей в воде покрывается за счет подземных вод), а в Российской Федерации — примерно 2,5 % речного стока. Главным потребителем воды в мире является сельское хозяйство (69 %), затем идут промышленность (21 %), коммунальное хозяйство (6 %) и водохранилища. Структура водопотребления в Республике Беларусь и Российской Федерации заметно отличается от среднемировой: на первом месте находится промышленность (55 %), на втором — сельское хозяйство, включая орошение (20 %), на третьем — коммунальное хозяйство (19 % от общего потребления). Отличия белорусской структуры водопотребления от среднемировой обуславливаются довольно значительным весом в белорусской экономике отраслей промышленности, характеризующихся повышенным водопотреблением (металлургическая, химическая и др.).

В мировом сельском хозяйстве сохраняется тенденция к увеличению спроса на воду. Считается, что именно недостаток воды, а не обрабатываемых земель является причиной нехватки продуктов питания во многих развивающихся странах. Так, в засушливых регионах живут более 1 млрд людей.

Уровень использования водных ресурсов для нужд промышленности, сельского хозяйства и быта в Египте — составляет 97,1 % от общего объема водных ресурсов; в Израиле — 84,4; в Украине — 40; в Италии — 33,7; в Германии — 27,1; в Польше — 21,9; в США — 18,9; в Турции — 17,3; в России — 2,7 %. Основные резервы повышения эффективности использования водных ресурсов:

1) сокращение потребления воды, прежде всего за счет внедрения водосберегающих технологий и оборотного водоснабжения (оборотным называется такое водоснабжение, когда вода, забираемая из природного источника, многократно используется без сброса в водоем или канализацию);

2) ликвидация потерь воды при ее транспортировке из-за протечек, испарений и т. д.;

3) устранение нерационального потребления воды в быту.

**Лесные ресурсы.** Мировые лесные ресурсы характеризуются прежде всего показателями лесистости, лесной площади и запаса древесины на корню. Показатель лесной площади отражает размер территории, покрытой лесами, в том числе на душу населения. Лесистость показывает отношение площади лесов к общей территории страны. Запасы древесины на корню обычно определяются умножением среднего количества древесины (в кубических метрах) с 1 м<sup>2</sup> на площадь, занятую лесами. Покрытые лесом

площади во всем мире достигают 40,1 млн км<sup>2</sup> (в том числе на леса, наиболее пригодные для эксплуатации, приходится 25 — 28 млн км<sup>2</sup>). Из них в Российской Федерации — 8,1 млн км<sup>2</sup>, в Бразилии — 3,2; в Канаде — 2,6, в США — 2,0 млн км<sup>2</sup>. За последние 200 лет площадь лесов на земле сократилась примерно вдвое. С 1960 по 2015 г. она уменьшилась на 16 %, причем больше всего пострадали тропические леса Азии. Относительно нетронутыми остались пока леса Азиатской части России, Канады, бассейнов рек Амазонки и Конго. Общие запасы древесины на корню во всех лесах мира составляют 340 — 370 млрд м<sup>3</sup>. Россия занимает первое место в мире по запасам древесины (23 % мировых запасов).

Ежегодный текущий прирост древесины, который определяет возможности эксплуатации лесов без подрыва их воспроизводства, составляет, по разным оценкам, от 3,6 до 5,5 млрд м<sup>3</sup>, однако в доступных освоенных лесах он равен всего 1,8 млрд м<sup>3</sup>. В 2018 г. объем заготовок леса составлял 3,8 млрд м<sup>3</sup> в год (в 1960 г. — 1,9 млрд м<sup>3</sup>). Таким образом, объем заготовок приблизился к годовому приросту древесины. Развитие лесозаготовок зависит не только от имеющихся запасов древесины, но и от качества ведения лесного хозяйства.

Несмотря на кажущиеся огромными запасы древесины в России, Северной Америке, Северной Европе и Южной Америке, возможности экстенсивной эксплуатации лесных ресурсов в настоящее время близки к исчерпанию. Для обеспечения потребностей экономики, а также сохранения природных ресурсов необходим переход к ресурсосберегающим технологиям в лесном комплексе мирового хозяйства.

### **Основные понятия:**

Доступные ресурсы  
Ограниченность ресурсов

Потенциальные ресурсы  
Природно-ресурсный потенциал

## **Тема 1. 4 Человеческие ресурсы современной мировой экономики**

### **Человеческие ресурсы: понятие и характеристики**

Под ресурсами экономики понимают те потенциальные элементы и условия, которые могут плодотворно использоваться при создании полезных благ. Для функционирования экономики важны разного рода ресурсы:

- природные (водные, лесные, полезные ископаемые и др.);
- материальные (средства и предметы труда);
- финансовые (денежные средства, ценные бумаги и т. п.);
- информационные ресурсы (рисунок 4.1).

Однако все они мертвы без наличия и включения в экономику человеческих ресурсов.

*Человеческие ресурсы* — общие ресурсы трудовой активности, труда как важнейшего фактора производства, которыми располагает та или иная экономика.

Чтобы определить количественные и качественные характеристики человеческих ресурсов, необходимо прежде всего иметь четкие представления об общей численности населения и его структуре. Инструментом для этого служат всеобщие и выборочные переписи населения. Однако мировая экономика, элементом которой являются национальные экономики стран мира (а их насчитывается более 200), в этом отношении еще разнородна: где-то переписи ведутся систематически и с научным подходом, а где-то — от случая к случаю и недостаточно квалифицированно. Это приводит к тому, что население Земли, его общая численность и структура не могут быть представлены точной величиной. Однако со временем мера погрешности здесь становится все меньше.

По оценкам ООН, в середине XX в. численность населения Земли составляла 2,5 млрд человек. 11 июня 1997 г. ООН отметила рождение на Земле пятимиллиардного жителя, а уже к 2000 г. население нашей планеты стало равным 6 млрд человек. Эти данные характеризуют не только количественную сторону человеческих ресурсов мировой экономики, но и их быстрое увеличение, особенно во второй половине XX в.

По оценкам фонда ООН в области народонаселения, на конец 2018 года, население Земли составляло 7 669 109 078 человек. Вот основные демографические показатели земли за 2018 год:

- родившихся: 151 141 033 человека;
- умерших: 59 329 031 человек;
- естественный прирост населения: 91 812 002 человека;
- мужчин: 3 868 358 699 человек (по оценке на 31 декабря 2018 года);
- женщин: 3 800 750 379 человек (по оценке на 31 декабря 2018 года);
- 4 141 318 902 человека живёт в городских районах (54 % всего населения земли);
- 3 527 790 176 человек живёт в сельских районах (46 % всего населения земли).

Однако (и это важно отметить) такой рост неравномерен по регионам и странам мира. Так, при среднем в мире росте населения за период 1975 — 2018 гг. в 1,8 раза население в странах Африки увеличилось в 1,9 раза, а в Западной Европе — только на 95 %.

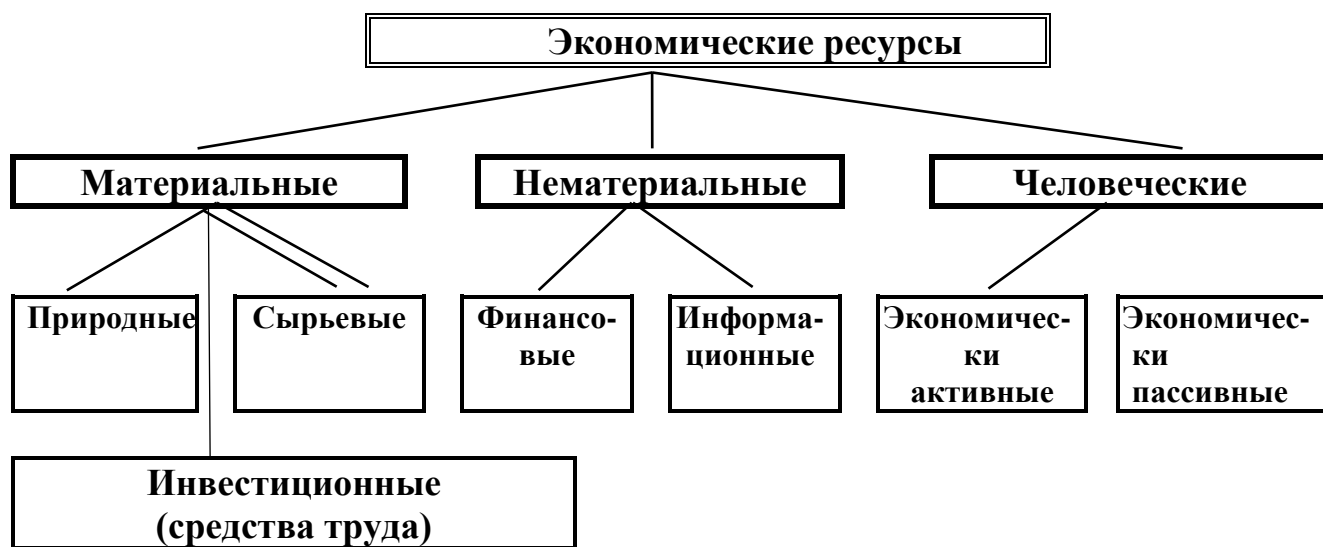


Рисунок 4.1- Классификация экономических ресурсов

Численность населения страны, а тем более мира в целом проблема непростая в силу ее постоянного естественного изменения: за счет рождаемости и смертности, смены поколений. Для исчисления этих изменений обычно используется коэффициент ежегодного прироста населения ( $K_{п.н.}$ ), который показывает прирост, произошедший, за один год, и исчисляется по формуле

$$K_{п.н.} = \frac{P_{г}}{Ч_{ср}} \cdot 1000^5, \quad (4.1)$$

где  $P_{г}$  — прирост населения за год;  $Ч_{ср}$  — численность населения в среднем за год.

Наиболее достоверно такой коэффициент определяется в масштабах всего мира. А что касается отдельных стран, то на его величине может сказаться не только естественный прирост населения, но и миграционные процессы. К примеру, изменение численности населения США обуславливалось главным образом миграционными процессами, по крайней мере, дважды: в XIX — начале XX в. Что касается естественных демографических процессов, то следует отметить, что в XX ст. смертность населения в мире заметно снизилась, особенно в странах Европы и Северной Америки. Это объясняется общим ростом уровня жизни, а также определенным улучшением медицинской помощи. В целом такие изменения ведут к росту численности населения, т. е. человеческих ресурсов.

Однако в определенные периоды истории происходят другие, обратные процессы, которые называются *депопуляцией*, т. е. естественным демографическим сокращением населения. Это связано с превышением смертности над рождаемостью и, как следствие, убыванием населения.

<sup>5</sup>  $K_{п.н.}$  в среднем составляет 3–10 на 1000 жителей.

Тенденция депопуляции в современных условиях наблюдается в ряде стран, переживающих социально-экономические трансформации. К ним относятся Российская Федерация, Республика Беларусь и другие страны СНГ.

Качественно-структурная характеристика населения, а значит, и человеческих ресурсов, связана с различием и соотношением городского и сельского населения мира и его стран. Наиболее характерным современным процессом в этом отношении является опережающий рост городского населения по сравнению с сельским. В странах Европы этот процесс уже привел к значительному преобладанию городского населения над сельским. Например, в Великобритании горожане составляют 90 % жителей, в Швеции — 87, в Германии — 85, во Франции — 78, в Беларуси — 56 %.

Процесс *урбанизации*, т. е. роста больших городов и городского населения, захватил в свою орбиту другие страны и регионы. Так, в Северной Америке, например, в США, горожане составляют 77 % населения, в Азии (скажем в Японии) 78 % городского населения. В XXI в. процессам урбанизации стал подвергаться и Китай, где городское население составляет почти 69 %.

Сверхбольшие города — тоже современная особенность. С одной стороны, это позволяет концентрировать экономическую и научную деятельность, но, с другой — такие процессы создают большие проблемы для качества окружающей среды, здоровья, способствуют росту социальной напряженности.

Удельный вес жителей больших городов в общем населении мира вырос с 1,7 % в 1860 г. до более 54 % в 2018 г. Появились не просто большие города, а города-гиганты, которые называют *мегаполисами*. Население мегаполисов становится сравнимым с населением целых стран. Примером могут служить Токио, Москва, Рио-де-Жанейро и др. Например, население Нью-Йорка превышает численность населения Республики Беларусь.

Проблем у мегаполисов множество: и транспортная с автомобильными «пробками», и размещение служб сервиса и многие другие, но главная — загрязнение воды и воздуха. Реки и водоемы в таких городах превращаются в «компоты» из сточных вод. Загрязнение воздуха — прямая причина быстрого роста болезней — пневмоний, астмы, рака легких и др. Например, выбросы в атмосферу в США составляют более 60 % мировых выбросов. Горы мусора, с которыми в больших городах никак не успевают (а часто и негде) справиться, — тоже острая для здоровья людей проблема. Поэтому охрана и реабилитация (восстановление) окружающей среды — важнейшая и сложнейшая проблема в мире, без разумного и общего решения которой говорить о росте и развитии человеческих ресурсов не приходится, ибо экологическая (природная) система не успевает самовоспроизводиться.

Весьма важной характеристикой человеческих ресурсов являются их экономическая активность либо реактивность (пассивность). Под *экономической активностью* понимается способ существования и самовыражения человека, который проявляется в той или иной степени напряжения его сил в экономической сфере для наращивания ее результатов.

Однако следует учитывать, что та или иная экономическая активность, ее степень зависят не только от самого человека (от внутренних факторов), но и от других внешних по отношению к субъекту факторов. Внешних и внутренних факторов достаточно много (рисунок 4.2), к тому же они взаимодействуют между собой, но в ряде случаев противоречиво.

Международная наука и практика к экономически активному населению относит всех тех, кто занят в сфере производства товаров и услуг и их рыночном продвижении, а также в создании предметов личного пользования. Согласно Международной организации труда к экономически активному населению относятся:

- 1) лица наемного труда;
- 2) самостоятельные работники;
- 3) сезонные и временные работники;
- 4) учащиеся, совмещающие учебу с работой, при полном рабочем дне;
- 5) ученики на производстве;
- 6) временно не работающие по объективным причинам (болезнь, отпуск и пр.)

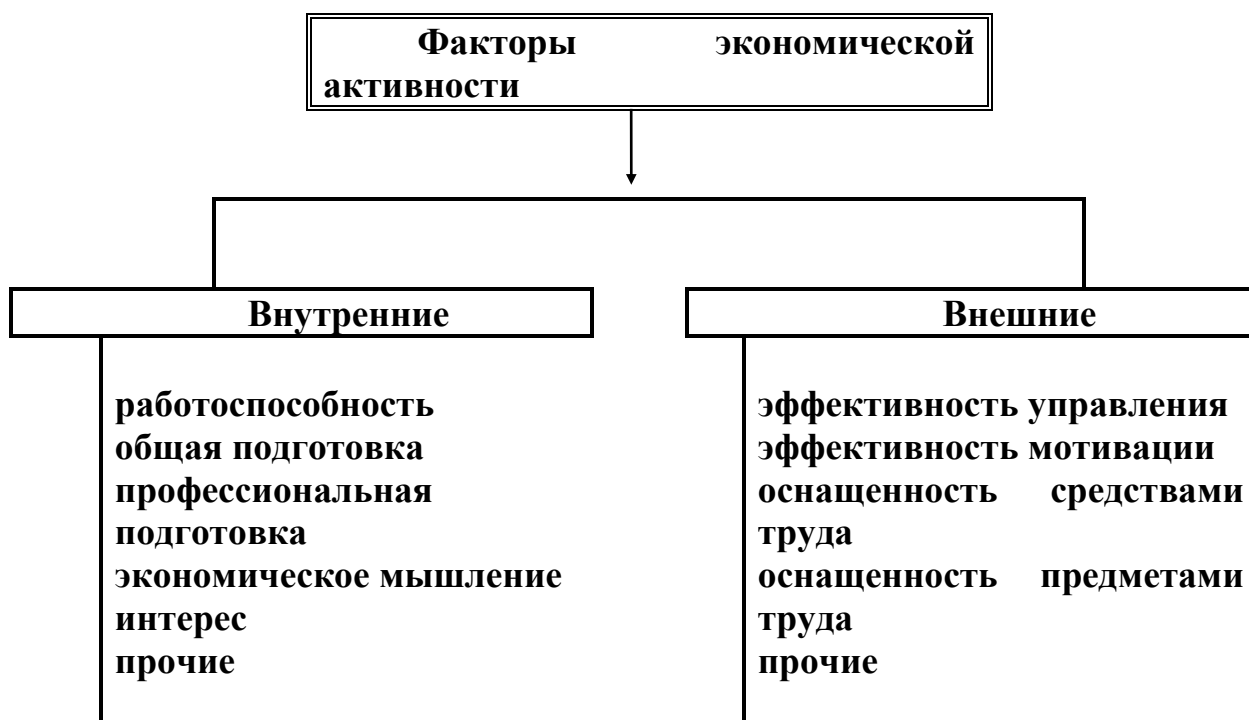


Рисунок 4.2 - Внутренние и внешние факторы экономической активности

Однако эти общие положения могут иметь и различия. Так, к примеру, в Великобритании к экономически активному населению не относят учащихся, совмещающих учебу с работой в неполном режиме. Есть различия и по возрасту: в США возрастом вступления в трудовую активность считается 15 лет, а в Швеции — 16 лет.

К экономически неактивному населению относят тех, кто не входит в категорию экономически активных, причем независимо от возраста. Экономически неактивное население включают следующие основные группы:

- учащиеся очных форм обучения;
- пенсионеры по возрасту и инвалидности;
- домашние хозяйки;
- лица трудоспособного возраста, но не ищущие работу;
- рантье — лица, живущие на проценты от денежного капитала, представленного в ссуду.

Экономически активное население неоднородно не только по месту в экономической среде (скажем, наемный рабочий или же владелец крупного магазина), но и по отработанному времени. В этом отношении оно население делится на три категории: 1) занятые, 2) частично занятые и 3) безработные, ищущие работу.

*Занятым населением*<sup>6</sup> считается часть населения, осуществляющая полезную деятельность, которая не противоречит законам страны направлена на удовлетворение общих или личных потребностей и приносит при этом заработок или доход.

*Частично занятым населением* являются лица, занятые работой неполный рабочий день и неполной оплатой труда. Однако в разных странах неполное время различается законодательно. Например, во Франции к занятым неполное время относят тех, у кого продолжительность рабочего дня на 20 % и более меньше, чем полное время, Италии различный горизонтальную и вертикальную частичную занятость. Горизонтальной ее называют тогда, когда уменьшение рабочего времени происходит в течение недели, а вертикальной — когда незанятость приходится на какие-то месяцы, годы.

Занятость (и занятое население) различают еще по критерию сферы занятости. Население, непосредственно занятое в производстве, относят к продуктивно занятому населению, а занятое в других сферах полезно-экономической деятельности — к рационально занятым.

Кроме занятых и частично занятых в экономически активном населении выделяется еще одна, третья группа: безработные, ищущие работу. Безработица вообще — это состояние экономики, при котором определенная часть трудоспособного населения, желая трудиться, не имеет работы. К *безработным* относятся трудоспособные люди, не имеющие работы, но желающие трудиться и ищущие работу. Безработица — это явление многофакторное и многоликое. Основные виды безработицы, обусловленные разными объективными причинами, представлены на рисунке 4.3.

---

<sup>6</sup> Теории занятости подробно рассматриваются в учебном пособии «Макроэкономика» / Под ред. Э. А. Лутохиной. Мн., 2004.



Рисунок 4.3 - Основные виды безработицы

Однако мир велик, условия в нем разные, поэтому в разных странах к безработным относят по разным признакам. Так, в США безработным считается тот, кто не имел занятости в течение недели обследования, искал работу на протяжении предыдущих четырех недель или к новой работе может приступить объективно не раньше, чем через 30 дней. В Японии же к безработным относят того, кто не работал уже целую неделю (в условиях обследования) ни одного часа. Разным подходам в разных странах к определению категории безработного соответствует и подсчет численности безработных. Так, по методологии МОТ, принятой многими странами, расчет ведется по численности лиц, отвечающих статусу безработного в период недели обследования (например, в США). Однако есть и другой подход. Скажем, в Великобритании, где считают метод МОТ слишком дорогостоящим, поступают проще: подсчет ведут по заявкам, поданным в государственную службу на предмет получения пособия по безработице. Впрочем, и подавшие заявку в ряде случаев нуждаются в дополнительном обследовании.

Уровень безработицы в развитых странах мира в современных условиях представлен в таблице 4.1, а всего в мире насчитывается более 200 млн безработных.

Таблица 4.1. Уровень безработных в развитых странах

Страна	Доля безработных, процент к трудоспособным		
	2000	2010	2018
США	4,5	4,2	4,2
Япония	4,1	4,7	4,7
Великобритания	4,7	4,4	4,3
Германия	9,4	9	8,6
Франция	11,7	11	10
Канада	8,3	7,6	6,7



## Человеческие ресурсы и человеческий потенциал в международной экономике

Человеческие ресурсы — это те ресурсы трудовой активности людей, которые могут быть плодотворно использованы в экономике для создания ее полезного эффекта.

Эффект использования человеческих ресурсов можно выразить в виде общей формулы

$$\mathcal{E}_{\text{чр.}} = f(P, K, \text{ПО}), \quad (4.2)$$

где  $\mathcal{E}_{\text{чр.}}$  — эффект использования человеческих ресурсов;  $f$  — функциональная зависимость;  $P$  — работоспособность;  $K$  — квалификация, ее уровень;  $\text{ПО}$  — производственный опыт;

Функциональная зависимость, показанная в формуле, характерна как для микроуровня экономики (скажем, отдельные субъекты хозяйствования), так и для макроуровня (национальной экономики) и, более того, для мегауровня (современной международной экономики). Результаты (эффект) последней значительно зависят от человеческих ресурсов и их факторов.

Однако со временем становилось очевидно, что при анализе экономики недостаточно рассматривать только понятие «человеческие ресурсы». Это объясняется тем, что производство и экономика постоянно усложняются, что требует рассмотрения других, более личностных свойств и вместе с тем социальных, не охватываемых понятием человеческих ресурсов. Так, при ремесленном, ручном труде многое зависело от физической силы, выносливости и опыта человека труда (вспомните труд кузнеца, хлебопашца, дровосека и т. д.). Главная его функция была опосредующей. Машинное производство, особенно на стадии его развитости, требовало от человека большего: квалификации (вплоть до высшей на инженерных должностях) и способностей взаимодействия человека и машины, в том числе и с системой машин. Новый же переход к научно-информационной экономике с компьютерными и прочими высокими технологиями — утверждает в качестве основных уже другие функции труда: инновационную и регулируемую.

Следовательно, появляется необходимость в более широком понятии: *человеческий потенциал*, включаем большое количество характеристик человека, способного к труду. Кроме того, дополнительные, востребованные новой экономикой свойства человека являются все более социальными, т. е. зависимыми от развитости общества и его социальной сферы, что также входит в понятие «человеческий потенциал». Вместе с тем эти свойства уже не столь массовые, а скорее личностные. Это значит, что на эффективность труда и производства все большее влияние оказывают личностные характеристики человека и его рабочей силы.

Среди характеристик человеческого потенциала, наиболее востребован с развитием и усложнением экономики, выделим прежде всего *способность к творческой активности*, причем различают творческие способности к:

- 1) организационному творчеству;
- 2) управленческому творчеству;
- 3) самоуправлению;
- 4) экономическому творчеству с поиском наиболее выгодных средств и решений для достижения экономического результата;
- 5) техническому творчеству;
- 6) социальному творчеству, связанному с поиском более благоприятных условий и методов взаимодействия людей;
- 7) научному творчеству как поиску и открытию закономерностей развития природы и общества.

Наконец, рассматривая человеческий потенциал, следует учитывать еще одну характеристику: продолжительность жизни (ПЖ). Ведь известно, что всего век назад до возраста в 65 лет доживали только 2 % населения (и то в более развитых странах). Теперь же средняя продолжительность жизни в мире составляет 56 лет, а в странах ЕС у мужчин — 74 года, у женщин — 80,7; в США у мужчин — 72,4 года, у женщин — 79 лет. Для сравнения в Сьерра-Леоне — всего 38,9 года. Следовательно, увеличилась продолжительность активной (трудовой) жизни (ПАЖ).

Кроме того, характеристиками человеческого потенциала следует считать: дисциплинированность ( $D_1$ ), добросовестность ( $D_2$ ), ответственность (О). Если человеческий потенциал формализовать в виде формулы, то она окажется сравнимой с формулой эффекта человеческих ресурсов (4.3):

$$\text{Э}_{\text{чп.}} = f(P, K, \text{ПО}, \text{ТС}, D_1, D_2, O, \text{ПАЖ}), \quad (4.3)$$

Однако, как и всякий иной потенциал, человеческий есть лишь возможность. Для ее превращения в действительность необходимы определенные условия. В качестве основных можно выделить две группы условий:

- 1) создающие достаточную и эффективную мотивацию выявления и развития всех составляющих человеческого потенциала;
- 2) благоприятные для плодотворного использования накопленного человеческого потенциала.

Если первая группа условий требует прежде всего развитой социальной сферы (образование, здравоохранение, культура, спорт, жилищно-бытовое обслуживание, социальная защита и пр.), то вторая группа условий связана с уровнем доходов, развитостью экономического стимулирования, с качеством рабочего места, с демократизацией производства и экономики в целом, и пр.).

В мировой статистике в последние годы стал использоваться особый показатель — индекс развития человеческого потенциала, названный ИРЧП

Начиная с 1990 г. ООН отслеживает этот показатель по странам мира и регулярно публикует соответствующие данные. ИРЧП определяется как среднеарифметическая величина трех индексов:

- уровня образования;
- реального ВВП на душу населения;
- ожидаемой продолжительности жизни.

Каждый из трех названных индексов рассчитывается по соответствующей формуле. Общее выражение этих формул имеет следующий вид:

$$I = \frac{D_{\phi} - D_{\min}}{D_{\max} - D_{\min}}, \quad (4.4)$$

где  $D_{\phi}$  — данные фактические,  $D_{\max}$  максимальные и  $D_{\min}$  минимальные.

**Пример.** На основе фактически достигнутых величин продолжительности жизни в середине 90-х гг. (Швеция — 79 лет, Канада — 77, США и Великобритания — 76, Япония — 80 лет и т. д.) определяется максимум и минимум лет жизни. Скажем, в середине 90-х гг. ими были: 85 лет ( $D_{\max}$ ) и 25 лет ( $D_{\min}$ ). В Российской Федерации в этот период  $D_{\phi} = 63,8$  лет, тогда индекс продолжительности жизни рассчитывается исходя из формулы (4.3) следующим:

$$I = \frac{63,8 - 25}{85 - 25} = 0,646, \text{ или для Российской Федерации } I \text{ равно } 64,6 \text{ года.}$$

Рассчитав другие составляющие ИРЧП — индекс уровня образования ( $I_{\text{обр}}$ ) и индекс среднедушевого ВВП ( $I_{\text{ВВП}}$ ), определяется общий  $\dot{1}$  для данной страны по формуле:

$$\text{ИРЧП} = (I_{\text{п.ж}} + I_{\text{обр}} + I_{\text{ВВП}})/3 \quad (4.5)$$

Общая величина полученного ИРЧП служит основой для рейтинговой оценки стран мира. Кроме того, в зависимости от величины ИРЧП определяют страны с: 1) высоким (ИРЧП = 0,800 и выше), 2) средним (ИРЧП = 0,500 — 0,799); 3) низким (ИРЧП = ниже 0,500) уровнем развития.

Конкретное выражение рассматриваемых индексов, опубликованных в Докладе о развитии человека за 2016 г., представлено в таблице 4.2.

Таблица 4.2 - ИРЧП некоторых стран мира за 2016 г.<sup>7</sup>.

Страна	ИРЧП
Норвегия	0,949

<sup>7</sup> Доклад о развитии человека за 2016 год. Нью-Йорк; Оксфорд. 2016. С. 140–145.

Австралия	0,939
Швейцария	0,939
Германия	0,925
Дания	0,925
Сингапур	0,925
Республика Беларусь	0,796

В 2016 г. в рейтинге ИРЧП Республика Беларусь заняла вместе с Оманом 52 место из 188, что соответствует 1 месту в группе стран с высоким уровнем человеческого развития. Таким образом, наша страна вплотную подошла к тому, чтобы войти в группу стран в очень высоким уровнем человеческого развития (ЧР). Индекс Беларуси в 2016 г. составил 0,796 балла. Из трех суб-индексов, на основе которых рассчитывается ИЧР, наилучшие результаты Беларусь продемонстрировала по Индексу образования (0,834 балла), а наихудшие — по Индексу доходов (0,763 балла). Если в первом случае успехи закономерно связаны с высокой ожидаемой и средней продолжительностью обучения, то во втором случае низкий результат был вызван экономическими трудностями и замедлением темпов роста.

Следует подчеркнуть, что человеческий потенциал — явление формируемое. Хотя он и опирается на объективность численности населения и человеческих ресурсов, но без специальных сфер, средств и мер, способствующих превращению (развитию) ресурсов в человеческий потенциал этот процесс идет слабо и медленно. Исходя из этого формирование и развитие человеческого потенциала требуют организации и управления со стороны государства. Создание системы формирования и развития человеческого потенциала, кроме выявления цели, требует также определения соответствующих элементов (звеньев), которые при их взаимодействии способны обеспечить достижение цели. В обобщенном виде такая система представлена на рисунке 4.4.

Более того, из человеческого потенциала, на его основе и при непосредственном воздействии социальной сферы формируется *интеллектуальный капитал*, который в современных условиях становится главным фактором формирования и развития «новой экономики».

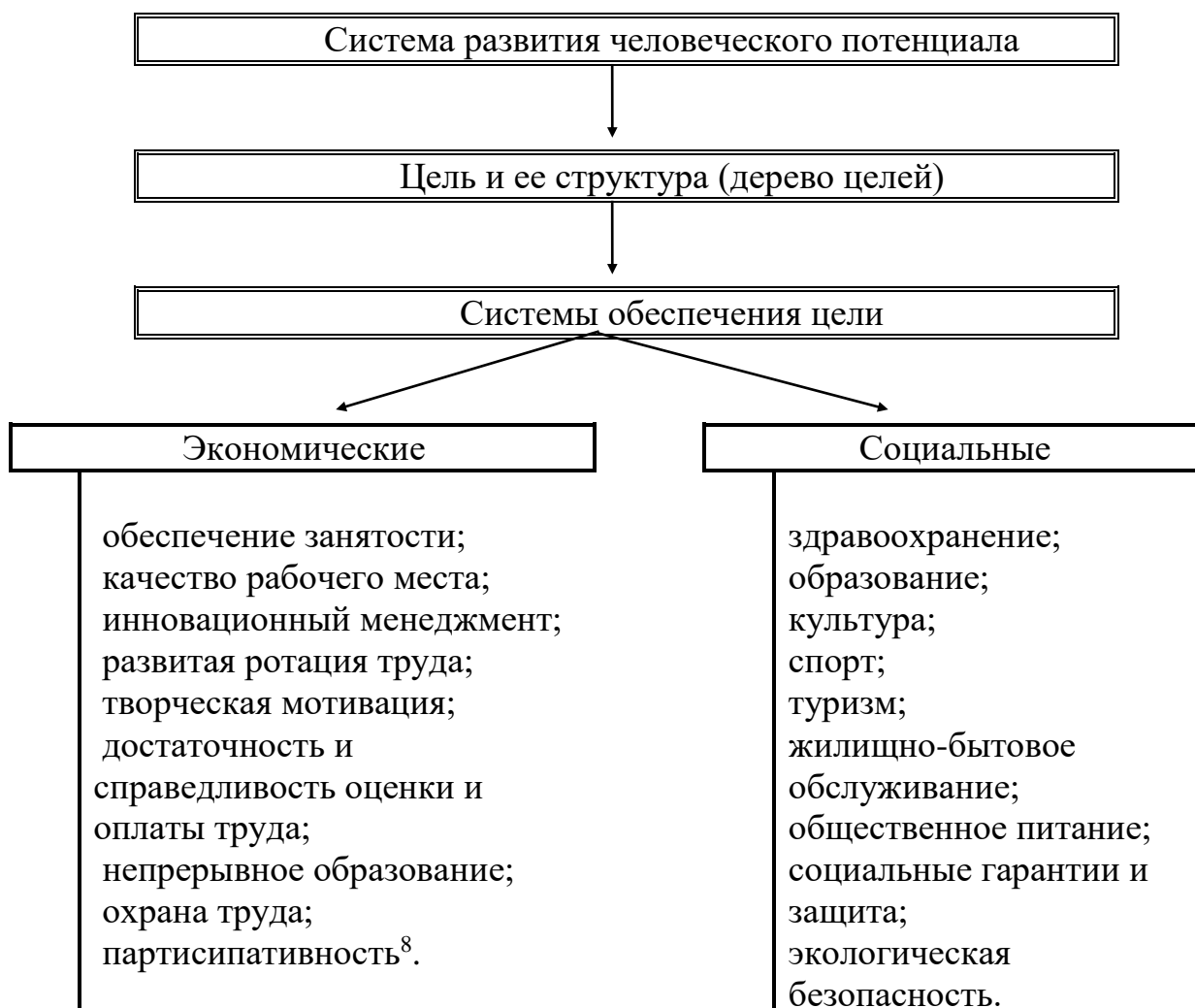


Рисунок 4.5. Основные слагаемые системы развития человеческого потенциала

Такие процессы, означая переход человечества не только к новой экономике, но и к новому обществу (его называют постиндустриальным информационным) выдвигают человеческий потенциал на первые роли в дальнейшем мировом развитии.

### **Международная миграция рабочей силы как современная проблема человеческих ресурсов**

Вторая половина XX в., богатая на исторические события, дала мировому сообществу познать такое крупномасштабное явление, как международная миграция населения.

*Миграция населения* — перемещение людей за границы своих национальных государств со сменой своего места жительства. А поскольку,

<sup>8</sup> Партиципативность — участие работников в делах организации.

как уже отмечалось, человеческие ресурсы есть ресурсы рабочей силы как важного фактора экономики, миграция населения становится *международной миграцией рабочей силы* — перемещением ее из одной страны в другую. Так, кроме уже существующих мировых рынков товаров и капиталов, формируется еще и *международный рынок труда*, где мигрирующая рабочая сила предлагается в форме товара.

Миграционные перемещения рабочей силы происходят на основе трех основных процессов и соответственно в трех формах (рисунок 4.6).



Рисунок 4.6 - Международная миграция труда

Под *эмиграцией рабочей силы* понимается выбытие рабочей силы за пределы своего национального государства. *Иммиграция* — въезд, прибытие дополнительной рабочей силы из другого или других государств. *Реэмиграция* — процесс возвращения ранее эмигрировавшей рабочей силы в свое национальное государство.

Международная миграция имеет свою историю. Достаточно вспомнить известные крупные перемещения людей в середине XIX в. в США. Целые потоки мигрантов из европейских стран, гонимые безработицей и тяжелыми условиями жизни, в надежде на лучшую долю перемещались тогда за океан. В период после Второй мировой войны образовалась новая волна миграции, получившая название «утечка умов». Она представляла собой перемещение высококвалифицированных специалистов в другие страны, где условия, оплата труда и признание были выше.

В конце XX в. интенсивность миграционных процессов возросла и в Европе. В наиболее развитые европейские страны устремилась рабочая сила из менее развитых (Греция, Португалия, стран СНГ и др.), а затем и с других континентов. Так, по официальным данным, в 1995 г. в мире насчитывалось больше 35 млн работников — мигрантов, а вместе с их семьями эта цифра превышала 100 млн мигрировавших, а в 2018 г. работников — уже 150 млн.

Причины развития международной миграции рабочей силы разделяются на две большие группы: экономические и неэкономические. К *экономическим причинам* специалисты относят:

- различия в уровне экономического развития разных стран;

- различный уровень заработной платы в разных национальных экономиках;
- более или менее высокий уровень безработицы в разных странах и, следовательно, различие в возможностях трудоустройства;
- международное движение капиталов (и инвестиций), что притягивает дополнительную рабочую силу.

Среди *неэкономических причин* миграции рабочей силы выделяют:

- политические, в том числе военные;
- религиозные;
- образовательные;
- экологические;
- семейные и др

Развитие международной миграции рабочей силы и ее разнонаправленность потребовали классификации этого явления мировой экономики. Изучение мировых миграционных процессов дало основание для выделения важнейших *направлений миграции*:

- 1) из развивающихся стран в индустриально развитые страны;
- 2) пределах индустриально развитых стран;
- 3) из одних развивающихся стран в другие;
- 4) высококвалифицированных специалистов из развитых в развивающиеся страны.

Особенно следует выделить усилившее свою значимость такое направление, как миграция из развивающихся стран в развитые, особенно в Европу. Отдельные отрасли экономики развитых европейских стран уже, по сути, не могут функционировать без работников-мигрантов. Так, в Бельгии именно мигранты составляют половину шахтеров, в Швейцарии мигрантами являются около 40 % строительных рабочих и т. п.

Критерием классификации международной миграции может рассматриваться *квалификационный статус мигрантов*. В соответствии с ним различаются два вида миграции мало- и высококвалифицированной рабочей силы.

К примеру, в середине 90-х гг. XX в. более 30 % всех американских рабочих составляли неквалифицированные рабочие-иммигранты, не имевшие даже среднего образования, а к 2015 г. усилился поток высококвалифицированной рабочей силы.

Представляет интерес и такой критерий классификации международной миграции, или продолжительность миграции. Согласно этому критерию выделяют: безвозвратную (постоянную); сезонную (сезонные выезды на заработки и маятниковая (регулярные выезды на работу за пределы своей страны) миграцию.

Наконец, *законность выезда (въезда)* также может быть важным критерием классификации миграционных процессов. По этому признаку различают: легальная миграция и нелегальная миграция.

Классификация миграции важна не только для теории, но и для практики. Она служит одной из важных основ упорядочения и регулирования миграционных потоков на региональном и межрегиональном уровнях. Упорядочением миграции населения и трудовых ресурсов занимаются ныне несколько международных учреждений и организаций, прежде всего специальная *Комиссия ООН по народонаселению*. Она имеет в своем распоряжении определенный фонд, часть которого может направляться на субсидирование программ по миграции населения.

Одной из целевых функций Международной организации труда (МОТ) также является регулирование межстрановой миграции рабочей силы. Регулирующей основой при этом служат принимаемые МОТ Конвенции и рекомендации, в которых устанавливаются международные трудовые стандарты. Уникальность МОТ заключается в том, что при разработке ее документов представители предпринимателей и трудящихся имеют равное количество голосов и решают вопросы вместе с представителями правительств.

Заметно возрастает в последнее время значимость Международной организации миграции (МОМ), которая была создана в 1949 г. как международная организация по делам беженцев (МОБ), а в 1989 г. она была переименована в МОМ. В рамках этой организации, куда входит 81 государство, разрабатываются долгосрочные прогнозы и программы по миграции, оказывается помощь по организации миграции, перемещению квалифицированной рабочей силы, финансированию издания ряда журналов<sup>9</sup> и т. п.

В странах Западной Европы действует *Межправительственный комитет по вопросам миграции* (СИМЕ), который призван способствовать обеспечению и защите прав трудящихся-мигрантов в европейских странах.

Значительный миграционный опыт и практика его регулирования позволяют сделать некоторые неоднозначные и даже противоречивые выводы. Они свидетельствуют о позитивных и негативных сторонах международной миграции. *К позитивным последствиям* миграции можно отнести:

- смягчение безработицы и ее социально-экономических последствий;
- облегчение структурных изменений в экономике за счет притока (оттока) части населения;
- экономия средств на обучение за счет притока специалистов;
- определенное омоложение рабочей силы, так как мигрирует обычно наиболее мобильная, молодая часть населения;
- переводы валютных средств из-за границы от эмигрантов как дополнительный источник валютного дохода (Югославия, к примеру, имеет около 7 млрд США ежегодно от экспорта своей рабочей силы).

---

<sup>9</sup> Например, в Республике Беларусь при финансовой поддержке Управления Верховного комиссара ООН по делам беженцев издается «Белорусский журнал международного права и международных отношений».



Однако *негативными последствиями* миграции нужно считать:

- потери определенной части молодой рабочей силы в стране, откуда она эмигрирует;
- потери затрат на образовательную и специальную подготовку эмигрирующих работников;
- «утечку умов» и результатов их творческой деятельности;
- тенденцию сокрытия полученных доходов.

Учитывая двойственность последствий международной миграции, страны экспортеры и страны импортеры рабочей силы все больше осознают и понимают необходимость придерживаться определенных норм и стандартов, закрепленных в документах соответствующих международных организаций, призванных упорядочивать международную миграцию рабочей силы.

Трудовая миграция населения, включающая внутривнутристранную и международную, является одним из проявлений его мобильности. Под *мобильностью населения* понимают способность и готовность личности к изменениям существенных своих характеристик (содержания и сферы труда, уровня экономической активности, места ее осуществления и т. п.) под воздействием потребностей экономики и общества в целом.

Одним из важных видов мобильности населения является *социальная мобильность*. Она представляет собой изменение индивидом или социальной группой того места и статуса, которые они занимали в социальной структуре общества. Развивавшаяся в последние десятилетия миграция труда (особенно международная) привела к явному усилению социальной мобильности, проявляющейся в изменении профессиональной принадлежности, места и сферы труда, социального статуса и положения в обществе.

### **Основные понятия**

Иммиграция	Урбанизация
ИРЧП	Человеческие ресурсы
Международная миграция населения	Экономически активное население
Реэмиграция	Эмиграция

## **Тема 1.5 Международная экономическая интеграция**

### **Сущность и основные формы международной экономической интеграции**

Международная экономическая интеграция (от лат. *integration* — восполнить и *integer* — целый) — особенность современного этапа развития человечества. В XXI в. интеграционные процессы стали мощным инструментом ускоренного развития национальных экономик и повышения конкурентоспособности на мировых рынках участников интеграционных объединений.

*Международная экономическая интеграция* — это процесс объединения экономик разных стран в единый хозяйственный механизм на основе постоянных, устойчивых экономических взаимоотношений между субъектами хозяйствования этих стран. Международная экономическая интеграция бывает региональной, глобальной и межстрановой. Начало XXI в. характеризуется доминированием региональной экономической интеграцией, которая в современных условиях дополняется и политической, образуя региональные формирования. В своем развитии международная экономическая интеграция прошла несколько стадий.

*Классическая экономическая теория* международной интеграции (А. Смит, Д. Рикардо, А. Милль) определяла первоначально только конкретные определенные экономические страновые выгоды в операциях на внешних рынках. В дальнейшем при рассмотрении международной экономической интеграции выделилось *неолиберальное направление* (В. Репке, М. Аллэ), которое представляло интеграцию как единое рыночное хозяйство в масштабе нескольких индустриально развитых стран. Сторонники *корпорационализма* (С. Рольф, У. Росту, белорусский ученый В. Костенок) считали, что обеспечить международную экономическую интеграцию можно только при государственном жестком регулировании. Сторонники *неокейнсианской* экономической теории (Р. Купер) утверждали, что для международной экономической интеграции необходима определенная межправительственная согласованность ряда стран. Такое направление экономической теории, как *структурализм* (Г. Мюрдаль), рассматривало международную экономическую интеграцию как процесс структурных региональных преобразований ряда стран, в которых явно выделяется страна-лидер. Некоторые ученые (Я. Тинберген, Р. Санвальд, И. Штолер) считали, что международная экономическая интеграция возможна только на основе международного правового законодательства, а экономические взаимосвязи образуются на их основе. Это направление получило название *дирижизма*. Сторонники современного направления экономической науки — *неоклассического*, в том числе российские ученые Л. Тарасевич, А. Леусский, А. Селищев, С. Ткаченко, справедливо полагают, что международная экономическая интеграция существовала на всех этапах международного экономического взаимодействия, различаясь лишь по форме выражения, которая и воплощается в государственном и международном законодательстве. Именно развитие интеграционных процессов на мировом рынке и предопределило их развитие по этапам (в том числе формирование Экономического и валютного союза стран ЕС, экономического образования стран Северной Америки), а также движение интеграционных процессов в странах СНГ и других государствах мира (в частности стран Юго-Восточной Азии).

*Формы международной экономической интеграции* подразделяются на:

- зоны свободной торговли;
- таможенный союз;

- общий рынок;
- платежный союз;
- экономический и валютный союз.

Движущей силой международной экономической интеграции выступают субъекты хозяйствования, которые через формирование определенных совместных предприятий, транснациональных корпораций заинтересованы в достижении оптимального масштаба своей деятельности на мировом рынке. Параллельно на мировом рынке происходит санация корпоративной деятельности, при которой институты национальной государственной власти сдерживают процесс международной экономической интеграции. XXI в. наряду с тенденцией информатизации характеризуется новым требованием мирового рынка — ликвидацией границ для перемещения товарной массы и унификацией стандартов производимой продукции. В этих условиях правовая база региональной экономической интеграции (как и каждой отдельной страны) направлена на защиту более слабых национальных субъектов хозяйствования. В то же время, участвуя в международной экономической интеграции и уступая часть своего суверенитета, интегрирующиеся страны приобретают в общее пользование часть суверенитета интегрирующихся стран.

*Зоны свободной торговли* — это одна из наиболее простых интеграционных форм мирового рынка. В зоне свободной торговли на ее границах сохраняются таможенные барьеры по отношению к третьим странам, не входящим в зону свободной торговли. Целью данного формирования является создание экономических условий для привлечения технологий и инвестиций, когда напрямую продвижение на национальный рынок затруднительно. В качестве примера можно назвать зоной свободной торговли стран Северной Америки, стран Персидского залива и некоторые другие. Североамериканская зона свободной торговли была образована в 1988 г. и стала называться NAFTA (North American Free Trade Agreement)<sup>10</sup>. Основными проблемами, решенными в рамках этого соглашения, были:

- тарифы;
- правительственные поставки;
- энергия;
- сельское хозяйство;
- инвестиции;
- механизм урегулирования конфликтов.

*Таможенный союз* — вторая форма международной экономической интеграции, когда две или более стран образуют таможенный союз. В условиях таможенного союза устраняются все таможенные ограничения во взаимной торговле (кроме обслуживания денежного рынка), а также учреждается единая система внешних торговых барьеров с третьими странами (не членами таможенного союза). Примером таможенного союза может служить Европейское экономическое сообщество (ЕЭС).

---

<sup>10</sup> В 1994 г. в Североамериканскую зону свободной торговли была включена Мексика.

*Общий рынок* — более совершенная форма международной экономической интеграции, при которой допускается свободное передвижение всех факторов производства (свободное перемещение товаров, рабочей силы и капитала). Экономическая система общего рынка способствует более эффективному использованию совокупных ресурсов, развитию разделения труда и кооперации и специализации реального сектора экономики. Вместе с тем достаточно полной реализации всех экономических принципов общего рынка препятствуют национальные трудности, которые выражаются в приводимой экономической политике отдельных государств.

*Платежный союз* — форма международной экономической интеграции, предусматривающая формирование единого кредитно-денежного рынка. Платежный союз является более сложной формой международной экономической интеграции, поскольку предполагает проведение единой экономической политики. Имеются два вида платежного союза, основанного на: а) общей валюте и б) единой валюте. Примером платежного союза может служить объединение стран в МВФ и применение ими общей валюты — СДР, объединение стран Юго-Восточной Азии и использовании общей валюты — апи.

*Экономический и валютный союз* — высшая форма международной экономической интеграции, при которой обеспечиваются единые условия развития реального сектора экономики, а также проводится единая кредитно-денежная политика. Примером данной формы международной экономической интеграции является экономический и валютный союз стран ЕС.

## Этапы развития Европейской экономической интеграции

Экономический и валютный союз стран ЕС на мировом рынке играет существенную роль наряду с остальными четырьмя экономическими<sup>11</sup> объединениями мирового рынка. В 1999 г. 11 стран (из 15 стран ЕС) образовали экономический и валютный союз (таблица 5.1).

Таблица 5.1. Генезис европейской экономической интеграции

Год	Вектор интеграционных мероприятий
1	2
1951	Образование Европейского сообщества угля и стали (ЕСУС) в составе государств — Бельгии, ФРГ <sup>12</sup> , Франции, Италии, Люксембурга и Нидерландов
1952	Выполнение консультативных функций, т. е. без права законодательства

<sup>11</sup> Кроме государств Западной Европы выделяют еще четыре мировых экономических формирования — Северной Америки и Австралии, Тихоокеанского бассейна (Япония, Китай, Корея и др.), стран Персидского залива и стран СНГ.

<sup>12</sup> В тот период в границах нынешней Германии существовало два немецких государства ФРГ (Федеративной Республики Германии) и ГДР (Германская Демократическая Республика).

1957	6 государств ЕСУС стран образуют в Риме Европейское экономическое сообщество (ЕЭС) и Европейское объединение атомной энергии (ЕВРАТОМ)
1958	Консультативное собрание парламентариев объединяет три юридически самостоятельные организации (ЕСУС, ЕЭС, ЕВРАТОМ) и называется Европейский парламент, в последующем преобразованный в Европейское сообщество.
1971	Сообщество располагает собственными доходами. Поскольку для этого необходимо бюджетное законодательство, государства-участники впервые уступают Европейскому сообществу свои законодательные полномочия
1973	Дания, Англия, Ирландия становятся членами Европейского сообщества
1979	Депутаты Европейского сообщества начинают избираться прямым голосованием
1981	Начало расширения ЕС на юг (Греция входит в ЕС)
1986	В ЕС вступают Испания и Португалия (временное приостановление расширения ЕС на юг). Договор об учреждении трех сообществ подвергается всеобщей переработке в Единый Европейский акт. Изменения создают новые условия для формирования общего рынка
1992	На основе переработки учредительных договоров трех сообществ в Маастрихтский договор <sup>13</sup> формируются условия для образования Европейского союза и введения единой валюты в рамках Европейского валютного союза (формируется платежный союз стран ЕС)
1995	После вступления Финляндии, Австрии и Швеции ЕС увеличивается до 15 стран
1998	Начало переговоров о расширении на Восток (переговоры ведутся с 6 странами — Эстонией, Польшей, Словенией, Чехией, Венгрией и Кипром)
1999	Начало функционирования платежного союза стран ЕС на основе общей валюты (euro начинает обслуживать безналичный денежной оборот на принципах европейской валютной змеи. Валютный компонент устанавливается на 1.01.1999 года в параметрах ecu/usd).
2000	ЕС начинает переговоры о вступлении в сообщество новых кандидатов (Болгарии, Литвы, Латвии, Мальты, Румынии Словакии)
2002	Единая валюта euro вводится в налично денежный оборот (заменяя национальные валюты стран участниц Экономического и валютного союза стран ЕС) как официальное платежное средство. Одновременно проводится единая кредитно — денежная политика с определением доли сеньоража каждой стран участницы
2004	ЕС расширяется на Восток
2019	Экономическое и политическое объединение 28 европейских государств

<sup>13</sup> Единый Европейский акт. Договор о Европейском союзе. М., 1994.

Экономико-политические решения в ЕС принимаются по трем направлениям:

- 1) политические решения;
- 2) совместная политика Правительств стран ЕС;
- 3) скоординированная кредитно-денежная политика.

### **Экономические факторы интеграции на мировом рынке и ее последствия**

Присоединение любого государства к какой-либо форме международной экономической интеграции оказывает определенное воздействие на макроэкономические параметры его развития.

Образованию мирового хозяйства предшествовало длительное развитие производительных сил, которое вело к разделению труда и созданию экономических связей. Развитие взаимодействий национальных экономик происходило на базе углубления разделения труда и интернационализации хозяйственной жизни.

*Интернационализация хозяйственной жизни* — объективный процесс развития устойчивых экономических взаимосвязей между странами на основе международного разделения труда и других факторов.

*Интернационализация производства* — одна из ступеней развития и форма интернационализации хозяйственной жизни (наряду с интернационализацией обмена, интернационализацией капитала, интернационализацией финансов). Суть интернационализации производства состоит в развитии устойчивых связей между странами в сфере производства и взаимопереплетении их воспроизводственных комплексов. По мере того как внешнеэкономические связи перестают носить эпизодический характер, расширяются и углубляются, становятся неотъемлемым элементом развития все большего количества стран, взаимодействие национальных экономик обретает характер устойчивой тенденции развития мировой экономики — интернационализации хозяйственной жизни. При этом в большинстве стран наблюдается объективная тенденция ко все большей открытости национальных хозяйств.

Интернационализация производства базируется прежде всего на основе вывоза предпринимательского капитала в форме прямых зарубежных инвестиций, что приводит к возникновению международного производства. В свою очередь, интернационализация производства является основой развития *интернационализации капитала*, а развитие интернационализации капитала способствует углублению интернационализации производства, ведет к интенсификации хозяйственных связей между странами, возникновению и развитию «второй экономики» стран — экспортеров прямых инвестиций.

Взаимозависимость национальных экономик в значительной степени обусловлена различной степенью обеспеченности стран мира факторами

производства и, следовательно, базируется на их международном разделении.

*Международное разделение факторов производства* — исторически сложившееся сосредоточение отдельных факторов производства в различных странах, являющееся предпосылкой производства ими определенных товаров и международной специализации стран.

Каждый из факторов производства имеет цену, которая определенным образом учитывается в общей цене произведенного товара. Рыночная цена фактора производства отражает баланс спроса и предложения на него как в рамках отдельной страны, так и во взаимоотношениях стран друг с другом. Поскольку страны в разной мере наделены отдельными факторами производства, цены на них будут различны. Следовательно, в разных странах различными будут:

- затраты на производство аналогичных товаров;
- эффективность производства аналогичных товаров.

Естественно, что страны специализируются на более эффективном производстве товаров.

*Международная специализация стран* — основа международного разделения труда. Она предполагает наличие пространственного разрыва между отдельными стадиями производства продукта или между производством и потреблением продукта в международном масштабе.

*Международное разделение труда* — это высшая ступень развития общественного территориального разделения труда между странами характеризующаяся устойчивой специализацией отдельных стран на производстве товаров и услуг, которыми они обмениваются между собой. Международное разделение труда базируется на общественном разделении труда, в основе которого лежит обособление отдельных видов трудовой деятельности (специализация производства). В то же время обособление видов деятельности предполагает обмен ее результатами, кооперацию обособившихся производств. Следовательно, в обособлении различных видов производств, их взаимодополнении и взаимодействии заключается основное содержание общественного разделения труда. *Общественное разделение труда* представляет собой диалектическое единство специализации и кооперации производства.

Общественное разделение труда не может существовать вне определенной территории и страны, т. е. оно не может не выступать как территориальное разделение труда. Принято выделять следующие виды территориального разделения труда:

- 1) *межрегиональное* — разделение труда между регионами одной и той же страны;
- 2) *международное* — разделение труда между различными странами. Наряду с территориальными видами разделения труда выделяют три функциональных вида общественного разделения труда (общее, частное и единичное);
- 3) *общее* — разделение труда между крупными сферами

материального и нематериального производства (промышленность, сельское хозяйство, транспорт, связь, образование, здравоохранение и т. д.);

4) *частное* — разделение труда внутри крупных сфер по отраслям и подотраслям (например, таким, как тяжелая и легкая промышленность, животноводство и растениеводство, морской, воздушный и сухопутный транспорт, а также внутри них добывающая промышленность, металлургия, машиностроение в рамках тяжелой промышленности; станкостроение и транспортное машиностроение в рамках машиностроения; автомобиле-, самолето-, судостроение в рамках транспортного машиностроения; производство автобусов, легковых и грузовых автомобилей в рамках автомобилестроения и т. п.);

5) *единичное* — разделение труда внутри предприятия (при этом предприятие трактуется широко, как полный цикл создания конечного продукта).

По аналогии с общественным разделением труда международное разделение труда можно рассматривать как диалектическое единство международной специализации и международной кооперации производства. Следует заметить, что международное разделение труда не обязательно требует для своего существования международной кооперации труда, хотя в большинстве случаев к нему приводит. В то же время международная кооперация труда полностью основывается на международном разделении труда и самостоятельно существовать не может.

*Международная кооперация труда* — основанный на международном разделении труда устойчивый обмен между странами продуктами, производимыми ими с наибольшей экономической эффективностью.

Основными формами *международной специализации* производства являются:

- предметная (производство готовых изделий);
- подетальная (производство частей, компонентов продуктов);
- технологическая, или стадийная (осуществление отдельных операций или выполнение отдельных технологических процессов).

Международная специализация производства развивается по двум направлениям: 1) производственному и 2) территориальному.

*Производственное направление* развития специализации включает внутриотраслевую и отдельных предприятий (фирм).

*Территориальное* направление развития международной специализации производства предполагает специализацию отдельных стран, групп стран и регионов на производстве определенных продуктов или их частей для мирового рынка. До 70-х гг. в мире преобладала международная межотраслевая специализация. В 70–80-е гг. XX в. на передний план выходит международная внутриотраслевая специализация производства. Это обусловлено глубинными изменениями в общественном производстве под воздействием НТР и сдвигов в структуре мировых потребностей.

Наиболее полное развитие все формы специализации производства получили в машиностроении. Это в значительной степени связано с



конструктивными особенностями продукции машиностроения. Дело в том, что она состоит из большого числа компонентов, производство которых требует своего обособления, т. е. специализации.

В отраслевом разрезе под международной специализацией производства следует понимать совокупность отраслей, принимающих наиболее активное участие в международном разделении труда.

Отрасли, определяющие характер международной специализации страны, являются и международноспециализируемыми отраслями. Их характерные признаки:

- межотраслевая специализация;
- значительно более высокая доля экспорта в производстве по сравнению с прочими отраслями;
- обычно более высокий удельный вес таких отраслей в производстве данной страны по сравнению с их долей в мировом производстве;
- более высокий уровень развития внутриотраслевой специализации и кооперирования.

К основным показателям уровня международной специализации отрасли относятся: коэффициент относительной экспортной специализации (КОЭС); экспортная квота в производстве отрасли страны.

*Коэффициент относительной экспортной специализации* (товара или отрасли) определяется по формуле

$$\text{КОЭС} = \text{Э}_0 / \text{Э}_м, \quad (5.1)$$

где  $\text{Э}_0$  — удельный вес национального экспортного товара (совокупности товаров отрасли) в валовом объеме экспорта страны;

$\text{Э}_м$  — удельный вес мирового экспорта товара (совокупности товаров отрасли) общемировом экспорте.

С помощью КОЭС можно в первом приближении определить круг товаров и соответственно отраслей, которые являются международноспециализируемыми для данной страны. Чем выше (более единицы) этот коэффициент, тем больше оснований считать соответствующие товары и отрасли международноспециализируемыми. Напротив, чем ниже (менее единицы) данный коэффициент, тем меньше оснований считать соответствующие товары и отрасли международноспециализируемыми. Коэффициент выше 1,5 свидетельствует о ярко выраженной международной специализации отрасли страны, ниже 0,5 — об отсутствии международной специализации данной отрасли.

*Экспортная квота* в производстве отрасли страны определяется по формуле:

$$\text{Кэ}_i = \text{Э}_i / \text{П}_i, \quad (5.2)$$

где  $\text{Э}_i$  — объем национального экспорта  $i$ -го товара;

$P_i$  — объем национального производства  $i$ -го товара.

Экспортная квота в производстве отраслей страны показывает, в какой степени продукция данной отрасли ориентируется на внешние рынки. Динамика этого показателя дает представление о степени международной конкурентоспособности продукции соответствующей отрасли. Чем более значительное место в составе экспортируемой продукции международноспециализируемых отраслей занимают изделия ведущих отраслей обрабатывающей промышленности (продукция так называемого «вторичного сектора экономики»), тем более прогрессивный характер носит международная специализация производства страны, тем выше ее уровень. И наоборот, явное преобладание в экспорте страны продукции «первичного сектора экономики» (добывающих отраслей, сельского хозяйства) — свидетельство пассивной роли страны в международном разделении труда, относительной отсталости ее международной специализации производства.

Расширение товарной номенклатуры (ассортимента) экспорта не всегда свидетельствует о международной деспециализации страны. Если расширение номенклатуры общенационального экспорта происходит за счет международно специализируемых изделий и доля последних в вывозе растет, то фактически происходит повышение уровня международной специализации страны. Расширение экспортной номенклатуры за счет неспециализированных изделий вызывает обратные результаты.

При интернационализации хозяйственной жизни и углублении разделения труда наблюдается объективная тенденция ко все большей открытости экономики. Сам факт наличия экономических связей между данной страной и другими странами еще не означает, что она имеет открытую экономику. Даже когда в экономической политике страны преобладают автаркические (изоляционистские) тенденции, внешние связи неизбежно играют ту или иную роль, хотя, конечно, в замкнутой (автаркической) экономике внешнеэкономические связи страны минимальны. Автаркия (полностью замкнутое хозяйство) — экономическое образование, действующее по принципу самообеспеченности. Ее развитие определяется исключительно внутренними тенденциями и не зависит от тенденций, имеющих место в мировом хозяйстве, поскольку автаркическая экономика — это экономика самообеспечения с опорой на собственные силы в крайних ее проявлениях. Открытость экономики следует понимать как антипод автаркической экономики.

По некоторым экспертным оценкам, в современных условиях стимулирующее влияние внешнеэкономических связей на развитие экономики определенной страны проявляется особенно четко, когда ее внешнеторговый оборот достигает размеров около 25 % валового внутреннего продукта (ВВП). Однако открытость экономики — не синоним бесконтрольности и вседозволенности во внешнеэкономических связях государства, «распахнутости» национальных границ, отказа от национальных экономических интересов. Открытая экономика при формировании ее

механизма требует серьезного, продуманного государственного вмешательства на уровне разумной достаточности. Абсолютно открытой экономики в упрощенном понимании не имеет ни одна страна мира.

### **Основные понятия:**

Общий рынок	Зона свободной торговли
Платежный союз	Таможенный союз
Содружество Независимых Государств (СНГ)	Глобализация хозяйственной жизни
Международная экономическая интеграция	Экономический и валютный союз
Азиатско–Тихоокеанское экономическое сообщество (АТЭС)	МЕРКОСУР

## **Тема 1.6 «Новая экономика» — основа современного развития мировой экономической системы**

### **«Новая экономика» и ее признаки**

*«Новая экономика»* — понятие пока довольно условное и еще не устоявшееся, хотя уже имеются некоторые научные публикации. Так, новую экономику называют и экономикой услуг, и компьютерной, и инновационной, и экономикой знаний, информационной, партнерской и т. п.

Однако факты жизни упрямо свидетельствуют о том, что с новым, XXI в., началась новая эпоха — время новой экономики. Микропроцессорная революция и создание компьютера, действительно, послужили залогом рождения новой экономики. Выгоды от них были слишком очевидны. Так, например, теперь известно, что распространение информации с помощью Интернет происходит в 720 раз быстрее и вместе с тем в 330 раз дешевле, чем обычным почтово-телеграфным способом.

Вслед за микропроцессорной революцией и в связи с ней происходят и более глобальные изменения в экономике, которые получили теперь название «информационная революция». Очевидным признаком таких перемен стал в середине 70-х гг. XX в. персональный компьютер (ПК). Из конторской вычислительной техники ПК быстро превращается во вместилище информации и знания, в средство их быстрой обработки. Если в первые годы выпуска продавали по 300 — 1000 штук ПК, то в 1982 г. был продан уже 1 млн, а в 2000 — около 130 млн. Согласно оценкам Gartner, объем глобального рынка компьютеров в 2018 году составил 259,39 млн штук.

Отражением информационной революции послужило появление и развитие в экономике особого сектора — информационного, связанного с накоплением и распространением знаний. Четкая классификация структуры экономики с возникшим информационным сектором еще не сложилась, однако в этом секторе в США уже к началу XXI в. было занято 15,5 % рабочей силы этой страны, а по другим данным — он создает 34,5 % ВВП.

Новая технико-технологическая возможность делает знание как таковое непосредственной производительной силой, самостоятельным фактором производства. Если преобразовать известную формулу производственной функции с учетом фактора знания,  $Q = f(K, L)$ , где  $K$  — капитал,  $L$  — рабочая сила, то теперь в ней на первом месте окажется именно знание, как бы отодвинув факторы капитал и труд:

$$Q = f(\text{Знание}, K, L) \quad (6.1)$$

Так, по оценке Томаса Стюарта, во 2-й половине 90-х гг. знания, информация создавала 3/4 добавленной стоимости в США. В то же время известно, что в индустриальной экономике около 90 % ее результатов было обусловлено такими факторами, как капитал и труд. Кардинальные перемены в глубинах экономики, в самой формуле ее успеха свидетельствуют о смене типа экономики, означая переход от машинно-индустриального к новому, постиндустриальному. В экономике машинного типа главными элементами и факторами были: земля, природные ресурсы, машины и оборудование, труд людей, их обслуживающих, а в новом типе экономики все это становится второстепенным, поскольку на главную роль выдвигаются знания и информация. Именно от них теперь зависит создаваемое богатство.

Таким образом, в новой экономике (в этом ее главное и фундаментальное отличие, *первая черта*) общий продукт, богатство есть результат использования знания, иными словами, интеллекта, интеллектуального капитала. Если еще недавно главную ценность представляли деньги, миллионный счет в банке, так как за деньги можно было купить и машины, и завод в целом, то теперь главным становится нечто более мощное и ценное — *интеллектуальный капитал*. Под интеллектуальным капиталом стала пониматься вся масса знаний, информации, опыта, которая является средством создания благ и богатства. Именно они, т. е. сила мысли и ума в новой экономике становятся основным ресурсом и средством производства.

Новая производительная сила — сила интеллекта, как когда-то сила машин, преобразует экономику настолько, что эти изменения стали называть интеллектуальной (информационной) революцией. Об этом могут свидетельствовать такие факты. Если в XIX в. научная информация удваивалась примерно через 50 лет, то к середине XX в. — уже каждые 10 лет, к 1970 г. — каждые 5 лет, в 90-е гг. — каждые 1,5 — 2 года, а в 2018 — каждый месяц.

Об этом же говорят данные о росте расходов на научные исследования. Так, в США до 30-х гг. XX в. (до Великой депрессии) доля расходов на НИОКР равнялась 0,32 % ВВП. С начала Второй мировой войны она стала повышаться и составила в 1960 г. 0,6 % ВВП. Теперь же эти расходы в США достигли 2,8 — 3 % ВВП, а в абсолютном выражении общие расходы на НИОКР в 2016 г. превысили 511,1 млрд долл., опережая по этому показателю страны Западной Европы и Японию.

Таблица 6.1 - Научно-технический потенциал ведущих стран мира в 2016 г., млрд долл.

Страны	Расходы на науку в расчете на душу населения, млрд долл.	Расходы на исследования и разработки в расчете на одного исследователя, тыс. долл.
Великобритания	47,2	35,0
Китай	451,2	266,6
США	511,1	359,9
Франция	62,2	37,6
Россия	39,9	93
Япония	168,6	253,3
Германия	118,5	78,9

*Вторая черта новой экономики* — переход на новые технологии. Основой новых технологий в такой экономике являются информационные технологии, ключевую роль среди которых выполняют высокие (научные) технологии. Это обстоятельство приводит к тому, что в новой экономике появляется и расширяется особый сектор — сектор наукоемкого производства, производящий наукоемкие товары. На мировом рынке таковыми считаются товары со степенью наукоемкости от 6–8 % (она доходит в отдельных товарах до 18–20 %) в стоимости продукта. Такие товары обладают неоспоримо высокой конкурентоспособностью и дают самую высокую прибыль.

В целом же интеллектуальные технологии многократно увеличивают силы интеллекта человека, его возможности. Это можно сравнить с тем, как в свое время машины в индустриальной экономике «прирастили», многократно увеличили физическую силу человеку.

Еще в 1987 г. лауреат Нобелевской премии Р. Солоу, проанализировав экономический рост и его факторы в США, пришел к выводу: львиная доля (87 %) роста не может быть объяснена только увеличением затрат обычных факторов роста — капитала и труда, — она объясняется техническим прогрессом и технологиями.

Стремительное развитие информационных технологий (ИТ) в последние 2–3 десятилетия привело к революционным изменениям в экономике, к появлению новой экономики. Страны «золотого миллиарда» за

последние 10–15 лет, по сути, завершили технологическую революцию, означающую интеллектуализацию производства. Расчеты показывают, что к 2020 г. внешний мировой рынок наукоемкой продукции достигнет 8 трлн дол. в год, из которых 3 трлн дол. будут составлять информационные услуги. Лидирующими отраслями в этом являются аэрокосмическая, биотехнология, микроэлектроника, фармацевтика. Пришло время, когда не столько продукты и товары обеспечивают успех на рынках, сколько процессы, технологии их создания.

*Третьей чертой*, характерной для новой экономики, можно назвать происходящую *дематериализацию создаваемого продукта*. Речь идет об изменении структуры продукта и структуры его стоимости.

Так, новый продукт «микросхемы» с материальной стороны достаточно прост (микросхемы изготавливаются из кремния, т. е. по сути, из песка). Но дороже всего обходится их сложное проектирование, что и приводит к тому, что в микросхеме ценится не ее материальное содержание, а интеллектуальная составляющая. Значит, покупая микросхемы, по сути, покупают заложенный в них ум, его эффект. Еще примеры. Каждые четыре дол. из пяти, расходуемых в компании Леви Страуса на производство пары джинсов, идут на знания, а не на то, чтобы скроить и сшить ткань. Или еще: сегодняшний колос высокоурожайной гибридной пшеницы, оказывается, тоже на 80 % состоит из новых знаний.

Зримым образом таких перемен может быть ситуация, когда фирму согласны купить за сумму, вдвое, а то втрое превышающую ее балансовую стоимость. Разница здесь обусловлена ценой интеллектуальных, неосязаемых активов фирмы. Их нет в бухгалтерских отчетах и книгах, но она представляет огромный, может быть, главный интерес для покупателя.

Знания, информация — особый экономический актив. Они далеко не то, что средства их воспроизведения (ксероксы, компьютеры и т. п.), так как покупка, приобретение их одним не исключает использование и другим субъектом хозяйствования (не то, что пачка мороженого). К тому же знания неосязаемы: их трудно оценить, пока не используешь, и они не изменяются от того, что их получили уже двое и желает третий, десятый.

Особенность знаний и в том, что их много и становится все больше, в отличие от редкости многих материальных товаров. И хотя новые знания вытесняют старые, но в целом их становится все больше, ибо новые знания есть приращение, дополнение, уточнение старых.

Все это примеры того, что в новой экономике происходит снижение доли и значимости материальной составляющей продукта и рост ценности вложенного в него интеллекта.

*Четвертой чертой* новой экономики представляется то, что рост значимости знания и связанные с ним новые, информационные технологии характерны не только для самого производства, но и для *непроизводственной сферы*: образование, здравоохранение, финансы, торговля и т. п. Торговля через Интернет; консультации врачей, в считанные минуты преодолевающие многотысячные километры расстояний; электронная передача денег из

одного полушария в другой; наконец, дистанционное образование, когда преподаватель и обучающийся могут вести процесс обучения с помощью компьютера, и т. п. — все это примеры вторжения новых, информационных технологий в непроизводственную сферу, свидетельства кардинальных ее преобразований.

Особой, *пятой чертой* новой экономики в силу ее значимости для всех сфер экономической жизни выделим растущую *виртуальность финансовой сферы*. Так, если раньше, торгуя валютой, государства и их банки грузили тяжелые золотые слитки, то теперь этого уже не нужно, так как около 1,5–5 трлн дол. США ежедневно продается в мире совсем другим, электронным способом, притом скорость таких процессов становится сравнимой чуть не со скоростью света.

Еще один пример из этой же области. Банки со своими внушительными сейфами и подвалами за стальными дверями, с целыми горами разных счетов превращаются в небольшие банкоматы, стоящие у входа в универсам, где с помощью пластиковой карты можно, вовсе не заходя в банк, за считанные минуты получить срочно необходимые деньги.

*Шестой чертой*, характеризующей особенности новой экономики, назовем *изменение характера и структуры труда*: от исполнительно-репродуктивного — к интеллектуальному и инновационному. Об этом свидетельствует прежде всего рост затрат на исследовательские работы (НИОКР) — самый сложный интеллектуальный труд.

Для сравнения отметим, что всего четыре десятилетия назад, в 1960 г. даже в богатых США доля расходов на НИОКР составляла лишь 0,6 % ВВП, а в 2018 г. — 2,9 %. Об этих же изменениях говорит резкий рост расходов на образование. Следует вспомнить, что перед Первой мировой войной среди взрослого населения даже ведущих стран мира была еще значительная доля неграмотного населения. Так, в США она была равна 8 %, во Франции — 12, в Бельгии — 15, в Канаде — 14, в Италии — 40 %. Что же касается южных стран, то там и сейчас еще велика доля неграмотных, скажем, в Южной Азии она равна 54 %, в Тропической Африке — 50 %.

Теперь же расходы на образование, по сути, во всех странах резко возросли. В США, к примеру, они составляют 80 млрд дол., что равно 10 % ВВП, а в сумме с расходами на науку — 13 % ВВП.

Особенно ощутимы рассматриваемые изменения на микроуровне экономики. Использование новых, информационных технологий при производстве благ изменит привычный образ рабочего. Его профессиональные характеристики изменятся и усилятся за счет интеллектуальной составляющей. Скорее всего на рабочем месте потребуются такой уровень знаний, который представлен получением степени бакалавра при вузовской подготовке. А что касается физической, чисто механической части труда работника, то она будет выполняться роботами и разного рода манипуляторами. Так, если раньше сталевар стоял возле «адской» печи и работал мускулами, то теперь он чаще работает с компьютером, регулируя с его помощью работу автоматизированных

механизмов. В результате, на выплавку 1 т стали тратится уже не 5 чел.-ч., а всего 45 мин. Или еще пример. В компании General Electric на одном из ее заводов обычные рабочие-почасовики сами должны заниматься и планированием работ, и составлением графиков, и контролем, т. е. интеллектуальным трудом, что позволило наполовину сократить аппарат менеджеров. По расчетам С. Б. Берл, профессора Стенфордского университета, доля лиц, работающих с информацией, в Америке с 1990 г. по 2018 г. возросла с 17 до 69 %, а соответственно доля работающих с материальным сырьем сократилась с 83 до 41 %.

Таким образом, главным и особенно ценным, дефицитным ресурсом новой экономики становится творческий работник, способный генерировать новые идеи, создавать и внедрять новые технологии и блага.

*Седьмой чертой* новой экономики можно считать значительные изменения на рынке труда: удешевление физического труда и удорожание труда интеллектуального. Так, например, начиная с 1970 г., когда стали рождаться элементы новой интеллектуальной экономики, появились и быстро стали расти надбавки к заработной плате за образование. К этому времени уже было доказано, что каждый дополнительный год образования рабочих дает рост производительности труда на 2–3 %. Распространение надбавок за высшее образование стало изменять и рынок труда, и систему образования. Работники с низкой квалификацией теперь стали получать меньше и чаще оказываются без работы, а тяга молодых людей к образованию резко возросла. Уже в 1993 г. в Германии, впервые за ее историю, больше молодых людей поступать в вузы, чем в ремесленные и прочие училища, готовящие рабочих для сферы производства. А в Америке конкурсы в университеты стали достигать 11–12 чел. на место. В ряду таких векторов можно, видимо, назвать и появление в последние одно-два десятилетия особых организаций, которые взяли на себя функцию нахождения «умов», своего рода «охоты за умами». За определенную плату они поставляют их компаниям.

*В числе* особенностей новой экономики, ее *восьмой чертой*, нельзя не назвать *изменения в менеджменте*. Смысл и содержание работы менеджера раньше привычно укладывался в четыре слова: план, организация, исполнение, контроль. Это вполне подходило для машинного производства. Однако при переходе от массового стандартизированного машинного производства к интеллектуальному все меньшую силу и значимость имеет управление по правилу: приказ — контроль.

В международной экономике идет переход от индустриального ее типа в новому, научно-информационному, главный потенциал которого можно показать схематически (рисунок 6.1).



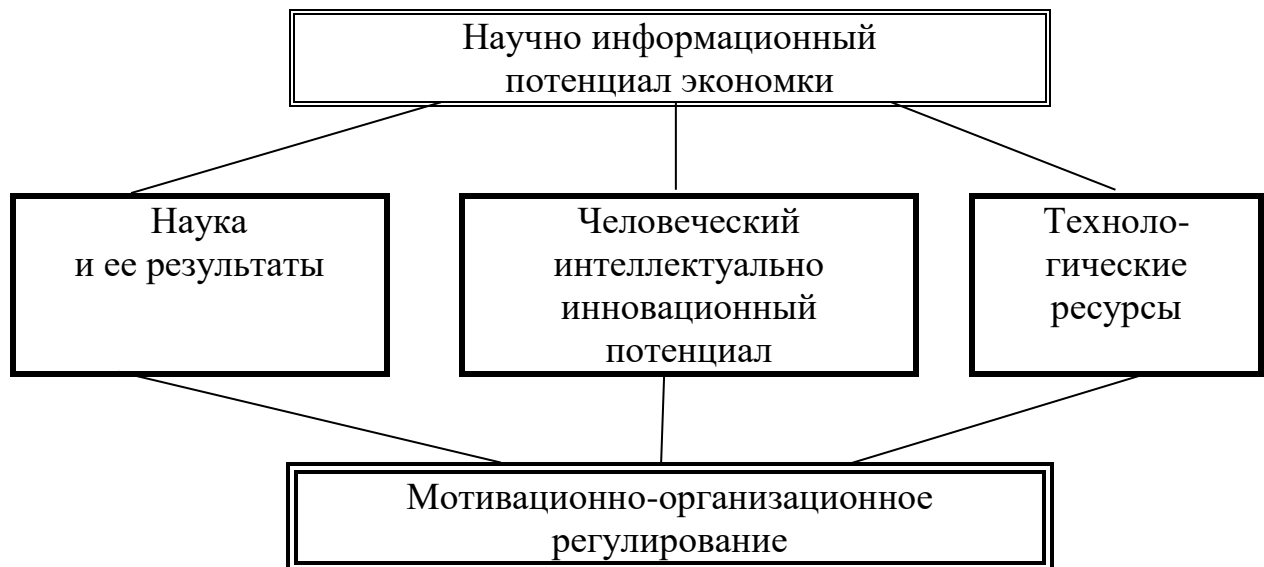


Рисунок 6.1 - Структурные составляющие научно-информационного потенциала новой экономики

В новой экономике главную роль играют интеллектуалы-профессионалы, глубоко знающие свое дело. Как же ими управлять, что делать менеджеру, если главными становятся не машины и их работа без простоев, а человеческая деятельность ума: осмысление, анализ, оценка, решение проблем, творчество? Ведь теперь, к примеру, фармацевтическое предприятие особенно ценится не потому, что умеет делать таблетки (таких тысячи), а потому, что его научная лаборатория способна изобретать новые ценные лекарства. Все это, скорее всего, заставит в корне изменить систему менеджмента, которая *из управления*, т. е. по вышеназванной формуле превратится в регулирование и будет регулировать условия для увеличения *отдачи от интеллектуальных людей*.

### **Новая модель работника в современной международной экономике**

Человек в экономике выполняет несколько фундаментальных функций:

- 1) *воспроизводящую* активность человека в экономике направлена на восстановление себя, своих жизненных сил и условий жизни;
- 2) *преобразовательную*, активность человека направлена на преобразования средств природы в целях создания новых полезных благ.
- 3) *защитную (охранительную)*, активность человека направлена на сохранение устойчивости экономики, а также защиту от рисков внутренних и внешних угроз (безработица, банкротство, голод, травмы и болезни, войны и т. п.).

Все эти функции взаимосвязаны между собой, поэтому всегда важна комплексность их реализации. Чтобы их реализовать в экономике, человек должен обладать определенными *свойствами*, т. е. характеристиками, которые обуславливают его возможности и особенности жизнедеятельности в экономике.

Свойств у человека вообще, как известно, много, но не все они важны и пригодны для его функционирования в экономике. Это заставляет выделить среди них те, которые соответствуют и способствуют реализации функций человека в экономике. Общую совокупность и сочетание таких свойств можно рассматривать как *модель человека в экономике* (рисунок 6.2).

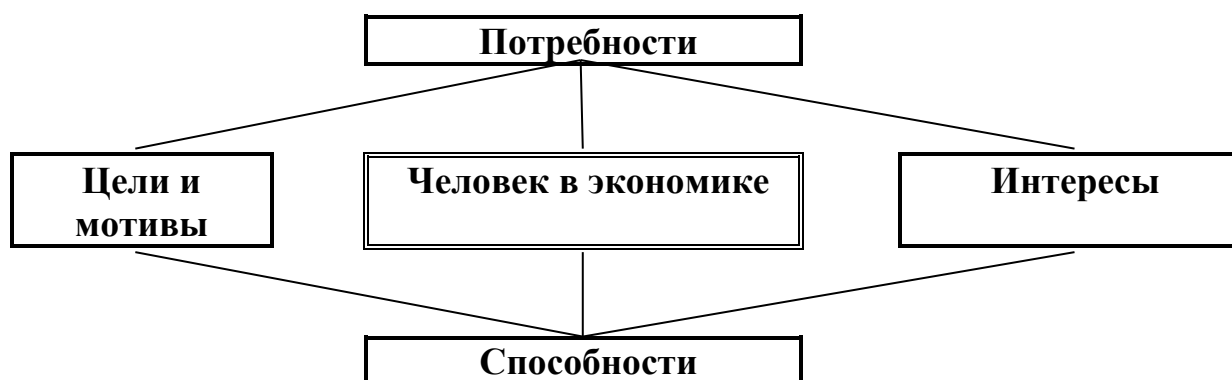


Рисунок 6.2 - Общая модель человека в экономике

Свойство человека *иметь потребности* являются для экономики, по сути, исходным импульсом, началом. Именно потребности, требующие благ для своего удовлетворения, «запускают мотор» экономики, а развитие, расширение потребностей — одна из движущих сил развития экономики. К активности человека в экономике побуждают не только потребности также и *интерес*. Определяя направленность деятельности человека и степень ее активности, экономический интерес становится важнейшей движущей силой в экономике. Однако и интересов явно недостаточно для человека в экономике. Нужны его способности, т. е. особый комплекс свойств, которые делают человека пригодным (способным) к осуществлению конкретного, исторически сложившегося вида экономической деятельности. *Способности* — решающий фактор уровня и возможностей развития экономики, да и общества в целом. Мера способностей определяет потенциал развития экономики.

Следует учесть, что от интереса до удовлетворения потребностей — путь не короткий. На этом пути могут быть стимулы и антистимулы, цели, ценности, традиции и, наконец, мотивы. Под *мотивом* понимается такое звено в системе регуляторов деятельности субъекта, которое в качестве внутреннего побудителя человека непосредственно предшествует и определяет его деятельность в сфере экономики.

Совокупность и взаимодействие названных основных свойств человека и представляет общую модель человека в экономике. Однако в разные эпохи,

на разных этапах экономической истории составляющие общей модели конкретизируются и различаются, отражая особенности работника в данной, конкретной экономике.

Новой экономике, естественно, нужен другой, соответствующий ей человек-работник. Каковы же его основные характеристики?

Первой, самой главной чертой нового работника становится его *интеллектуальность*. Это проявляется в том, что все большая доля работников в течение своего рабочего дня занята интеллектуальным трудом, поиском и использованием необходимой информации, решением задач проблемного типа. Так, по данным Т. Стюарта, доля работников интеллекта в США с 1900 г. по 2018 г. выросла с 20 до 50 %. Из них больше 20 % автор называет «интеллектуальной элитой», деятельность которой состоит в выявлении проблем, их анализе, поиске вариантов решений и разработке стратегий.

Изменяется не только количество людей, занятых интеллектуальной работой, меняется и интенсивность интеллектуального труда на том же рабочем месте. К примеру, если относительно недавно главным оружием врача в борьбе с болезнью были горчичники, банки и т. п., то современный врач вооружен установками магнитного резонанса, компьютерами, методами микрохирургии и т. п. Иными словами, он работает с приборами, насыщенными интеллектом и знаниями. Промышленники, чутко улавливая изменения, предпочитают теперь нанимать образованных работников и организуют своеобразную «охоту за умами». Так, до 50-х гг. XX в. отдел кадров компании Форда вообще не фиксировал образование своих рабочих, теперь же там лиц с образованием выше среднего вдвое больше, чем всего 10 лет назад.

Второй качественной характеристикой нового работника в новой экономике следует считать *инновативность*. Термин «инновации» по отношению к экономике начал использовать Й. Шумпетер. В своей книге «Теория экономического развития» он представил инновации как введение, внедрение новаций в экономику. Иначе говоря, инновации — это «мостик» между каким-либо новшеством (открытием, изобретением и т. п.) и конечным результатом труда.

Инновационный процесс в целом — сложная последовательность и глубокая взаимосвязанность действий разных сил и факторов. Среди них особо выделяют внешние и внутренние факторы, а также прямые и косвенные. Факторов много, но главной силой (субъектом) инновационности в экономике, несомненно, во всех ее формах является человек. Другое дело, что отнюдь не всякий, а тот, который обладает инновативностью как своим особым качеством.

Инновативность человека-работника заключается в его особой способности воспринимать, понимать, стремиться и уметь ввести (найти и использовать) новации в экономике. Для новой экономики, которая отличается новым информационно-технологическим способом создания благ, инновационность становится ее атрибутом, внутренней потребностью.

Вот почему инновативность человека-работника следует признать второй важной чертой нового человека в новой экономике.

Третьей отличительной чертой нового человека обусловленной особенностями новой экономики, а также новыми социокультурными условиями, является *его способность к партнерству*. Под партнерством вообще понимается такой вид организации дела, при котором все его члены участвуют как равные компаньоны. На микроуровне экономики партнерствами называют особую форму предпринимательства, при которой два-три (несколько) субъектов совместно владеют активами предприятия.

Однако экономические партнерские взаимоотношения имеют и другую направленность, что и обуславливает три специфических партнерских направления:

- 1) партнерские отношения в самой экономике, на ее микро- и макроуровнях;
- 2) партнерские взаимоотношения экономики и социума (общества);
- 3) партнерские взаимоотношения экономики и природы.

Второй вид партнерства уже известен под названием «социальное партнерство».

Партнерские взаимоотношения с природой, в отличие от социального партнерства, можно назвать *эколого-экономическим партнерством*. Однако следует признать, что здесь необходимо начинать практически с нуля, причем в силу наступающего экологического кризиса немедленно.

Теория эколого-экономического партнерства еще не разработана, но, чтобы яснее представить содержание этого вида партнерства, можно сформулировать его первоначальные принципы:

- перехода от закрытой модели экономической деятельности человечества к открытой, учитывающей реалии, ценности и целостность с окружающей Природой;
- внутренней трансформации экономической системы (в частности, рыночной) для большей ее адекватности закономерностям взаимообмена с природой ради ее восстановления и сохранения, а также ради выживания человечества;
- пересмотра ценностей и целей экономической системы от традиционных — растущего обеспечения биологических потребностей (потребления) человека — к новым, более актуальным — увеличению длительности жизненного цикла человека и в целом человечества на Земле;
- тройной сосистемности при экономической деятельности человека, означающий учет интересов и целей трех взаимосвязанных систем: экономической, социальной и природной;
- паритетности, а порой и предпочтительности природных целей и ценностей экономическим.

Поскольку главным субъектом новой экономики, как отмечалось, является человек — способность к партнерству, умение вести

экономическую деятельность по-партнерски. Они должны стать важными его качествами, характерными особенностями нового работника.

Четвертой чертой нового работника назовем его *образовательную мобильность*, которая представляет собой потребность и вместе с тем способность человека к непрерывному образованию, к обучению и переобучению. Без этой способности работнику в новой, интеллектуально-инновационной экономике не удержаться, просто не выжить, ведь знания, как говорилось выше, обновляются теперь каждый месяц. Кроме того, и компании, фирмы прямо заинтересованы в образовательной мобильности своих работников. В этом случае им придется нанимать других, с более современным образованием, а это усилит текучесть кадров, что чревато дополнительными издержками и другими осложнениями.

Четыре названные главные характеристики нового типа работника должны быть в сочетании, во взаимодействии. Используемые в отрыве, в отдельности, они не способны обеспечить необходимый эффект.

Однако смена типов экономики, сопровождающаяся и сменой типа человека-работника, всегда не одномоментна. Это длительный и сложный процесс, составляющий содержание целого переходного периода, когда существуют и конкурируют старый и новый типы, т. е. машинно-индустриальный и научно-информационный. Его зримый образ удачно был показан в журнале «Экономист»: на фото изображена китайская девушка, вручную работающая на грядках и одновременно ведущая разговор по мобильному телефону.

Подчеркивая суть новизны формирующейся в мире «новой экономики», исследователи из Стокгольмской школы экономики заключают: «... новый мир другой... Революционная действительность такова, что 1,3 кг «серого вещества» таят ключ ко всему нашему будущему».

Интеллект, таланты и создаваемые или навации и инновации представляют, таким образом, *ядро* складывающейся «новой экономики» которая, в свою очередь, составляет базис нового, постиндустриального общества. Основными характеристиками «новой экономики» можно назвать, таким образом, следующие:

- приоритетность развития науки и создания научного продукта, фактора, определяющего научно-технологический прогресс и инновационность развития;

- коренное изменение характера и роли труда, предопределяемой ростом его интеллектуальной составляющей;

- резкий сдвиг издержек производства в сторону затрат на инновационную деятельность для ускоренного создания новых продуктов, услуг и соответствующих производств;

- сдвиг конкурентоспособности продукции (и предприятия) в зависимости от степени ее инновационности в областях информатики, биотехнологии, новых материалов, новых источников энергии и т. п.

Сферой, где формируется главный ресурс новой экономики — интеллект и от развитости которой напрямую теперь зависит то, какова

экономика, насколько она способна быть «новой», является социальная сфера. Эта сфера обеспечивает образование, от уровня и качества которого зависит интеллектуальный и культурный потенциал страны и ее экономики. От социальной же сферы во многом зависит степень здоровья нации, а значит ее работоспособность. Эта же сфера создает необходимые для развития способности условия быта и жизни. Следовательно, самому капиталу, который теперь «пляшет под дудку таланта», нужна социальная сфера, необходима социальность экономики.

### **Основные понятия**

Инновативность	Конгломераты
Интеллектуальность	Киберпространство
Информационная революция	«Новая экономика»
Информационные услуги	Стратегические
Информационный сектор экономики	предпринимательские звенья
	Транснациональные корпорации (НТК)

### **Тема 1.7 Платежный баланс**

#### **Сущность платежного баланса**

*Платежный баланс* представляет собой составленный в форме бухгалтерских счетов статистический отчет о торговых и финансовых сделках экономических субъектов страны с остальным миром за определенный период (обычно за год). Поэтому закрепившееся за этим документом название не соответствует его сущности: в балансе, отражаются запасы на определенную дату, в то время как в платежном балансе представлены потоки благ и капиталов (имущества) между странами в течение рассматриваемого периода. Показатели в платежном балансе выражаются, обычно, в единой мировой валюте (долларах США).

В платежном балансе выделяются четыре счета, схематически представленные в таблице 7.1. В кредите каждого из них отражены операции, обеспечивающие в текущем периоде поступление иностранной валюты, а в дебете - операции, сопровождающиеся оттоком иностранной валюты.

Таблица 7.1- Схема счетов платежного баланса

Счет	Кредит (+)	Дебет (-)
1. Товары и услуги	Экспорт благ и услуги нерезидентам	Импорт благ и услуги от нерезидентов
2. Доходы от инвестиций и оплаты труда	Поступления резидентам от нерезидентов	Выплаты нерезидентам от резидентов
3. Переводы безвозмездные текущих операций (1+2+3)	Из-за границы <i>E</i>	За границу <i>Z</i>
4. Счет движения капиталов (операции с финансовыми активами и обязательствами)	Увеличение обязательств по отношению к нерезидентам или уменьшение требований к ним ( <i>KZ</i> )	Увеличение требований к нерезидентам или уменьшение обязательств по отношению к ним ( <i>KE</i> )

В счете N1 учитываются ценностные объемы экспорта и импорта за период. Деление благ на товары и услуги в нем связано с особенностями статистического учета международного обмена товарами и услугами. Если объемы экспортируемых и импортируемых товаров оперативно учитываются при их движении через границу таможенными службами, то для подсчета общей суммы ценности услуг, оказанных друг другу двумя странами, применяют специфические способы учета. Международный обмен услугами называют еще невидимым экспортом-импортом. Доходы от используемых за границей труда и капитала отображаются в счете N2. В счете переводов учитываются безвозмездные поставки товаров и услуг по их текущей ценности. Сюда относятся все виды помощи и безвозмездные денежные переводы. Ценность товаров и услуг, предоставленных в качестве помощи, показывается в платежном балансе дважды: в дебете баланса переводов и в кредите счета товаров и услуг. Если предоставляется денежная помощь, то она показывается в дебете баланса переводов и кредите счета валютных резервов.

Три рассмотренных балансовых счета объединяются *счетом текущих операций*. Сальдо текущих платежей есть чистый экспорт благ страны ( $E - Z = NE$ ). Суммарное сальдо сделок, осуществленных в данном периоде по счету текущих операций, лишь случайно может оказаться нулевым. Положительное сальдо по этому счету ( $NE > 0$ ) означает, что увеличились обязательства за границы перед страной, а отрицательное ( $NE < 0$ ) говорит о том, что страна увеличила свои обязательства перед заграницей. Эти изменения учитываются в счете операций с капиталом и финансовыми инструментами.

Кроме предоставления торговых кредитов, на этом счету отражаются инвестиции, осуществленные нерезидентами в стране и резидентами за границей, а также капитальные трансферты. При этом инвестиции подразделяют на портфельные (приобретение ценных бумаг), прямые и прочие. Для разграничения портфельных и прямых инвестиций на практике

используют следующий критерий: если инвестор имеет более 10% обыкновенных акций предприятия, то вложенные им средства причисляют к прямым инвестициям. К прочим инвестициям относят покупку населением иностранной валюты для использования в качестве средства сбережений, торговые кредиты, просроченную задолженность.

Сальдо *счета операций с капиталом* называют чистым экспортом капитала ( $NKE$ ). При  $NKE > 0$  страна имеет чистый отток (вывоз) капитала, а при  $NKE < 0$  - чистый приток (ввоз) его.

Суммарное сальдо счетов текущих операций и операций с капиталом есть сальдо платежного баланса ( $ZB$ ). Страна имеет активный платежный баланс (избыток), если  $NE > NKE$ , и пассивный (дефицит) при  $NE < NKE$ .

Дефицит платежного баланса означает, что жители страны в данном периоде заплатили иностранцам больше (оплата импорта благ плюс экспорт капитала), чем получили от них (выручка от экспорта благ плюс импорт капитала). Следовательно, иностранцы имеют сумму денег данной страны, равную величине дефицита ее платежного баланса. Эти деньги будут предъявлены в Центральный банк страны для обмена на девизы (иностранные деньги), и валютные резервы его сократятся. При избытке платежного баланса они возрастают на его величину.

Изменение валютных резервов страны по своей сути является составной частью счета операций с капиталом и финансовыми инструментами, но для макроэкономических исследований эту статью важно выделить отдельно. Теоретически суммы по кредиту и дебету платежного баланса всегда должны совпадать. Однако на практике баланс никогда не достигается. Это объясняется тем, что данные, характеризующие разные стороны одних и тех же операций, берутся из разных источников. Например, сведения об экспорте товаров содержатся в таможенной статистике, в то время как данные о поступлениях иностранной валюты на счета предприятий за экспортные поставки обычно берут из банковской статистики. Расхождения между суммами кредитовых и дебетовых проводок называют чистыми ошибками и пропусками. Даже когда этот показатель составляет относительно небольшую величину, сумма абсолютных величин ошибок и пропусков может быть большой, так как противоположные по знаку цифры погашают друг друга.

Сальдо платежного баланса представляется следующим уравнением:

$$ZB = (E - Z) - (KE - KZ) = NE - NKE = \Delta R. \quad (7.1)$$



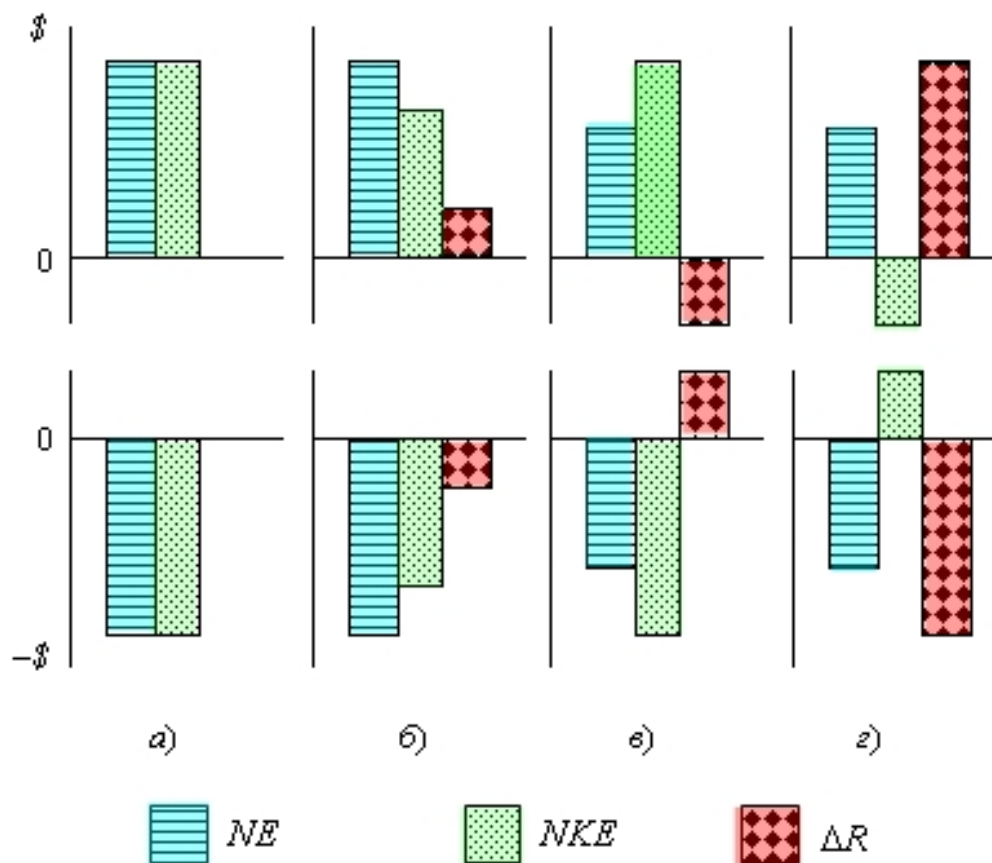


Рисунок 7.1- Различные состояния платежного баланса

Различные состояния платежного баланса представлены на рисунке 7.1. В верхней его части показаны разные варианты состояния платежного баланса при положительном счете текущих операций. Когда объемы чистого экспорта благ и чистого экспорта капитала по абсолютной величине равны друг другу, тогда валютные резервы Центрального банка не изменяются (рисунок 7.1, а). Если  $|NE| > |NKE|$ , то они увеличиваются (рисунок 7.1, б), а при  $|NE| < |NKE|$  - уменьшаются (рисунок 7.1, в) на разность  $(|NE| - |NKE|)$ . Когда страна имеет положительное сальдо по счету текущих операций и чистый импорт капитала, тогда валютные резервы Центрального банка пополняются на сумму того и другого (рисунок 7.1,г). В нижней части данного рисунка показаны различные состояния платежного баланса при пассивном сальдо счета текущих операций. Они представляют собой зеркальное отображение верхней его части.

Состояние платежного баланса, изменяя активы Центрального банка, воздействует на объем предложения денег в стране. Это учитывается Международным валютным фондом при выработке условий предоставления стране кредита для поддержания устойчивости ее национальной валюты. Обычно среди условий оговаривается верхний предел приращения кредитов Центрального банка правительству и коммерческим банкам (внутреннего кредита). Такой предел определяют путем следующих расчетов. На основе ожидаемого изменения спроса на деньги ( $\Delta L$ ) в рассматриваемом периоде и величины денежного мультипликатора ( $\mu$ ) вычисляют необходимое приращение денежной базы:  $\Delta H = \Delta L / \mu$ . Разность между  $\Delta H$  и суммой

кредита МВФ ( $\Delta R$ ) соответствует верхнему пределу приращения внутренних кредитов Центрального банка:  $\Delta K_r = \Delta H - \Delta R$ . Поскольку объем кредитов Центрального банка правительству зависит от размеров дефицита госбюджета и способов его финансирования, то к неудовольствию патриотически настроенных граждан величина дефицита госбюджета тоже оказывается одним из условий предоставления кредита МВФ.

При *монетарной интерпретации* сальдо платежного баланса предложение денег равно произведению денежного мультипликатора базы на денежную базу:  $M = \mu H$ . Примем  $\mu = 1$  и разложим денежную базу на иностранные и внутренние активы (валютные резервы и кредиты правительству и коммерческим банкам):  $H = R + Kr$ . Тогда условие равновесия на рынке денег можно представить в виде:  $R + Kr = L$ . Для сохранения равновесия на денежном рынке необходимо:  $\Delta R + \Delta Kr = \Delta L$ . Поскольку приращение валютных резервов равно сальдо платежного баланса, то  $ZB = \Delta L - \Delta Kr$ .

Следовательно, избыток платежного баланса свидетельствует о том, что дополнительно созданных Центральным банком денег недостаточно для возросшего спроса на кассовые остатки, а его дефицит означает, что население не желает держать все количество дополнительно созданных Центральным банком денег и тратит избыточную кассу на покупку иностранных благ и ценных бумаг.

## Валютный курс

В ходе осуществления торговых и финансовых операций между странами возникает валютный (девизный) рынок, на котором в процессе обмена национальных валют устанавливается их курс. Объектами купли-продажи (товарами) на валютном рынке являются иностранные деньги. Их цены, как и цены обычных товаров, измеряются в единицах отечественных денег. Количество последних, уплачиваемое за единицу иностранных денег, называют обменным курсом. Обратную ему величину - количество иностранных денег, уплачиваемое за единицу отечественных, называют девизным курсом. Обменный и девизный курсы являются двумя разновидностями валютного курса.

Как и все цены, валютный курс устанавливается в результате взаимодействия спроса на иностранные деньги с их предложением. Сколько рублей нужно заплатить за доллар США (обменный курс рубля) зависит от соотношения спроса россиян на доллары и предложения долларов на валютном рынке. Спрос на доллар ( $D^D$ ) у россиян возникает в связи с их желаниями покупать американские товары (импорт благ России) и американские ценные бумаги, предприятия, участки земли и прочие активы (экспорт российского капитала):  $D^D = Z + KE$ . Американцы предлагают доллары ( $S^D$ ) в обмен на рубли, когда желают приобрести российские товары

(российский экспорт благ) и российские активы (российский импорт капитала):

$$S^D = E + KZ \quad (7.2)$$

Факторы, формирующие объемы спроса и предложения девизов для международной торговли, отличаются от факторов, определяющих объемы спроса и предложения иностранной валюты в ходе международного перелива капиталов.

### **Спрос и предложение девизов при международном товарообмене.**

Выведем функции спроса и предложения девизов, возникающие в ходе международного товарообмена.

**Модель маленькой страны.** Если объемы импорта и экспорта страны составляют незначительную часть мирового товарооборота, то для нее заграничные цены являются экзогенными параметрами.

Поскольку страна прибегает к импорту, когда отечественное предложение блага не полностью удовлетворяет спрос на него, то функция импорта выводится путем вычитания отечественной функции предложения из функции спроса на благо внутри страны (рисунок 7.2, а).

При цене  $P^*$  страна полностью обеспечивает потребность в благе за счет собственного производства. Импортные блага данного вида оказываются на внутреннем рынке, если  $P^Z < P^*$ . Чем ниже цена на мировом рынке, тем больше объем импорта. На рисунке 7.2, а эта зависимость представлена прямой  $Q_{im}(P)$ , которая получена в результате горизонтального вычитания линии предложения из линии спроса. Каждая точка линии  $Q_{im}(P)$  показывает, каков будет объем импорта данного блага при заданной его цене на отечественном рынке.

Если известно количественное соотношение между  $P$  и  $e$ , то объем импорта можно представить как функцию от обменного курса: прямой  $Q_{im}(P(e))$ . При свободной мировой торговле выполняется закон единой цены: за вычетом транзакционных издержек цена обращающегося на мировом рынке товара, выраженная в единой валюте, одинакова во всех странах, т.е.  $P = eP^Z$ . На основе этого соотношения на рисунке 7.2, б представлена зависимость объема импорта от величины обменного курса. (При  $P^Z > 1$  кривая  $Q_{im}(e)$  располагается ниже кривой  $Q_{im}(P)$ ; при  $P^Z < 1$  - выше и при  $P^Z = 1$  графики совпадают.)

И наконец, умножив количество импортируемых товаров на их фиксированную мировую цену, получим объем спроса импортеров на девизы. График функции спроса на них для международной торговли  $D_T^D = D_T^D(e)$  изображен на рисунке 7.2, в. Поскольку с ростом доходов потребителей увеличивается их спрос (кривая спроса смещается вправо), то  $D_T^D = D_T^D \left( \begin{matrix} e, y \\ - \\ + \end{matrix} \right)$ .

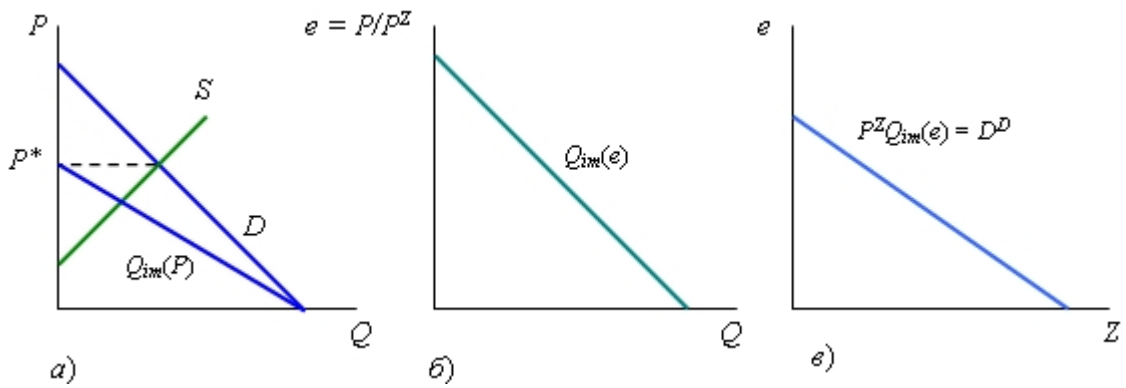


Рисунок 7.2 - График функции спроса импортеров на девизы

Аналогично выводится функция экспорта маленькой страны. Так как страна экспортирует не потребленные внутри страны блага, то функция экспорта получается в результате вычитания отечественной функции спроса из отечественной функции предложения. Графически это представлено на рис. 7.3, а; рис. 7.3, б, на которых показан переход от функции экспорта к функции предложения на рынке девизов.

Точка пересечения графиков  $D_T^D(e)$  и  $D_T^S(e)$  определяет обменный курс национальной валюты, при котором объемы спроса и предложения девизов, необходимые для международной торговли, одинаковы; сальдо торгового баланса при этом равно нулю. Таким образом, при свободной международной торговле торговый баланс страны в ценностном выражении и равновесный обменный курс национальной валюты устанавливаются одновременно. Это представляет собой свойство режима плавающего валютного курса.

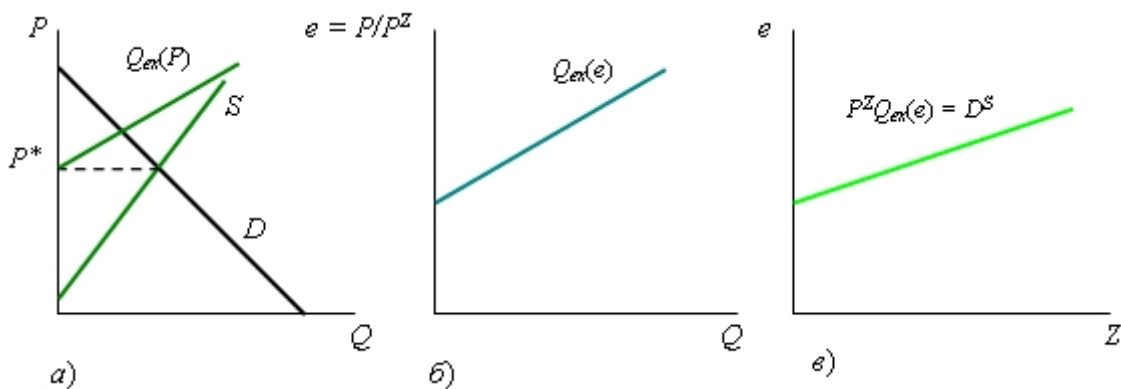


Рисунок 7.3 - График функции предложения на девизы

### Методы регулирования платежного баланса

Платежные балансы во всех государствах мегаэкономики являются одним из существенных объектов государственного регулирования, поскольку на мировых рынках из-за неравномерности экономического развития в платежных балансах отмечается значительный и длительный дефицит у ряда государств при одновременном и чрезмерном профиците сальдо у других государств.

*Государственное регулирование платежного баланса* – это совокупность экономических мероприятий государства направленных на покрытие сложившегося сальдо, путем государственного воздействия на формирование основных статей платежного баланса. Государство располагает значительным инструментарием регулирования платежного баланса, которые направлены либо на стимулирование доходных статей, либо на ограничение внешнеэкономических связей в зависимости от экономического положения государства, состояния мировых рынков, устойчивости экономического обеспечения, в том числе ресурсами, равновесного состояния мирового денежного рынка и связанного с ним механизма международных расчетов и т.п.

Государства, имеющие профицит платежного баланса, применяют инструменты по ограничению экспорта и стимулированию внутреннего потребления, стимулированию экспорта капитала и т.д. К таким инструментам относятся:

- ревальвация национального платежного средства;
- формирование резервов;
- понижение ставки рефинансирования;
- таможенно – тарифное регулирование экспортно – импортных операций;
- увеличение золото – валютных резервов;
- международное кредитование;
- участие в международных финансовых проектах и т.п.

Государства, имеющие дефицит платежного баланса, применяют инструменты по ограничению импорта и стимулирования экспорта, привлечению иностранных инвестиций, государственной поддержке национальных экспортоориентированных производителей и т.д. К таким инструментам относятся:

- девальвация национального платежного средства;
- ограничение инфляционного давления путем сокращения внутреннего спроса для целей сокращения бюджетного дефицита;
- повышение ставки рефинансирования;
- установление пределов денежной массы;
- валютные ограничения;
- таможенно – тарифное регулирование экспортно – импортных операций;
- социальные меры воздействия на формирование основных статей платежного баланса и т.п.

Следует отметить, что с бухгалтерской точки зрения формально платежный баланс уравновешен за счет балансирующих статей. Если баланс текущих операций сводится с отрицательным сальдо, то дефицит может быть профинансирован путем реализации активов нерезидента, международных заимствований, финансовой помощи, технического кредита, а также за счет сокращения золото – валютных резервов и т.д. Однако внешние

заимствования, как и размеры, золото – валютных резервов имеют определенные пределы. Если кризис платежей принимает затяжной характер, то государство вынуждено применять механизм чрезвычайного финансирования. Механизм чрезвычайного финансирования обычно согласовывается с зарубежными торгово – экономическими партнерами и оформляются специальными соглашениями. Такие операции проводятся по любым статьям платежного баланса, как правило, не выделяются в особую группу, но по методике ВФ должны отражаться в разделе «резервы». К таким операциям относятся:

- списание долга,
- обмен задолженности на ценные бумаги;
- реструктуризация долга;
- просрочка платежей по задолженности;
- дефолт и т.п.

### **Основные понятия:**

Платежный баланс	Профицит платежного баланса
Резидент	Дефицит платежного баланса
Нерезидент	Баланс услуг
Торговый баланс	Баланс дохода
Баланс перевода капитала	Баланс прямых инвестиций
Баланс ценных бумаг	Баланс капитальных вложений
Баланс кредитования	Баланс золотовалютных резервов

## **Тема 1.8 Мировая валютная система и валютный рынок**

### **Эволюция мировой валютной системы**

На Парижской конференции в 1867 году была создана первая мировая валютная система, основанная на золотомонитарном стандарте.

Золотомонитарный стандарт предполагал официальное признание и использование золота в качестве единственного денежного средства и всеобщего мерил ценностей. В соответствии с ним каждая национальная валюта имела золотое содержание, на основании которого устанавливали монетные паритеты. Валюты свободно конвертировались в золото, которое законодательно закрепилось как мировые деньги. Основные принципы золотомонитарного стандарта состояли в следующем:

- возможность свободной чеканки золотых монет для любого владельца;

- организация реальной циркуляции золотых монет во внутреннем денежном обращении;
- неограниченный обмен денежных заменителей, включая бумажные деньги, на золотые монеты по твердым паритетах;
- обеспечение беспрепятственного вывоза золота за границу и ввоза в страну.

Благодаря свободной купле-продаже золота и его перемещения в рамках мирового сообщества сложился режим свободно плавающих курсов валют.

Для системы золотомонитарного стандарта характерны три уровня управления валютной политикой:

- создание золотых резервов, которые регулируют банкнотную эмиссию;
- формирование обязательных ликвидных резервов;
- регулирование экономических процессов внутри страны на основе использования кредитных средств.

Основным органом государства, регулирующим валютную политику, являлся Центральный банк, главная цель которого состояла в обеспечении постоянного соотношения между золотыми резервами и банковскими деньгами. В качестве инструментов регулирования валютной политики выступали: переучет векселей, регулирование учетной ставки и проведение операций на открытом рынке. Центр международных валютных операций находился в Лондоне. При этом английский банк осуществлял регулирование золотомонитарного стандарта и определял форму организации денежной и банковской политики для мирового сообщества.

Следует отметить, что золотомонитарный стандарт существовал в период с 1867 по 1914 годы и с 1925 по 1931 годы. Причиной отказа от золотомонитарного стандарта в период с 1914 по 1925 года стала Первая мировая война и процесс инфляции, имевший место в мировой экономике. Отказ от золотомонитарного стандарта в 1931 году был вызван «Великой депрессией» и изменением экономического положения стран в мировом сообществе. В след за Англией ведущую роль в мировой экономике стали играть США и Франция, которые накопили значительные запасы золота. Кроме того, США, Франция и Германия осуществляли активный приток капиталов в национальную экономику.

В 1944 году на Бреттон-Вудской конференции произошло формирование новой международной валютной системы на основе золотодевизного стандарта.

**Золотодевизный стандарт** предполагает право выдавать вместо золота по фиксированной цене девизы – платежные средства в иностранной валюте, обмениваемой на золото. При этом золото продается по фиксированной цене и обязано обмениваться только на золото в слитках весом до 12,5 килограммов. Учитывая, что в 1944 году более 70% мирового запаса золота

составлял золотой запас США, то в качестве основной девизы стал выступать доллар США.

В рамках золотодевизного стандарта установление паритета валют к золоту осуществлялось напрямую или косвенно через золотое содержание доллара США. Кроме того, для стран Британского Содружества в качестве резервной валюты мог использоваться фунт стерлингов, а для государств зоны французского франка – франк.

Основные особенности золотодевизного стандарта состояли в следующем:

- золото сохранило монополию на осуществление окончательных расчетов между странами и выполняло функцию всеобщего платежного средства;

- значительно сократились масштабы использования золота для фактического обслуживания и регулирования международного обращения;

- в качестве основных резервных валют выступали доллар, фунт, франк. При этом постепенно основной девизой стал долларовый стандарт;

- приравнивание валют друг к другу и их взаимный обмен осуществлялся на основе официально согласованных паритетов, для чего возникла необходимость формирования официального органа, регулирующего международную валютную систему. В качестве такого органа стал выступать Международный валютный фонд (МВФ).

- рыночные курсы валют не должны были отклоняться вверх и вниз от установленного курса более чем на 1%;

- в случае устойчивых и серьезных расхождений между уровнем внутренних и мировых цен допускалась девальвация национальной валюты. При изменении паритета не более чем на 10% страна самостоятельно осуществляла валютную политику, при более высоком изменении она должна была получить одобрение МВФ. Тем самым МВФ имел возможность реального вмешательства и регулирования внешнеэкономической политики отдельных государств.

В рамках золотодевизного стандарта валютная политика отдельных государств осуществлялась через Центральные банки. Центральный банк получал право выдавать вместо золота по фиксированной цене девизы, которые, как и золото, рассматривались в качестве обязательных резервов, что создавало большие возможности для расширения денежного обращения. Поскольку государство было обязано поддерживать фиксированный обменный курс, то при обесценивании последнего происходил подрыв устойчивости национальных валют.

Государственная валютная политика в рамках золотодевизного стандарта сводилась к контролю за процессом международных расчетов, к регулированию запаса золота.

Центральным органом управления в системе золотодевизного стандарта стал выступать МВФ, который представляет собой акционерное общество. Вес каждой страны в принятии решений МВФ зависит от



величины участия в капитале фонда. При организации МВФ для каждой страны была определена квота, фиксирующая величину подписки в фонде и количество располагаемых в нем голосов. Уже в момент создания МВФ решающая роль в управлении мировой валютной системы принадлежала США, квота которой значительно превышала размеры квот других ведущих стран, образовавших фонд – Великобритании, СССР и Франции – имевших общую квоту на 0,3 миллиарда долларов меньше чем США.

Следует отметить, что основные цели МВФ в регулировании международной валютной политики, которые были определены при основании организации, сохраняют свою актуальность и в настоящее время. Данные цели состоят в следующем:

- развитию международного сотрудничества путем создания постоянного форума для консультаций по международным валютным проблемам;
- обеспечении сбалансированного роста международной торговли, что будет способствовать росту производства и занятости;
- содействию стабильности валютных курсов, платежных соглашений;
- организации многосторонней платежной системы по текущим операциям и устранению валютных ограничений;
- предоставлении временного финансирования странам для урегулирования платежных дисбалансов;
- сокращении периода и размеров платежных дисбалансов стран-членов.

В послевоенный период доллар являлся международным ликвидным средством, там не менее, он фактически не стал основной резервной валютой, что неизбежно вело к подрыву доверия к нему. Благоприятным моментом, обеспечивавшим сохранение доллара в качестве основной денежной ликвидности, стало превращение его в евродоллар.

Вслед за евродолларом начинает развиваться рынок евродевизов. Функционирование этих рынков привело к росту спекуляции и неуправляемости валютно-денежных потоков. При этом у банков появилась возможность более свободно использовать иностранную валюту, что позволило достичь полной обратимости валют в международных операциях.

Для сохранения ведущей роли в мировой экономике с середины пятидесятых годов США в качестве стратегических целей начинает проводить кредитную экспансию в отношении развивающихся стран, причем 60% американских инвестиций в этих странах сконцентрировалось в сфере эксплуатации природных ресурсов. Поскольку доллар лежал в основе международной валютной системы, то США позволили себе осуществлять экспорт капитала при наличии дефицитного платежного баланса без проведения девальвации валюты. В результате данной операции США смогли значительно обогатиться, так как приобретали реальные материальные блага развивающихся стран в обмен на экспорт все более обесценивающихся американских долларов.

Дефицит платежного баланса США, экспорт обесцененных долларов и развитие рынка евродолларов привели к проблеме поддержания золотовалютного стандарта, основанного на фиксированной цене золота - 35 долларов за тройскую унцию. Для того чтобы избежать экономического краха, с начала семидесятых годов США проводит активную политику изменения приоритетов в системе международных расчетов. С 1-го января 1970 года вступает в силу соглашение о специальных правах заимствования, что объяснялось нехваткой ликвидных средств. Первоначально единица специальных прав заимствования была установлена на уровне золотого содержания доллара США.

Вместе с тем, улучшение баланса текущих операций США оказалось временным. Активное развитие экономики ФРГ способствовало усилению роли немецкой марки на валютном рынке. В мае 1971 года из-за резкого роста спроса на немецкую марку Бундесбанку пришлось купить 1 миллиард долларов, чтобы сохранить фиксированный обменный курс по отношению к доллару.

Для предотвращения мирового валютного кризиса в 1971 году было принято промежуточное соглашение об урегулировании валютных курсов. В среднем доллар был девальвирован на 8% по отношению к иностранным валютам. Кроме того, были расширены пределы колебания валют вокруг доллара до 2,25%. Однако, значительное ухудшение баланса текущих операций и ускорение роста денежной массы в США привели к продолжению спекулятивного перелива капитала из доллара в другие валюты, особенно в немецкую марку и йену.

США вместе с основными торговыми партнерами начали переговоры о мерах поддержки доллара. Япония и большинство европейских стран приняли решение о введении плавающих курсов своих валют по отношению к доллару. В результате наметилась тенденция перехода к мультивалютному стандарту, включающему валюты развитых капиталистических стран.

Новая система валютного регулирования была юридически оформлена соглашением стран членов МВФ в 1976 году в Кингстоне (Ямайка).

Особенности валютной политики в рамках новой международной системы заключаются в следующем:

- страны могут использовать любую систему регулирования валютного курса по своему выбору, устанавливая фиксированный или плавающий курс в одностороннем порядке или на основе многосторонних соглашений;

- МВФ получил полномочия осуществлять жесткий надзор за развитием валютных курсов и соглашениями об их установлении;

- МВФ наложил запрет на использование золота в качестве основных валютных паритетов и установил квоту специальных прав заимствования в мировых валютных резервах на уровне 6%.

Возможность стран осуществлять самостоятельную валютную политику в рамках Ямайского соглашения привела к формированию европейской валютной системы в марте 1979 года.

Основными положениями данной системы был определен порядок регулирования в рамках Европейского экономического сообщества (ЕЭС). При этом процесс валютного регулирования европейских стран заключался в следующем:

- во-первых, была создана европейская валютная расчетная единица - экю, курс которой определяется как средневзвешенная курсов валют стран-членов ЕЭС;

- во-вторых, экю использовалась в качестве расчетного средства по долгам между странами ЕЭС, при формировании бюджета, а также при присоединении кредитов, направленных на реализацию европейских интеграционных программ;

- в-третьих, было ограничено колебание курсов национальных валют в пределах 2,25% в каждую сторону от согласованного централизованного курса экю. В последующем данные пределы были расширены: в 1990 году до 6%, в 1993 году до 15%;

- в-четвертых, был образован Европейский фонд валютного сотрудничества, созданный для регулирования европейской валютной системы.

Дальнейшее развитие европейская валютная система получила в рамках заключения Маастрихтского соглашения в 1991 году, предусматривающего создание новой единой европейской валюты "евро". В соответствии с этим соглашением были разработаны критерии конвергенции, по которым страна Европейского Союза не может стать членом валютного союза в рамках "евро", если ее государственный долг превышает 60% и бюджетный дефицит составляет более 3% ВВП на конец 1997 года.

Переход к "евро" был разбит на несколько этапов.

Первый этап - начало девяностых годов - характеризовался полной либерализацией движения капиталов в Европейском Союзе, усилением сотрудничества между центральными банками Европейских государств, свободой расчетов в экю и общим сближением экономик.

На втором этапе - с 1994 года - были приняты жесткие меры по координации экономической и валютной политик с учетом Маастрихтского соглашения. Для координации экономической политики был образован Европейский валютный институт, как прообраз Европейского центрального банка, действующего в настоящее время во Франкфурте.

Третий этап начался с 1 января 1999 года, он характеризовался переходом к безналичным расчетным операциям в "евро". По мнению специалистов, ожидалось, что введение "евро" окажет существенное влияние на изменения внешнеполитической ситуации в мировой экономике, учитывая эффективную модель регулирования и управления денежной политикой в рамках евросистемы. При этом в область "евро" вошли 11 из 15 государств членов Европейского Союза. Не поддержали создание "евро" только Дания, Греция, Швеция и Великобритания.

Четвертый этап предполагал внедрение банкнот и монет единого образца для стран-членов Европейского Валютного Союза.

В настоящее время в странах Европейского Союза введена единая валюта «евро».

### **Современная валютная политика государств**

Валютная политика государства состоит из двух тесно взаимосвязанных систем валютного регулирования: национальную и международную валютные системы.

Национальная валютная система представляет собой форму организации валютных отношений в стране, которые устанавливаются непосредственно национальным государством исходя из целей экономической политики страны.

Международная валютная система представляет собой форму организации валютных отношений на основе межгосударственных соглашений, определяющих регулирование сферы международных расчетов и валютных рынков.

Валютная политика включает в себя следующие составные элементы:

- определение условий обратимости национальной валюты;
- установление порядка осуществления международных расчетов в стране;
- формирование механизма управления валютным курсом.

Условия обратимости национальной валюты характеризуются степенью ее конвертируемости. Конвертируемость валюты – это способность резидентов и нерезидентов обменивать национальную валюту в сделках с реальными и финансовыми активами. Различие между степенями конвертируемости зависит от того, какие ограничения накладывает государство на обмен валюты. При этом различаются следующие уровни конвертируемости валют:

- ограничения конвертируемости по текущим операциям;
- ограничения конвертируемости по капитальным операциям;
- полная конвертируемость.

**Ограничения конвертируемости по текущим операциям** предполагают наличие ограничений на платежи и трансферты, связанные с текущими международными операциями в области торговли товарами и услугами и межгосударственными переводами доходов.

В зависимости от существующего режима валютного курса конвертируемость по текущим операциям делится: на жесткую и мягкую.

В рамках жесткой конвертируемости национальная валюта имеет фиксированный курс по отношению к иностранной валюте.

В рамках мягкой конвертируемости национальная валюта имеет плавающий курс по отношению к иностранной валюте.

**Ограничения конвертируемости по капитальным операциям** предполагают наличие ограничений на платежи и трансферты, связанные с

движением прямых и портфельных инвестиций, кредитов и капитальных грантов. В рамках государственной внешнеэкономической политики такие ограничения применяются в 130 странах-членах МВФ.

Важно подчеркнуть, что МВФ рекомендовал ряду стран с переходной экономикой на период достижения макроэкономической стабилизации прибегнуть к ограничению конвертируемости по капитальным операциям в целях препятствования нежелательному оттоку капитала, необходимого для финансирования реформ. Вместе с тем, наличие ограничений на конвертируемость по капитальным операциям является важным фактором, сдерживающим приток иностранного капитала в страну.

**Полная конвертируемость** предполагает отсутствие каких-либо ограничений по текущим и капитальным операциям. В настоящее время из членов МВФ только 40 стран имеют полностью конвертируемые валюты.

Полная конвертируемость валюты означает, что платежеспособность государства будет поддерживаться с использованием методов макроэкономической корректировки: регулированием валютного курса, денежной массы, валютных резервов, жесткого надзора за состоянием банковской системы.

Порядок осуществления международных расчетов в стране является важным элементом государственной внешнеэкономической политики и связан с возможностью использования иностранных валют для совершения операций внутри страны. При этом выделяется внутренняя и внешняя конвертируемость валюты.

Внутренняя конвертируемость валюты предполагает предоставление права национальным субъектам хозяйствования покупать, иметь и совершать операции внутри страны с активами в форме валюты и банковских депозитов, деноминированных в иностранной валюте. Внутренняя конвертируемость не предполагает параллельного обращения нескольких валют. При этом иностранную валюту могут принимать к платежам только, если на это согласны продавец и покупатель.

Внешняя конвертируемость валюты предполагает право резидентов совершать операции с иностранной валютой с нерезидентами.

Следует отметить, что внутренняя конвертируемость национальной валюты может привести к возникновению параллельного обращения двух или нескольких валют на внутреннем рынке страны.

Параллельное обращение валют возникает как на основе государственной валютной политики, когда законодательно закрепляется возможность применения валют других стран, используемых для платежей, так и в результате нелегального использования иностранной валюты для расчетов и платежей на внутреннем рынке. При этом главной причиной нелегального параллельного обращения является высокая инфляция, в результате которой национальная денежная единица стремительно теряет свою покупательную способность, и население пытается обезопасить свои сбережения и доходы путем превращения их в более стабильную иностранную валюту.

Управление валютным курсом представляет собой государственную политику, направленную на формирование механизма курсообразования и поддержания валютного курса с учетом конкретной экономической ситуации и государственных целей во внешнеэкономической политике.

Валютный курс представляет собой цену единицы национальной валюты, выраженную в иностранной валюте. Определение валютного курса осуществляется с помощью валютной котировки. Различают прямую, косвенную котировки валют и кросс-котировку.

**Прямая котировка** представляет собой определение валютного курса единицы национальной валюты через установленное количество единиц иностранной валюты.

**Косвенная котировка** представляет собой выражение валютного курса единицы иностранной валюты через определенное количество единиц национальной валюты.

**Кросс-котировка** характеризуется определением курсов двух валют друг к другу через курс каждой из них по отношению к третьей валюте.

Учитывая, что основная часть международных расчетов в настоящее время осуществляется в долларах, то в целях облегчения расчетов большинство стран используют кросс-котировку на основе доллара США. В рамках Европейского Союза кросс-котировка запрещена. Причем конвертация одной национальной валюты в другую для стран, входящих в экономический валютный союз, осуществляется только через евро.

В рамках валютных отношений существует два подхода к определению валютных курсов национальной валюты в зависимости от совершаемых международных операций:

- единый валютный курс;
- множественность валютных курсов.

Единый валютный курс предполагает использование одного и того же валютного курса для всех видов валютных операций по отношению ко всем участникам этих операций. В рамках Устава МВФ рекомендовано придерживаться единого валютного курса для устранения дискриминации отдельных стран. При этом введение множественности валютных курсов возможно лишь с одобрения МВФ на ограниченный период времени в целях быстрого решения проблем с внешними платежами.

Вместе с тем, на практике большинство стран используют несколько валютных курсов. При этом политика множественности валютных курсов предполагает законодательно установленное использование различных эффективных курсов национальной валюты в зависимости от видов валютных операций, а также от участников, которые осуществляют международные расчеты. Эффективный валютный курс представляет собой соотношение между национальной валютой и валютами других стран с учетом удельного веса этих валют в валютных операциях данной страны.

Следует отметить, что множественность валютных курсов означает, что в стране используются специальные валютные курсы, которые могут быть установлены на базе основного курса или без взаимосвязи с ним.

Важным элементом валютной политики выступает устанавливаемая государством степень гибкости валютного курса. По классификации МВФ все валюты стран мира в зависимости от степени свободы изменения их курсов делятся: на валюты с фиксированным валютным курсом, на валюты с ограниченно гибким валютным курсом и валюты с плавающим курсом.

**Фиксированный валютный курс** — это официально установленное соотношение между национальной валютой или общей валютой к иностранной валюте или валютному композиту, допускающее временное отклонение национальной валюты или общей валюты не более чем на 2,25 % от установленного соотношения.

**Ограниченно гибкий валютный курс** — это официально установленное соотношение между национальными валютами, допускающие колебание валютного курса в соответствии с установленными правилами.

**Плавающий валютный курс** — это валютный курс, предусматривающий свободное изменение соотношений между национальной валютой и иностранными валютами.

В зависимости от характера участия государства в осуществлении операций на валютном рынке различают грязное и чистое плавание. При грязном плавании государство проводит активную политику регулирования курсообразования, а при чистом плавании — эпизодическую.

Главной целью внешнеэкономической политики в условиях валютного курсообразования является определение оптимального валютного курса, обеспечивающего реализацию государственных интересов в области внешней торговли и движения капитала.

Основными инструментами поддержания оптимального валютного курса в рамках осуществляемой внешнеэкономической политики выступает валютная интервенция, которая может осуществляться тремя способами:

- посредством спекулятивной атаки;
- девальвации валюты;
- ревальвации валюты.

Спекулятивная атака представляет собой проводимый государством целенаправленный кратковременный выброс или покупку национальной или иностранной валюты с целью изменения неблагоприятной тенденции роста или понижения курса национальной валюты.

Следует отметить, что в экономической практике выделяются два подхода к осуществлению спекулятивной атаки: в одностороннем порядке и на основе согласованной политики с основными международными экономическими партнерами. Спекулятивная атака, направленная на рост предложения национальной валюты, связана со значительными потерями валютных резервов страны. В то же время спекулятивная атака, направленная на рост предложения иностранной валюты, приводит к увеличению валютных резервов страны.

Девальвация валюты представляет собой целенаправленные действия правительства по снижению обменного курса валюты своей страны в целях стимулирования совокупного спроса в экономической системе.

Ревальвация валюты представляет собой целенаправленные действия правительства по повышению обменного курса валюты своей страны в целях сдерживания совокупного спроса в экономической системе.

Оптимальный валютный курс в рамках государственной внешнеэкономической политики обычно устанавливается в определенных пределах, в силу наличия спекулятивных колебаний и других факторов, влияющих на его изменение в конкретный период времени. В этой связи государство определяет валютный коридор, в рамках которого обязуется поддерживать установленный валютный курс. Существует несколько механизмов регулирования валютного коридора:

- на основе поддержания колебаний курса национальной валюты в определенных границах зафиксированного соотношения ее к иностранной валюте или к валютному композиту;
- посредством установления пределов колебания курса национальной валюты в номинальных терминах.

Важно подчеркнуть, что чем уже валютный коридор, тем более активной должна быть государственная политика, направленная на его поддержание, и тем чаще возникает потребность в изменении его границ, что негативно сказывается на развитии внешней торговли и привлечении иностранных капиталов из-за рубежа. В этой связи, наряду с валютным коридором, важным элементом становится правило изменения его границ.

### **Основные понятия**

Мировая валютная система	Конвертируемость валют
Золотомонитарный стандарт	Валютный курс
Золотодевизный стандарт	Валютная котировка
Рынок евродевизов	Гибкость валютного курса
Многовалютный стандарт	Валютная интервенция
Маастрихтское соглашение	Валютный коридор

### **Тема 1.9 Республика Беларусь в системе мирохозяйственных связей**

#### **Обусловленность и целевая направленность белорусской модели социально-экономического развития**

В экономике, где главными субъектами являются люди, очень разнообразные по этногенезу, сложившемуся типу культуры, истории, ценностным ориентирам, менталитету и т. п., насаждение теми или иными способами однообразия, унификации, одинаковости ведет не к ускорению развития, а к подрыву основ, к «отсыханию корней», общественного



«деревя», а затем и его «кроны». В результате может произойти не просто экономический кризис, а гораздо большее и опасное — общий кризис жизненных основ, ценностей, интересов, норм и целей жизни людей, целого народа. Ясно, что в этих условиях созидательная сила человека-творца (именно он делает экономику) катастрофически падает.

Провозглашение в 90-е гг. XX в. государственного суверенитета и экономический разрыв со странами бывшего СССР, органической частью которого была Беларусь, выдвинули чрезвычайной важности и сложности проблему: по какому пути идти? Как дальше развиваться? Какой быть Республике Беларусь и ее экономике?

Возможности поиска и нахождения ответа на эти труднейшие вопросы дает теория моделей экономики. Изучение, выявление, формирование модели экономики, отражающей особенности, своеобразие, специфичность в рамках общих тенденций экономического развития — задача весьма сложная и трудная. В ходе ее реализации используется важнейший общий принцип мироздания: единство мира в его разнообразии.

Республика Беларусь вступила в новый, XXI в. как молодое суверенное *социальное государство, создающее открытую управляемую социально-ориентированную экономику*. Более 60 % валового внутреннего продукта Республики Беларусь непосредственно связано с экспортом-импортом, т. е. внешними рынками. При численности населения всего 0,018 %, от населения мира и территории всего 0,15 %. Республика Беларусь по некоторым видам продукции имеет существенный удельный вес: по калийным удобрениям — 11 %, по льноволокну — 8,7, по картофелю — 3,1, по шерстяным тканям — 1,8, по холодильникам — 1,3 % и т. д. Расположение в центре Европы и экономически обусловленная связь с внешними рынками определяют то, что открытость экономики — наш путь. Страна имеет, с одной стороны относительно неблагоприятные условия экономической жизнедеятельности (бедность природных ископаемых, неустойчивая, рискованная зона земледелия и т. п.), а с другой — квалифицированный трудовой и солидный научный потенциал. Последнее выводит Беларусь на новый, интеллектуально-инновационный путь развития, который напрямую связан с социализацией человека и экономики, т. е. выходом на ее социальную ориентацию. Кроме того, переходные процессы и развитие страны определяет ее социокультурной сферой. Необходимость такого подхода подсказывается не только логикой и методологией комплексного теоретического анализа, но и практикой совершаемых переходов в других, близких нам странах. Известный российский исследователь И. Д. Афанасенко пишет: «В итоге нынешнего реформирования объем социальных разрушений многократно превысил объем модернизационных преобразований. Ситуация, которая сложилась после реформ, вовсе не похожа на экономический кризис, произошло нечто более серьезное и опасное, поставившее российское общество перед катастрофой. Разразился кризис основных жизненных направлений и мировоззренческих установок, ценностей, норм и правил поведения».

Научный подход, при котором экономика рассматривается как результат воздействия не только экономических факторов (спрос, предложение и т. п.), но и как единство взаимодействия природно-географического, исторического и социокультурно–нравственных начал, еще практически не создан. Но жизнь, особенно разрушительные процессы, связанные с этим, настоятельно требуют такого подхода. Без его учета «экономическая трансформация взламывает социокультурные основы поведения и завершается провалом».

Рассматривая особенности белорусской модели в рамках названного выше научного подхода, следует *выделить* прежде всего целевую направленность модели, которая задает главный вектор ее формирования и развития, законодательно утверждаемую конституцией страны. Согласно Конституции, Республика Беларусь — *социальное государство*. Это понятие относительно новое, ибо появилось в 1949 г. в Конституции ФРГ. В соответствии с формированием социального рыночного хозяйства в стране законодательно оформилось и понятие о социальном государстве. Это означало, что государство обязано проводить политику, ориентированную на обеспечение достойного человека уровня жизни, удовлетворяющего основные потребности не отдельных, а всех социальных групп общества. С появлением понятия «социальное государство» обозначились новый поворот и новая сущность в деятельности современного государства. Сущность заключается в том, что на базе социальной рыночной экономики государство призвано осуществлять такую политику, которая направлена во благо всех групп граждан, всех слоев населения при необходимой поддержке и защите слабых его групп.

Новая доминанта в политике привнесена в деятельность государства в условиях векового господства других принципов и сути государства, так называемого либерализма (или позже либерально-демократическое государство), соответствующего либерально-рыночной (рыночной) системе экономики. Как считали представители либерализма, государства в экономике должно быть мало, оно нужно лишь как гарант свободы деятельности экономически активных и удачливых, богатых граждан. В этом отношении либеральные государства, как известно, достигли немалых успехов. Вместе с тем рыночная экономика (и соответственно либеральный тип государства), как показала история, имеет и существенные недостатки (периодические разрушительные экономические кризисы, безработица, инфляция, массовая бедность и т. п.). В то же время естественные стабилизаторы и социальная защита (общинная и пр.) уже разрушились и не действовали. Конфликтность таких процессов становилась все более масштабной и разрушительной (массовое рабочее движение, революционные взрывы и, наконец, Первая и Вторая мировые войны, унесшие десятки миллионов людей).

Что же общего и каково главное различие либерального (либерально-демократического) и социального государства?

И то и другое является отражением и результатом своей эпохи, своей экономической системы. Кроме того, их общность состоит в том, что и то и другое (хотя и по-своему) существуют и действуют для общества. Главное же различие заключается в том, что в центре внимания либерального государства (в соответствии с господством либерально-рыночной экономики) — права и свободы субъектов рынка, а социальное государство (обслуживающее социально-ориентированную экономику) заботится не только о сильных, но и о слабых (детях, престарелых, малоимущих), т. е. о благополучии всех слоев граждан, всего общества.

### **Основные особенности белорусской модели социально-экономического развития**

Белорусская модель переходной экономики и социально-экономического развития складывается с учетом формирования социального государства на базе социальной рыночной экономики, а также специфических условий развития нашей страны и имеет свои особенности. Каковы же эти особенности?

**1. Экологические проблемы,** обусловленные катастрофой на Чернобыльской АЭС. Масштабы урона, нанесенного нашей стране, окружающей среде и населению в ее результате, так велики, что без учета их влияния невозможно экономическое развитие. Именно на территории Республики Беларусь авария на ЧАЭС оставила наиболее «черный» след: 2/3 всех выброшенных из реактора ЧАЭС радионуклидов пришлось на республику. От последствий катастрофы пострадал каждый пятый ее житель. Из сельскохозяйственного оборота выведено более 2,6 тыс. км<sup>2</sup> сельхозугодий, причем лучших в республике. На существенно загрязненных белорусских территориях оказались 27 городов и свыше 3600 населенных пунктов с общей численностью жителей более 2 млн человек. Значительный ущерб нанесен водным системам Беларуси. Наибольшему загрязнению подверглись реки бассейнов Днепра, Припяти, Сожа, Немана и др. В зоне радиоактивного загрязнения оказались 132 месторождения минерально-сырьевых ресурсов с огромными запасами строительных и других материалов. Исключены из геологоразведочных работ нефтегазовые запасы Припятской зоны. В Беларуси сильно пострадал и лесной фонд с его большими древесными ресурсами: радиоактивному загрязнению подверглись более четверти этого фонда. Более 300 промышленных предприятий республики оказались в зоне загрязнения. В целом, по данным специалистов, ущерб, нанесенный стране чернобыльской катастрофой, оценивается в сумму 235 млрд дол., причем в расчете только на 30-летний период преодоления, в действительности же процесс потребует еще многих десятков лет.

До 1992 г. меры по ликвидации ущерба финансировались в основном из союзного бюджета СССР, а после его распада Беларусь вынуждена нести всю тяжесть этой «ноши» по сути одна и тратить на ежегодно до 25 %

государственного бюджета, экономя на всем. Хотя последствия катастрофы на ЧАЭС многоплановы (и экономические, и демографические, и генетические, и медицинские, и социальные, и моральные), учет даже только экономической их стороны, требующей огромных для маленькой страны материально-финансовых ресурсов, создает сложную специфику выживания и развития, специфику модели экономики нашей страны.

**2. Социально шадящий характер реформирования и развития.** Эта особенность вытекает, прежде всего, из первой и является ее развитием. Дело в том, что к наиболее серьезным и опасным последствиям катастрофы на ЧАЭС следует отнести потерю здоровья нации. Особенно значительна она у населения, проживающего на загрязненных территориях, переселенцев и ликвидаторов аварии. Исследования свидетельствуют о постоянном росте заболеваемости и инвалидности пострадавшего населения. Как видно из рисунка 9.1, в целом состояние здоровья пострадавшего населения ухудшается, здоровые люди составляют только 15 %. Так, в послеаварийный период резко увеличилась заболеваемость раком щитовидной железы, легких, особенно в районах обязательного отселения (прирост равен от 68 % в зонах жесткого контроля до 40–30 % в относительно чистых районах).

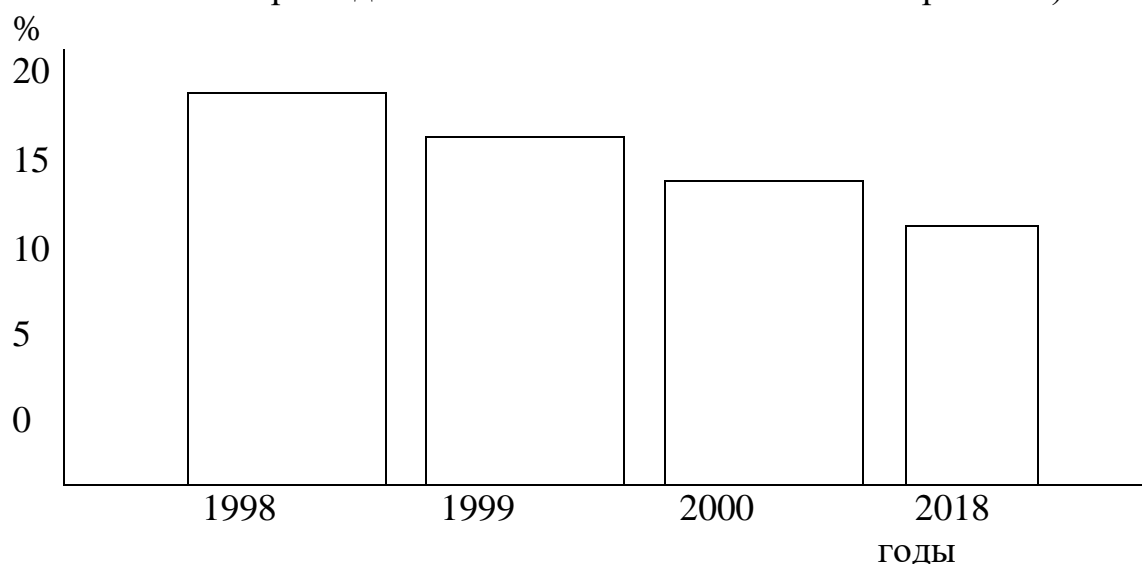


Рисунок 9.1 Состояние здоровья пострадавшего населения Республики Беларусь во время аварии на ЧАЭС (в процентах, признанных здоровыми)

Особенно беспокоит состояние здоровья будущего поколения. Из числа детей, отселенных из районов эвакуации, к настоящему времени признаются здоровыми только 13 %. Среди других патологий наиболее часто встречаются у детей новообразования щитовидной железы. В целом начиная с 1986 г. в Беларуси рождаемость снизилась на 37 %, а смертность выросла на 30 %, в результате чего естественный прирост населения в стране с 1993 г. стал отрицательным. В таких условиях требует больших экономических затрат и большого внимания специальное медицинское обеспечение, психологическая и социальная реабилитация населения и его защита. Общий объем капитальных вложений только в материальную базу здравоохранения

требует более 1700 млн руб. К этому следует добавить психологическую и социальную неподготовленность населения к тем реформам, которые, обрушились на людей в начале 90-х гг. (т. е. особый социальный стресс), о чем говорят социологические опросы того периода, притом во всех странах СНГ. Таким образом, объективные условия, в которых оказалось население страны, потребовали учета этого обстоятельства и проведения переходных мероприятий в особом, социально-щадящем варианте. В противном случае трансформация могла завершиться полным провалом с социальными противостояния. Модель развития приобрела социально-щадящую особенность.

**3. Интеллектуально-инновационную основу модели.** Хотя эта особенность была осознана не сразу, ее значимость со временем становится все сильнее. Объективную основу этой особенности следует видеть прежде всего в общемировой направленности развития в XXI в., фундаментальной базой которого является новая экономика.

Формирующаяся в мире новая экономика одной из главных своих опор имеет интеллект и его развитие. У Республики Беларусь есть возможности и необходимость «вписаться» в контекст мирового прогресса. Обусловленность этого направления связана с особенностями ресурсной базы экономики Беларуси. Ее относительная бедность природными ископаемыми, особенно энергетическими ресурсами, и относительно рискованная зона сельскохозяйственного производства вызывают необходимость обратиться к ресурсам интеллекта и сделать именно их основой экономического и социального развития. Именно ресурсами интеллекта и располагает республика.

Исследования белорусских ученых в сфере физики, математики, химии, микроэлектроники и информатики, наук о земле, гуманитарных наук, как известно, получили мировое признание. В условиях, когда тенденцией мировой экономики становится выход интеллектуального капитала на первые роли, Беларусь должна не может «упустить свой шанс». У страны есть все возможности сделать интеллектуально-инновационный ресурс основой своего реформирования и развития (таблица 9.1).

Таблица 9.1 - Основные показатели деятельности организаций, выполнявших научные исследования и разработки в Республике Беларусь\*

Показатель	2016	2017	2018
Число организаций, выполнявших научные исследования и разработки, единиц	431	454	455
Списочная численность работников, выполнявших научные исследования и разработки, человек	25 942	26 483	27 411
из них имеют ученую степень			
доктора наук	631	646	627

кандидата наук	2 841	2 884	2 864
из них исследователи	16 879	17 089	17 804
Внутренние затраты на научные исследования и разработки, млн. руб. (2000-2015 гг. - млрд. руб.)	475,3	617,7	739,3
из них внутренние текущие затраты на научные исследования и разработки, млн. руб. (2000-2015 гг. - млрд.руб.)	458,3	587,1	688,9
Объем выполненных научно-технических работ, млн. руб. (2000-2015 гг. - млрд. руб.)	596,6	725,8	765,1

\* По данным Национального статистического комитета Республики Беларусь

Следует иметь в виду и ту базу, исходную позицию в экономике, с которой нужно было проводить реформирование. Белорусская экономика к началу переходного периода сложилась как зрелая индустриальная экономика. Так, если основные технологии, определяющие нашу экономику, принять за 100 %, то оказывается, что 79 % из них составляли традиционные индустриальные технологии, 15,8 % — новые и 5, 2 % — высокие технологии. Страна располагала мощным строительным комплексом, создававшим 10 — 11 % ВВП.

Наша республика специализировалась на производстве продукции индустриальных отраслей: машиностроение, нефтехимическая и химическая, деревообрабатывающая, легкая. Производство, означающее взаимодействие с машинами (станками и прочим машинным оборудованием), и есть база индустриальной экономики. Таковой и была Беларусь на пороге трансформационных событий.

**4. Последовательность и постепенность реформирования экономики.** Эта черта в значительной мере предопределена теми, которые обозначены выше. Дело в том, что шоковый вариант на фоне катастрофы на Чернобыльской АЭС, а также в условиях монополизированного характера исходной для реформирования постсоветской экономики просто не мог и не может дать позитивных результатов. Для этого нужны особые условия. Постепенность, эволюционность (в науке — градуализм) у нас проявляется, в частности, в особенностях процессов приватизации государственной собственности. Так, согласно Закону Республики Беларусь «О приватизации государственного имущества и преобразовании государственных унитарных предприятий в открытые акционерные общества» от 19 января 1993 г. № 2103–ХІІ основными принципами процесса приватизации признаны:

1) право каждого гражданина на часть безвозмездно передаваемой государственной собственности на сумму, зависящую от возраста и трудового стажа гражданина;

2) сочетание безвозмездного и возмездного способов приватизации;

3) дифференциация методов, форм и процедур приватизации конкретных субъектов хозяйствования;

4) предоставление определенных социальных гарантий членам трудовых коллективов приватизируемых субъектов хозяйствования с обеспечением защиты прав и интересов работников при смене собственника;

5) контроль за осуществлением приватизации со стороны государства для предотвращения нарушений законодательства;

6) обеспечение широкой гласности процесса приватизации, его условий и хода с участием представителей трудового коллектива и с учетом его интересов;

7) постепенность и поэтапность реформирования, особенно государственной собственности, обусловленные ее масштабами, многообразием, сложными экономическими и социальными проблемами в стране.

Во всех исходных документах о приватизации в Республике Беларусь подчеркивается ее главный принцип: приватизировать государственную, созданную всем народом собственность следует в интересах всего общества. Это тоже характер над особенностью белорусской модели.

**5. Учет менталитета, ценностей и приверженностей населения.** Эта особенность означает сохранение исторических и социально-культурных основ, на которых сформировалось и держится социально-экономическое ядро нашего общества. Основными качествами белорусской нации признаны:

- общинные, коллективные начала;
- развитое чувство социальной справедливости;
- толерантность и неспешность;
- трудовые ценностные ориентиры;
- приемлемость многообразия народов и их культур;
- ориентация на сочетание материального и духовных основ и благ;
- развитое чувство ответственности за судьбу Отечества.

Неучет, игнорирование такого рода особенностей не только чреваты тяжкими последствиями реализации реформ, но и могут вызвать кризисное явления, вплоть до разрушения этноса. Их учет, наоборот, ставит заслон таким негативам рыночного типа системы, как беззащитная эксплуатация, эгоцентризм, массовая безработица.

**6. Смешанность экономической системы,** под которой понимают современную обусловленность сочетания, совмещения в экономике страны двух разных форм хозяйства — рыночной (прибыльной) и нерыночной (несоориентированной на прибыльность), а также двух механизмов регулирования — рыночного и государственного. Кстати, в российской экономике смешанность как многоукладность экономики возникла и существовала исторически раньше, чем на Западе, изучалась и поддерживалась целым рядом русских ученых. Смешанная экономика наряду с прочим опирается на признаваемое нормальным сочетание разных форм

собственности, в том числе частной и государственной, лишь бы они были эффективными и работали на благо Отечества.

Смешанный тип экономики при ее социальной ориентации опирается прежде всего на сочетание разных форм собственности, на многоукладность. Как показывают факты, государственная и прочая (негосударственная) формы собственности сочетаются в отношении, приближающемся к 1:1. К концу XX в. в странах Западной Европы оно характеризовалось такими данными: Германия: 46 % — доля государственного сектора и 54 % — негосударственного; Франция: 47 % — доля государственного сектора и 53 % — негосударственного; Бельгия: 50,2 % — доля государственного сектора и 49,8 % — негосударственного; Австрия: 47 % — доля государственного сектора и 53 % — негосударственного; Швеция: 60 % — доля государственного сектора и 40 % — негосударственного.

Однако в литературе «смешанную экономику» объясняют как сочетание рынка и «командной экономики» или «рынка и государства». Однако рынок — это определенный тип хозяйствования, а государство — особый институт управления. Управление же не есть то же, что экономика, экономическая система и ее тип. Значит, здесь в одно понятие «смешанная экономика» соединяются экономика и неэкономика, что вряд ли верно.

Рыночная экономика (рынок) долго признавалась как единственно возможная, как монополярный тип экономики и синонимом экономики вообще. Теперь же не только сама жизнь, но уже и теория объясняют процессы иначе. Рынок не тождествен экономике, притом даже при рыночном типе экономической системы. Рынок, как известно, сориентирован на спрос, а это значит — на платежеспособную потребность. Экономика же вообще озабочена удовлетворением потребностей вообще, а не только тех, которые на рынке представляют спрос. Иначе как быть с потребностями в обороноспособности страны, потребностями в борьбе с эпидемиями, в водообеспечении, образовании и т. д.? Они, как правило, не являются прибыльными, т. е. чисто рыночными.

Вместе с тем потребности, которые называют жизненно важными или социально значимыми, удовлетворить важнее, чем наращивать прибыль (оборона, борьба с инфекционными заболеваниями и т. п.). Кто же может быть и является тем субъектом, который должен заниматься нерыночным (неприбыльным) хозяйством? Очевидно, государство. Оно для этого создает и управляет *государственным сектором экономики*, выполняя в нем производительную роль. Экономика, сочетающая рыночную и нерыночную (прибыльную и неприбыльную) формы хозяйствования, и есть **смешанная экономика**. В этом ее суть. А все остальные черты — производные из этой, а не главные.

Социально ориентированная экономика отличается, как уже отмечалось, тем, что государство озабочено в ней и социальными проблемами, заботится не только о субъектах рынка, но и о других, обо всех группах граждан. Следовательно, без смешанной экономики у такого государства не будет достаточной экономической базы, чтобы решить такие



задачи, ему нужна для этого и неприбыльная зона экономики. В целом это должно быть не просто рыночная, а смешанная экономика.

**7. Приверженность социальной справедливости,** особенно в социально–трудовых отношениях. Здесь социальная справедливость ассоциируется с адекватностью, эквивалентностью и соответственно противоречит неадекватности, угнетению, а тем более экономическому грабежу в прямой и косвенной формах проявления. Обратим внимание на проблему справедливости в трудовых отношениях и, в частности, оплаты труда. Нарушение такой справедливости чревато потерей мотивационного стимулирующего потенциала. Это означает потерю одной из главных движущих сил экономического развития — интереса, который еще в давние времена был замечен и назван Гельвецием «всесильным волшебником». Без интереса, без заинтересованности работников даже лучшие реформы не реализуются.

**8. Принцип опоры на собственные силы.** В формирующейся открытой экономике это означает преимущественную ориентацию на собственные ресурсы и факторы, в том числе на свои конкурентные преимущества. В качестве предпосылок конкурентных преимуществ Республики Беларусь могут служить:

- ее трудовые ресурсы с высоким образовательным уровнем и хорошей профессиональной подготовкой;
- значительный, сохраненный и развивающийся научный потенциал;
- выгодное географическое положение в виде «моста» между европейскими и азиатскими странами и экономиками;
- развитый производство-индустриальный потенциал как основа для умножения кооперационных связей с другими странами, особенно с СНГ;
- наличие в ряде отраслей новых и высоких технологий.

Примером может быть использование особенностей и преимуществ Беларуси в ее географическом положении. На этой основе конкурентным преимуществом нашей страны может быть создание современно оборудованного транспортного коридора «Европа — Азия» и его сервисного обслуживания.

– Использование нашей науки и образования в качестве фактора конкурентных преимуществ страны требует:

- обеспечения условий для укрепления и развития научных школ в фундаментальных науках, особенно в областях экономических, физико-математических, информационных;
- повышения инновационной активности науки и развития соответствующей инфраструктуры (венчурные подразделения предприятий или объединений, технополисы и т. п.);
- переключения от вынужденного переходными обстоятельствами экспорта своих специалистов к экспорту результатов научной работы белорусских ученых при благоприятных условиях;

– резкого повышения качества высшего и среднего специального образования на основе наращивания его наукоемкости;

– резкого повышения качества профессионального образования, без чего невозможна реализация новаций на уровне конкурентоспособной продукции.

Видимо, может дать хороший эффект и разумное использование еще лесных богатств Беларуси. Лес, как наиболее дорогой, а главное, возобновляемый ресурс может быть выгодной основой целой промышленности, создающей все более редкие и дорогие экспортные продукты.

С названными особенностями белорусской модели прямо связана и следующая, **девятая — увеличение роли и усложнение функций государства.**

Вопрос о роли государства в экономике — сложный и до сих пор не бесспорный. Здесь же речь идет о модели экономики, совершающей по крайней мере три кардинальных перехода одновременно:

- от централизованно плановой экономики к рыночной;
- от преимущественно индустриальной экономики к новой, постиндустриальной, т. е. Интеллектуально-информационной;
- от относительно закрытой (в рамках СССР) к открытой, притом глобализирующейся экономике.

Ясно, что такой сложнейший, как бы трехвекторный одновременный переход не может быть и не регулируем. Ясно то, что одному рыночному механизму регулирования не под силу эти сложные и часто нерыночные задачи. Таким образом, новые условия выдвигают новые проблемы и задачи, новые, более сложные функции, которые выпадают на долю государства.

Собственно говоря, под давлением очевидных факторов и под напором новых сложных проблем современности изменение роли государства все чаще признаются даже не сторонниками такой теории, а теми, кто по традиции выступает за «минимизацию» роли государства. Так, в докладе Мирового банка о мировом развитии, опубликованном в 2017 г. явным было положение о том, что современное развитие требует эффективного государства.

Все эти и другие особенности белорусской модели связывает, цементирует **десятая особенность — целевая ориентация на значительный рост благосостояния и социальное развитие** народа. Важно подчеркнуть еще раз, что такая социальная ориентация не есть проявление только гуманизма общества, его человечности. Гуманизм имеет сложную историю в человеческом развитии. Возникшее еще в античности как представление о «подлинно человеческом человеке» (по Ю. Цезарю) мировоззрение гуманизма то приближалось к уровню широко признанного (в эпоху возрождения), то, напротив, погибало под напором экономических и политических кризисов (скажем, при античеловеческой поведении фашизма в XX в.). Переход к «постиндустриальному обществу» в конце XX — начале

XXI вв. резко актуализировал проблему «человеческого фактора» и связанного с ней гуманизма.

Рассматривая экономическую предопределенность «всплеска» гуманизма и социальной ориентации, подчеркнем их обусловленность самим характером новой, постиндустриальной экономики. Ведь ее заглавным ресурсом и фактором, создающим богатство, как отмечалось выше, становится интеллект. А его субъектом и носителем является человек. Такая экономическая «рокировка» с неизбежностью ставит в повестку дня мирового развития гуманизацию и социальную составляющую как объективную необходимость дальнейшего существования и прогресса. Антисоциальность с такими ее проявлениями, как бедность, нищета, малограмотность, болезни, преступность и т. п., напротив ведет экономику (особенно интеллектуально-инновационную) и общество в целом в тупик. Положение в мире в этом отношении все еще весьма сложное.

Как показывают данные Всемирного банка, из 8 млрд населения земли 5,1 млрд (т. е. подавляющее большинство) относятся к бедным со всеми вытекающими из этого положения последствиями. Ясно, что этим миллиардам людей не до интеллекта, не до постиндустриальной экономики и цивилизации. А резко разделенному миру очень сложно сохранить мирные взаимоотношения. И хотя Республика Беларусь по сравнению с другими странами мира согласно индексу выглядит даже несколько лучше, чем, к примеру, Российская Федерация, социальных проблем демографического и экономического характера у нас, как известно, хватает.

Необходимость социальной ориентации в модели развития Республики Беларусь, как видим, определяется многофакторно: и историей страны, и менталитетом ее народа с социально-гуманистическими предпочтениями, и объективной основой новой, постиндустриальной экономики, современным уровнем жизни населения, резко упавшим в перестроечные, 90-е годы во всех странах СНГ, в том числе и в Беларуси.

### **Основные понятия**

Белорусская ориентированной рыночной экономики	социально-экономической системы	Смешанность	экономической системы
Интеллектуально-инновационная основа	преимущества реформирования и развития Республики Беларусь на мировом рынке	Социально-щадящий	характер реформирования и развития
Конкурентные	преимущества	Целевая ориентация	на
Республики Беларусь на мировом рынке	Целевая ориентация	на	рост
Приверженность справедливости	социальной значительный	благосостояния и	социальное развитие
		Экологическая озабоченность	

## 2. ПРАКТИЧЕСКИЙ РАЗДЕЛ ЭУМК

### 2.1 Темы занятий, вопросы для самостоятельной подготовки к практическим занятиям

Тема 1. Предмет дисциплины. Международная экономика: структура и тенденции развития

Предмет и методология дисциплины «Международная экономика». Структура дисциплины. Международная микроэкономика и макроэкономика. Содержание понятия «международная экономика». Системность международной экономики. Структура международной экономики (географическая, секторальная, отраслевая, социально-экономическая). Группы стран в мировой экономике. Современные тенденции развития международной экономики. Интернационализация экономических связей. Открытая экономика: сущность, показатели, факторы, влияющие на степень открытости экономики. Глобализация международной экономики: сущность, признаки, факторы, последствия и противоречия.

#### *Вопросы*

1. Дайте определение понятию «международная экономика».
2. В чём заключается предмет дисциплины «Международная экономика»?
3. Что представляет собой структура дисциплины «Международная экономика»?
4. Какие методы лежат в основе дисциплины «Международная экономика»?
5. Поясните понятие «Международная микроэкономика».
6. Поясните понятие «Международная макроэкономика».
7. Что представляет содержание понятия «международная экономика»?
8. Охарактеризуйте понятие системности международной экономики.
9. В чем заключается географическая структура международной экономики?
10. В чем заключается секторальная структура международной экономики?
11. В чем заключается отраслевая структура международной экономики?
12. В чем заключается социально-экономическая структура международной экономики?
13. Как подразделяются страны в международной экономике?
14. Каковы современные тенденции развития международной экономики?
15. В чем заключается интернационализация экономических связей.
16. Что такое открытая экономика?
17. Перечислите показатели открытости экономики.
18. Что считают индикаторами открытости национальной экономики?

19. Какие факторы влияют на открытость экономики?
20. В чем заключается сущность глобализации международной экономики?
21. Перечислите признаки глобализации международной экономики.
22. Перечислите последствия глобализации международной экономики.
23. В чем заключаются последствия глобальных проблем международной экономики?

## Тема 2. Субъекты международной экономики и их современная структура

Объекты и субъекты международной экономики. Подсистемы мирового хозяйства и их критерии. Характеристика и место подсистем в мировом хозяйстве. Группы стран в мировой экономике. Показатели и уровни развития международной экономики.

### *Вопросы*

1. Перечислите объекты международной экономики.
2. Перечислите субъекты международной экономики.
3. Что является подсистемами общей мировой экономической системы?
4. Что представляют собой международные экономические отношения?
5. Какие формы МЭО выделяют в международной экономике?
6. Что означает социальная структура экономики?
7. Как подразделяются страны по уровню ВВП на душу населения?
8. Какие типы экономического развития мирового хозяйства?
9. В чем заключается экстенсивный тип развития мирового хозяйства?
10. В чем заключается интенсивный тип развития мирового хозяйства?
11. По какому признаку страны подразделяются на развитые, развивающиеся и страны с переходной экономикой развитые и развивающиеся?
12. Перечислите экономически развитые страны.
13. Перечислите страны с низким уровнем экономического развития.
14. В чем заключается *неравномерность* развития стран и регионов?
15. Перечислите причины значительного ускорения технического прогресса в XXI веке?
16. Перечислите периоды перепадов темпов роста доходов во времени в международной экономике.
17. Охарактеризуйте отраслевую структуру мирового ВВП.
18. Какова структура мирового ВВП по расходам?

19. В чем заключаются проблемы международных сопоставлений показателей?

20. Дайте определение понятию паритета покупательной способности.

### Тема 3. Природно-ресурсный потенциал современного мирового хозяйства

Роль природно-ресурсного потенциала в международной экономике. Экономический рост и проблемы потребления природных ресурсов. Основные виды и обеспеченность природными ресурсами мирового хозяйства

#### *Вопросы*

1. Дайте определение природно-ресурсного потенциала в международной экономике.

2. Какова роль природно-ресурсного потенциала в международной экономике?

3. Что означает понятие «доступные реальные запасы»?

4. Что представляют собой потенциальные ресурсы международной экономики?

5. Что относят к используемым ресурсам международной экономики?

6. Как экономический рост связан с проблемами мировых природных ресурсов?

7. Перечислите экстенсивные факторы мирового экономического роста.

8. Перечислите интенсивные факторы мирового экономического роста.

9. Какие факторы мирового экономического роста считаются наиболее прогрессивными?

10. В чем заключается ограниченность ресурсов международной экономики?

11. В чем заключается регулирующая роль государства в укреплении минерально-сырьевой базы?

12. Какие вы знаете основные виды природных ресурсов мирового хозяйства?

13. Охарактеризуйте мировые запасы минерального сырья и топлива.

14. В каких регионах сосредоточены крупнейшие разведанные запасы природного газа?

15. Что представляют собой мировые земельные ресурсы?

16. Что представляют собой мировые водные ресурсы?

17. Охарактеризуйте структуру мирового водопотребления.

18. Каковы основные резервы повышения эффективности использования водных ресурсов?

19. Что представляют собой мировые лесные ресурсы?

20. Где сосредоточены наибольшие мировые запасы древесины?

Тема 4. Человеческие ресурсы современной мировой экономики

Человеческие ресурсы: понятие и характеристики. Качественно-структурная характеристика населения. Процесс *урбанизации в международной экономике*. Экономическая активность человеческих ресурсов. Внутренние и внешние факторы экономической активности. Виды безработицы в международной экономике. Человеческие ресурсы и человеческий потенциал в международной экономике. Человеческие ресурсы и человеческий потенциал в международной экономике. Человеческие ресурсы и человеческий потенциал в международной экономике. Международная миграция рабочей силы как современная проблема человеческих ресурсов

### *Вопросы*

1. Дайте определение понятию человеческие ресурсы в международной экономике.
2. Охарактеризуйте человеческие ресурсы в международной экономике.
3. Какова численность населения Земли в настоящее время?
4. Для чего и как рассчитывается коэффициент ежегодного прироста населения?
5. Что такое депопуляция населения?
6. Как процесс урбанизации влияет на международную экономику?
7. Что понимается под экономической активностью мировых человеческих ресурсов?
8. Какие категории населения Международная организация труда относит к экономически активному?
9. Охарактеризуйте внутренние факторы экономической активности населения в международной экономике.
10. Охарактеризуйте внешние факторы экономической активности населения в международной экономике.
11. Какие категории населения относят к экономически неактивному?
12. Перечислите основные виды безработицы в международной экономике.
13. Что представляет собой человеческий потенциал в международной экономике?
14. Выразите в виде общей формулы эффект использования человеческих ресурсов в международной экономике.
15. В чем заключается способность к творческой активности человеческого потенциала?
16. Какие характеристики человеческого потенциала в международной экономике вы знаете?

17. Дайте определение понятию индекс развития человеческого потенциала (ИРЧП).
18. Перечислите основные слагаемые системы развития человеческого потенциала.
19. Что представляет собой международная миграция рабочей силы?
20. Что такое эмиграция?
21. Что такое иммиграция?
22. Охарактеризуйте понятие реэмиграция.
23. Перечислите причины развития международной миграции рабочей силы.
24. Перечислите позитивные и негативные стороны международной миграции.
25. Что означает социальная мобильность населения в международной экономике?

## Тема 5. Международная экономическая интеграция

Сущность и основные формы международной экономической интеграции. Этапы развития Европейской экономической интеграции. Экономические факторы интеграции на мировом рынке и ее последствия. Международное разделение труда.

### *Вопросы*

1. Дайте определение понятию международная экономическая интеграция.
2. Как классическая экономическая теория определяет понятие международной экономической интеграции?
3. Охарактеризуйте неолиберальное направление в международной экономической интеграции.
4. Перечислите ученых-экономистов, сторонников корпорационализма.
5. Какие вы знаете формы международной экономической интеграции?
6. Дайте характеристику зоны свободной торговли.
7. Приведите пример таможенного союза.
8. Что такое общий рынок?
9. Что такое платежный союз?
10. Приведите пример экономического и валютного союза.
11. Перечислите этапы развития Европейской экономической интеграции.
12. Какие страны входят в состав ЕС?
13. В каких странах ЕС в качестве денежной единицы используется евро?



14. Какие страны ЕС не вошли в зону евро?
15. По каким направлениям в ЕС принимаются экономико-политические решения?
16. Что означает процесс интернационализации хозяйственной жизни?
17. Охарактеризуйте понятие интернационализация производства.
18. Что означает международное разделение факторов производства?
19. В чем заключается международная специализация стран?
20. Перечислите основные формы международной специализации производства.
21. В чем заключается международное разделение труда?
22. Какие вы знаете виды территориального разделения труда?
23. В чем заключается международная кооперация труда?
24. Какие показатели относят к основным показателям уровня международной специализации отрасли?
25. Как определяется коэффициент относительной экспортной специализации?
26. Как определяется экспортная квота?

Тема 6. «Новая экономика» — основа современного развития мировой экономической системы

«Новая экономика» и ее признаки. Информационная революция. Информационные услуги. Стратегические предпринимательские звенья. Новая модель работника в современной международной экономике.

### *Вопросы*

1. Дайте определение понятию «новая экономика».
2. Что послужило залогом рождения новой экономики?
3. Перечислите основные черты новой экономики.
4. Что такое интеллектуальный капитал?
5. Охарактеризуйте научно-технический потенциал ведущих стран мира.
6. В чем заключается особенность знаний в международной экономике?
7. Какие изменения произошли в характере и структуре труда?
8. Какие изменения произошли на международном рынке труда?
9. Перечислите структурные составляющие научно-информационного потенциала новой экономики.
10. В чем заключается информационная революция в международной экономике?
11. Какие функции выполняет человек в новой экономике?
12. Воспроизведите общую модель человека в экономике.

13. В чем заключается инновационность в международной экономике?
14. В чем заключается инновативность человека-работника в международной экономике?
15. Назовите основные характеристики «новой экономики».

## Тема 7. Платежный баланс

Сущность платежного баланса. Схема счетов платежного баланса. Валютный курс. Профицит платежного баланса. Дефицит платежного баланса. Баланс услуг. Баланс дохода. Баланс прямых инвестиций. Баланс капитальных вложений. Баланс золотовалютных резервов.

### *Вопросы*

1. Дайте определение понятию платежный баланс.
2. Сколько счетов выделяют в платежном балансе?
3. Перечислите счета платежного баланса.
4. Какие операции отражены в кредите платежного баланса?
5. Какие операции отражены в дебете платежного баланса?
6. Что называют чистым экспортом капитала?
7. Что такое дефицит платежного баланса?
8. Что такое профицит платежного баланса?
9. Каким уравнением представляется сальдо платежного баланса?
10. Охарактеризуйте различные состояния платежного баланса.
11. Что называют обменным курсом?
12. Что называют девизным курсом?
13. Как устанавливается валютный курс?
14. Выведите функции спроса и предложения девизов, возникающие в ходе международного товарообмена.
15. Какие вы знаете методы регулирования платежного баланса?
16. В чем заключается государственное регулирование платежного баланса?
17. Перечислите инструменты по ограничению экспорта и стимулированию внутреннего потребления.
18. Что такое ревальвация национального платежного средства?
19. Перечислите инструменты по ограничению импорта и стимулирования экспорта.
20. Что такое девальвация национального платежного средства?
21. Что такое торговый баланс?
22. Что такое баланс перевода капитала?
23. Что такое баланс ценных бумаг?
24. Что такое баланс прямых инвестиций?
25. Что такое баланс капитальных вложений?
26. Что такое баланс золотовалютных резервов?

## Тема 8. Мировая валютная система и валютный рынок

Эволюция мировой валютной системы. Золотомонитарный стандарт. Золотодевизный стандарт. Рынок евродевизов. Многовалютный стандарт. Маастрихтское соглашение. Современная валютная политика государств. Конвертируемость валют. Валютный курс. Валютная котировка. Гибкость валютного курса. Валютная интервенция. Валютный коридор.

### *Вопросы*

1. В каком году и где была создана первая мировая валютная система?
2. Что предполагает собой золотомонитарный стандарт?
3. Перечислите основные принципы золотомонитарного стандарта.
4. Какой основной государственный орган регулирует валютную политику?
5. В чем заключается причина отказа от золотомонитарного стандарта?
6. Что предполагает золотодевизный стандарт?
7. Перечислите основные особенности золотодевизного стандарта.
8. Какова роль МВФ в управлении системой золотодевизного стандарта?
9. Назовите основные цели МВФ в регулировании международной валютной политики.
10. Какая денежная единица являлась международным ликвидным средством в послевоенный период (после второй мировой войны)?
11. Охарактеризуйте рынок евродевизов.
12. Когда вступило в силу соглашение о специальных правах заимствования?
13. Для каких целей в 1971 году было принято промежуточное соглашение об урегулировании валютных курсов?
14. В чем суть многовалютного стандарта?
15. Охарактеризуйте новую систему валютного регулирования, принятую в 1976 году в Кингстоне (Ямайка).
16. Когда была сформирована европейская валютная система?
17. В чем заключался процесс валютного регулирования европейских стран в рамках Европейского экономического сообщества (ЕЭС)?
18. Что предусматривает Маастрихтское соглашение?
19. Перечислите основные этапы перехода Европейского Союза к «евро».
20. Что представляет собой Национальная валютная система?
21. Что представляет собой Международная валютная система?
22. Что включает в себя валютная политика?
23. Какие вы знаете уровни конвертируемости валют?
24. Что такое валютный курс?

25. Что такое валютная котировка?
26. Какие существуют подходы к определению валютных курсов национальной валюты в зависимости от совершаемых международных операций?
27. Что означает гибкость валютного курса?
28. Что такое валютный коридор?

## Тема 9. Республика Беларусь в системе мирохозяйственных связей

Обусловленность и целевая направленность белорусской модели социально-экономического развития. Основные особенности белорусской модели социально-экономического развития.

### *Вопросы*

1. В чем заключается обусловленность и целевая направленность белорусской модели социально-экономического развития?
2. Когда и где появилось понятие социальное государство?
3. В чем заключается сущность социальной рыночной экономики?
4. Какие государства имеет место социальная рыночная экономика?
5. Перечислите основные особенности белорусской модели социально-экономического развития.
6. В чем заключаются экологические проблемы Республики Беларусь?
7. Что означает социально щадящий характер реформирования и развития Республики Беларусь?
8. Что составляет интеллектуально-инновационную основу белорусской модели?
9. Как вы можете охарактеризовать основные показатели деятельности организаций, выполнявших научные исследования и разработки в Республике Беларусь?
10. Какие отрасли экономики были ведущими в Республике Беларусь на пороге трансформационных событий?
11. В чем заключается последовательность и постепенность реформирования экономики Республики Беларусь?
12. Какие основные принципы заложены в процесс приватизации в Республике Беларусь?
13. Каким образом в белорусской модели социально-экономического развития учитывается менталитет, ценности и приверженность населения?
14. Перечислите основные качества белорусской нации.
15. Охарактеризуйте смешанность экономической системы.
16. Что означает принцип опоры на собственные силы?
17. Какие конкурентные преимущества Республики Беларусь вы знаете?

18. В чем заключается увеличение роли и усложнение функций государства в социально-ориентированной экономике?

19. Поясните целевую ориентацию белорусской экономики на значительный рост благосостояния и социальное развитие народа.

20. Какова роль Республики Беларусь в развитии мирохозяйственных связей?

## 2.2 Задачи

**Задача 1.** В январе 2019 г. экспорт Республики Беларусь составил 2,4 млрд. дол., а импорт – 2,6 млрд. дол. Найти внешнеторговый оборот и сальдо внешнеторговых операций Республики Беларусь в январе 2019 г.

**Задача 2.** По данным таблицы определите экспортную квоту представленных стран. Сделайте вывод о степени открытости экономики этих стран.

Показатель	Страна				
	США	Китай	Япония	Германия	Франция
Объем ВВП, трлн. дол.	18	11	4,4	3,4	2,4
Объем экспорта, трлн. дол.	1,4	2,1	0,68	1,58	0,54

**Задача 3.** С 2010 г. по 2018 г. ВВП промышленно развитых стран в денежном выражении вырос с 19 860 до 47 258 трлн. дол. За этот период мировые цены возросли на 10%. Определить, на сколько процентов вырос физический объем ВВП промышленно развитых стран за указанный период.

**Задача 4.** Используя данные таблицы, сравните темпы роста товарного экспорта и ВВП развивающихся стран во второй половине XX в.- начале XXI в. Сделайте выводы.

Годы	1960	1970	1980	1990	2000	2010
Объем ВВП, млрд. дол.	2 785	4 305	7 205	11 220	18 280	25 870
Объем экспорта, млрд. дол.	19	8,5	10,5	13,5	15	25

### 3. РАЗДЕЛ КОНТРОЛЯ ЗНАНИИ

#### 3.1 Вопросы для подготовки к тестам

1. Что означает термин «международная экономика»?
2. Какой характер в эпоху империализма имело развитие международной экономики?
3. Охарактеризуйте современное состояние мировой экономики и мирохозяйственных связей.
4. Когда произошел мировой кризис, связанный с резким ростом цен на сырье?
5. Какие количественные показатели открытости экономики страны вы знаете?
6. От чего в современных условиях зависит место и роль страны в МРТ?
7. Как называется форма взаимодействия между странами, при которой разделение труда предстает как форма объединения труда на различных стадиях производства реализации товаров и услуг?
8. В какую отрасль экономики направлялись более 50% прямых иностранных инвестиций крупнейших ТНК в конце 90-х гг.?
9. Что становится базой для создания ТНК?
10. Перечислите основные сдвиги в структуре экономики развитых стран на рубеже XX–XXI вв.
11. Какие три торгово-экономических блока в мире являются ведущими?
12. Приведите примеры интеграционных группировок.
13. Что означает термин «бенилюкс»?
14. Перечислите этапы интеграционного процесса в порядке возрастания его уровня.
15. Для каких стран характерен высокий уровень экономического развития?
16. Приведите пример стран, входящих в различные группировки по уровню экономического развития.
17. Перечислите абсолютные и относительные показатели экономического развития стран.
18. Какие страны входят в «Большую семерку»?
19. Какие темпы роста характерны для развитых стран?
20. Какова доля промышленно развитых стран в мировом ВВП?
21. Перечислите основные факторы высокого уровня экономического развития США.
22. Как изменились экономические диспропорции между Испанией и Португалией после вступления в 1986 году в Европейское экономическое сообщество?
23. Что играет традиционно активную роль в развитии японского бизнеса?
24. Какие черты присущи развивающимся странам?

25. Каковы темпы экономического развития новых индустриальных стран?
26. Какие страны относят к новым индустриальным странам?
27. Какие вы знаете основные привлекательные для иностранного капитала черты инвестиционного климата Китая?
28. Какие доли в мировом ВВП характерны для стран СНГ?
29. Перечислите страны, вошедшие в Вышеградскую группу.
30. Какая страна среди стран Восточной Европы пошла Европы по классическому пути «шоковой терапии»?
31. Какие вы знаете предпосылки развития МЭО на национальном уровне?
32. Какие вы знаете предпосылки развития МЭО на международном уровне?
33. В какой международной теории сказано: «Национальные производственные различия определяются разной наделенностью факторами производства»?
34. Какие теории относятся к неотехнологическим теориям международной торговли?
35. Что характерно для политики протекционизма?
36. Что характерно для политики либерализма?
37. представляет собой разность стоимостных объемов экспорта и импорта?
38. Что представляет собой оборот мировой торговли?
39. Что такое цена FOB?
40. Какая политика называется Фритредерством?
41. Какими были темпы роста мировой торговли услугами в начале XXI века?
42. Какая тенденция проявляется в настоящее время на мировом рынке услуг?
43. Поясните термин «ценовая дискриминация».
44. Что свойственно для периодов «спокойной» динамики мировых цен на продукцию обрабатывающей промышленности?
45. Что характерно для рынка олигополистической конкуренции?
46. Какие составляющие играют важную роль в определении уровня мировых цен на сырьевые продукты?
47. Что означает множественность цен?
48. В каком виде взимается специфическая пошлина?
49. Какова цель установления преференциальных тарифов?
50. Перечислите инструменты внешнеторгового регулирования.
51. Что представляет собой режим наибольшего благоприятствования?
52. Перечислите основные сферы деятельности ЭКОСОС.
53. Назовите направления деятельности ЮНКТАД?
54. Что представляет собой ЮНКТАД?
55. Когда была создана организация ГАТТ?

56. Как называется юридическое лицо, приобретающее у собственника изобретений, патентов лицензию на право их использования в определенных пределах?

57. Что называется непатентованным научно-техническим достижением и производственным опытом конфиденциального характера?

58. Что такое хайринг?

59. Что такое роялти?

60. Как называется процесс изъятия части капитала из национального оборота в данной стране и перемещение его в товарной или денежной форме в производственный процесс или обращение другой страны?

61. В чем заключается главная цель зарубежных инвестиций?

62. В каких формах осуществляется вывоз капитала?

63. Что предполагают прямые инвестиции?

64. Назовите приделы «золотых точек».

65. Что является международным платежным средством, выпускаемым МВФ и используемым для безналичных расчетов?

66. Где был принят золотовалютный стандарт?

67. На чем базируется современный валютный курс?

68. Что такое свободно конвертируемая валюта?

69. Какие группировки входят в группу Всемирного (Мирового) банка?

70. Что включает в себя платежный баланс?

71. Что охватывает блок А в платежном балансе страны?

72. Как называется перемещение людей через границы тех или иных территорий с переменой места жительства навсегда или на довольно длительное время?

73. К чему ведет рост удельного веса специалистов высокой квалификации среди мигрантов?

74. Установите последовательность первых пяти мест в мировом спросе на первичную энергию.

75. Что относят к забалансовым запасам минерального сырья?

76. Какое количество минерального сырья было потреблено за последние 50 лет (в %)?

77. Какие тенденции присущи современной демографической ситуации в Республике Беларусь?

78. Для каких стран характерна продолжительная тенденция «старения» населения?

79. Какие тенденции характерны для современного типа воспроизводства населения?

80. Что такое ФАО?

81. В каком регионе мира проживает наибольшее количество жителей планеты, страдающих от голода?

82. Охарактеризуйте деятельность международной организации (объединения) Лондонский клуб.



83. Что такое дефолт?
84. Какие страны входят в группу стран А ЮНКТАД?
85. Какова роль государства в мировом развитии большинства развивающихся стран?
86. На какие группы стран нацелены внешнеэкономические связи Республики Беларусь в настоящее время?
87. Перечислите современные тенденции в товарном экспорте Республики Беларусь.
88. Каков статус Республики Беларусь в ВТО?
89. СЭЗ в Республике Беларусь была образована первой?
90. Какое место в мире занимает Республика Беларусь по показателю ИРЧП в 2018 году?

## 3.2 Тесты

### 1. Международная экономика это:

А) глобальный хозяйственный механизм, представленный различными национальными хозяйствами, связанными между собой системой международных экономических отношений.

Б) совокупность отдельных стран, участвующих в международном разделении труда и связанных системой международных экономических отношений. совокупность отдельных стран, участвующих в международном разделении труда и связанных системой международных экономических отношений.

В) общественная наука, которая изучает проблему выбора в условиях ограниченности ресурсов для максимального удовлетворения потребностей людей.

Г) раздел экономической теории, изучающий функционирование экономики в целом, экономическую систему как единое целое, совокупность экономических явлений.

**2. Развитие мировой экономики в эпоху империализма имело характер:**

- А) плавный, поступательный
- Б) скачкообразный
- В) медленный, но прогрессивный
- Г) быстрый и равновесный

**3. Современное состояние мировой экономики и мирохозяйственных связей характеризуется:**

- А) тотальным преобладанием рыночных отношений
- Б) ограниченным распространением рыночных отношений
- В) преобладанием отношений, основанных на идеологических соображениях
- Г) преобладанием отношений, основанных на политических соглашениях

**4. Мировой кризис, связанный с резким ростом цен на сырье, произошел:**

- А) во второй половине 50-х гг.
- Б) в первой половине 60-х гг.
- В) во второй половине 60-х гг.
- Г) в первой половине 70-х гг.
- Д) в первой половине 80-х гг.

**5. К количественным показателям открытости экономики страны относят:**

- А) экспортную квоту
- Б) квотирование экспорта
- В) импортную квоту
- Г) квотирование импорта
- Д) внешнеторговую квоту
- Е) квотирование внешней торговли
- Ж) объем реэкспорта

**6. В современных условиях место и роль страны в МРТ все больше зависит:**

- А) от ее природно-климатических ресурсов
- Б) от ее географического положения
- В) от «приобретенных ресурсов»

**7. Форма взаимодействия между странами, при которой разделение труда предстает как форма объединения труда на различных стадиях производства и реализации товаров и услуг, называется:**

- А) международной специализацией
- Б) международной кооперацией
- В) МРТ
- Г) импортозамещением
- Д) экспортной ориентацией производства

**8. Более 50% прямых иностранных инвестиций крупнейших ТНК в конце 90-х гг. направлялись в:**

- А) добывающую промышленность
- Б) обрабатывающую промышленность
- В) машиностроительную индустрию
- Г) сектор услуг
- Д) сельское хозяйство

**9. Базой для создания ТНК становятся:**

- А) крупные предприятия;
- Б) объединения предприятий;
- В) финансово-промышленные группы;
- Г) банки.

**10. Отметьте основные сдвиги в структуре экономики развитых стран на рубеже XX–XXI вв.:**

- А) рост сферы услуг
- Б) увеличение доли добывающей промышленности

- В) увеличение доли сельского хозяйства
- Г) возрастание доли наукоемких отраслей производства

**11. Отметьте три ведущие торгово-экономических блока в мире:**

- А) СНГ
- Б) НАТО
- В) ЕС
- Г) ООН
- Д) МБРР
- Е) НАФТА
- Ж) СЭВ
- З) ЮНИДО
- И) ОПЕК
- К) АТЭС

**12. Отметьте примеры интеграционных группировок:**

- А) ЕС
- Б) АСЕАН
- В) ООН
- Г) НАФТА
- Д) ЕБРР
- Е) АТЭС
- З) ЭКОСОС
- Ж) МВФ

**13. Бенилюкс – это**

- А) зона свободной торговли;
- Б) таможенный союз;
- В) общий рынок;
- Г) экономический союз.

**14. Отметить этапы интеграционного процесса в порядке возрастания его уровня:**

- А) таможенный союз
- Б) общий рынок
- В) преференциальное торговое соглашение
- Г) экономический союз
- Д) зона свободной торговли

**15. Высокий уровень экономического развития характерен для:**

- А) развивающихся стран
- Б) промышленно развитых стран
- В) стран с переходной экономикой

**16. В какую группу стран входят перечисленные страны:**

- А) промышленно развитые страны
- Б) развивающиеся страны
- В) страны с переходной экономикой

1. Украина
2. Греция

3. Австралия
4. Пакистан
5. Китай
6. Алжир

**17. Выделите абсолютные и относительные показатели экономического развития стран:**

- А) ВВП
- Б) экспортная квота
- В) импортная квота
- Г) величина экспорта
- Д) доля страны в мировом ВВП
- Е) ВВП на душу населения

**18. Отметьте страны «Большой семерки»:**

- А) Италия
- Б) Австралия
- В) ФРГ
- Г) Испания
- Д) Великобритания
- Е) США
- Ж) Канада
- З) Япония
- И) Франция

**19. Для промышленно развитых стран характерно:**

- А) Превышение темпов роста населения над темпами роста производства
- Б) Примерное равенство темпов роста населения и темпов роста производства
- В) Превышение темпов роста производства над темпами роста населения

**20. Доля промышленно развитых стран в мировом ВВП составляет:**

- А) примерно 40 %
- Б) примерно 50 %
- В) примерно 60 %
- Г) примерно 70 %

**21. Отметьте основные факторы высокого уровня экономического развития США:**

- А) богатые природные ресурсы
- Б) рабовладение на юге страны
- В) емкий внутренний рынок страны
- Г) благоприятное географическое положение
- Д) благоприятные климатические условия
- Е) самые мощные вооруженные силы
- Ж) провозглашение национальных интересов.

**22. С вступлением в Европейское экономическое сообщество Испании и Португалии в 1986 г. экономические диспропорции между странами-участницами:**

- А) остались на прежнем уровне
- Б) усилились
- В) стали менее заметны, т. к. названные страны относятся к группе промышленно развитых стран

**23. В развитии деятельности японского бизнеса традиционно активную роль играет:**

- А) иностранный капитал
- Б) частный японский капитал
- В) государство
- Г) международные финансовые структуры

**24. Отметьте черты, присущие развивающимся странам:**

- А) социально-экономическая отсталость
- Б) развитые рыночные отношения
- В) специализация в МРТ преимущественно на производстве машинно-технической продукции

- Г) высокие темпы роста населения
- Д) относительная независимость от притока иностранных капиталов
- Е) развитие наукоемких производств

**25. Темпы экономического развития новых индустриальных стран:**

- А) превышают темпы развития остальных стран
- Б) находятся на уровне промышленно развитых стран
- В) в настоящий момент в среднем такие же, как и в остальных развивающихся странах

**26. Отметьте новые индустриальные страны:**

- А) Тунис
- Б) Тайвань
- В) Сингапур
- Г) Вьетнам
- Д) Китай
- Е) Южная Корея.

**27. Отметьте основные привлекательные для иностранного капитала черты инвестиционного климата Китая:**

- А) политическая стабильность
- Б) дешевая рабочая сила
- В) льготные условия налогообложения
- Г) развитая внутренняя инфраструктура
- Д) обширный китайский внутренний рынок
- Е) обширные сухопутные границы

**28. Для стран СНГ характерно:**

- А) повышение доли в мировом ВВП
- Б) снижение доли в мировом ВВП
- В) сохранение прежней доли в мировом ВВП.

**29. Какие страны вошли в Вышеградскую группу:**

- А) Венгрия
- Б) Болгария
- В) Польша
- Г) Румыния
- Д) Чехия
- Е) Словакия

**30. Среди стран Восточной Европы по классическому пути «шоковой терапии» пошла:**

- А) Венгрия
- Б) Польша
- В) Чехия и Словакия
- Г) Албания

**31. Назовите предпосылки развития МЭО на национальном уровне:**

- А) переход к массовому производству товаров
- Б) великие географические открытия
- В) неравномерность распределения факторов производства между странами
- Г) переход к товарному производству
- Д) качественный скачок в развитии производительных сил в ходе промышленной революции

**32. Назовите предпосылки развития МЭО на международном уровне:**

- А) качественный скачок в развитии производительных сил в ходе промышленной революции
- Б) создание инфраструктуры внешнеэкономических связей
- В) неравномерность распределения факторов производства между странами
- Г) великие географические открытия
- Д) переход к массовому производству товаров

**33. «Национальные производственные различия определяются разной наделенностью факторами производства» – это:**

- А) теория Хэберлера
- Б) «парадокс Леонтьева»
- В) теорема Хекшера-Олина
- Г) теория абсолютных преимуществ Смита.

**34. К неотехнологическим теориям международной торговли относится:**

- А) теория Хэберлера
- Б) теория сравнительных преимуществ Рикардо
- В) теория конкурентного преимущества наций Портера
- Г) теория факторов производства Хекшера-Олина

**35. Для политики протекционизма характерны:**

- А) Импортзамещение

- Б) Стимулирование экспорта
- В) Государственное регулирование
- Г) Свобода рынка

**36. Для политики либерализма характерны:**

- А) Импортозамещение
- Б) Стимулирование экспорта
- В) Государственное регулирование
- Г) Свобода рынка

**37. Разность стоимостных объемов экспорта и импорта – это:**

- А) торговое сальдо
- Б) торговый оборот
- В) мировой спрос

**38. Оборот мировой торговли – это:**

- А) стоимость мирового импорта
- Б) стоимость экспорта и импорта
- В) стоимость мирового экспорта
- Г) мировой экспорт минус мировой импорт

**39. Цена FOB:**

- А) равна цене товара в порту отгрузки
- Б) меньше цены CIF на стоимость транспортировки
- В) равна цене товара в порту отгрузки плюс расходы по доставке товара на борт корабля

**40. Фритредерство – это политика:**

- А) защиты отечественных производителей от иностранной конкуренции
- Б) свободной торговли
- В) ограничения импорта товарами, производство которых в данной стране невозможно

**41. В начале XXI века темпы роста мировой торговли услугами были:**

- А) ниже темпов роста мировой торговли товарами
- Б) выше темпов роста мировой торговли товарами
- В) равны темпам роста мировой торговли товарами.

**42. На мировом рынке услуг в настоящее время проявляется тенденция:**

- А) увеличения доли туризма
- Б) снижения доли транспортных услуг
- В) увеличения доли официальных и правительственных услуг
- Г) повышения доли транспортных услуг
- Д) снижения доли частных услуг.

**43. «Ценовая дискриминация» – это:**

- А) установление цены на товар ниже себестоимости
- Б) принудительное установление цены ниже мирового уровня
- В) поставщик товара варьирует цену в зависимости от страны-импортера

**44. Для периодов «спокойной» динамики мировых цен на продукцию обрабатывающей промышленности больше свойственно:**

- А) превышение мировых цен над внутренними
- Б) совпадение внутренних и мировых
- В) превышение внутренних цен над мировыми

**45. Рынок олигополистической конкуренции отличается:**

- А) наличие на рынке одной компании – поставщика
- Б) наличие на рынке нескольких компаний – поставщиков
- В) наличие на рынке большого множества компаний – поставщиков

**46. Особенностью мировых цен на сырьевые продукты является то, что главную роль в определении их уровня:**

- А) играет соотношение спроса и предложения на мировых рынках
- Б) играют внутренние издержки
- В) играют внутренние цены

**47. Множественность цен означает:**

- А) наличие нескольких уровней мировых цен
- Б) наличие нескольких цен на различные товары и услуги
- В) наличие ряда цен на один и тот же товар с одинаковыми условиями поставки

Г) различие национальных издержек производства товаров, которые вместе с национальной средней нормой прибыли формируют национальные цены производства, которые, в свою очередь, определяют различные уровни мировых цен

**48. Специфическая пошлина взимается:**

- А) со стоимости, превышающей лимитную стоимость товара
- Б) в процентах от таможенной стоимости товара
- В) в виде твердой ставки с единицы товара (штуки, веса, объема)
- Г) с разницы стоимости ввозимой продукции и стоимости национальных товаров в оптовых ценах

**49. Целью установления преференциальных тарифов является:**

- А) выравнивание цен до уровня, считающегося нормальным
- Б) создание благоприятных условий торговли каким-либо товаром или с какой-либо страной
- В) ответ на субсидирование экспорта в других странах
- Г) ответ на определенные действия партнера

**50. Обозначьте инструменты внешнеторгового регулирования:**

- А) таможенные тарифы
- Б) протекционизм
- В) реэкспорт
- Г) нетарифные меры регулирования
- Д) стимулирование экспорта

**51. Режим наибольшего благоприятствования – это:**

- А) национальный режим торговли
- Б) льготный режим международной торговли
- В) режим внешней торговли, когда государства на взаимной основе



предоставляют друг другу те же условия внешнеторговых операций, которые будут применяться и к третьим странам

**52. Отметить основные сферы деятельности ЭКОСОС:**

- А) наука и культура
- Б) социальная сфера
- В) экономика
- Г) политика

**53. Деятельность ЮНКТАД направлена на развитие:**

- А) международных средств связи
- Б) международной торговли
- В) культурной среды
- Г) решение проблем развивающихся стран
- Д) промышленного сотрудничества

**54. ЮНКТАД – это:**

- А) экономический и социальный совет
- Б) конференция ООН по торговле и развитию
- В) комиссия ООН по праву международной торговли
- Г) Генеральное соглашение по торговле услугами

**55. Организация ГАТТ:**

- А) создана в 1957 г.
- Б) создана в 1967 г.
- В) создана в 1977 г.
- Г) создана в 1952 г.

**56. Юридическое лицо, приобретающее у собственника изобретений, патентов лицензию на право их использования в определенных пределах, называется:**

- А) лицензиаром
- Б) лицензиатом
- В) лицензиатором

**57. Непатентованное научно-техническое достижение и производственный опыт конфиденциального характера – это:**

- А) патент
- Б) лицензия
- В) авторское свидетельство
- Г) ноу-хау
- Д) лизинг

**58. Хайринг – это:**

- А) долгосрочная аренда
- Б) среднесрочная аренда
- В) краткосрочная аренда.

**59. Роялти – это:**

- А) единовременный платеж
- Б) периодические отчисления от дохода покупателя лицензии
- В) вознаграждение за пользование исключительной лицензией
- Г) вознаграждение за пользование полной лицензией

**60. Процесс изъятия части капитала из национального оборота в данной стране и перемещение его в товарной или денежной форме в производственный процесс или обращение другой – это:**

- А) миграция капитала
- Б) иностранные инвестиции
- В) вывоз капитала
- Г) прямые инвестиции
- Д) портфельные инвестиции

**61. Установите соответствие:**

- А) Прямые зарубежные инвестиции
- Б) Портфельные инвестиции
- 1) Главная цель – контроль над иностранной фирмой
- 2) Главная цель – получение высоких прибылей
- 3) Приобретение контрольного пакета акций
- 4) Формой дохода является предпринимательская прибыль
- 5) Отсутствие возможности контролировать деятельность зарубежной фирмы

**62. Вывоз капитала осуществляется в следующих двух основных формах:**

- А) предпринимательская
- Б) портфельная
- В) займы
- Д) прямые инвестиции
- Г) ссудная
- Е) государственные кредиты

**63. Прямые инвестиции предполагают:**

- А) предоставление займа местной компании
- Б) создание собственного производства за границей
- В) ссуду финансовых средств местной компании
- Г) покупку контрольного пакета акций местной компании

**64. Пределы «золотых точек» составляют:**

- А) + 2% от фиксированного курса
- Б) + 3% от фиксированного курса
- В) + 1% от фиксированного курса
- Г) + 4% от фиксированного курса

**65. Международным платежным средством, выпускаемым МВФ и используемым для безналичных расчетов, является:**

- А) доллар США
- Б) специальные права заимствования
- В) евро
- Г) японская йена
- Д) ЭКЮ

**66. Золотовалютный стандарт был принят:**

- А) на Генуэзской конференции

- Б) на Бреттон – Вудской конференции
- В) в рамках Ямайских соглашений
- Г) в рамках Парижской валютной системы

**67. В современных условиях валютный курс базируется на:**

- А) золотом паритете
- Б) валютном паритете
- В) монетном паритете

**68. Установить соответствия:**

- А. Свободно конвертируемая валюта
  - 1) валюта страны, где сохраняются валютные ограничения
- Б. Частично конвертируемая валюта
  - 2) валюта страны, где для резидентов и нерезидентов введен запрет обмена валют
- В. Неконвертируемая валюта
  - 3) валюта страны, свободно обмениваемая на любые иностранные валюты

**69. В группу Всемирного (Мирового) банка входят:**

- А) МВФ
- Б) МФК (международная финансовая корпорация)
- В) ЕБРР
- Г) МАР (Международная ассоциация развития)
- Д) МБРР
- Е) ОЭСР.

**70. Установите соответствия**

- А) Платежный баланс
  - 1) Включает только фактически произведенные поступления и платежи
- Б) Расчетный баланс
  - 2) Включает в том числе неосуществленные кредиты и инвестиции
  - 3) Включает только оплаченный экспорт и импорт товаров и услуг

**71. В платежном балансе страны блок А охватывает:**

- А) прямые инвестиции
- Б) ошибки и пропуски
- В) текущие операции
- Г) чрезвычайное финансирование
- Д) краткосрочный капитал

**72. Перемещение людей через границы тех или иных территорий с переменной места жительства навсегда или на довольно длительное время – это:**

- А) мутация
- Б) дифференциация
- В) интеграция
- Г) депопуляция
- Д) миграция
- Е) урбанизация

**73. Рост удельного веса специалистов высокой квалификации среди мигрантов ведет к:**

- А) значительным убыткам
- Б) росту экономической преступности
- В) политической нестабильности
- Г) значительному экономическому эффекту для принимающей стороны

**74. В мировом спросе на первичную энергию первые пять мест занимают (установить последовательность):**

- А) уголь
- Б) гидроэнергия
- В) природный газ
- Г) нефть
- Д) торф
- Е) атомная энергия
- Ж) энергия ветра
- З) солнечная энергия

**75. Забалансовые запасы минерального сырья - это:**

- А) запасы, использование которых экономически целесообразно
- Б) запасы, использование которых экономически не целесообразно
- В) прогнозные геологические запасы
- Г) запасы, которые могут быть разведаны в перспективе

**76. Если все минеральное сырье, использованное за всю историю человечества, принять за 100%, то за последние 50 лет было потреблено:**

- А) 20 %
- Б) 50 %
- В) 33 %
- Г) 10 %

**77. Современная демографическая ситуация в Республике Беларусь характеризуется:**

- А) ростом рождаемости
- Б) снижением смертности
- В) депопуляцией
- Г) снижением ожидаемой продолжительности жизни
- Д) увеличением ожидаемой продолжительности жизни

**78. Продолжительная тенденция «старения» населения характерна для:**

- А) развивающихся стран
- Б) стран с переходной экономикой
- В) промышленно развитых стран
- Г) Республики Беларусь

**79. Для современного типа воспроизводства населения характерно:**

- А) низкая рождаемость
- Б) высокая смертность
- В) низкая ожидаемая продолжительность жизни

Г) высокая доля пожилых людей

Д) высокий прирост населения

**80. ФАО – это:**

А) Всемирная организация здравоохранения

Б) Всемирный продовольственный комитет

В) Продовольственная и сельскохозяйственная организация

Г) Международный фонд сельскохозяйственного развития

**81. Наибольшее количество жителей планеты, страдающих от голода, проживают в регионе:**

А) Северная Африка

Б) Океания

В) Восточная Европа

Г) Латинская Америка

Д) Африка южнее Сахары

Е) Центральная Азия

Ж) Юго-Восточная Азия

**82. Лондонский клуб – это:**

А) международная валютно-финансовая организация, учрежденная с целью поддержания стабильности международной валютной системы и координации международного сотрудничества в валютно-финансовой сфере;

Б) международная финансовая организация, которая кредитует развивающиеся государства на рыночных условиях под правительственные гарантии;

В) объединение коммерческих банков-кредиторов для переговоров с официальными заемщиками;

Г) объединение стран-кредиторов для обсуждения и урегулирования проблем задолженности суверенных государств.

**83. Дефолт – это**

А) ситуация спада в мировой экономике

Б) отказ государства платить по внешним долгам

В) резкое падение мировых цен

Г) неспособность государства платить по внешним долгам

**84. Группу стран А ЮНКТАД составляют:**

А) бывшие социалистические страны

Б) промышленно развитые страны

В) афро-азиатские страны

Г) страны Латинской Америки.

**85. Для большинства развивающихся стран характерно:**

А) активное участие государства в экономике

Б) невмешательство государства в экономику

В) пассивное участие государства в экономике

Г) целенаправленное, но чрезвычайно редкое участие государства в экономике

**86. Внешнеэкономические связи Республики Беларусь в настоящее время нацелены в первую очередь на:**

- А) развивающиеся страны
- Б) страны СНГ
- В) страны «дальнего зарубежья»
- Г) страны Центральной и Восточной Европы

**87. Отметьте современные тенденции в товарном экспорте**

**Республики Беларусь:**

- А) топливно-сырьевая направленность;
- Б) низкая зависимость от колебаний цен на мировых товарных рынках;
- В) удельный вес экспорта услуг соответствует тенденциям международной торговли услугами;

**88. Республика Беларусь является:**

- А) членом ВТО
- Б) имеет статус наблюдателя в ВТО
- В) не имеет статуса наблюдателя в ВТО

**89. Назовите первую СЭЗ в РБ:**

- А) «Брест»
- Б) «Минск»
- В) «Витебск»
- Г) «Гомель-Ротон»
- Д) «Могилев»
- Е) «Гродноинвест»

**90. Определите место Республики Беларусь по показателю ИРЧП в 2018 году:**

- А) 10
- Б) 53
- В) 101
- Г) 120

### **3.3 Письменный диктант**

1. Международная экономика – это...
2. Интернационализация экономики – это процесс ...
3. К субъектам международной экономики относят: ...
4. Объектами международной экономики являются...
5. Важнейшие формы международных экономических отношений: ...
6. Международная корпорация – это...
7. Международная экономическая интеграция – процесс...
8. Этапы международной экономической интеграции: ...
9. Европейский союз был создан...
10. Международное разделение труда – основа...
11. Международная торговля – это...
12. К теориям международной торговли относят: ...
13. Экспорт – это...
14. Импорт – это...

15. Миграция капитала – это...
16. Причинами вывоза капитала являются: ...
17. Капитал вывозится в следующих формах: ...
18. Миграция рабочей силы – это ...
19. Иммиграция – это ...
20. Эмиграция – это ...
21. Международный обмен научно-техническими знаниями может осуществляться ...
22. Валюта – это ...
23. Валютные отношения – это ...
24. Валютный курс – это ...
25. Валютная система – форма организации ...
26. Основные черты системы золотого стандарта: ...
27. Платежный баланс – статистический документ ...
28. Разделы платежного баланса: ...
29. Глобальными проблемами современности являются: ...
30. Мирохозяйственные связи Республики Беларусь включают: ...

### **3.4 Перечень контрольных вопросов для самостоятельной работы студентов**

1. Объекты и субъекты международной экономики.
2. Основные тенденции современного этапа развития международной экономики.
3. Признаки, последствия и противоречия глобализации.
4. Характеристика понятия «открытая экономика», факторы, влияющие на открытость экономики.
5. Типология стран мира по различным критериям.
6. Специфические черты экономики развитых стран.
7. Экономические проблемы стран с трансформационной экономикой.
8. Общая характеристика развивающихся стран.
9. Факторы, определяющие необходимость международной торговли.
10. Основные теории международной торговли.
11. Характеристика международной торговли товарами.
12. Тенденции развития международной торговли услугами.
13. Особенности и современные тенденции развития мирового рынка объектов интеллектуальной собственности.
14. Сравнительная характеристика политики свободной торговли и протекционизма.
15. Тарифные и нетарифные методы регулирования международной торговли.

16. Задачи, функции и принципы деятельности Всемирной торговой организации.
17. Причины, последствия и особенности международной миграции капитала.
18. Роль ТНК в международном движении капитала.
19. Прямые иностранные инвестиции.
20. Портфельные инвестиции.
21. Инвестиционный климат и факторы его определяющие.
22. Источники формирования и механизм распределения финансовых ресурсов МВФ.
23. Структура институтов и кредитная деятельность группы Всемирного банка.
24. Роль науки и новых технологий в развитии мировой экономики.
25. Структура и особенности мирового рынка технологий.
26. Понятие, причины и направления международной миграции рабочей силы.
27. Формы и особенности развития процессов региональной интеграции.
28. Принципы организации и механизм функционирования Европейского союза.
29. Североамериканская модель интеграции (НАФТА).
30. Понятие, элементы и эволюция мировой валютной системы.
31. Факторы, влияющие на валютный курс.
32. Виды валютных систем, их характерные черты и функции.
33. Принципы составления и структура платежного баланса.
34. Внешнеэкономические связи Республики Беларусь.

### **3.5 Темы рефератов**

1. Предприятие в системе мирохозяйственных связей.
2. Мировой рынок капиталов.
3. Базисная теория таможенных тарифов.
4. Теории международной торговли.
5. Распределение движения внешнеэкономической прибыли.
6. Экономический рост и сдвиги во внешней торговле.
7. Машиностроительный комплекс мировой экономики и тенденции его развития.
8. Metallургический комплекс мировой экономики и тенденции его развития.
9. Научно-технический потенциал мировой экономики (на примере конкретной страны) и его роль в развитии современного мирового хозяйства.



10. Особенности международного разделения труда в современных условиях и их проявление в Республике Беларусь.
11. Особенности научно-технического потенциала стран разного уровня социально-экономического развития.
12. Открытая экономика и модели открытия экономики.
13. Открытая экономика: модели зарубежных стран и особенности формирования в Республике Беларусь.
14. Отраслевая структура мировой экономики: тенденции развития и перспективные направления специализации экономики Республики Беларусь.
15. Природно-ресурсный потенциал РБ (мировой экономики).
16. Ресурсный потенциал Республики Беларусь (природный, человеческий, производственный, научно-технический) и проблемы включения экономики в мировое хозяйство.
17. Современные структурные изменения в мировой экономике и их проявление в Республике Беларусь
18. Современные тенденции развития мировой экономики и их влияние на экономику Республики Беларусь
19. Современные тенденции развития НТП и их влияние на развитие мирового хозяйства.
20. Структурные изменения и динамика развития промышленного комплекса МЭ.
21. Топливо-энергетический комплекс мировой экономики и тенденции его развития (на примере стран, регионов).
22. Транспортный комплекс мировой экономики и тенденции его развития.
23. Химическая отрасль мировой экономики и тенденции его развития.
24. Экономический потенциал Республики Беларусь и ее место в мировой экономике.
25. Интернационализация национальной экономики развивающихся стран (стран с переходной экономикой) (на примере...).
26. Международная специализация страны и тенденции ее изменения в современных условиях.
27. Международное производственное кооперирование: основные направления и тенденции развития.
28. Международной специализации страны и ее трансформация в условиях постиндустриального развития.
29. Промышленная политика страны и ее влияние на международную специализацию национальной экономики (на примере Республики Беларусь, зарубежных стран).
30. Развитие международного научно-технического и производственного сотрудничества белорусских предприятий.
31. Развитие научно-технического и производственного сотрудничества между белорусскими предприятиями и транснациональными корпорациями.

32. Развитие совместного предпринимательства в Республике Беларусь (на примере...).

33. Совместные программы как форма международной кооперации в условиях экономической интеграции.

34. СП как форма международного сотрудничества: динамика и тенденции развития в Республике Беларусь.

35. Специализация различных групп стран и тенденции ее изменения в современных условиях.

36. Техническое содействие международных экономических организаций как форма международного научно-технического сотрудничества.

37. Дифференциация развивающихся стран по уровню социально-экономического развития: причины и последствия.

38. Модели и особенности экономического развития новых индустриальных стран.

39. Наименее развитые страны, проблемы и перспективы их развития.

40. Новые индустриальные страны: модели развития и перспективы сотрудничества с Республикой Беларусь.

41. Особенности и тенденции социально-экономического развития развивающихся стран.

42. Проблемы и перспективы вхождения стран с переходной экономикой в мировую экономику.

43. Развитые страны мировой экономики: модели развития и перспективы сотрудничества с Республикой Беларусь.

44. Современные экономические модели развития отдельных стран мировой экономики (на примере Республики Беларусь, развитых стран, стран с переходной экономикой).

45. Страны «большие новые рынки»: экономическая роль и перспективы интеграции в мировую экономику (Ю.Корея, Таиланд, Китай, Гонконг, Аргентина, Бразилия, ЮАР, Индия, Филиппины, Мексика, Турция, Польша, Россия).

46. Страны АТР: модели развития и перспективы сотрудничества с Республикой Беларусь.

47. Страны Центральной и Восточной Европы: модели развития и перспективы сотрудничества с Республикой Беларусь.

48. Страны-экспортеры энергоресурсов: роль в мировой экономике и перспективы сотрудничества с Республикой Беларусь.

49. Тенденции рыночной трансформации стран с переходной экономикой и особенности их развития в современных условиях.

50. Тенденции экономического развития государств с развитой рыночной экономикой (в целом, или на примере отдельной страны, региона).

51. Интернационализация банковской сферы и функциональная роль ТНБ (на примере одного или нескольких ТНБ).

52. Крупнейшие транснациональные корпорации и их роль в

мировой экономике (на примере одной ТНК).

53. Механизм функционирования международных ФПГ: опыт развитых стран и перспективы формирования в Республике Беларусь.

54. Механизм функционирования ТНБ: международный опыт и перспективы Республики Беларусь.

### **3.6 Тематика контрольных работ**

1. Кейнсианская модель открытой экономики.
2. Экономические модели открытой экономики.
3. Национальные счета в открытой экономике и основные макроэкономические параметры внешнеэкономических связей.
4. Особенности реализации фискальной и монетарной политики в условиях фиксированных и плавающих валютных курсов.
5. Валютное регулирование в Республике Беларусь.
6. Дисконтная валютная политика в Республике Беларусь.
7. Девизная валютная политика.
8. Валютные системы и корректировка платежного баланса.
9. Политика валютных курсов в Российской Федерации и Республике Беларусь.
10. Влияние фиксированных и плавающих валютных курсов на международную подвижность капитала.
11. Экспортная конкурентоспособность товаров в условиях политики валютного демпинга.
12. Валютные риски и проблемы управления ими.
13. Мировые валютные системы.
14. Международные расчетные единицы.
15. Республике Беларусь и международные финансы.
16. Конкурентоспособность в открытой экономике.
17. Международные финансовые группы и проблемы их становления в Республике Беларусь.
18. Тенденции и прогнозные оценки развития мирохозяйственных связей.
19. Совместное предпринимательство как форма международной кооперации.
20. Международный рынок труда.
21. Внешний государственный долг.
22. Международный кредитный рынок.
23. Теоретические аспекты интеграции стран СНГ.
24. Международная интеграция и проблемы защиты национальных экономических интересов.
25. Перспективы интеграции Республики Беларусь в мировое хозяйство.
26. Международные экономические институциональные системы.

27. Мировой опыт организации межгосударственных экономических формирований.
28. Экономическая интеграция.
29. Формы и методы европейской экономической интеграции.
30. Балансы международных расчетов.
31. Стратегические альянсы в сфере естественных монополий.
32. Стратегические альянсы как форма сотрудничества фирм: анализ зарубежного опыта.
33. Стратегический альянс государства с международными корпорациями: современные тенденции и противоречия.
34. Транснационализация капитала и развитие стратегии транснационализации национальных предприятий Республики Беларусь.
35. Транснациональное партнерство между Россией и Республикой Беларусь.
36. Транснациональные корпорации как фактор глобализации.
37. Формирование корпоративного сектора в национальной экономике (на примере стран СНГ).
38. Формирование межгосударственных ФПП в условиях интеграции Республики Беларусь и Российской Федерации (в целом или на примере ФПП).
39. Формирование финансово-промышленных групп в национальной экономике (на примере страны, Республики Беларусь).
40. Формы и модели организации международного бизнеса в современной мировой экономике и их развитие во внешнеэкономической деятельности Республики Беларусь.
41. Формы и тенденции интернационализации производства и капитала в современных условиях и их развитие во внешнеэкономической деятельности Республики Беларусь.
42. Конкурентные преимущества белорусской экономики и пути повышения ее конкурентоспособности.
43. Конкурентоспособность международной компании и факторы, ее определяющие (на примере компании).
44. Конкурентоспособность национальной экономики: модели, факторы повышения конкурентоспособности национальной экономики (на примере страны).
45. Механизм обеспечения конкурентоспособности национальной экономики в условиях глобализации (на примере страны).
46. Повышение конкурентоспособности предприятия (фирмы, компании, отрасли, региона, национальной экономики) на мировом рынке товаров (услуг, отдельных отраслевых рынках товаров и услуг) (на примере...).
47. Особенности международной конкуренции в условиях глобализации мировой экономики и их проявление во внешнеэкономической деятельности Республике Беларусь.
48. Формирование стратегии конкурентоспособного развития Республики Беларусь.

49. Европейская экономическая интеграция и перспективы Республики Беларусь на европейском общем рынке.

50. Интеграционные процессы в Северной Америке (Латинской Америке, Азиатско-Тихоокеанском регионе, Африке, между развивающимися странами): последствия и перспективы развития.

51. Интеграционные процессы в СНГ (ЕврАзЭС, Союзном государстве) и направления повышения эффективности интеграционных связей Республики Беларусь.

52. Международная экономическая интеграция (в Европе, АТР, Америке и др.) и перспективы совершенствования интеграционных связей Республики Беларусь.

53. Международная экономическая интеграция (на примере ЕС, НАФТА, АСЕАН, МЕРКОСУР и др.) и применение опыта во внешнеэкономической политике Республики Беларусь.

54. Международная экономическая интеграция (на примере интеграционного объединения) и развитие экономических отношений с Республикой Беларусь.

55. Глобальные экономические проблемы и их проявление в Республике Беларусь.

56. Глобальные экономические проблемы и перспективы их решения.

57. Глобальный финансово-экономический кризис и его влияние на экономику Республики Беларусь.

58. Процесс локализации мировой экономики: формы и тенденции развития.

59. Система ООН и ее роль в решении глобальных экономических проблем.

60. Стратегия интеграции экономики Республики Беларусь в глобальную экономику.

61. Факторы и направления глобализации мировой экономики в современных условиях.

62. Экономические последствия глобализации мировой экономики и ее влияние на экономику Республики Беларусь.

63. Внешнеинвестиционная (внешнеторговая, валютная, внешняя миграционная) политика в системе внешнеэкономической политики государства и ее влияние на развитие внешнеэкономических связей (на примере страны, Республики Беларусь).

64. Внешнеторговая политика государства, направления совершенствования товарной и географической структуры внешней торговли Республики Беларусь.

65. Внешнеэкономическая политика страны и ее влияние на развитие внешнеэкономических связей (на примере страны, интеграционного объединения, Республики Беларусь).

66. Изменение модели регулирования мирохозяйственных связей в условиях глобализации мировой экономики.

67. МВФ и его роль в функционировании мировой валютной системы.

68. Международные экономические организации в системе регулирования мирохозяйственных связей (в целом или на примере МВФ, ВТО, ВБ и др.).

69. Международный банк реконструкции и развития и его роль в регулировании мирохозяйственных связей в условиях глобализации.

70. Направления сотрудничества Республики Беларусь с международными экономическими организациями (на примере одной или нескольких организаций).

71. Оффшорные зоны в системе мирового хозяйства: влияние на развитие стран базирования и мировой экономики.

72. Совершенствование внешнеэкономической стратегии Республики Беларусь в условиях глобализации.

73. Сотрудничество Республики Беларусь с МВФ: особенности и противоречия.

74. Стратегия интеграции страны в мировой рынок капитала (на примере страны, Республики Беларусь).

75. Особенности сотрудничества международных финансовых организаций со странами с переходной экономикой (с Республикой Беларусь).

76. СЭЗ в экономике Республики Беларусь: экономическая роль и совершенствование механизма функционирования (на примере конкретной СЭЗ).

77. Таможенно-тарифные (или нетарифные) методы регулирования внешней торговли и направления их совершенствования в Республике Беларусь.

78. Формы межгосударственного регулирования мирохозяйственных связей и их развитие во внешнеэкономической политике Республики Беларусь.

79. Влияние протекционистской политики на внутренние и внешние экономические параметры.

80. Мировая экономика как система. Характерные черты мировой экономики.

81. Субъекты мирового хозяйства: национальные хозяйства, ТНК, региональные интеграционные хозяйственные объединения, международные экономические организации. Государство — основной субъект мирового хозяйства.

82. Основные критерии и показатели развития мирового хозяйства. Национальные экономики как основа мирового хозяйства.

83. Равновесие спроса и предложения на мировом рынке.

84. Развитие мирового хозяйства в XX веке и возникновение международной экономики.

85. Глобализация как цивилизационный процесс.

86. Международное разделение труда (МРТ) как материальная основа развития мирового хозяйства.

87. Международная специализация производства, ее направления, виды, показатели.

88. Международное производственное кооперирование, его объективная основа, признаки, классификация.

89. Место РБ и стран СНГ в международном разделении труда.

90. Открытость белорусской экономики и проблемы ее безопасности.

### **3.7 Вопросы к экзамену**

1. Неравномерность экономического развития стран в международной экономике.

2. Промышленно-развитые страны в структуре международной экономики.

3. Специфика экономики ведущих стран ЕС.

4. Развивающиеся страны и их место в международном разделении труда.

5. Современное положение развивающихся стран в международной экономике.

6. Дифференциация развивающихся стран.

7. Новые индустриальные страны в структуре международной экономики и их признаки.

8. Предпосылки и закономерности выделения группы новых индустриальных стран. Модели их развития.

9. Наименее развитые страны и понятие периферии современного мирового хозяйства.

10. Особенности экономического развития стран с транзитивной экономикой.

11. Интернационализация производства и капитала: понятие, признаки, причины, формы, модели.

12. Транснационализация производства и капитала: понятие, формы.

13. Теории транснационализации капитала.

14. Международная корпорация: понятие, этапы становления, черты.

15. Классификация видов международных компаний.

16. Современные транснациональные и многонациональные корпорации (ТНК, МНК), их преимущества и роль мировой экономике, в процессе глобализации мирохозяйственных связей.

17. Роль государства в становлении и функционировании ТНК.

18. Консорциумы. Глобальные корпорации.

19. Глобальные союзы корпораций.

20. Международные альянсы в системе международных экономических отношений.

21. Интернационализация банковской сферы.

22. Транснациональные банки (ТНБ): характерные черты, функции,

организационная структура.

23. Классификация видов деловой заграничной активности.
24. Финансово-промышленные группы (ФПГ) и их роль в мировой экономике.
25. Международные финансово-промышленные группы в СНГ и Республике Беларусь.
26. Проблемы транснационализации белорусской экономики.
27. Сущность и формы международной конкуренции. Факторы.
28. Динамика международной конкуренции.
29. Особенности международной конкуренции в условиях глобализации мировой экономики.
30. Конкурентоспособность страны.
31. Детерминанты конкурентного преимущества страны.
32. Конкурентные преимущества международной компании и ее преимущества.
33. Интеграция: понятие, формы, преимущества.
34. Особенности развития процессов интеграции в условиях глобализации мировой экономики.
35. Интеграция в Западной Европе. ЕС: этапы эволюции, механизм функционирования. Расширение ЕС в современных условиях.
36. Североамериканская модель интеграции (НАФТА).
37. Интеграционные процессы в Латинской Америке.
38. Интеграция в Азиатско-Тихоокеанском регионе (АТЭС).
39. Развитие интеграционных процессов в рамках СНГ.
40. Глобализация: понятие, признаки, предпосылки, факторы, этапы развития. Сторонники и противники глобализации.
41. Глобализация мировых рынков и рынков товаров.
42. Глобализация фирм.
43. Глобальные проблемы развития международной экономики: сущность, виды, опасность. Необходимость глобального экономического сотрудничества и решение глобальных проблем на современном этапе.
44. Содержание, объекты, субъекты и особенности государственного регулирования внешнеэкономической деятельности и МЭО.
45. Трансформация модели государственного регулирования в условиях глобализации международной экономики.
46. Уровни государственного регулирования глобальной экономики: национальный, региональный, международный.
47. Внешнеэкономическая политика: сущность, виды, инструменты.
48. Интеграционная политика: виды и инструменты.
49. Международные экономические организации: функции, классификация. Их роль в развитии мировой экономики.
50. Участие РБ в деятельности международных экономических организаций.
51. Экономический потенциал РБ.
52. Место РБ в МРТ.



53. Пути вовлечения РБ в МРТ.
54. Факторы, влияющие на место и роль национальной экономики в МЭО.
55. Открытость белорусской экономики и ее конкурентоспособность.
56. Критерии открытости белорусской экономики.
57. Показатели конкурентоспособности национальной экономики.
58. Интеграция РБ в глобальную мировую экономику.
59. Модели интеграции РБ в мировой рынок. Трудности вхождения РБ в мировое хозяйство.

## **4. ВСПОМОГАТЕЛЬНЫЙ РАЗДЕЛ ЭУМК**

### **4.1 Темы научных работ**

1. Функциональный подход к объяснению МРТ. Теория Хекшера-Олина.
2. Теорема Рыбчинского.
3. Теорема Столпера-Самуэльсона.
4. Новые и новейшие теории международной торговли.
5. Теория конкурентных преимуществ страны.
6. Стратегия конкурентного преимущества. Особенности международной конкуренции. Детерминанты конкурентного преимущества.
7. Платежные и расчетные балансы. Статистика платежного баланса. Принципы его составления.
8. Методы регулирования платежного баланса. Платежный баланс Республики Беларусь.
9. Современные транснациональные и многонациональные корпорации (ТНК и МНК) и их роль в мировой экономике.
10. Государственное регулирование международных корпораций.
11. ТНК и организационные формы. Холдинговая система, транснациональные стратегические альянсы. Внутренняя политика, философия и идеология ТНК.
12. Природные ресурсы и их роль в мировой экономике.
13. Демографическое развитие мира. Общие понятия демографии и проблемы динамики населения мира
14. Безработица и тенденции ее изменений в мировой экономике.
15. Международные миграции. Вынужденная миграция. Трудовая миграция. Влияние миграции на принимающие страны. Социально-экономические последствия миграции
16. Научно-технический потенциал и его роль в развитии мирового хозяйства.

17. Современные тенденции развития НТП и их воздействие на развитие мирового хозяйства. Распределение научно-технического потенциала по группам стран.
18. Общая характеристика международного финансирования. Субъекты и инструменты финансового рынка. Структура мировой финансовой системы. Центры международного финансирования.
19. Характеристика основных рынков ссудного капитала. Международные денежные рынки.
20. Институциональная структура мировой финансовой системы. Размещение кредитных средств в мировой системе.
21. Мировые финансовые кризисы.
22. Предпосылки глобализации мирохозяйственных связей. Основные направления и последствия глобализации мирохозяйственных связей.
23. Глобальные экономические проблемы.
24. Структура системы международных организаций (МО). Комплексные МО. МО системы ООН. МО системы ОЭСР. Совет Европы. ОБСЕ. ОИК.
25. Финансовые МО. Группа Мирового банка. МВФ. Банк международных расчетов (БМР). Исламский банк развития (ИБР).
26. Торговые международные организации. Всемирная торговая организация. (ВТО). ЮНКТАД.
27. Региональные международные организации .
28. Роль стран ЕС в мировой экономике.
29. Япония в мировом хозяйстве: роль, место и особенности развития. Современная внешнеэкономическая стратегия Японии.
30. Место Республики Беларусь в современных мирохозяйственных процессах.
31. Особенности и перспективы развития отечественной экономики. Анализ влияния негативных тенденций в мире на белорусскую экономику.
32. Внешнеэкономические связи Республики Беларусь.
33. Экономическая безопасность Республики Беларусь в условиях системного мирового экономического кризиса.
34. Интеграционные группировки в Европе.
35. Интеграционные группировки в Америке.
36. Интеграционные группировки в Африке.
37. Интеграционные группировки в Азии.
38. СНГ. ЕвразЭС. Современные интеграционные процессы на постсоветском пространстве.
39. Международные корпорации: сущность, виды и тенденции развития.
40. Международные банки и их роль в современной мегаэкономике.
41. Динамика и структура мировой торговли.
42. Внешняя торговля Республики Беларусь.
43. Сущность и классификация услуг.

44. Особенности международного рынка услуг и проблемы его регулирования.
45. Международный консалтинг.
46. Тарифные и нетарифные методы регулирования внешней торговли.
47. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности и его место в современной мегаэкономике.
48. Понятие и структура мировой валютной системы.
49. Международная интеграция и проблемы защиты национальных экономических интересов.
50. Перспективы интеграции Республики Беларусь в мировое хозяйство.
51. Международные экономические институциональные системы.
52. Транспортный комплекс мировой экономики и тенденции его развития.
53. Химическая отрасль мировой экономики и тенденции его развития.
54. Экономический потенциал Республики Беларусь и ее место в мировой экономике.
55. Интернационализация национальной экономики развивающихся стран (стран с переходной экономикой) (на примере...).
56. Современные структурные изменения в мировой экономике и их проявление в Республике Беларусь
57. Современные тенденции развития мировой экономики и их влияние на экономику Республики Беларусь
58. Современные тенденции развития НТП и их влияние на развитие мирового хозяйства.
59. Конкурентоспособность в открытой экономике.
60. СП как форма международного сотрудничества: динамика и тенденции развития в Республике Беларусь.
61. Специализация различных групп стран и тенденции ее изменения в современных условиях.
62. Техническое содействие международных экономических организаций как форма международного научно-технического сотрудничества.
63. Развитие сотрудничества между белорусскими предприятиями и ТНК (ближнего, дальнего зарубежья).
64. Роль государства в становлении и функционировании ТНК (на примере страны).
65. Роль транснациональных банков в международной экономике.
66. Конкурентные преимущества белорусской экономики и пути повышения ее конкурентоспособности.
67. Конкурентоспособность международной компании и факторы, ее определяющие (на примере компании).

68. Конкурентоспособность национальной экономики: модели, факторы повышения конкурентоспособности национальной экономики (на примере страны).
69. Глобальные экономические проблемы и их проявление в Республике Беларусь.
70. Глобальные экономические проблемы и перспективы их решения.
71. Глобальный финансово-экономический кризис и его влияние на экономику Республики Беларусь.
72. Географическая структура внешней торговли Республики Беларусь.
73. Внешнеэкономическая политика страны и ее влияние на развитие внешнеэкономических связей (на примере страны, интеграционного объединения, Республики Беларусь).
74. Изменение модели регулирования мирохозяйственных связей в условиях глобализации мировой экономики.
75. МВФ и его роль в функционировании мировой валютной системы.
76. Международные экономические организации в системе регулирования мирохозяйственных связей (в целом или на примере МВФ, ВТО, ВБ и др.).
77. Международный банк реконструкции и развития и его роль в регулировании мирохозяйственных связей в условиях глобализации.
78. Стратегия конкурентного преимущества. Особенности международной конкуренции. Детерминанты конкурентного преимущества.
79. Платежные и расчетные балансы. Статистика платежного баланса. Принципы его составления.
80. Методы регулирования платежного баланса. Платежный баланс Республики Беларусь.
81. Мировые финансовые кризисы.
82. Структура системы международных организаций (МО). Комплексные МО. МО системы ООН. МО системы ОЭСР. Совет Европы. ОБСЕ. ОИК.
83. Понятие валюты и ее виды.
84. Валютный курс и его виды.
85. Государственное регулирование величины валютного курса.
86. Характеристика основных рынков ссудного капитала.
87. Парадокс Леонтьева и его объяснение.

## **4.2 Воспитательно-идеологическая функция учебно-методического комплекса**

Учебно-методический комплекс по курсу «Международная экономика» составлен в соответствии с основными направлениями государственной политики, отраженными в Государственной программе «Образование и молодежная политика» на 2016 – 2020 годы, в Плате идеологической и воспитательной работы БНТУ на 2018-2019 гг. и других государственных программах, нормативно-правовых и инструктивно-методических документах, определяющих приоритетные направления идеологии белорусского государства.

Учебно-методический комплекс по курсу «Международная экономика» способствует формированию потребности в постоянном саморазвитии и установок на творческую самореализацию студентов. Общая цель ЭУМК достигается посредством реализации наиболее актуальных задач:

- воспитание у студентов гражданственности и патриотизма, уважения закона и правопорядка через участие в общественно значимых проектах;
- создание условий для творческой самореализации личности;
- привитие навыков здорового образа жизни, формирование ценностного отношения к здоровью;
- духовно-нравственное воспитание, ориентированное на общечеловеческие, гуманистические, национальные ценности;
- формирование целеустремленности, предприимчивости, конкурентоспособности и необходимых компетенций в профессиональной сфере.

Обучение студентов в соответствии с требованиями учебно-методического комплекса по курсу «Международная экономика» направлено на развитие у студентов интереса к профессиональному самосовершенствованию, активному участию в экономической и социальной жизни страны и развитию внешнеэкономических связей.

Основными задачами идеологической и воспитательной составляющей Учебно-методического комплекса по курсу «Международная экономика» являются:

1. формирование у студентов ответственного отношения к национальному богатству, бережного отношения к государственному имуществу, имуществу университета и других субъектов национальной экономики;
2. формирование гражданско-правовой устойчивости студентов; содействие становлению личности, духовно-нравственное и интеллектуальное развитие студентов;
3. содействие социальной адаптации студентов, оказание им помощи в усвоении и выполнении учебного материала, установленных норм и правил внутреннего распорядка, прав и обязанностей студентов.

### 4.3 Учебный терминологический словарь

**Абсолютное преимущество (absolute advantage, avantage (m) absolu)** — ситуация, характеризующая преимущество на рынке ресурсов одной страны перед другой.

**Авансовые проценты (advance rates; intérêts (m pl) d'avance)** — проценты, которые в случае преждевременного распоряжения срочным (или сберегательным) вкладом дополнительно дебетуются кредитом вкладчика и уменьшают таким образом проценты, получаемые вкладчиками по сумме вклада.

**Автоматизированная система торговли облигациями (ABS) (automated bond system (ABS); système (m) automatisé du marché des obligations)** — компьютерная система, созданная на Нью-Йоркской фондовой бирже с тем, чтобы способствовать торговле облигациями, пользующимися недостаточным спросом.

**Автоматическая биржевая котировка (stock exchange automated quotations (SEAQ); cotation (f) automatique en Bourse)** — компьютерная система, действующая аналогично NASDAQ на Лондонской бирже.

**Автоматизированный клиринговый центр (automated clearing house (ACH); centre (m) de clearing automatisé)** — национальный расчетный центр для взаимного расчета платежных операций между кредитными учреждениями, функционирующими в стране. В Республике Беларусь — Белорусский межбанковский расчетный центр (БМРЦ). Международное кооперирование автоматизированных клиринговых центров создает возможность осуществлять платежные операции, минуя границы суверенных государств.

**Авуары (assets, avoirs (m pl))** — средства банка, хранящиеся на его счетах в иностранных банках-корреспондентах. **Иностранные авуары (foreign assets, avoirs (m pl) à l'étranger)** — совокупность средств, принадлежащих отдельно взятой стране. Их функционирование регулируется действующим законодательством страны, в которой авуары размещены.

**Аккредитив (letter of credit (L/C), accreditif (m))** — денежный документ, которым кредитно-финансовое учреждение (банк, финансовая компания) поручает другому кредитно-финансовому учреждению проводить платеж за счет задепонированных для этой цели ресурсов. Расчеты по аккредитиву совершаются в соответствии с договором, по которому банк (банк-эмитент) по поручению клиента банка, счет которого находится в данном банке (плательщик), обязуется при предоставлении субъектом хозяйствования, в пользу которого производится платеж (получатель платежа), документов или при выполнении иных условий, определенных договором между плательщиком и банком-эмитентом, либо произвести платеж, либо учесть или акцептовать переводные векселя, либо дать полномочия другому банку (авизирующий банк) произвести платеж по

аккредитиву, либо учесть или акцептовать переводные векселя. См. виды аккредитивов, формы платежа по аккредитиву.

**Аккредитив безотзывной (irrevocable letter of credit, lettre (f) de crédit irrévocable)** — аккредитив, который не может быть изменен или отозван без согласия получателя платежа.

**Аккредитив бессрочный (open-ended letter of credit; accreditif (m) à durée non limitée)** — бессрочное обязательство проводить платежи по поручению клиента за его счет.

**Аккредитив делимый (divisible letter of credit; accreditif (m) divisible; teilbares Akkreditiv)** — форма аккредитива, по которому получатель платежа имеет право на получение частичного платежа при предоставлении документов, подтверждающих некоторое выполнение обязательств перед плательщиком.

**Аккредитив денежный (monetary letter of credit; accreditif (m) en numéraire)** — вид аккредитива, содержащий поручение о выплате денежных средств предъявителю в течение оговоренного срока.

**Аккредитив документарный (documentary letter of credit; crédit (m) documentaire)** — вид аккредитива, используемый в расчетах между продавцом и покупателем.

**Аккредитив кумулятивный (cumulative letter of credit; crédit (m) cumulatif)** — форма револьверного аккредитива, по которому не использованные суммы текущего аккредитива могут быть добавлены к следующему аккредитиву.

**Аккредитив неделимый (indivisible letter of credit, accreditif (m) indivisible)** — аккредитив платеж, по которому, производится лишь в случае предоставления документов, свидетельствующих о полном выполнении обязательств получателя платежа перед плательщиком.

**Аккредитив некумулятивный (non-cumulative letter of credit; crédit (m) non-cumulatif)** — форма револьверного аккредитива по которому добавление неиспользованных вовремя сумм по аккредитиву не производится.

**Аккредитив непередаваемой (untransferable letter of credit, crédit (m) non-transférable)** — форма аккредитива, платеж по которому осуществляется лишь получателю платежа.

**Аккредитив отзывной (revocable letter of credit; crédit (m) révocable)** — форма аккредитива по которому, клиент (покупатель) имеет право отозвать аккредитив. Используется крайне редко. Может быть изменен или отозван банком-эмитентом по поручению плательщика без предварительного уведомления получателя платежа. Отзыв либо изменение аккредитива не создает каких-либо обязательств банка-эмитента перед получателем платежа.

**Аккредитив переводной (трансферабельный) (transferable letter of credit, crédit (m) transférable)** — получатель платежа имеет право дать указание визирующему банку перевести аккредитив полностью или частично на иное лицо с сохранением условий данного аккредитива. При этом переводной аккредитив может быть передан только один раз.

**Аккредитив подтвержденный (confirmed letter of credit; lettre (f) de crédit confirmée)** — форма ответственности банка произвести платеж по аккредитиву.

**Аккредитив разовый (single letter of credit; accreditif (m) en une fois)** — разовое обязательство банка произвести операцию по поручению клиента.

**Аккредитив револьверный (revolving letter of credit; accreditif (m) renouvelable)** — вид аккредитива, по которому плательщик принимает на себя обязательство возобновить свои обязательства по аккредитиву до первоначального размера в течение определенного периода после его полного либо частичного использования.

**Аккредитивная форма расчетов (payment by a letter of credit (L/C); règlements (m pl) par lettre de crédit)** — форма безналичных расчетов между субъектами хозяйствования посредством аккредитивов. Может использоваться в следующих случаях: по соглашению между поставщиком и покупателем; если прием товара покупатель производит по месту нахождения поставщика; если взаимоотношения между партнерами в бизнесе носят разовый характер и др.

**Акцепт (acceptance; acceptation (f))** — согласие на оплату расчетных документов, а также согласие заключить договор с контрагентом на предложенных условиях. Форма расчета на внутреннем и международном рынке товаров и услуг, при которой оплата денежных документов осуществляется только с согласия получателя товаров (как правило, после представления в банк документов, подтверждающих исполнение договора). Векселя, чеки, ценные бумаги с отметкой банка об акцепте принимаются к оплате, так как банк гарантирует проведение расчетных операций. В международной практике используются следующие виды акцепта: *вексельный* (acceptance of a bill; acceptation (f) d'une lettre de change; Wechselakzept (n)); *банковский* (bank (banker's) acceptance; acceptation (f) bancaire; Bankakzept (n)); *чековый* (acceptance of a cheque; certification (f) chique; Scheckakzept (n)); акцепт по ценным бумагам (acceptance of securities; acceptation (f) des effets; Wertpapierakzept (n)).

**Акцепт векселя (acceptance of a bill (of exchange); acceptation (f) d'une lettre de change)** — принятие к платежу переводного векселя. С момента акцепта обязанным по векселю считается акцептант. Согласно положению о векселях, простая подпись трассата на лицевой стороне тоже считается принятием. Принятие должно быть безусловным, хотя и может быть ограничено частью вексельной суммы. Отказ трассата в принятии должен быть оформлен порядком протеста.

**Акцептный кредит (acceptance credit; crédit (m) par acceptation)** — акцептование финансового векселя кредитным учреждением, чтобы помочь трассату (клиенту кредитного учреждения) в привлечении средств (путем передачи или дисконтирования банковского акцепта).

**Американская депозитная расписка (American Depository Receipt; acquit (m) dépositaire américain)** — специальные ценные бумаги, которые эмитируются банками и свидетельствуют о части акционерного капитала



иностранной компании, находящейся в трастовом управлении банка. Цена американской депозитарной расписки исчисляется в долларах США и зависит от эффективности управления акционерным капиталом той компании, которая стоит за этой ценной бумагой, и от обменного курса.

**Американские условия (American terms; les termes américains)** — метод котировки обменного курса, при котором стоимость иностранной валюты исчисляется в долларах США.

**Американский опцион (american option; option américaine (f))** — опцион, которым можно воспользоваться в любой день до истечения срока его действия.

**Амстердамская международная рыночная система (AIM) (Amsterdam international market; Système (m) de marché international d'Amsterdam)** — рыночная система, созданная в 1986 г. кредитными учреждениями на Амстердамской фондовой бирже для проведения сделок на большие суммы без посредничества брокеров. При данных условиях функционирования брокеры не взимают комиссию за совершение сделок.

**Анатоцизм (капитализация процентов) (capitalization of percent; anatocisme (m))** — взимание процентов на проценты. Исчисление процентов не только с первоначальной суммы долга и процентов по нему, но и с выросших за истекшее время процентов по основному долгу.

**Базельский комитет по банковскому надзору (Basle Committee on Banking Supervision; Comité (m) de la surveillance bancaire de Bâle)** — созданный в 1974 г. периодически собирающийся орган на основе соглашения между центральными банками стран G 10. В задачу Базельского комитета по банковскому надзору входит разработка минимальных принципов эффективности банковского надзора, которые рекомендуются для применения всеми центральными банками стран мира во избежание кризисов банковской системы.

**Базельский комитет по системам платежей и расчетов (Basle Committee on Payment and Settlement Systems; Comité des systèmes de paiements et de règlements de Bâle)** — периодически собирающийся с 1989 г. комитет, осуществляющий наблюдение за международными расчетами, обобщающий статистику и разрабатывающий новые механизмы международных расчетов.

**Базельский конкордат (Basle concordat; concordat de Bâle)** — основа кооперации между банками Европы. Базельский конкордат был принят в 1975 г. и пересмотрен в 1993 г. Конкордат устанавливает принципы надзора за кредитными учреждениями и принципы их взаимодействия на финансовом рынке.

**Базельское соглашение (Basle Agreement; Accord (m) de Bâle; Abkommen (n) von Basel)** — в 1987 г. Совет управляющих Федеральной резервной системой США и представители 11 ведущих индустриальных стран (Бельгия, Канада, Франция, Италия, Германия, Япония, Нидерланды, Швеция, Швейцария, Англия и Люксембург) подписали соглашение об

установлении общих требований к достаточности капитала всех банков, подпадающих под их юрисдикцию. основополагающие положения Базельского соглашения были положены в основу Банковского кодекса Республики Беларусь.

**Баланс международных инвестиций (international investments balance)** — производный от платежного баланса статистический отчет, показывающий накопленные запасы внешних финансовых активов и обязательств страны.

**Банк Всемирный (World Bank; Banque (f) Mondiale)** — международный инвестиционный институт, созданный одновременно с Международным валютным фондом в соответствии с решением Международной валютной конференции ООН в 1944 г. Цель — содействие развитию кредитно-денежных отношений всех стран мира. Кредитные ресурсы формируются за счет взносов стран с более высоким доходом.

**Банк международных расчетов (БМР) (Bank for International Settlements (BIS); Banque (f) des Règlements Internationaux (BRI))** — международная валютно-кредитная организация, основанная в 1930 г. в г. Базеле центральными банками Бельгии, Англии, Германии, Италии, Франции, Японии и группой банков США для совместного проведения некоторых финансовых операций международного характера, а также для взаимных консультаций по валютно-финансовым вопросам. БМР участвовал в проведении финансовых операций по «плану Маршалла». Место расположения банка — г. Базель (Швейцария). Высшим органом БМР является общее собрание, созываемое ежегодно. Собрание утверждает ежегодный финансовый баланс, отчет о прибылях и убытках банка, определяет размеры отчислений в специальные фонды и избирает ревизионную комиссию. Текущей деятельностью БМР руководит Совет директоров, которые избирает председателя сроком на три года.

**Банк экспортно-импортный (eximbank; banque (f) d'export-import)** — банк-кредитор, создаваемый правительством страны для оказания помощи в вопросах экспортно-импортного финансирования и предоставления кредитов на развитие зарубежных рынков. (Например, ОНЭКСИМ БАНК в Российской Федерации).

**Банковские инвестиции (bank investments; investissements (m pl) bancaires)** — вложение банковских ресурсов в сферу непосредственного производства, как правило, на длительный срок. В большинстве стран к банковским инвестициям относят вложения в акции, облигации и другие ценные бумаги.

**Банк содействия (развития) (development bank; banque (f) de développement)** — является государственным кредитным учреждением, не конкурирует с кредитными учреждениями второго уровня, а сотрудничают с ними. Цели содействия, на которые предоставляются финансовые средства, различаются в зависимости от места и сроков исполнения. В Германии Государственный банк развития и помощи (Kreditanstalt für Wiederaufbau

(KfW)), в Республике Беларусь в 1997 г. создан Белорусский банк развития. Международным банком развития является Европейский банк реконструкции и развития в Лондоне (European Bank for Reconstruction and Development).

**Бенефициар (beneficiary; bénéficiaire (m))** — лицо, в пользу которого открыт аккредитив.

**Биржа (exchange; bourse (f))** — организационная форма проведения торгов по купле--продаже ценных бумаг, валюты, драгоценных металлов. Биржа используется как средство долгосрочных вложений капитала и действует как рынок. Биржевой курс колеблется в зависимости от спроса и предложения. Через биржу мобилизуются средства для инвестиций в различные отрасли народного хозяйства. В современных условиях основная масса инвестиций осуществляется через операции на фондовой бирже, являющейся рынком ценных бумаг. Долгосрочные вложения в форме покупки ценных бумаг выгодны владельцам капитала, так как возможность реализации этих бумаг на бирже делает долгосрочные вложения капитала краткосрочными, принося при этом значительную прибыль при минимуме риска. Объектом операций купли-продажи на валютной бирже, выступающей как часть фондовой биржи, служат также переводные векселя и валюты различных стран.

**Биржа фондовая (stock exchange; bourse (f) de valeurs)** — организатор торговли на рынке ценных бумаг. Иные виды деятельности на фондовой бирже не практикуются.

**Биржевая прибыль (exchange profit; bénéfice (m) boursier (de change))** — доход, полученный в результате торгов на биржах за минусом расходов по организации биржевых торгов.

**Биржевая спекуляция (exchange speculation; spéculation (f) en bourse)** — совершение биржевых сделок в целях получения дополнительного дохода в виде курсовой разницы на момент заключения сделки.

**Биржевой бюллетень (exchange report/bulletin; bulletin (m) de la bourse; cote (f) des valeurs mobilières)** — печатный орган биржи, в котором публикуются итоги деятельности биржевых торгов.

**Биржевой курс (stock exchange rate, cours (m) de bourse)** — стоимость финансовых ценных бумаг, валют и других предметов торгов, сложившаяся в результате операций на биржах.

**Блокированная валюта (blocked currency; monnaie (f) bloquée; blockierte (eingefrorene))** — средства на валютных счетах в банках, движение по которым запрещено или ограничено органами государственной власти.

**Бонус (bonus; bonus (m))** — дополнительная или неожиданная выплата. Премия, сумма сверх обычных поступлений, полученная в результате успешного инвестирования.

**Бонусная эмиссия {scrip issue (bonus issue, capitalization, free issue); émission (f) des bonus}** — распространение новых акций среди акционеров

кредитного учреждения (или увеличение номинальной стоимости акций) вследствие накопления прибыли в резервных фондах.

**Боны (bons; bon (m); Bon (m))** — 1) бумажные денежные знаки, вышедшие из обращения и ставшие предметом коллекционирования; 2) краткосрочные долговые обязательства; 3) расчетные билеты межгосударственных объединений.

**Бонд (bond; cautionnement (m); Bond (m))** — облигация с фиксированным доходом.

**Бреттон-Вудская валютная система (Bretton Woods system; Système (m) monétaire de Bretton Woods)** — международная валютная система, основанная на международной конференции 44 государств в 1944 г., в Бреттон-Вуде (США), в соответствии с решениями которой доллар США обращался в золото, а валюты других стран мира — в доллары.

**Брокеры (brokers; courtiers (m pl); Broker (m pl))** — посредники банковских сделок на фондовых, товарных, валютных, страховых и фрахтовых рынках.

**Брокерские кредиты (brokers loans; des credits (m))** — средства, получаемые брокерами в кредит от банков или других брокеров и используемые ими для приобретения ценных бумаг.

**Брокерский дом (Broker House; maison (f) de courtage)** — брокерская фирма, обладающая достаточными финансовыми возможностями и квалификацией для торговли крупными партиями акций.

**Валюта (currency; monnaie (f))** — денежная единица страны.

**Валюта векселя (currency of a bill; monnaie (f) de la lettre de change)** — денежная единица, в которой выставлен вексель.

**Валюта иностранная (foreign exchange; devise (f); Valuta (f))** — денежные знаки иностранных государств.

**Валюта кредита (currency of credit; monnaie (f) de financement)** — установленная партнерами валюта при предоставлении кредита.

**Валюта национальная (national currency; monnaie (f) nationale)** — денежная единица данной страны.

**Валюта неконвертируемая (soft currency; monnaie (f) non convertible)** — валюта, имеющая хождение на территории данного государства и не обмениваемая ни в каких пропорциях (за исключением операций на «черном рынке»).

**Валюта платежа (currency of payment; monnaie (f) de règlement)** — валюта, в которой происходит оплата товара или погашение кредита.

**Валюта резервная, ключевая (reserve; key currency; monnaie (f) de réserve)** — иностранная валюта, которую центральные банки государств, в том числе Национальный банк Республики Беларусь, накапливают и хранят как резерв международных расчетов по внешнеторговым операциям.

**Валюта свободно конвертируемая (hard currency; monnaie (f) convertible)** — иностранная валюта, подлежащая свободному обмену как в свободно конвертируемую валюту иного вида на основных денежных рынках мира, так и в национальную валюту иных иностранных государств.

**Валюта частично конвертируемая, валюта обладающая внутренней конвертацией (partly convertible currency (currency convertible in the domestic market); devise (f) partiellement convertible)** — иностранная валюта, которая обменивается только некоторыми странами (или внутри стран), имеющими соответствующие договорные обязательства. Национальная валюта стран, в которых применяются ограничения для резидентов по отдельным видам дилинга.

**Валюта управляемая (managed currency; devise (f) à change réglé)** — валюта, используемая правительством для контролируя и воздействует на валютный курс.

**Валюта цены (currency of the price; monnaie (f) de facturation)** — денежная единица, в которой выражена цена товара по договорным отношениям.

**Валютирование (день валютирования) (day of interest charging; le jour ayote des intérêts)** — день, с которого (или до которого) производится начисление процентов. Валютирование может, но не обязательно должно совпадать с днем проводки.

**Валютная биржа (currency market; place (f) cambiste (de change))** — организационно оформленный рынок, на котором осуществляются торговые операции по валютам разных стран на основании спроса и предложения.

**Валютная «змея» (currency snake; serpent (m) monétaire)** — система, разработанная участниками Евросоюза для поддержания фиксированного обменного курса участников Экономического и валютного союза стран ЕС по отношению к евро. При этом евро может свободно колебаться по отношению к другим валютам, не входящим в Экономический и валютный союз стран ЕС.

**Валютный опцион (currency option; option (f) monétaire)** — контракт, дающий право купить или продать фиксированную сумму валюты по фиксированному курсу в течение определенного времени. Курс, зафиксированный в опционе, называется ценой исполнения. Это тот курс, по которому покупатель опциона имеет право купить или продать валюту.

**Валютный своп (currency swap; échange (m) à somme fixe)** — финансовая операция, состоящая в обмене фиксированной суммы одной валюты на другую по фиксированному курсу.

**Валютный фьючерс (currency futures; contrat (m) financier à déterminé)** — финансовый фьючерсный контракт, в соответствии с которым покупается или продается по определенному фиксированному курсу валюта с поставкой ее через определенное время.

**Валютный курс (currency exchange rate; cours (m) de change)** — стоимость иностранной валюты, выраженная в отечественной валюте (как правило, математический паритет составляет 100 пунктов, реже 1000 пунктов).

**Валютная корзина (basket of currencies; un panier de divises)** — группа валют, используемых для оценки стоимости валюты других стран или

применяемая для оценки курса группы валют. В последнем случае является средневзвешенной при установлении курса единой валюты.

**Валютная позиция (currency position; position (f) de change)** — соотношение требований и обязательств банка в иностранной валюте.

**Валютная позиция закрытая (closed currency position, position (f) de change fermée)** — совпадение требований и обязательств банка в иностранной валюте.

**Валютное регулирование (currency regulations, règlementation (f) des changes)** — деятельность государственных органов, направленная на регламентацию и порядок проведения дилинговых операций. Одна из форм государственного регулирования международных экономических отношений, состоящая в регулировании международных расчетов и порядка совершения операций с валютой и валютными ценностями.

**Валютное соглашение (monetary exchange agreement, accord (m) monétaire)** — соглашение между странами (партнерами) по вопросам расчетов между ними. Международный договор на многосторонней (двусторонней) основе, регламентирующий порядок внешних расчетов относительно применяемых в этих расчетах валют, их паритетов, курсов и порядка погашения сальдо платежных балансов, возникающих в ходе этих расчетов.

**Взаимодействие спроса и предложения на межбанковском рынке кредитных ресурсов (interaction of demand and supply in interbank; interaction (f) de l'offre et de demande sur le marché interbancaire)** — соотношение, складывающееся на межбанковском рынке спроса и предложения по кредитным ресурсам, обусловленное стремлением кредитных ресурсов к достижению максимальной прибыли.

**Взаимозачет платежей (inter-account dealing; interpaiement (m))** — режим работы отдельных счетов в кредитных учреждениях, когда по счетам покрываются и погашаются только возникшие разницы.

**Взаимные расчеты (mutual settlements; règlements (m pl) réciproques)** — один из способов платежей в межбанковских, международных расчетах.

**Виды аккредитивов (types of letters of credit (L/C), types (m pl) d'accréditifs)** — аккредитивы могут выступать в виде покрытого или непокрытого аккредитива.

**Внебиржевой рынок (over-the-counter market; marché hors cote)** — рынок ценных бумаг, валюты и т. д., который создается дилерами вне соответствующих рынков.

**Внебиржевой рынок дилеров (upstairs dealer market; marché hors coté des dealer)** — совершение крупными брокерскими фирмами-членами биржи больших пакетных сделок вне торгового зала. Брокерские дома, действуя как брокеры или дилеры, сводят участников пакетных сделок.

**Внебиржевой оборот (ex-pit transaction; transaction (f) hors-debourse)** — неофициальная торговля ценными бумагами, валютой и т. п. В частности,

осуществляется торговля ценными бумагами, не допущенными к официальному торгам или не котируемые.

**Внебиржевой оборот ценных бумаг (over-the-counter turnover of securities; cotation (f) bancaire)** — продажа и покупка ценных бумаг через посреднические операции банков, минуя фондовую биржу ценных бумаг.

**Внебиржевой рынок (over-the-counter market; marché (m) hors cote)** — рынок ценных бумаг, валюты и т. д., который создается дилерами вне соответствующих рынков.

**Девальвация (devaluation; dévaluation (f))** — понижение курса национальной или европейской (эю, евро) денежной единицы по отношению к валютам других стран. Один из методов денежной реформы, осуществляется уменьшением в законодательном порядке золотого содержания национальной денежной единицы или понижением официального курса валюты данной страны по отношению к валютам других стран. Девальвация — один из признаков кризисного состояния экономики. Девальвация либо официально закрепляет уже произошедшее в условиях инфляции фактическое обесценивание бумажных денежных знаков, либо служит исходным пунктом этого процесса.

**Девиза (devises; devises (f pl); Devisen (f pl))** — платежные средства, при помощи которых осуществляются международные расчеты (долговое требование или обязательство в валюте). К ним относятся: переводы, чеки и аккредитивы, платежные требования и платежные поручения, векселя, подлежащие оплате за границей, а также иностранные банкноты и монеты. Девиза (за исключением банкнот и монет) может быть выражена как в иностранной валюте, так и в национальной. Купля-продажа девизы осуществляется Национальным банком Республики Беларусь и казначейством для проведения валютной политики государства.

**Дезинтеграция (disintegration; desintégration (f))** — разделение, разобщение, в финансовой сфере СНГ — введение национальных валют.

**Дезинфляция (disinflation; désinflation (déflation))** — мягкая форма дефляции с целью ограничить инфляцию, но без увеличения уровня безработицы. К дезинфляционным мерам относятся ограничение потребительских расходов путем повышения процентной ставки, установления ограничений на заключение договоров о покупках в кредит и введение контроля за ценами на ряд товаров (прежде всего дефицитных).

**Декларация (declaration; declaration (f))** — 1) документ о характере и размере доходов; 2) документ, заполняемый при переводе (перемещении) денежных средств на государственной границе.

**Действительная ставка дисконта (true discount rate; taux (m) réel)** — метод кредитования с погашением кредита регулярными платежами, при котором сумма процентов калькулируется в момент выдачи кредита на всю сумму и сразу же вычитается из суммы кредита, т. е. заемщик получает кредиты на ресурсы за вычетом процентов по нему.

**Декларация таможенная (customs déclaration, déclaration (f) en douane)** — документ распорядителя денежными средствами (товара), пересекающего государственную границу.

**Делистинг (delisting; delisting)** — отзыв ценных бумаг с фондовой биржи в случае резкого падения цен.

**Денежный мультипликатор (money multiplier; multiplicateur (m) de monnaie)** — коэффициент роста денежной массы за счет многократного использования коммерческими банками одних и тех же денег.

**Денежная масса (объем денежного обращения) (money supply; masse (f) monétaire)** — весь объем выпущенных в обращение монет и денежных знаков. Совокупность компонентов денежной массы, объединенных по критерию степени ликвидности разделяется на денежные агрегаты:

–  $M_0$  — денежная база (банкноты и монеты в обращении плюс наличность центрального);

–  $M_1$  — наличные деньги плюс депозиты до востребования;

–  $M_2$  — денежный агрегат  $M_1$  плюс срочные депозиты (срок действия которых до одного года);

–  $M_3$  — денежный агрегат  $M_2$ , плюс сберегательно-накопительные вклады;

–  $M_4$  — денежный агрегат  $M_3$  плюс валютные депозиты;

–  $M_5$  — общая покупательная способность;

–  $L$  — общая покупательная способность национальной валюты, соотнесенная с ее типом.

**Дефляция (deflation; déflation (f))** — изъятие центральными банками стран из обращения части избыточных денежных средств с целью снижения инфляционного давления.

**Дешевые деньги (easy money; argent (m) bon marche)** — удешевление стоимости кредита в результате проведения экспансионистской кредитной политики с целью расширения кредитования экономики страны.

**Децентрализованные зачеты (decentralized clearing; compensations (f pl) décentralisées)** — вид безналичных расчетов путем зачета взаимных требований, который осуществляется банками по месту обслуживания клиентов.

**Диверсификация (diversification; diversification)** — снижение разброса среднего показателя доходности на инвестиции в различных сегментах денежного рынка, которое происходит в тех случаях, когда доходность от каждого инвестирования в отдельности не имеет полной положительной коррелированности.

**Дисконт (discount; discount (m))** — 1) учет векселя; 2) учетный процент, взимаемый банками при учете векселя; 3) в биржевых операциях — разница между реальным и номинальным курсами.

**Дисконтирование (discounting; escompte (m))** — 1) форма расчета дисконта; 2) учет векселей; 3) расчет экономических показателей разных лет; 4) форма расчета стоимости ценных бумаг на вторичном рынке.



**Дисконтная плата (discount charge; remunération (f) de discount)** — сумма, взимаемая банками с клиентов за проведение операций с ценными бумагами.

**Дисконтная политика (discount policy; politique (f) d'escompte)** — совокупность мероприятий по повышению или понижению курса ставок рефинансирования.

**Дисконтные брокерские услуги (discount brokerage services; courtage (m) d'escompte)** — банковские услуги, состоящие в оказании помощи клиенту в покупке и продаже ценных бумаг за более низкое брокерское вознаграждение.

**Дистрибьютор (distributor; distributeur (m); Distributor (m))** — распорядитель на экспортно-импортном рынке, рынке ценных бумаг и т. д.

**Деривативы (финансовые инструменты) (financial derivatives; dérivatfs (m pl))** — инструменты торговли финансовым риском, цены которых привязаны к другому финансовому или реальному активу. Финансовые деривативы подразделяются на четыре типа, к каждому из которых или какому-либо их сочетанию может быть привязан дериват:

– (цена дериватива может быть привязана к цене определенного товара или достижению индекса на группу товаров) — товарные форвард, своп и опцион;

– акции (цена деривата может быть привязана к цене определенной акции или движению индекса цен на группу акций) — форварды, свопы опционы и варранты на акции;

– иностранная валюта (цена деривата может быть привязана к курсу одной или нескольких валют) — непосредственный форвард, валютный своп, окцизы и варрант

– процентная ставка (цена деривата может быть привязана к курсу одной или нескольких валют).

**Евро (€) (euro, Euro)** — общая валюта Экономического и валютного союза стран ЕС. Вводилась поэтапно с 1999 по 2002 г.

**Евроакции (euroequity; euroactions (f pl))** — выпуск акций субъектами хозяйствования, кредитными учреждениями и т. д. на евторынке.

**Евровалюта (eurocurrency; euromonnaie (m))** — валюта различных стран, находящаяся на депозитах в европейских кредитных учреждениях и используемая на европейском финансовом рынке.

**Евровекселя (еврокоммерческие векселя) (euro-commercial paper (ЕСР); euro-billet (m) à ordre)** — векселя в евровалюте, основной рынок которых находится в Лондоне. Эти ценные бумаги дают возможность быстро получить однодневные средства путем выпуска на евторынке простых векселей для использования их на вексельной площадке в Нью-Йорке.

**Евродолларовые депозиты (eurodollar deposits; dépôts (m pl) d'eurodollars)** — банковские депозиты, приносящие процентный доход, выраженные в долларах, но размещенных за пределами США.

**Евронота (euronote; Euro-note (f))** — разновидность еврокоммерческого векселя. Представляет собой краткосрочный отчуждаемый простой вексель на предъявителя. Номиналы евроноты могут быть выражены в любой валюте, однако евроноты бывают выражены в долларах США и евро. Среднесрочная кредитная программа на основе регулярной эмиссии евроноты с банковской поддержкой является формой программы выпуска евроноты, осуществляемой банковским синдикатом, гарантирующим векселя.

**Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР) (European Bank for Reconstruction and Development (EBRD); Banque (f) Européenne de reconstruction Développement et de (BERD))** — банк развития стран Центральной и Восточной Европы. Расположен в Лондоне.

**Европейский метод исчисления процентов (european interest formula; méthode européenne du calcul des intérêts)** — метод расчета дней при исчислении процентов. Месяцы — из расчета 30 дней, год — 360 дней (данный метод также называют французским методом начисления процентов).

**Европейский фонд валютного сотрудничества, ЕФВС (European Monetary Cooperation Fund (E. M. C. F.), Fonds (m) européen de coopération monétaire (F. E. C. O. M.))** — фонд созданный странами-членами Европейского экономического сообщества с целью погашения временного дефицита их платежного баланса.

**Европейское экономическое сообщество, ЕЭС (European Economic Community (ЕЕС), Communauté (f) économique européenne (СЕЕ))** — соглашение, подписанное в Риме в 1957 г. рядом стран Европы о свободном перемещении капиталов, товаров, услуг и трудовых ресурсов между странами — членами ЕЭС. Данное соглашение сыграло положительную роль в стабильности кредитно-финансовой системы стран — членов ЕЭС.

**Еврорынок (euromarket; marché européen uni)** — денежный рынок, образованный в 50-е гг. XX в. для финансирования международной торговли. Основными участниками еврорынка являются: центральные банки стран европейских стран; коммерческие банки, финансовые компании.

Операции на еврорынке проводятся главным образом с еврооблигациями, евровекселями, евронотами и евроакциями в номиналах евровалюты. Крупнейшие площадки еврорынка расположены в Лондоне, Париже, Брюсселе и Франкфурте-на-Майне.

**Еврочек (eurocheque; chèque européenne)** — особая форма чека, оплата которого гарантируется при выставлении вместе с еврочековой карточкой при соблюдении определенных чекодержателем условий. Еврочек, выписывается в одной из 39 стран на один из европейских банков, который дает возможность получения наличных денег в любом банке или обменном пункте мира, на котором есть знак «ЕС» (в настоящее время таких пунктов более 200 тыс.). Еврочек может также быть использован для оплаты товаров и услуг, имеющих знак «ЕС» (в настоящее время таких точек обслуживания

более 4 млн). Еврочек является бланковым и может выписываться на любую требуемую сумму, как правило, в валюте той страны, на территории которой выписывается еврочек.

**Единый платежный документ (uniform payment document; titre (m) de paiement unifié)** — один из видов нового банковского продукта, представляющий собой единый документ по платежам за коммунальные услуги, телефон, газ и т. д.

**Женевские конвенции (вексельные и чековые) (Geneve conventions, conventions (f pl) de Genève)** — многосторонние международные договоры заключенные в Женеве (в 1930–1931 гг.), регламентирующие порядок применения векселей и чеков.

**Заем (loan; emprunt (m); Anleihe (f))** — договор о предоставлении кредитных ресурсов на определенное время с определенным вознаграждением.

**Заемствование для урегулирования платежного баланса (credits for balance of payments needs; emprunt (m) à régler le bilan comptable)** — займы, получаемые государственными органами и центральным банком страны от других стран, с целью финансирования платежного баланса в исключительных ситуациях.

**Займы государственных органов (state loans; prêt des organes d'Etat)** — долговые обязательства государства, отдельных видов государственного имущества (например, Министерство связи Республики Беларусь) и других органов управления. Займы государственных органов используются для привлечения долгосрочных средств на финансирование капитальных вложений; погашения подлежащих выплате займов или на консолидацию средне- и краткосрочных кредитов. Займы государственных органов считаются первоклассными ценными бумагами, поскольку обеспечиваются существующим и будущим имуществом, налоговым потенциалом государства и т. д.

**Закрывающая покупка (closing purchase; achat fermé)** — приобретение опциона инвестором с целью компенсировать проданный ранее аналогичный опцион.

**Закрывающая продажа (Closing Sale; la vente de clôture)** — продажа опциона с целью компенсировать ранее приобретенный аналогичный опцион.

**Закрытая экономика (closed economy)** — экономика страны, не экспортирующей и неимпортирующей товары и услуги.

**Защита «Пэк-Мэн» (pac-man defense; la défense pac-man)** — стратегия, применяемая субъектами хозяйствования с целью избежать нежелательного поглощения. Субъект хозяйствования, в отношении которого предпринимаются попытки поглощения (присоединения), сам в свою очередь предпринимает попытки поглощения (присоединения).

**Золотой запас (gold reserve/stock; stock (m) d'or)** — официальный запас золота в слитках или монетах, который хранится в центральном банке страны (в Республике Беларусь — Национальном банке).

**Золотой паритет (gold parity; parité (f) d'or)** — соотношение денежных единиц стран к их официальному золотому содержанию.

**Издержки займа (loan expenses; coûts (m pl) de l'emprunt)** — финансовые расходы банков, субъектов хозяйствования, связанные с уплатой процентов по займам, дисконтом по выпущенным долговым обязательствам, курсовым разницам в иностранной валюте и т. п.

**Издержки обращения (expenses of circulation; coûts (m pl) de distribution)** — затраты живого и овеществленного труда в денежной форме в сфере товарного обращения.

**Издержки по поддержанию инвестиционной политики (cost of carry; coûts sur le support de la politique d'investissement)** — разность фьючерсной и текущей цен финансового актива. Равняется сумме не полученного по вложенным в данный актив средствам процента и издержек владельца за вычетом ожидаемой прибыли.

**Импорт (import; importations (f pl))** — ввоз товаров, технологий и услуг из-за границы для реализации их на внутреннем рынке страны.

**Инвестиции банковские (bank investments; investissements (m pl) bancaires)** — долгосрочное вложение капитала в основные средства производства.

**Инвестиции иностранные (foreign investments; investissements (m pl) étrangers)** — долгосрочные вложения капитала зарубежными владельцами.

**Инвестиционная компания (investment company; la société d'investissement)** — разновидность кредитно-финансового института, аккумулирующего средства инвесторов путем эмиссии собственных ценных бумаг (обязательств). Размещение этих средств в акции и облигации различных эмитентов происходит как на территории данного государства, так и за его пределами.

**Инвестиционная политика (investment policy; la politique d'investissement)** — составляющая инвестиционного процесса, включающая определение целей инвестора, в частности, его предпочтения к соотношению между ожидаемой доходностью и риском.

**Инвестиционная среда (investment environment; l'environnement d'investissement)** — финансовая структура, в которой оперируют инвесторы, состоящая из обращающихся на рынке ценных бумаг, способов и условий их покупки и продажи.

**Инвестиционный фонд (investment fund; le fond d'investissement)** — акционерное общество открытого типа, деятельность которого заключается в привлечении средств за счет эмиссии акций, а также в инвестировании этих средств в ценные бумаги других эмитентов. Различают инвестиционные фонды, рассчитанные на получение инвестором высоких постоянных дивидендов; ориентированные на приращение капитала инвестора; рассчитанные на надежное размещение средств инвестора.

**Индекс (index; index (m))** — цифровой статистический показатель, выражающий последовательные изменения экономических процессов и явлений.

**Индексация (indexation; indexation (f))** — 1) метод, связывающий выплаты по облигациям с уровнем цен, с тем чтобы обеспечить определенный реальный доход по облигациям. Способ сохранения реальной величины денежных требований и различных доходов в условиях инфляционных процессов.

2) политика, направленная на то, чтобы связать такие экономические переменные, как заработная плата, регулярно поступающие платежи, или пенсии, с повышением общего уровня цен.

**Индекс Доу-Джонса (Dow-Jones average/index; indice (m) de Dow Jones)** — специальный индекс, рассчитываемый как средний показатель курсов акций группы крупнейших компаний США. Характеризует среднюю стоимость акций на Нью-Йоркской фондовой бирже. Индекс Доу-Джонса — один из наиболее традиционных и популярных показателей деловой активности.

**Индекс «Дакс» (DAX-index, index (m) DAX)** — индекс курсов акций на Франкфуртской фондовой бирже. Введен в 1988 г. и стал первым немецким рассчитываемым в режиме реального времени индексом акций 30 ведущих компаний.

**Индекс Нью-Йоркской фондовой биржи (New York Stock Exchange Composite index; l'index de la Bourse des valeurs de New-York)** — средневзвешенный показатель движения курсов акций всех корпораций, зарегистрированных на Нью-Йоркской фондовой бирже.

**Индекс потребительских цен (consumer price index; indice (m) des prix à la consommation)** — индекс стоимости жизни, отражающий рост цен на товары и услуги, приобретаемые населением.

**Индекс рынка (market index; index (m) du marché)** — набор ценных бумаг, цены которых усредняются для отражения в целом на конкретном рынке финансовых активов.

**Индекс «Commerzbank» (Commerzbank index; index (m) de Commerzbank)** — арифметический взвешенный индекс курсов акций 60 западногерманских компаний, представляющих 75 % фондового рынка в Бонне. Индекс Коммерцбанка в настоящее время почти полностью заменил боннский индекс ФАЦ, который базируется на акциях 100 крупнейших компаний ФРГ.

**Индексы биржевые (stock indexes; indice (m) des valeurs boursières)** — средние или средневзвешенные показатели курсов ценных бумаг, как правило, акций. Обычно применяются для оценки изменений курсов какого-либо репрезентативного набора ценных бумаг.

**Индикатор «запаздывающий» (lagging indicators; indice (m) en retard)** — инструменты денежного рынка (показатель), изменяющиеся в соответствии с экономической ситуацией, но с некоторым временным запаздыванием.

**Индикатор «опережающий» (leading indicators; indice (m) d'avance)** — инструмент денежного рынка, изменяющийся в соответствии с экономической ситуацией, но с некоторым опережением (предвосхищением событий).

**Индикатор отклонения (divergence indicator; indicateur (m) de divergence)** — предельно допустимая величина отклонения курсов национальных валют к согласованному курсу общей валюты стран, заключивших валютное соглашение.

**Индикаторы совпадения (coincident indicators; indice (m) de la coïncidence)** — экономические параметры, которые меняются одновременно с изменением состояния экономики.

**Индикаторы ликвидности (liquidity indicators; indicateurs (m pl) de la liquidité)** — определенные финансовые показатели, характеризующие динамику ликвидности банка и используемые для оценки потребности банка в ликвидных средствах. (основной индикатор: соотношение размера совокупной задолженности к совокупным активам банка).

**Индоссамент (endorsement; endossement (m))** — форма передачи простых и переводных векселей. Такой формой является надпись, совершаемая на оборотной стороне векселя или на особом добавочном листе (аллонж), в соответствии с которой один субъект хозяйствования (индоссант) уступает свои права по векселю другому субъекту хозяйствования (индоссату). Индоссамент может быть именованным и бланковым.

**Инновации (innovations, innovatio)** — практическое усовершенствование и обновление технологий и способов производства.

**Инсайдер (осведомленное лицо) (insider; la personne intormée)** — держатель акций, (исполнительное лицо, директор), который владеет «значительной» долей акций данного субъекта хозяйствования (акционерного общества, открытого или закрытого типа). В более широком смысле употребляется к физическому лицу, имеющему доступ к информации, не доступной широкой общественности, и в силу этого существенно влияющий на котировки ценных бумаг данного юридического лица.

**Инструменты фондового рынка (stock market tools)** — инструменты для осуществления операций на фондовом рынке: акции, облигации, сберегательные сертификаты, опционы, фьючерсные контракты и др.

**Интервенционные операции (intervention operations; interventions (f pl))**- одна из форм вмешательства центробанка и казначейства в кредитно-финансовую и валютную сферу путем регулирования спроса и предложения на кредит, ценные бумаги, национальную и иностранную валюту.

**Инкотермс (Международные торговые условия) (international commtrcial terms; les conditions internationales des actes de commerce)** — стандартные условия поставок в международных договорах и поставках. Были приняты и изданы в Париже (последняя редакция в 1990 г.), регулируют, в частности, распределение издержек и рисков между импортером и экспортером.

**Кадастр (cadastre; cadastre (m))** — список, содержащий сведения об оценке и средней доходности объектов.

**Казначейская эмиссия (currency issue; émission (f) du trésor)** — осуществляемая казначейством или другими государственными органами эмиссия ценных бумаг. Цель казначейской эмиссии — покрытие бюджетного дефицита.

**Казначейские билеты (treasury notes; billets (m pl) du trésor)** — бумажные денежные знаки, выпускаемые казначейством. Государственные средне- и долгосрочные ценные бумаги, позволяющие получать фиксированный доход. Казначейские билеты бывают в виде: облигаций, векселей, бон и лотов.

**Карибское сообщество и Карибский общий рынок (КАРИКОМА) (Karibiam community and Karibbean shared market)** — организация основных стран Карибского бассейна. Возникла в 1973 г. с целью создания на ее базе общего рынка стран Карибского бассейна.

**Капитал заемный (loan capital; capital (m) imprunté)** — кредитные ресурсы, приобретаемые на финансовом рынке для финансирования уставной деятельности (в частности, кредитных учреждений). Заемный капитал представляет собой доход только на временной интервал по оговоренным процентным ставкам (простым, плавающим, дисконтным). Основными его преимуществами по сравнению с акционерным капиталом являются:

- заемный капитал не подразумевает участие в прибыли;
- кредитные учреждения могут варьировать заемными средствами в зависимости от процентных ставок на финансовом рынке, а процентные платежи вычитаются из налогооблагаемых сумм.

**Капитализация (capitalization; capitalisation (f))** — перевод вновь полученных доходов (или их части) в капитал.

**Капитализация прибыли банков (capitalization of bank returns; capitalisation (f) du produit bancaire)** — используется только банками развития для увеличения уставных долей учредителей банка. Направляется в уставный фонд банка развития для увеличения экономического потенциала банка.

**Капитальные вложения (capital investments; investissements (m pl))** — инвестиции на создание новых или расширение действующих основных производственных фондов производственного и непроизводственного назначения

**Кейнсианство (Keynesian economics; théorie (f) keynésienne)** — одно из направлений экономической теории. Лорд Дж. М. Кейнс и его современные сторонники считают необходимым активное воздействие государства на проведение денежно-кредитной политики. Сторонники данной теории предлагают: 1) ограничивать совокупный спрос при проведении денежно-кредитной политики; проводить активное государственное регулирование для достижения кратко- и долгосрочных

целей. Центральным пунктом системы Дж. Кейнса является принцип эффективного спроса.

**Квазирента (quasirent; quasi-rente (f))** — доход, обусловленный ограниченным предложением какого-либо фактора производства. Это разница между доходами на вложенный капитал и расходами на поддержание и возмещение инвестиций в основной капитал, незаменимый в краткосрочном периоде.

**Клиринг (clearing; clearing (m))** — форма международных безналичных расчетов, при которой задолженность стран друг другу погашается путем зачета взаимной задолженности.

**Клиринг валютный (currency clearing; clearing (m) des changes)** — межправительственное соглашение о взаимном зачете требований и обязательств, вытекающих из стоимостного равенства товарных поставок и оказываемых услуг.

**Клиринговая (расчетная) палата (clearinghouse; chambre (f) de compensation)** — организация, осуществляющая расчеты по биржевым сделкам и контролирующая их исполнение. При проведении расчетов используется принцип учета взаимных требований. В конце рабочего дня подводится баланс по ценным бумагам и денежным средствам для каждого участника и он рассчитывается с клиринговым центром.

**Клиринговые расчеты (clearinghouse exchanges; clearing (m))** — инкассируемые через расчетный центр платежные документы. Следует отличать от бартера (в стоимостной форме), при котором расчет осуществляется через два и более расчетных центров.

**Клиринговые средства (clearinghouse funds; ressources de cleaning)** — средства, используемые для расчетных операций, которые необходимо провести в течении одного дня. Кредитные ресурсы внутри банковской системы государства, которые могут переводить из банка в банк через расчетный центр.

**Компьютерная торговая система (CATS) (computer-assisted trading system (CATS); système (m) commercial d'ordinateur)** — компьютерная система, используемая на фондовой бирже в Торонто (Канада) для торговли акциями. Содержит общедоступный файл распоряжений клиентов брокерам.

**Конверсия (conversion; conversion (f))** — обмен акций или облигаций одного типа на ценные бумаги другого типа, но эмитированные одним и тем же субъектом хозяйствования.

**Конверсия государственных займов (conversion of state loans; conversion (f) d'un emprunt d'Etat)** — изменение ранее установленных условий государственных займов на новые. К условиям займа относятся процент, время погашения, в отдельных случаях валюта займа.

**Конвертируемость (convertibility; convertibilité (f))** — возможность обмена валюты одной страны на валюту другой страны.

**Конвертируемость по текущим операциям (current account convertibility; convertibilité (f) en opérations courantes)** — отсутствие ограничений на платежи и трансферты по текущим международным



операциям, связанным с торговлей товарами, услугами, межгосударственными переводами доходов и трансфертов.

**Конвертируемость по капитальным операциям (capital account convertibility; convertibilité (f) en opérations en capital)** — отсутствие ограничений на платежи и трансферы по международным операциям, связанным с движением ссудного капитала.

**Конвертируемые ценные бумаги (convertible securities; titres (m pl) négociables)** — ценные бумаги одного государства, которые можно обменивать на ценные бумаги других государств.

**Конференция ООН по торговле и развитию (ЮНКРАД) (UN Assembly about trade and development)** — наиболее представительная многосторонняя торгово-экономическая организация, действующая в качестве органа Генеральной ассамблеи ООН.

**Коррупция (corruption)** — преступление, заключающееся в прямом использовании должностным лицом средств и полномочий, предоставленных ему по должности, в целях личного обогащения. Коррупцией называют также подкуп должностных лиц.

**Кредит (credit; crédit (m))** — форма движения ссудного капитала. Ссуда в денежной или товарной форме на условиях возвратности, с уплатой процентов по ней предоставляется заемщику. Механизм движения ссудного капитала (между кредитором и заемщиком) формирует определенные экономические отношения. Парадигма кредита (сущность, формы, функции и роль) определяется экономическим строем общества. Предпосылки развития кредита на современном этапе обусловлены закономерностями кругооборота капитала в процессе воспроизводства. В условиях экономической реформы роль кредита возрастает. Банки вправе полностью или частично отказаться от предоставления заемщику кредита, предусмотренного кредитным договором, в случаях:

- непредоставления заемщиком обеспечения, предусмотренного договором кредита;
- возбуждения процедуры признания заемщика неплатежеспособным;
- при наличии иных обстоятельств, очевидно свидетельствующих о том, что предоставленная заемщику сумма не будет возвращена в срок.
- За пользование кредитом заемщик обязан уплатить кредитору проценты в размере, порядке и сроки, предусмотренные кредитным договором.

**Кредит авальный (aval credit/credit by way of guarantee, crédit (m) d'aval)** — применяется коммерческими банками в качестве гарантированной услуги. Назначение авального кредита — покрыть обязательства клиента, если в этом возникнет необходимость. Авальный кредит существует в виде разнообразных форм: гарантия платежа, поручительство по кредиту, гарантия поставки, гарантия предоставления ссуды, налоговые, таможенные и судебные поручения. По авальному кредиту насчитываются комиссионные, вытекающие из гарантированных обязательств, а также из срока действия

договора. Процент за предоставленный кредит оплачивается в соответствии со сложившейся на рынке средней процентной ставкой.

**Кредит бюджетный или государственный (public/state credit, crédit (m) de l'Etat)** — выражает совокупность кредитных отношений, в которых заемщиком или кредитором во внешнеэкономических межправительственных займах выступает государство. Источником средств для погашения бюджетных кредитов и уплаты процентов по нему, как и всех других расходов государства, служат прямые и косвенные налоги.

**Кредит вексельный (paper credit, crédit (m) de change)** — вид кредита, получивший особое развитие на мировом рынке. Возникает на основе развития коммерческого банковского кредита, который банки предоставляют своим клиентам для стимулирования процесса реализации товаров. Для расчетов вместо наличных денег используются долговые обязательства — векселя, которые могут передаваться их держателями другим субъектам хозяйствования в уплату за приобретаемые товары. Передача векселя другим субъектам хозяйствования оформляется передаточной надписью, и вексель до истечения срока его оплаты выступает как средство платежа.

**Кредит внешнеторговый (foreign trade credit, crédit (m) du commerce extérieur)** — разновидность кредита, обслуживающего потребности внешней торговли.

**Кредит долгосрочный (long-term credit, crédit (m) a long terme)** — кредит, выдаваемый на срок более пяти лет.

**Кредит ипотечный (credit on mortgage, crédit (m) hypothécaire)** — долгосрочные ссуды под залог недвижимости. Основными источниками являются эмиссия ипотечных облигаций. В условиях экономических преобразований ипотечный кредит широко используется для расширения производственных мощностей. Главная цель мероприятий государства в области ипотечных операций — ослабление циклического характера жилищного строительства и поддержание его на определенном уровне. Однако эта цель не всегда достигается. Ипотечное кредитование, с одной стороны, замедляет экономический спад, так как облегчает населению приобретение жилья и способствует временному решению проблемы реализации. С другой стороны, в условиях продолжающегося экономического кризиса ипотечный кредит способствует обострению противоречий между производством и потреблением.

**Кредит ломбардный (collateral credit; crédit (m) lombard)** — краткосрочная, фиксированная по размерам ссуда, которая обеспечивается легкорезализуемым движимым имуществом или правами. Основными видами ломбардного кредита являются: кредит под залог ценных бумаг, кредит по залог товаров, кредит под залог требований (сберегательных вкладов, страховых договоров, ипотеки и т. д.). Физическое лицо вправе использовать ломбардный кредит по своему усмотрению, любые ограничения данного права являются недействительными. Начисление процентов за пользование ломбардным кредитом не может превышать срок кредита.

**Кредит коммерческий (commercial/trade credit; crédit (m) commercial)** — кредит, предоставляемый в товарной форме продавцами покупателям в виде отсрочки платежа за проданные товары.

**Кредит контокорентный (current account credit, crédit (m) en compte courant)** — вид банковского кредита, предоставляемого клиентам, имеющим в банке текущий счет.

**Кредит по открытому счету (open account credit, crédit (m) en compte ouvert)** — форма кредита, задолженность по которому не оформляется векселями, другими долговыми обязательствами, а зачисляется на открытый счет.

**Кредит расчетный (accounting credit; crédit (m) de caisse)** — кредит, предоставляемый клиентам банка в связи с совершенными ими расчетными операциями.

**Кредит револьверный (revolving credit; crédit (m) renouvelable)** — возобновляемые кредитные отношения, применяемые на международных рынках кредитных ресурсов.

**Кредит рефинансируемый (refinance credit; crédit (m) mobilisable)** — механизм кредитования кредитных учреждений второго уровня. От уровня ставки рефинансирования зависит уровень ставки коммерческого кредита.

**Кредит «ролл-оверный» (roll-over credit; roll-over crédit (m))** — средне и долгосрочный заем кредитных учреждений в плавающей ставкой, в зависимости от изменений ставки рефинансирования Национального банка Республики Беларусь.

**Кредит физическим лицам (retail credit; crédit (m) aux participants)** — небольшие по размеру кредиты, предоставляемые банками индивидуальным заемщикам, семьям (например, на строительство жилья), а также частным предпринимателям.

**Кредит урегулирования (adjustment credit; crédit (m) d'ajustement)** — кредитные ресурсы, выдаваемые кредитным учреждениям второго уровня для удовлетворения их краткосрочных потребностей в заемном капитале. Кредитные ресурсы обычно выдаются до 15 дней или до одного месяца. Потребность в данных кредитах часто возникает, когда процентные ставки достаточно завышены, а денежная масса ограничена.

**Кредит онкольный (oncall credit; credit (m) on-call)** — краткосрочный кредит, погашаемый по первому требованию.

**Кредитная блокада (credit blockade, blocus (m) de crédit)** — отказ отдельных стран, или международных финансовых организаций предоставить кредиты (открыть кредитную линию) той или иной стране, группе стран. Кредитная блокада сопровождается экономической блокадой и служит методом экономического воздействия на страну, группу стран.

**Кредитная дискриминация (credit discrimination; discrimination (f) de crédit)** — применение банками более жестких условий кредитования (процентная ставка и др.) в отношении одних категорий заемщиков по сравнению с другими. Кредитная дискриминация используется банками и

специализированными кредитными учреждениями для получения дополнительной прибыли и как средство перераспределения кредитных ресурсов на межбанковском рынке в напряженные периоды (обычно в конце года).

**Кумулятивный индекс либерализации ЕБРР (liberalization index)** — индекс, рассчитываемый Европейским банком реконструкции и развития как среднеарифметическая величина суммы различных показателей (например, доля свободных цен товаров и услуг, кредитных операций частных коммерческих банков и т. п.).

**Лаж (lag; lague (m))** — временной разрыв между осуществлением затрат и получением экономического эффекта.

**Лаж внешний (external lag; lague (m) extérieur)** — время между принятием решения (экономической политики) до получения результата воздействия.

**Лаж внутренний (internal lag; lague (m) intérieur)** — промежуток времени, необходимый для анализа экономического явления, разработки и начала применения экономической политики.

**Лаж временной (time lag; lague (m) de temps)** — экономический показатель, характеризующий отставание или опережение во времени одного экономического явления по сравнению с другим.

**Лаж (agio; agio (m))** — отклонение в сторону превышения рыночной «цены» золота, выраженной в бумажных деньгах, по сравнению с количеством бумажных денежных знаков, номинально представляющих данное количество золота.

**Левередж (leverage; le ratio d'endettement)** — отношение внешних заемных средств, в том числе эмитированных облигаций, к собственному капиталу кредитных учреждений.

**Либерализация (делиберализация) экономики (liberalization(deliberaization) of economy)** — процесс уменьшения государственного регулирования хозяйственной деятельности.

**Лизинг (leasing; credit-bail (m))** — одна из форм кредита, при которой передача объекта собственности происходит в виде долгосрочной аренды с последующим выкупом или возвратом.

**Ликвидность (liquidity; liquidité (f))** — способность актива (ценных бумаг и т. п.) полноценно обращаться в деньги. Принцип ликвидности состоит в сопоставлении ликвидных активов с определенными пассивами, т. е. фактической ликвидности с требуемой.

**Ликвидная ловушка (liquidity trap)** — состояние экономической конъюнктуры, при котором ставка процента приблизилась к минимальному значению и поэтому прирост предложения не может ее понизить и стимулировать инвестиционный спрос.

**Листинг (listing; l'admission à la cote officielle)** — допуск ценных бумаг к торгам на бирже после проверки (обычно аудиторской) финансового положения их эмитентов.

**Логистика (logistics; logistique (f))** — система интегрированного планирования, организации и контроля капитала на денежном рынке кредитными учреждениями (включает разработку и внедрение нового банковского продукта).

**Ломбард (pawnshop; mont-de-piété (m))** — кредитное учреждение, кредитующее в основном физических лиц под залог имущества.

**Ломбардная политика (pawnshop policy; politique (f) du mont-de-piété)** — изменение ставки по ломбардным кредитам.

**Лондонская межбанковская ставка (LIBOR London Inter-Bank Offer Rate; taux (m) interbancaire offert à Londres)** — предложения по краткосрочным евродолларовым депозитам. Широко используется в качестве базы для установления ставок по кредитам корпорациям и другим крупным заемщикам.

**Лоро-счет (loro; compte loro (m))** — счет, открываемый банком своим баком-корреспондентам. Проводящее кредитное учреждение является ведущим счет, рассылает выписки по счетам «лоро» для согласования поступлений и списаний с владельцами счетов.

**Лот (lot; lot (m))** — единица сделок на финансовых биржах. Партия, серия, единица измерения при сделках. В качестве более или менее стандартных выступают такие единицы, как неполный лот и отдельная партия.

**«Лямбда» (lambda; lambda (m))** — 1) ожидаемая надбавка к прибыли (сверх безрисковой процентной ставки) на единицу чувствительности к некоторому стандартному фактору;

2) чувствительность цены опциона к изменениям его неустойчивости.

**Международная валютная система (international monetary system; système (m) monétaire international)** — система сложившихся стихийно или закрепленных законодательством и международными соглашениями институтов, правил и методов осуществления международных расчетов. В настоящее время сформировалась три наиболее значимых элемента валютного рынка: 1) биржевой межбанковский валютный рынок; 2) внебиржевой межбанковский валютный рынок и 3) фьючерсный валютный рынок.

**Международная миграция капитала (international capital migration; migration (f) international des capitaux)** — помещение за границей капитальных средств, приносящих их собственнику прибыль.

**Международные расчеты (international settlements; règlements (m pl) internationaux)** — система платежей по денежным требованиям и обязательствам, возникающим между государствами на основе соответствующих межгосударственных соглашений.

**Международный валютный фонд (МВФ) (International Monetary Fund (IMF); Fonds (m) monétaire international (FMI))** — международная финансовая организация, обладающая статусом специализированного учреждения ООН. Организован на Международной валютной конференции в Бреттон-Вудсе (США) в 1944 г. Начал функционировать в начале 1947 г.

Место расположения — Вашингтон (США). Основными задачами, согласно Уставу, является содействие развитию внешней торговли и международного валютно-финансового сотрудничества, регулирование курсов валют стран в мировом сообществе, поддержание равновесия платежных балансов стран, входящих в Международный валютный фонд обратившихся за помощью относительно поддержания равновесия платежных балансов. В качестве важной задачи МВФ выдвинул также разработку реформы по перестройке и оздоровлению валютной системы в мире.

**Мировая валютная система (International currency system; systeme (m) international des changes)** — совокупность кредитно-денежных отношений между странами мира.

**Мировой банк развития (World Bank of Development; Banque (f) Mondiale du Développement)** — международное кредитное учреждение, созданное в 1945 г. Осуществляет финансирование стран, вставших на путь экономических преобразований (развивающихся стран), экспертизу моделей, консультации по проблемам экономического развития.

**Многостороннее агентство по гарантированию инвестиций (МАГИ) (Multipartners agency of assuring investment)** — международная валютно-финансовая организация группы Всемирного банка, занимающаяся поощрением иностранных инвестиций на производственные цели, особенно в развивающихся странах, а также предоставление гарантий, включая страхование и перестрахование некоммерческих рисков на инвестиционные цели одного государства.

**Многосторонние валютно-финансовые и кредитные организации (multipartners currency and credit organizations)** — организации, играющие все более заметную роль в мировой экономике и являющиеся форумом для налаживания валютно-расчетных отношений между странами разного уровня развития.

**Модель (model; modèle (m))** — упрощенное отражение взаимосвязи экономических явлений и процессов с помощью уравнений, таблиц, графиков и т. д.

**Модель двойного равновесия (model of double balance; modèle (m) de double équilibre)** — определяет условия достижения равновесия на всех трех рынках (товарном, денежном и внешнем).

**Модель Дюпона (Dupon model; modèle Du Pont)** — модель, с помощью которой определяют доходность по отдельным категориям активов в кредитных учреждениях.

$$\text{Du Point} = P_m \cdot \text{ROA},$$

где  $P_m$  — маржа прибыли; ROA — доходность активов.

Маржа прибыли кредитного учреждения рассчитывается как отношение чистой прибыли к валовой прибыли. Преимущества модели Дюпона — простота, наличие информации. Дает представление об операционных расходах.

**Модель межотраслевого баланса (МОБ) (input-output model; modèle (m) d'entrées-sorties)** — обеспечивает представление шахматной таблицы «затрат — выпуск» и соответствующей матричной модели.

**Модель IS–LM** — определяет взаимодействие товарного и денежного рынков, условия их одновременного равновесия.

**Модель неравномерного роста дивидендов (multiple-growth model; le modèle de croissance irrégulière des dividendes)** — одна из моделей дисконтирования дивидендов, в которой предполагается, что дивиденды растут различными темпами в различные периоды времени.

**Модель оценки финансовых активов (Capital Asset Pricing Model (CAPM); modèle (m) de l'évaluation des actifs financiers)** — равновесная модель ценообразования, согласно которой ожидаемая доходность ценной бумаги является линейной функцией чувствительности бумаги к изменению доходности рыночного портфеля.

**Модель постоянного роста (constant-growth model; modèle (m) de la croissance constante)** — модель расчета дивидендов, в которой предполагается постоянный их темп прироста.

**Модель равновесного роста (equilibrium growth model; modèle (m) de la croissance d'équilibre)** — предназначена для изучения свойств равновесных траекторий и определения условий, возвращающих экономическую систему на равновесную траекторию в случае отклонения.

**Мультипликатор (multiplier; multiplicateur (m))** — показатель, характеризующий увеличение равновесного ВВП (НД) при изменении совокупного спроса на 1 единицу.

**Неликвидность** — неспособность актива превращаться в наличные деньги или другие платежные средства.

**Нефтедоллары (oil-made dollars)** — средства от добычи и экспорта нефти, вывезенные за пределы нефтедобывающей страны. Так, благодаря благоприятной мировой конъюнктуре на нефть, арабские страны Персидского залива превратили дополнительные ресурсы в капиталовложения, основная часть осуществлялась в долларах США.

**Норма обязательных резервов** — показатель устанавливаемый центробанком, той части депозитов, которую банки обязаны резервировать

**Нуллификация (nullification; nullification (f))** — форма денежной реформы, когда происходит уничтожение резко обесценившихся бумажных денег. Замена старых образцов денежных знаков на новые с изменением числового значения.

**Обзор мирового экономического положения (World Economic Outlook)** — обзор мирового экономического положения (ежегодный аналитический обзор), издаваемый МВФ. Содержит анализ развития экономики в различных регионах мира.

**Общая система претеренций (common system of preterentions)** — система, предусматривающая снижение (или отмену) таможенных пошлин всеми индустриально развитыми странами в торговле с развивающимися

государствами, без требования со стороны последних встречных торгово-экономических уступок.

**Обязательство (commitment; engagement (m))** — установленные Национальным банком нормы резервов для кредитных учреждений второго уровня.

**Односекторный тип системных реформ (One-section type of system reconstructions)** — тип трансформации социально-экономической системы, при которой с самого начала разрушается плановый механизм, а создание рыночной экономики осуществляется только на базе рыночного механизма и новой политической системы.

**Операции на открытом рынке ценных бумаг (fund exchange operations; opérations (f pl) au marché ouvert des titres)** — покупка (продажа) центробанком государственных ценных бумаг в целях увеличения (сокращения) количества находящихся в обращении денег.

**Организация объединенных наций (ООН) (United Nations Organization)** — создана в 1944 г. Состоит из Генеральной Ассамблеи (ГА), Совета безопасности ООН (СБ ООН), Экономического и социального совета (ЭКОСОС), Международного суда и секретариата.

**Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) (Economic development and cooperation organization)** — межгосударственная организация межрегионального характера, объединяющая преимущественно развитые страны.

**Открытая экономика (большая) (large country open economy; large économie (f) ouverte)** — открытая экономика, в которой ставка процента формируется под воздействием внутренних экономических процессов. Экономика, оказывающая влияние на мировой финансовый рынок и мировую ставку процента.

**Открытая экономика (малая) (small country open economy; petite économie (f) ouverte)** — экономика, не влияющая на мировые экономические процессы, в которой ставка процента задана условиями мирового финансового рынка.

**Офшорные банковские зоны (off-shore banking zones; zone (f) bancaire extraterritoriale)** — территории, иногда целые страны, в которых финансово-кредитные учреждения (резиденты и нерезиденты) осуществляют операции с нерезидентами в иностранной для данной зоны валюте. Нерезиденты в офшорных банковских зонах освобождаются от валютного контроля и им предоставляются льготы. Кредитно-финансовые учреждения, расположенные в офшорных зонах, пользуются только территорией страны пребывания для проведения финансовых операций и не являются интегрированной частью ее национальной экономики.

**Паритет (parity; parité (f))** — курс валюты, официально устанавливаемый по отношению к драгоценным металлам.

**Паритет покупательной способности (purchasing power parity; parité (f) du pouvoir d'achat)** — соотношение между несколькими (двумя,



тремя т. д.) валютами по их покупательной способности к потребительской корзине (набору товаров и услуг).

**«Почти деньги» (almost money; quasi-monnaie (f))** — активы, которые легко могут быть превращены в наличные деньги. К ним относятся: краткосрочные сберегательные вклады, срочные вклады, ГКО и т. д.

**Ревальвация (valorization; valorisation (f))** — повышение, или стабилизация курса валюты искусственным путем, как правило, при активном вмешательстве государства.

**Резидент** — гражданин, фирма какой-либо страны, постоянно пребывающие в иностранном государстве.

**Стагфляция (stagflation; stagflation (f))** — спад, значительное замедление промышленного производства, сопровождающиеся инфляционным развитием.

**Статистический бюллетень ООН (ежемесячный, ежегодный) (UN Monthly (Year) Bulletin of Statistics)** — содержит обширную демографическую, социальную и экономическую информацию.

**Субвенция (subvention; subvention (f))** — форма финансовой помощи субъектам хозяйствования (отраслям), находящимся в сложном финансовом положении.

**Субсидия (дотация) (subsidies; subventions (f pl))** — пособия в денежной форме, предоставляемые банками на условиях последующей компенсации банкам понесшим убытки. Денежная сумма, выплачиваемая правительством производителям некоторых товаров и позволяющая производить и продавать товары населению по ценам ниже тех, которые установились бы при отсутствии субсидий.

**Таможенное соглашение (customs agreement; accord (m) douanier)** — соглашение нескольких стран (например, Российской Федерации и Республики Беларусь) о взаимной отмене таможенных тарифов и установлении единой тарифной политики по отношению к третьим странам.

**Тарифы (tariffs; tarifs (m pl))** — ставки за производственные и непроизводственные работы, услуги, предоставляемые физическим лицам и субъектам хозяйствования.

**Тарифная сетка (tariff scale; échelle (f))** — система ставок оплаты труда, на основе которых устанавливаются расценки объема выполненных работ и услуг.

**Твердое обязательство (firm commitment; l'engagement ferme)** — соглашение между эмитентом ценных бумаг и банком — организатором займа, по которому гарант обязуется скупить по цене предложения часть выпуска, которая не разойдется на рынке.

**Тезаврация (hoarding)** — накопление населением золота и ювелирных изделий в качестве страхования от обесценивания денег в случае инфляции или потерь вследствие экономического кризиса.

**Теневая экономика (shadow economy; économie (f) de l'ombre)** — экономическая деятельность субъектов хозяйствования, имеющая

противозаконный характер, или скрытие деятельности с целью уклонения от налогообложения.

**Тендер (tender; appel (m) d'offres)** — особый вид торгов.

**Тендерное предложение (tender offer; offre (m) de tender)** — способ слияния субъектов хозяйствования, при которых акционерам предлагается продать акции новому владельцу. Данное предложение официально рассылается акционерам и публикуется.

**Товарная биржа (commodity exchange; bourse (f) de marchandises)** — одна из разновидностей товарного рынка оптовой купли-продажи товаров массового производства. Реализация основной массы товаров на товарной бирже осуществляется без предварительного осмотра всей партии товара, а по представленным образам. Цены на товары на товарной бирже формируются в зависимости от фактического соотношения спроса и предложения товарной массы. В странах СНГ получает в настоящее время все большее развитие.

**Трансфертные платежи (transfer payments; transferts (m pl))** — форма перераспределения части финансовых ресурсов, мобилизованных в доход бюджета.

**Трансформационный спад (transformation -caused decrease)** — экономический спад, связанный с переходом к другой экономической системе. Характерен для стран Центральной и Восточной Европы, а особенно для стран СНГ.

**Трансформация денежных сумм (money transfert; transformation (f) des sommes d'argent)** — одна из основных функций кредитных учреждений. Трансформация мелких вкладов в более крупные кредиты.

**Трансформация рисков (risk transfer; transformation (f) des risques)** — одна из основных функций кредитных учреждений. Уменьшение рисков инвесторов и прочих кредиторов путем диверсификации активных операций на финансовом рынке.

**Трансформация сроков (term transfer; transformation (f) des délais)** — одна из основных функций кредитных учреждений. Трансформация краткосрочных вкладов в долгосрочные активы.

**Транша (tranche; tranche (f))** — 25 % доля квоты в Международном валютном фонде. Часть, серия международного займа на ссудных рынках разных стран.

**Траст, доверие (trust; fiducie (f))** — банковские операции по управлению средствами, имуществом, денежными средствами, ценными бумагами и т. д. Подразделяют банковские трастовые (доверительные) операции на три категории: 1) доверительные услуги частным лицам; 2) доверительные услуги субъектам хозяйствования; 3) доверительные услуги государственным структурам. По договору доверительного управления финансовыми средствами одна сторона (вверитель) обязуется передать другой стороне (доверительному управляющему) на определенный срок финансовые средства, а доверительный управляющий обязуется за вознаграждение от своего имени по поручению и за счет вверителя

совершать в его пользу определенные юридические действия, связанные с владением и распоряжением данными финансовыми средствами. В банках не допускается передача финансовых средств в доверительное управление с целью недопущения, ограничения или устранения конкуренции.

**Трастовый договор (trust agreement; accord (m) fiduciaire)** — предметом договора доверительного управления финансовыми средствами могут быть любые финансовые средства, которые имеются в момент заключения договора и (или) появятся в будущем и находятся (или будут находиться) у вверителя на правах собственности, а также полного хозяйственного ведения, оперативного управления или иного титульного владения.

**Швейцарская биржа финансовых фьючерсов и опционов (Swiss options and financial futures exchange (SOFFEX); la bourse suisse des futures financières et des options (SOFFEX))** — расположенная в Цюрихе (Швейцария) биржа финансовых фьючерсов. Биржа была учреждена в 1988 г. фондовыми биржами Цюриха, Базеля и Женевы при участии пяти крупнейших банков Швейцарии. Среди совершаемых на ней сделок присутствуют индексные фьючерсы на базе индекса швейцарского рынка (SMI).

**Широкая денежная масса (broad money; larger masse (f) monétaire)** — денежный агрегат *M3*. Является одним из базовых показателей количества денег в обращении. Расчет денежного агрегата *M3* для национальных банковских систем стран СНГ имеет свои особенности.

**«Широкие» деньги (money; argent «large» (m))** — экономическая категория, включающая в себя и менее ликвидные активы, но важные для денежного рынка. «Широкие деньги» для финансирования предварительно должны быть изъяты и конвертированы в высоколиквидные активы. «Широкие деньги» включают в себя денежные агрегаты *M3*, *M4*, *M5* и *L*.

**Шогуны (shoguns; les choguns)** — любая облигация, выставленная на торги в Японии, но деноминированная не в йенах, а в любой другой валюте.

**Шоковая терапия (shock therapy; thérapie (f) de choc)** — радикальный подход к проведению экономических реформ. Предполагает либерализацию цен, приватизацию мелких и средних предприятий и т. п.

**Штаб-квартира (headquarters; siège)** — местонахождение правления или центральных органов управления банковских или производственных объединений.

**Факторинг (factoring; facturation (m))** — продажа краткосрочных активов клиентов банка, которые в ближайшем будущем должны превратиться в наличные деньги (дебиторская задолженность, запасы товара и сырья) для увеличения оборотного капитала.

По договору факторинга одна сторона (фактор) обязуется другой стороне (кредитору) вступить в денежное обязательство между кредитором и должником на стороне кредитора путем выплаты кредитору суммы денежного обязательства должника с дисконтом с переходом прав кредитора на фактор (открытый факторинг) либо без такого перехода (скрытый

факторинг). В договоре факторинга предусматриваются права и обязанности каждой из сторон, размер оплаты счетов поставщика (кредитор), выставленных на покупателя (должника), порядок оплаты этих счетов, комиссионное вознаграждение, условия предоставления и погашения кредита, право регресса и другие необходимые условия, связанные с уступкой права требования по фактору.

Разница между суммой денежного обязательства должника и суммой, выплачиваемой фактором кредитору, именуется дисконтом. Дисконт выступает в форме комиссионного вознаграждения за обслуживание и проценты за кредитные ресурсы. Комиссионные суммы рассчитываются в процентах от суммы платежных требований поставщика (кредитора) и зависят от степени риска объема экономической и контрольной работы фактора. Плата за кредит определяется за период между получением платежа поставщиком (кредитором) от фактора и датой поступления платежа от плательщика (должника) фактору.

В качестве фактора может вступать банк или специализированное кредитно-финансовое учреждение, имеющее лицензию на совершение банковских операций. Договор факторинга может заключаться по поводу как одного денежного обязательства, так и ряда денежных обязательств, в том числе и тех, которые могут возникнуть в будущем, в частности однородных денежных обязательств по получению оплаты за поставленный товар.

**Факторинговые операции, классификация (factoring operations; operations (f pl) de factoring)** — факторинговые операции в Республике Беларусь классифицируются по: форме заключения договора; условиям платежа; объему услуг, оказываемых фактором.

По форме заключения договора факторинг может быть открытым (конвенционным), если плательщик (должник) уведомлен об участии в сделке фактора и закрытым (конфиденциальным).

По условиям платежа факторинг может быть без права регресса, когда фактор оплачивает долговые требования поставщика (за минусом издержек) независимо от того, оплатит ли свои долги покупатель (должник), и с правом регресса, когда фактор имеет право вернуть поставщику долговые требования, не оплаченные в течение определенного срока (если первоначальный кредитор принял на себя поручительство за должника перед новым кредитором).

Если долговое требование признано недействительным (поставщик отгрузил покупателю не заказанный им товар и т. д.), фактор имеет право регресса к поставщику (кредитору).

По объему услуг, оказываемых фактором, может быть полный факторинг, когда фактор инкассирует и ведет учет дебиторской задолженности поставщика по всем плательщикам, кредитует в форме предварительной оплаты или производит оплату суммы уступленных долговых требований поставщика к определенной дате, оказывает другие услуги и частичный факторинг, когда поставщик уступает фактору право проведение отдельных операций в соответствии с договором.

**Федеральная резервная система США (Federal Reserve System, Système (m) Fédéral de réserve)** — орган федерального правительства США, занимающийся регулированием и надзором за банковской деятельностью.

**Финансовая система (financial system; système (m) financier)** — сеть кредитных учреждений и рынков, оперирующих различными финансовыми инструментами, с помощью которых осуществляется движение ссудного капитала (передача денежных средств, кредитование, заимствование и т. п.). Кредитные учреждения и рынки занимают в экономике ключевые позиции как посредники в процессе перетока сбережений и других денежных средств заемщикам. При этом кредитные учреждения выполняют основную задачу — согласование различных потребностей владельцев капитала и заемщиков, что способствует росту сбережений и инвестиций. Кредитные учреждения для этого используют три основных способа:

- объединение сбережений большого числа физических (юридических) лиц, что делает возможным предоставление крупных займов;
- создание диверсифицированного портфеля активов, т. е. проведения активных операций на разных сегментах денежного рынка, распределение рисков по сегментам денежного рынка и поддержание высокой прибыльности;
- сочетание пассивных операций с соблюдением платежеспособности кредитного учреждения.

**Финансовое посредничество (financial intermediation; l'intermédiaire financier)** — посредничество банков при купле-продаже финансовых ценных бумаг и иных объектов финансового оборота, за исключением посредничества в предоставлении кредитов (привлечении вкладов), и в операциях дилинга. Финансовое посредничество осуществляется банками от собственного имени за счет собственных средств либо за счет средств клиентов банка в соответствии с данными ими поручениями. В качестве финансовых посредников могут выступать банки или специализированные кредитно-финансовые учреждения.

**Финансовое консультирование (financial services of banks; services (m pl) financiers et consultatifs)** — предоставление консультационных услуг по вопросам финансового оборота. В качестве финансового консультанта могут выступать лишь банки и специализированные кредитно-финансовые учреждения.

**Финансовые ресурсы мегаэкономики (financial resoures; ressources (f pl) financières)** — совокупность фондов кредитно-денежных средств.

**Финансовый год (fiscal year; année (f) fiscale)** — официальный оперативный год, который продолжается с 1 января по 31 декабря. В США финансовый год начинается 1 июля, в Англии — 6 апреля.

**Фондовая биржа (stock exchange; bourse (f) de valeurs)** — постоянно действующий рынок, на котором осуществляются торговые операции по ценным бумагам.

**Фондовые индексы (index; les indices de fonds)** — основные показатели динамики фондовых рынков в зависимости от регионов. Основные фондовые индексы мира: **DJI** — индекс Доу-Джонса (США); **N225** — индекс Никкей 225 (Япония); **DAX** — индекс ДАКС 100 (Германия); **FTSE** — индекс ФТСЕ (Великобритания); индекс САС (Франция); **HSI** — индекс Ханг-Сенг (Гонг-Конг); **KLFI** — индекс КЛФЕ (Малайзия); **SS1** — индекс Страйтс Таймс (Сингапур); **BVSP** — индекс Бовеспа (Бразилия); **IGB** — индекс Грал (Аргентина); **BMX** — индекс Банамекс 30 (Мексика); **INTER10** — индекс САСЕ Интер10 (Чили); **CNB** — индекс СНБ (Чехия); **BUX** — индекс Будапешт (Венгрия); **RTSI** — индекс РТС (Россия); **Wilshire** — индекс Уилшир 5000 (США).

**Фондовые операции банков (stock exchange transactions by banks; opérations (f pl) bancaires avec des valeurs mobilières)** — операции кредитных учреждений с ценными бумагами. К фондовым операциям кредитных учреждений относятся: выпуск и размещение собственных ценных бумаг; кредитование под залог ценных бумаг; кредитование под залог ценных бумаг и покупка ценных бумаг кредитными учреждениями за счет собственных средств; операции с корпоративными ценными бумагами на фондовом рынке; трастовые операции с ценными бумагами.

**Фондовый брокер (stockbroker; le courtier de la bourse)** — агент, который покупает и продает ценные бумаги на фондовой бирже от имени своих клиентов и получает за свои услуги комиссионные (вознаграждение).

**Форвардные (срочные) контракты (forward contracts; contrats (m pl) forward)** — соглашения, которые могут использоваться в случае, когда клиент имеет потребность в иностранной валюте или ожидает поступлений иностранной валюты; банк от своего имени заключает с другой стороной договор, фиксирующий обменный курс и дату продажи иностранной валюты.

**Форвардный рынок (forward market; marché (m) forward)** — рынок сделок по ценным бумагам на срок.

**Форвардная ставка (forward rate; le taux forward)** — процентная ставка, связывающая текущие ставки на один период и более продолжительный срок. Согласованная между двумя сторонами процентная ставка, уплачиваемая в будущем на оговоренную сумму.

**ФОРЕКС (FOREX, FOREX)** — иностранные валюты и депозиты в иностранных валютах, предлагаемые иностранными банками своим клиентам, которые проводят внешнеторговые сделки и осуществляют поездки за границу.

**ФОРЕС (FORES (FloorOrder Routing and Execution System); FORES)** — компьютерная система принятия и выполнения распоряжений клиентов на Токийской фондовой бирже. Обеспечивает торговлю 150 наиболее активными акциями.

**Форс-мажор (force majeure; force-majeure (f))** — непредсказуемое и неотвратимое событие, которое влечет за собой нарушение кредитных договоров.

**Форфейтинг (forfeiting; forfaitement (m))** — кредитование внешнеэкономических операций в форме покупки у экспортера векселей. По договору форфейтинга одна сторона (форфейтер) приобретает (учитывает) у другой стороны (векселедержателя) простой либо переводный вексель, срок платежа по которому не наступил, без права предъявления регресса к данному лицу. В качестве форфейтера может выступать банк или специализированное кредитно-финансовое учреждение, которое вправе осуществлять форфейтинг только за счет собственных средств. Форфейтинг носит средне- или долгосрочный характер. Форфейтер (покупатель) может выплачивать продавцу (экспортеру) сразу лишь часть от суммы долгового обязательства, а оставшаяся часть служит резервом на случай неплатежа и доплачивается продавцу после его погашения импортером с удержанием определенного процента (дисконта), который выступает как плата за кредит и услуги форфейтинга. Размер дисконта зависит от ряда факторов: риска проведения операции форфейтинга, срока действия договора, размера долга, межбанковских процентных ставок, класса гарантийных обязательств и т. п.

**Форфетирование (forfeiteering; forfait (m))** — кредитование экспорта путем покупки без оборота на продавца коммерческих векселей, иных долговых требований по внешнеэкономическим сделкам. Одна из форм трансформации коммерческого кредита в банковский.

**Франкфуртская фондовая биржа (Frankfurt stock exchange; Bourse (f) de valeurs de Frankfurt)** — крупнейшая из восьми региональных фондовых бирж Германии, на которую приходится почти 75 % объемов торговли ценными бумагами Германии. Операции проводятся на трех рынках биржи:

- 1) на официальном рынке, где происходят операции с государственными облигациями и ведущими компаниями;
- 2) на регулируемом рынке, где совершаются операции с менее крупными компаниями и
- 3) на рынке внебиржевого оборота, который представляет собой «третий рынок», где обращаются бумаги новых и маленьких компаний.

Основным показателем рынка является Немецкий индекс акций.

**Фьючерс (futures (futures contract); futures)** — контракт, по которому, инвестор берет на себя обязательство по истечении срока, оговоренного в контракте продать (или купить) определенное количество ценных бумаг по цене, оговоренной в контракте. Соглашение между двумя инвесторами, по которому продавец обязуется поставить определенное количество ценных бумаг в обусловленное время покупателю по оговоренной цене, которая выплачивается в день поставки. Стоимость фьючерсного контракта определяется по формуле

$$P_f = P_s + I - B + C,$$

где  $P_f$  — текущая цена покупки фьючерсного контракта;  $P_s$  — ожидаемая (спотовая) цена актива на дату поставки;  $I$  — эквивалент процента (с учетом защиты от инфляционного давления — долларовой

эквивалент), который будет начислен с момента заключения, до момента поставки; *B* — доход для владельца; *C* — затраты на владение.

**Холдинг (holding; holding (m))** — участие в капитале (акциях) субъектов хозяйствования (в том числе кредитных учреждений) с целью контроля над ними.

**Целевая субсидия (grant-in-aid; subvention à destination spéciale)** — любая субсидия, предоставляемая Правительством местным властям для финансирования конкретного вида банковских услуг, кроме субсидий.

**Цели распределения затрат (expences distribution targets; but de la distribution des dépenses)** — целями распределения затрат являются: принятие экономического решения при распределении ресурсов; мотивация; возмещение затрат; определение стоимости банковских продуктов и услуг.

**Цели социальные (social targets; buts sociaux)** — будущее состояние общества и его членов; конкретного сотрудника, групп людей в кредитном учреждении. Социальные цели могут выражаться в натурально-вещественной и стоимостной формах.

**Цели стоимостные (монетарные) (monetary targes; buts (m pl) monétaires)** — будущий результат в денежной (стоимостной) форме (ценность капитала, калькуляционная и балансовая прибыль и т. д.) или компоненты общего результата, выраженные в денежной форме (выручка, издержки, затраты, доходы, поступления, выплаты и т. д.).

**Цена фоб (f. o. b. price; prix (m) fob)** — разновидность контрактной цены во внешнеэкономической деятельности, включающая стоимость товара, а также все расходы экспортера по доставке в порт отправления, включая погрузку на борт судна.

**Чистый экспорт (NE) (net export; exportation (f) pure)** — Разница между объемами экспорта и импорта. Сальдо текущих платежей страны. Сальдо счета операций с капиталом называется чистым экспортом капитала (NEK). При NEK > 0 страна имеет чистый отток капитала, а при NKE < 0 — чистый приток капитала.

**Эмиссия (emission; émission (f))** — выпуск в обращение денежных знаков, ценных бумаг (акций, облигаций, депозитных сертификатов).

**Ямайская валютная система (Jamaica Monetary System; système (m) monétaire de Jamaica)** — международная валютная система, основанная на решениях Международной конференции в Кингстоне (Ямайка), устанавливающая систему преимущественно плавающих курсов и закрепившая полный отказ от золотого стандарта.

## СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

### Основная литература

1. Абрамов, В. Л. Мировая экономика: учеб.пособие. / В. Л. Абрамов. – 6-ое изд. — М.: Дашков и К, 2012. – 309 с.
2. Международные экономические отношения: учебник / В.Е. Рыбалкин [и др.]; под ред. В.Е. Рыбалкина. – 9-ое изд. – М.: ЮНИТИ, 2012. –



647 с.

3. Международные экономические отношения: учебник/ Б.М. Смитиенко [и др.]; под ред. Б.М. Смитиенко. — 2-ое изд. - М.: ИНФРА-М, 2012. — 526 с.

4. Международные экономические отношения: учебник и практикум для академического бакалавриата / под ред. В. В. Полякова, Е. Н. Смирнова, Р. К. Щенина. — М.: Юрайт, 2018. — 180 с.

5. Мировая экономика: социально ориентированный подход: учеб. Пособие для студентов экон. специальностей, обеспечивающих получение высшего образования / В.В. Козловский, Э.А. Лутохина; под ред. Э.А. Лутохиной. — Мн.: ИВЦ Минфина, 2005. — 352 с.

6. Мировая экономика : учебное пособие для студентов учреждений высшего образования по специальности "Мировая экономика" / [А. А. Праневич и др.]; под редакцией А. А. Праневич. — Минск : БГЭУ, 2014. — 509 с.

7. Поляков, В. В. Мировой рынок: вопросы прогнозирования /В. В. Поляков. — М.: КноРус, 2018. — 240 с.

#### **Дополнительная литература**

8. Зубко, Г. М. Международная экономика / Г. М. Зубко, А. Н. Каллаур. — Минск : Тетралит, 2013. — 159 с.

9. Киреев, А. П. Международная микроэкономика: [учебник] / Алексей Киреев. — М.: Международные отношения, 2014. — 711 с.

10. Мировая экономика и внешнеэкономическая деятельность: учеб.пособие / М.И. Ноздрин-Плотницкий [и др.] Минск.: Современная школа, 2011. — 616 с.

11. Праневич, А.А. Изменение международной специализации экономики Республики Беларусь и внешнеэкономические инструменты его регулирования/А.А. Праневич //Научные труды Белорусского государственного экономического университета. — Минск: БГЭУ, 2014. — Вып. 7. — С. 346-351.

12. Шмарловская, Г.А. Инвестиционный климат Республики Беларусь и стратегия привлечения иностранных инвестиций /Монография/ Г.А. Шмарловская, Е.Н. Петрушкевич. — Минск: Дикта, Мисанта, 2012. — 159 с.

#### **Ресурсы удаленного доступа**

13. <http://www.worldbank.org> — сайт Всемирного банка.

14. <http://www.wto.org> — сайт Всемирной торговой организации.

15. <http://www.imf> — сайт Международного валютного фонда.

16. <http://www.ifc> — сайт Международной финансовой корпорации.

17. <http://www.minfin.gov.by> — сайт Министерства финансов Республики Беларусь.

18. <http://www.nbrb> — сайт Национального банка Республики Беларусь.