

Хлебович Е. С. Таможенные органы и бизнес сфера: проблемы взаимодействия

Научный руководитель: Веремейчик О. В., канд. пед. наук, доц.

Стремительное развитие международной торговли помогло объединить бизнес и таможенню как никогда ранее. Несколько лет назад было трудно представить, что они смогут сотрудничать. Экспоненциальный рост мировой торговли и постоянно меняющаяся цепочка международных поставок создали новые требования и перспективы для таможенных органов. В то время как предприятия стремятся перевозить товары при меньших затратах, таможенные органы вынуждены обрабатывать все большие объемы грузов, снижать физическое вмешательство и в то же время обеспечивать высокую эффективность и оперативность, не ставя под угрозу безопасность страны, сбор доходов и правоприменительные функции. Поэтому, в целях обеспечения быстрого реагирования нормативных актов, политических программ на постоянно меняющиеся условия торговли, таможенные органы и предприятия должны сотрудничать друг с другом. Такое партнерство имеет важное значение для стимулирования инноваций и возможностей экономического роста, а также для создания более рентабельного и гибкого таможенного регулирования.⁶⁸

Итак, каковы их общие интересы? Ведь партнерство означает быть одинаково открытым для диалога. Тогда возникает вопрос: "Что является движущей силой диалога между таможенной и бизнесом?".

Таможенные органы принимают ряд мер по модернизации и упрощению таможенных процедур. Таможня должна быть в курсе всех потребностей и ожиданий бизнеса и эффективно реагировать на них. Этот процесс непрерывен, требует постоянного участия и обратной связи по выявлению изменений в законодательстве. Для успешного введения реформ необходима устойчивая двусторонняя связь и взаимодействие между таможенной и бизнесом.

Регулярные консультации и обсуждения между таможенными органами и деловыми кругами помогут уменьшить опасения обеих сторон и позволят бизнесменам и таможенникам обсудить наиболее эффективные подходы к достижению целей регулирования. Как правило, налаживание взаимодействия и регулярные консультации

⁶⁸ Customs-Business Partnership Guidance [Electronic resource] : WCO News June 2015. – Mode of access: <http://www.wcoomd.org/en/media/newsroom/2015/july/~media/E2B8A58843F44C55AD21BBE9BA2672B3.ashx> . – Date of access: 08.03.2018.

являются первым шагом и необходимым условием для образования партнерства. Таможенные органы и экономические операторы в любой момент смогут обмениваться информацией, которая будет необходима для выявления и противодействия риску. Такой обмен должен будет осуществляться в соответствии с письменными соглашениями и должен будет включать доступ таможенных органов к компьютерным системам экономических операторов.

Остается вопрос: как эти положения могут быть воплощены в жизнь? Что касается обмена информацией, то решением могло бы стать создание общей базы данных, содержащей сведения о подозрительных субъектах, их передвижениях, и товарах, в отношении которых могут совершаться сделки, нарушающие таможенное законодательство и используемые при этом транспортные средства. Для поддержания постоянного диалога уже накоплен положительный опыт на различных уровнях:

- 1) на уровне национальных администраций проводятся встречи между таможенными органами и торговыми представителями для обсуждения острых тем;
- 2) на уровне информирования сферы торговли о последних изменениях в таможенном законодательстве.⁶⁹

Регулярные консультации и партнерство приведут к взаимопомощи. Она создаст основу для совместной разработки устойчивых целей управления и общей политики. В свою очередь это поможет выработать стратегию для проведения реформ, предвидения возможных проблем и улучшения оперативной работы, позволяя таможенным органам согласовывать своё управление с ожиданиями и потребностями бизнеса.

По мере углубления отношений, появятся новые возможности для сотрудничества, что приведет к увеличению взаимной выгоды для всех. В конечном итоге это будет способствовать процветанию международной торговли. Усилия по развитию прочных партнерских отношений приведут к внедрению инноваций и повышению эффективности, что принесет пользу не только таможне и бизнесу, но обществу и экономике в целом, с точки зрения экономического благосостояния и конкурентоспособности.⁷⁰

Но есть задачи, которые необходимо учитывать. Некоторые из них включают:

- Создание атмосферы конструктивного взаимодействия;

⁶⁹ Facilitating Trade: Forging Customs and Business Co-operation [Electronic resource] : Vladimir Pizar is EUBAM's Trade Facilitation Adviso. – Mode of access: http://eubam.org/wp-content/uploads/2017/10/Pisar_1-2.pdf – Date of access: 07.03.2018.

⁷⁰ Customs-Business Partnership Guidance [Electronic resource] : WCO News June 2015. – Mode of access: http://www.wcoomd.org/en/media/newsroom/2015/july/~/_media/E2B8A58843F44C55AD21BBE9BA2672B3.ashx . – Date of access: 09.03.2018.

- Изменение культурного мировоззрения таможенной администрации в сторону бизнеса и наоборот;
- Укрепление чувства сопричастности и веры в преимущества, которые можно получить от взаимодействия, которое не должно ограничиваться совещаниями;
- Демонстрирование позитивного воздействия результатов консультаций;
- Обеспечение устойчивого взаимодействия, так как отсутствие структурного участия любой из сторон может в течение определенного периода времени привести к апатии и ограниченности участия;
- Разработка подхода к решению проблем с помощью динамической обратной связи с обеих сторон. Обратная связь должна быть непрерывной и предлагать возможные решения;
- Обеспечение разнообразного и эффективного представительства, особенно малого и среднего бизнеса;
- Обеспечение достаточных структур в рамках бизнеса, чтобы избежать любого искаженного представительства;
- Поддержание таможенно-деловых партнерств с высоким потенциалом, навыками и ресурсами.
- Разработка показателей оценки прогресса и обеспечение постоянного улучшения.

Налаживание партнерских отношений между таможенными органами и бизнес сферой на основе механизма регулярных консультаций будет способствовать обеспечению последовательности, согласованности, предсказуемости, справедливости, автоматизации и эффективности таможенных и деловых процессов. Оно также будет обеспечивать подотчетность и возможность для обеих сторон провести открытый обмен мнениями, совместное обсуждение идей и работу с возникающими проблемами. Помимо этого, будут определены недостатки. Официальный механизм сотрудничества приведет к упрощению процедур и надлежащему таможенному контролю, способствуя достижению общих целей, которые будут отвечать требованиям поставок и будут обрабатываться на последовательной, быстрой, эффективной и рентабельной основе. Такой результат окажет существенное позитивное воздействие на глобальный экономический рост.