

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ИНТЕРЕСЫ

Трамбицкая А. А., студент

Хоменкова В. С., студент

Научный руководитель – Солодовников С. Ю., д. э. н.,

профессор, зав. каф. «Экономика и право»

Белорусский национальный технический университет

г. Минск, Республика Беларусь

Экономические интересы - это объективные, обусловленные отношениями собственности мотивации трудовой деятельности людей. В основе интересов лежат потребности. Поскольку потребности людей бывают материальными и духовными, то и интересы как побудительные мотивы могут быть материальными или духовными.

Интересы реализуются через определенные мотивы деятельности. Мотив-это внутреннее побуждение человека к действию. Таким образом, потребности развивают у людей интересы, которые в свою очередь формируют мотивы действий.

Различают интересы: личные (частные), коллективные (групповые), общественные (государственные). Личные всегда первичны. Человек, живя в обществе, должен личные интересы преломлять через коллективные и общественные. Задача же общества — выработать такой механизм регулирования интересов, который позволял бы не противопоставлять один интерес другому. Наиболее эффективный инструмент регулирования экономических интересов - рыночная экономика, базирующаяся на многообразии форм собственности и здоровой конкуренции.

Существующие в обществе группы интересов не адекватны друг другу они противоречивы: личные интересы не всегда согласуются с коллективными, а коллективные - с общественными. В основе этих различий лежит разный комплекс необходимых для удовлетворения потребностей. Поэтому государство создает механизм реализации экономических интересов. Средством реализации интересов выступают экономические материальные стимулы. Стимулы могут выступать в виде заработной платы, премий, разовых вознаграждений и т.д. На этой основе в обществе формируется система материальной заинтересованности. Наряду с ней обычно действует система моральных и административных стимулов.