

Литература

1. Петров, А. Н. Стратегический менеджмент / А. Н. Петров. – СПб., 2012.

Яворская М. В. Анализ рынка горнодобывающей промышленности Республики Казахстан и перспективы сотрудничества с Республикой Беларусь по поставкам карьерной, подземной и строительной техники.

Проведен анализ по рынку Республики Казахстан относительно рыночной ситуации, потребителям карьерной, подземной и специальной техники. Также проведен анализ потенциальных потребителей, конкурентов и целевого сегмента рынка в целом. Горно-металлургическая отрасль Казахстана – это один из наиболее конкурентоспособных и динамично развивающихся секторов промышленности страны. В настоящее время известно 493 месторождения, содержащих 1225 видов минерального сырья. Казахстан занимает первое место в мире по разведанным запасам цинка, вольфрама и барита, второе – серебра, свинца и хромитов, третье – меди и флюорита, четвёртое – молибдена, шестое – золота.

По объёму запасов полезных ископаемых Казахстан занимает первое место среди стран СНГ по хромовым рудам и свинцу, второе по запасам нефти, серебра, меди, марганца, цинка, никеля и фосфорного сырья, третье – по газу, углю, золоту и олову. Наибольший вес по экономической значимости имеют уголь, нефть, медь, железо, свинец, цинк, хромиты, золото, марганец. Руды чёрных и цветных металлов, добываемые в Казахстане, идут на экспорт. Объем добычи руд цветных металлов неуклонно растет. В 2016-ом году в стране было добыто 51758,5 тыс. тонн железной руды (1,5 % к уровню 2015 года), 41731,7 тыс.тонн медной руды (+8,8%), 4909,9 тыс.тонн медно-цинковой руды (+2,2%), 5192,8 тыс.тонн алюминиевой руды (+0,4%), 2852,1 тыс.тонн марганцевой руды (-3%), 5255 тыс.тонн хромовой руды (+0,4%).

К крупнейшим предприятиям горно-металлургического комплекса Казахстана относятся:

ТОО «Евразийская Группа» (ERG) одна из ведущих в мире групп в сфере добычи и переработки минеральных ресурсов;

ТОО «Корпорация «Казахмыс» – полностью интегрированная компания, деятельность – от добычи руды до производства товарного металла. Основная деятельность – добыча и реализация меди, цинка, серебра и золота;

ТОО «Казцинк» – крупный интегрированный производитель цинка, меди, драгоценных металлов и свинца;

ТОО «Еврохим-Удобрения» – предприятие по добыче фосфоритовых руд;

АО «АрселорМиттал Темиртау» – интегрированный горно-металлургический комплекс с собственным углем, железной рудой и энергетической базой;

АО «НАК «Казатомпром» – национальный оператор по экспорту урана и его соединений, редких металлов, ядерного топлива для атомных энергетических станций, специального оборудования, технологий и материалов;

ТОО «Богатырь Комир» – крупнейшая в Казахстане компания по добыче угля открытым способом;

ТОО «Казстройсервис» – крупнейшая строительная организация Казахстана; АО «Полиметалл» – российская компания, имеющая свои активы в Казахстане. В 2015-2019 годах 31 проект на \$70 млрд будет реализован в горнодобывающей отрасли Казахстана. Комплексный план предполагает реализацию 31 инвестиционного проекта в горной части на общую сумму инвестиций более 70 млрд долл. США. Проекты направлены на обеспечение сырьевой потребности металлургических предприятий и разработку новых месторождений.

За последние 10 лет мировыми производителями оборудования поставлено 6400 экскаваторов, 31000 карьерных самосвалов (грузоподъемностью 90 тонн и более) на общую сумму около 80 миллиардов \$. К 2013 году месторождения были укомплектованы карьерной техникой больше, чем этого требовалось.

Факторы, препятствующие восстановлению спроса и факторы, которые будут стимулировать возобновление потребления карьерной техники: избыток парка техники на месторождениях, которые будут доступны для перепродажи и перераспределения; неизбежная замена более 9000 экскаваторов и более 40000 самосвалов; продолжающийся рост спроса на сырьевые ресурсы, несмотря на текущую депрессию цен.

В сравнении с ежегодным приростом поставок горнодобывающего оборудования на 7-10%, полученным на протяжении прошлого десятилетия, в ближайшем будущем этот показатель будет характеризоваться невысокими темпами прироста 1,5% в год, вплоть до 2020 года. В результате вышеперечисленных факторов рынок техники начнет планомерное восстановление в 2017 году. Текущий пик ожидается на последние 2018-2020 годы, однако объемы поставок 2020 года все равно будут ниже пика 2012 года, по крайней мере, на 25%. По состоянию на 2016 год в Республике Казахстан работает 1096 единиц карьерной, подземной и специальной техники производства ОАО «БЕЛАЗ» – управляющая компания холдинга «БЕЛАЗ-ХОЛДИНГ», техника регулярно поставляется. Так, за 2016 г. белорусской стороной было поставлено 27 единиц техники на общую сумму более 22 млн. долл. США, а также запасные части к ней, темп роста к аналогичному периоду 2015 г. – около 280%. Поставка продукции БЕЛАЗ осуществляется через структуру товаропроводящей сети. На 2017 год запланировано поставить продукции ориентировочно на 28 млн. долл. США, в том числе 30 ед. техники, что превысит уровень 2016 года на 25,96%. Сервисное обслуживание техники БЕЛАЗ в Республике Казахстан обеспечивают 4 предприятия – сервисных центра.

По результатам проведенного анализа в планах развития для ОАО «БЕЛАЗ» как поставщика карьерной, подземной и специальной техники на ближайшую перспективу предлагается достижение следующих основных целей: наращивание продаж техники БЕЛАЗ и увеличение её парка на предприятиях региона; обеспечение своевременного качественного обслуживания и ремонта техники БЕЛАЗ в гарантийный и постгарантийный периоды эксплуатации; обеспечение наличия оригинальных запасных частей к технике БЕЛАЗ на местах ее эксплуатации. Для осуществления этих целей могут быть запланированы следующие маркетинговые действия: продолжение активной работы для возможности поставок новой техники для основных крупнейших существующих предприятий Республики Казахстан; в связи с разработкой новых месторождений необходимо проведение активной работы по перспективам реализации техники БЕЛАЗ для планируемых к созданию предприятий. проведение испытаний техники на соответствие техническим требованиям новых и

существующих заказчиков, предоставление льготных условий приобретения для предприятий; регулярное участие в профильных выставках, проводимых на территории Республики Казахстан и в соседних странах; разработать меры по противодействию основным конкурентам, которые весьма серьезно представлены на рынке Казахстана (Caterpillar, Hitachi, Komatsu); создание новых складов запасных частей и активизация работы имеющихся складов путем оптимизации складских запасов.

Основным фактором и необходимым условием для возможности работы в условиях жесточайшей конкуренции и укрепления позиций БЕЛАЗ на рынке Республики Казахстан на фоне падения цен на сырье будет постоянное повышение качества техники, предлагаемой для реализации в закрепленном регионе, ее совершенствование и приведение в соответствие с требованиями рынка, а также правильное, соответствующее рыночной ситуации формирование ценовой политики предприятия.

Мазуренко О. М., Мелешко Ю. В., Солодовников С. Ю.
Теоретико-методологические основы исследования роста истинных накоплений

На сегодняшний день наиболее перспективным показателем представляется показатель роста истинных накоплений, который иногда также называется показателем истинных норм инвестиций. Включение оценки индекса истинных норм инвестиций GSI в состав макроэкономических показателей обусловит существенную корректировку сложившихся представлений об уровне социально-экономического развития страны, а также тех возможностей, которыми располагает государство для обеспечения устойчивого благосостояния своих граждан. Н.В. Устинова предложила парадигмальное видение взаимодействия всех факторов воспроизводства как единой «системы экономического роста экологосинергетического типа», действующих «в условиях глобальных трансформационных процессов». [1, с. 8]. При таком подходе рост истинных накоплений следует рассматривать как один из важнейших (может быть даже самый важный), но не единственный, фактор оценки экономического роста.