

УДК 339.97
**ЭВОЛЮЦИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ СОГЛАШЕНИЙ ПО
НЕТАРИФНЫМ ОГРАНИЧЕНИЯМ И ИХ
КЛАССИФИКАЦИЯ**

Байрамгелдиев Х.Б.

Научный руководитель: Батова Н.Н.

Белорусский национальный технический университет

Таможенное регулирование экспортно-импортных операций, наряду с валютным, является важнейшим направлением государственного регулирования внешнеэкономической деятельности. основная цель которого – это проведение обоснованной экономической политики в области внешнеэкономической деятельности, предусматривающей рационализацию экспорта и импорта, защиту отечественных товаропроизводителей, создание благоприятных условий национальным экспортерам для доступа на рынки других стран, пополнение доходов государства, создание условий для прогрессивного изменения в структуре производства и потребления товаров через систему таможенных тарифов и платежей [2; 3; 4].

Тарифные и нетарифные методы регулирования впервые были предложены Секретариатом Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ) в конце 60-х гг. XX века. Это же Соглашение определило нетарифные ограничения как «любые действия, кроме тарифов, которые препятствуют свободному потоку международной торговли».

Международные переговоры под эгидой ЮНКТАД, ГАТТ/ВТО, Всемирной таможенной организации, в рамках Европейской экономической комиссии ООН и других международных организаций привели к созданию соглашений, представляющих своеобразные кодексы правил по применению и использованию различных форм нетарифных ограничений, и к появлению четких, закрепленных в правовых документах определений отдельных видов нетарифных ограничений:

Антидемпинговый Кодекс (принятый во время Кенеди-раунда в г. Женева, 1964-1967 гг.) – определяет понятие «демпинг», а также критерии установления ущерба отрасли национальной экономики в результате демпингового импорта. В Кодексе четко расписаны процедура антидемпингового расследования, порядок назначения антидемпинговых мер, права и обязанности участников процесса, порядок разрешения споров между ними;

Кодекс таможенной стоимости (соглашение о применении ст. VII ГАТТ), Антидемпинговый кодекс, Кодекс по субсидиям и компенсационным пошлинам, Кодекс импортного лицензирования,

Соглашение по техническим барьерам в торговле (Кодекс по стандартам) (принятые во время Токийского раунда международных переговоров, 1973 – 1979 гг.) – отражают новые принципы и нормы международной торговли, а все страны, подписавшие соглашения, должны были привести свое внутреннее законодательство в соответствии с принятыми стандартами. Принятые в ходе раунда переговоров соглашения привели к появлению тройного режима в торговле: для стран-участниц ГАТТ, их подписавших; для стран-участниц ГАТТ, их не подписавших; а также для всех остальных государств;

Соглашение о ликвидации большинства тарифов и квот в течение 10 лет, начиная с 1996 г. (1986–1994 гг., Уругвайский раунд переговоров) – выработана программа действий по вопросу нетарифных ограничений, которая предусматривала ликвидацию всех несовместимых с нормами ГАТТ ограничений импорта, ослабление тех барьеров, которые препятствуют экспорту товаров из развивающихся стран, выделены проблемы торговли отдельными «особо» чувствительными товарами (текстилем и одеждой).

Интенсивное использование в международной торговой практике нетарифных ограничений вызвало необходимость их систематизации и классификации.

Установлено, что единой международной принятой классификации нетарифных барьеров пока не выработано. Свои варианты классификации предлагают ГАТТ/ВТО, Международная торговая палата, Конференция ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД), Международный банк реконструкции и развития, а также отдельные экономисты-ученые. В совокупности данные классификации объединяют более 800 конкретных нетарифных мер различной экономической, административной и правовой природы.

Исследование многочисленных авторских классификаций, разрабатываемых отечественными и зарубежными учеными [1; 2; 5; 6] позволило установить, что фундаментальной основой их построения являются схемы международных организаций. Обобщение существующих классификаций позволило нам выделить три основные группы нетарифных мер, используемых в качестве барьеров:

экономические – особые виды пошлин, различные налоги и сборы, импортные депозиты, меры валютного регулирования;

административные – эмбарго, лицензирование и квотирование, «добровольные» ограничения экспорта, монополистические меры, использование в протекционистских целях стандартов и технических норм, дополнительных таможенных документов и процедур и др.

технические – национальные стандарты, системы измерения и инспекции качества, требования техники безопасности, санитарно-ветеринарные нормы, правила упаковки и маркировки и другие требования.

Таким образом, в настоящее время внешнеэкономические связи практически во всех странах во многом определяют экономическое и социальное развитие государства и рассматриваются как часть целостной системы хозяйствования. Развитие международных экономических отношений привело к тому, что, наряду с национальным регулированием внешней торговли, в последние десятилетия возникли разнообразные формы межгосударственного взаимодействия в этой сфере.

В результате все большей глобализации экономик на мировом рынке товаров и услуг сложилась ситуация, когда регулирующие меры одной страны оказывают прямое влияние на экспорт других государств, и те, в свою очередь, вынуждены предпринимать ответные шаги по защите своих производителей и потребителей.

Литература

1. Вабищевич, С.С. Внешнеэкономическая деятельность в Республике Беларусь: правовые перспективы: монография / С.С. Вабищевич. – Минск: Молодежное научное общество, 2005. – 232 с.

2. Василевский, С.Р. Формирование механизма защиты белорусских товаропроизводителей от импорта товаров. Под ред. чл–корр. НАН Беларуси, д.э.н., проф. Медведева В.Ф.) / С.Р. Василевский – Минск, ИООО «Право и экономика», 2004. – 178 с.

3. Гаращенко, Е.А. Международное регулирование внешней торговли и его взаимосвязь с системой таможенно–тарифной политики государств / Е.А. Гаращенко // Экономика и управление. – 2006. – № 3. – С. 87–94.

4. Гаращенко, Е.А. Теоретические предпосылки тарифного регулирования внешней торговли / Е.А. Гаращенко // Экономика и управление. – 2005. – № 4. – С. 40–45.

5. Гусаков, В.Г. Регулирование ВТО внешней торговли продукцией сельского хозяйства и продовольствием: правила и нормы / В.Г. Гусаков, М.С. Байгот. – Минск: Беларус. Наукв, 2007. – 200 с.

6. Дюмулен, И.И. Международная торговля в послекризисные годы (2010–2015 гг.) – новые тенденции и некоторые проблемы / И.И. Дюмулен // Российский внешнеэкономический вестник. – 2016. – № 7. – С. 3–11.