

В-третьих, традиционно, а особенно на данном этапе, не хватает средств, чтобы оснастить правоохранительные органы техническими и технологическими новинками, средствами связи в необходимом количестве, квалифицированными специалистами и т.п. Государство должно находить дополнительные возможности финансирования правоохранительных органов, тем более что дополнительное вложение средств «окупится» за счет предотвращения ущерба, который могут причинить государству предприниматели-нарушители, а также за счет взыскания многочисленных санкций с нарушителей финансовой и экономической дисциплины.

УДК 330.341.4

Индийский опыт структурной модернизации национальной экономики

Шуст А.С.

Академия управления при Президенте Республики Беларусь

Кризисные процессы, протекающие в настоящее время в мировой экономике, обострили проблему выбора дальнейшего пути развития национальной экономики и оптимального перепрофилирования производства и экспорта. Беларусь – не единственная страна в мире, перед которой стоит такая задача. С этим сталкиваются государства всех частей света, находящиеся в различных природных и исторических условиях на различных стадиях развития.

Учет опыта других государств, реализующих различные схемы структурной перестройки экономики, позволяет оптимизировать научный поиск, сократить число вариантов выбора, отбросить не оправдавшие себя на практике идеи и подходы.

Для Республики Беларусь принципиально неприемлем путь соседних государств Восточной Европы, осуществивших масштабную деиндустриализацию, и неорганична избранная Россией международная специализация поставщика сырья и энергоресурсов. Намного больший интерес представляет теория

и практика выбора стратегии и путей диверсификации экономической структуры такой страной как современная Индия, в которой обрабатывающая промышленность рассматривается как ведущий элемент экономической структуры, обеспечивающий занятость и достаточно высокие темпы роста ВВП (около 7% в 2009 г.).

Структурная политика индийского правительства представляет собой комплекс долгосрочно ориентированных мероприятий, осуществляемых в рамках пятилетних планов, направленных на формирование эффективных межсекторных пропорций национальной экономической системы. Целью таких воздействий является обеспечение устойчивости и пропорциональности развития экономики при обеспечении постепенного роста уровня жизни населения. Руководство страны отдает себе отчет в недостаточной эффективности и конкурентоспособности национальной экономики, в необходимости осуществления модернизации, направленной на формирование кардинально новой конфигурации экономики.

Особенность индийской ситуации заключается в том, что экономические реформы осуществляются не только для решения собственно экономических задач, но и призваны смягчить социальные и политические проблемы. В Индии остро стоят проблемы бедности и неравенства, сравнительно недавно по историческим меркам была решена проблема голода.

Одновременно в ряде высокотехнологических отраслей индийской экономики наблюдается ускоренный рост и достигнут прорыв Индии в число мировых лидеров в сфере информационных и коммуникационных технологий, биологических и медицинских технологий, аэрокосмических технологий, финансовом и страховом секторе.

Необходимость проведения структурной политики в таких контрастных условиях потребовала от индийского правительства принятия взвешенных мер, призванных обеспечить постепенное подтягивание всех отраслей к лидерам роста и в то же время сохранить стремительное развитие передовых отраслей. В число таких мер вошли: выделение структурных приоритетов в экономике и поощрение соответствующих инвестиций; расширение государственного спроса; облегчение импорта необходимого оборудования;

поддержка импортозамещающих отраслей мерами тарифной политики; поддержка экспорта промышленной продукции.

В основе положительной динамики индийского экспорта промышленных изделий лежит интенсивное замещение ранее импортировавшихся узлов и деталей изделиями местного производства. Этим Индия отличается от других развивающихся стран, которые жестко включены в транснациональные производственные сети под контролем ведущих зарубежных корпораций. Такой тип облагораживания экспорта повышает общую конкурентоспособность страны.

Кроме того, по мнению экспертов ООН, Индии предстоит масштабная реиндустриализация, и уже сейчас с ее стороны наблюдается стремительный рост спроса на сырье [1].

Следует отметить, что избранный Индией путь развития обрабатывающей промышленности с упором на стимулирование высокотехнологических отраслей притом, что страна располагает значительными запасами различных полезных ископаемых, логичен. Экономика стран с основной долей отраслей высоких технологий в промышленности и секторе услуг отличается устойчивостью к инфляции, поскольку цены на продукцию технологичных производств только на первоначальном этапе определяются большими затратами на разработку, а по мере наращивания объемов выпуска издержки производства и цены на них в силу эффекта масштаба снижаются. В то же время себестоимость производства сырьевых товаров объективно растет из-за ухудшения сырьевой базы, условий добычи, выработки высокопродуктивных месторождений и т.д.

Важным направлением совершенствования структуры индийской экономики стало развитие сектора услуг (финансовых, офисных, разработка программного обеспечения, проведение НИОКР по заказам из-за рубежа и т.п.).

Как показывает опыт Индии, создаваемые на периферии мирового хозяйства центры НИОКР, так же как предприятия обрабатывающей промышленности и сферы услуг, формируются на основе аутсорсинга и на первых порах занимаются прежде всего проблемами их адаптации к местным условиям. Причем, как отмечают индийские эксперты, проводимые в местных фирмах НИОКР имеют целью не

столько производство инноваций, сколько осмысление зарубежного технологического знания [2]. Со временем их задачи могут расширяться вплоть до разработки новых технологий, рассчитанных на региональный и мировой рынки.

Аутсорсинг способствует росту соответствующих сегментов производства и научно-исследовательских кадров. Опыт Индии (а также Китая и новых индустриальных стран Восточной и Юго-Восточной Азии) свидетельствует о том, что наибольшие выгоды достаются странам со сравнительно развитым научно-исследовательским потенциалом, побуждающим зарубежные фирмы к более значительному аутсорсингу и в то же время вынуждающим их более считаться с интересами стран размещения [3].

Эффективность индийской модели подтверждается все более активной и успешной деятельностью субъектов хозяйствования Индии на мировом рынке. Одним из важных аспектов интеграции индийской экономики в мировую стал в последние годы рост экспорта инвестиций, в т.ч. в форме приобретения индийскими компаниями более крупных фирм в развитых странах. Индийцы максимально задействуют сильные стороны всех участников под своим общим руководством: индийская сторона, к примеру, обеспечивает производство значительных объемов продукции по невысоким ценам, а западная корпорация привносит передовые технологии, опыт работы на других рынках и формирует целостный имидж для мирового рынка [4].

Опыт Индии в модернизации национальной экономики достоин внимательного изучения, а отдельные успешные шаги могут перениматься и копироваться. Следует, разумеется, учитывать, что индийский социум лишь частично принял западную парадигму и главной проблемой Индии сегодня является столкновение современных модернизационных процессов с традициями индийской цивилизации [5].

Литература

1. Gottschalk R., Prates D. East Asia's Growing Demand for Primary Commodities. UNCTAD G-24 Discussion Paper Series № 39. UN. New York and Geneva. February 2006.

2. Aggarwal, A. Strategic Approach to Strengthening the International Competitiveness in Knowledge Based Industries: The Indian Pharmaceutical Industry. New Delhi – 2004. – № 80. – P.34.

3. Эльянов, А. Развивающиеся страны в мировой экономике: тенденции и проблемы // Мировая экономика и междунар. отношения. – 2007. – № 2. – С. 11–12.

4. Прояненко, К.В. Интернационализация бизнеса: индийский опыт // Государственное регулирование экономики и повышение эффективности деятельности субъектов хозяйствования / Сборник науч. статей 5-й междунар. науч.-практ. конф. (23-24 апреля 2009 г.). В 2-х ч. Часть 1. – Минск: Акад. упр. при Президенте Респ. Беларусь, 2009. – С. 262–264.

5. Абрамов Д. Коммунализм в современной Индии // Мировая экономика и междунар. отношения. – 2006. – № 1. – С. 103.

УДК 349.2

Вопросы юридических процедур, возникающих при разрешении коллективных трудовых споров

Ясинская-Казаченко А.В.

Белорусский национальный технический университет

Если стороны коллективного трудового конфликта сами стараются урегулировать расхождения между нуждами и интересами, которые возникли во время коллективного регулирования трудовых отношений, их права и обязанности еще не определены нормативно, здесь нет процессуальных отношений. Наличие нормативного порядка разрешения разногласий между работниками и нанимателем с помощью определенных органов знаменует переход коллективного трудового конфликта в коллективный трудовой спор и необходимость процессуальных прав и обязанностей участников.

Процессуальные правоотношения, возникающие при разрешении коллективных трудовых споров, имеют два признака. Первый – для их возникновения нужны *материально-правовые отношения*. Второй – они не могут возникнуть и существовать *без процессуальных правовых норм*. Исходя из этого, вся деятельность примирительно-посреднических органов при разрешении коллективных трудовых споров