

связь, строительство, сельское хозяйство, производство товаров народного потребления и другие, т.е. выступает своеобразным катализатором социально - экономического развития. Туризм стал одним из самых прибыльных видов бизнеса в мире.

Эффективному развитию туризма в Беларуси во многом мешает отсутствие четкого таможенного регулирования развития туризма, неразвитость инфраструктуры, а также недостаточность изучения туризма с научной точки зрения. Анализ отечественной литературы и практики свидетельствует о неразработанности понятийного аппарата, отсутствие системного подхода и научной методологии обоснования характера и степени таможенного регулирования туризма.

Отсутствие методологической базы и недостаточность методических разработок проблемы таможенного регулирования развития туризма дает возможность практического применения результатов исследования в принятии законов о туризме (Закон Республики Беларусь «О туризме» от 25.11.1999 г. не полностью отражает и регулирует сложившуюся ситуацию в области туризма и его положения, по сути, носят декларативный характер).

Необходимость таможенного регулирования туризма связана с влиянием туризма на социально-экономическую устойчивость и экологическую безопасность государства.

Следует отметить, что белорусское законодательство не приравнивает обслуживание иностранных посетителей к экспортным услугам, что не соответствует нормам международного права. В связи с этим, предприятия, обеспечивающие развитие инфраструктуры развития туристского бизнеса, на данный момент времени не пользуются государственной поддержкой, несмотря на помощь экспортерам в других отраслях экономики. Однако, согласно статье 1 Генерального соглашения по торговле услугами (ГАТС), экспортный характер имеют не только трансграничные услуги, оказываемые за пределами национальной таможенной территории, но и обслуживание нерезидентов на территории страны, включая услуги въездного туризма. Таким образом, если учитывать определенную специфику оказания (реализации) туристских услуг критерием определения их экспортного характера следует считать не вывоз за пределы таможенной территории, как в случае традиционного экспорта товаров, а сам факт реализации услуг нерезиденту, сопровождающийся притоком валютных поступлений. Таким образом, нормативно-правовое обеспечение экспорта туристских услуг нуждается в дальнейшем совершенствовании.

## **ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ОРГАНИЗАЦИИ ТУРИСТСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

*А.Ю. Мелешко*

Научный руководитель – *Е.В. Тозик*

*Гомельский государственный технический университет им. П. О. Сухого*

Цель исследования – осветить некоторые правовые аспекты организации и осуществления туристской деятельности. Метод исследования – аналитический. В ходе проведения исследования рассмотрены основные модели договорных отношений между туроператором и турагентом, выявлены их преимущества и недостатки.

Закон РБ о туристской деятельности дифференцирует деятельность туроператора и турагента. Туроператор – это организация, генерирующая туристский маршрут в составе комплексных туристских услуг – турпакет. Турагент – это организация, занимающаяся реализацией турпродукта и дополнительных услуг.

В мировой практике договоры о предоставлении туристскими организациями туристских услуг заключаются по унифицированной форме, принятой Всемирной ассоциацией туристских агентов. Но подобные стандарты не всегда могут быть приемлемы для белорусских турфирм.

Договорные отношения между туроператором (при организации выездного туризма им обычно является нерезидент) и турагентом (резидент РБ) могут охватываться одной из трех основных договорных моделей: а) договором поручения; б) договором комиссии; в) договором купли-продажи ваучеров.

Договор поручения предполагает заключение турагентом договоров с потребителями от имени иностранных туроператоров. Следовательно, у последних возникают все права и обязан-

ности по договору. Особенностью договора поручения является то, что поверенный уполномочен лишь на совершение юридических действий. Обязательным признаком договора поручения является наличие доверенности (п.1 ст.865 ГК). С точки зрения правил валютного регулирования деятельность турагента на основании договора поручения представляется оптимальным вариантом. Конструкция договора поручения позволяет потребителям легально рассчитаться с туроператором-нерезидентом, не только вывозя наличные за рубеж, но и, например, внося наличную валюту на счет поверенного с целью дальнейшего перечисления доверителю либо осуществив безналичный перевод со своего текущего счета.

Договор комиссии, заключаемый между комиссионером-резидентом и комитентом-нерезидентом, имеет своим предметом совершение комиссионером сделок от своего имени, но за счет и по поручению комитента. Все права и обязанности по отношению к клиенту приобретает комиссионер, он также несет ответственность перед потребителями. Недостатком подобной схемы является и то, что на прием наличной иностранной валюты от клиентов у турагента должна иметься лицензия НБ РБ. Зато при ее наличии поступления на счет, подлежащие дальнейшему перечислению комитенту-нерезиденту, обязательной продаже не подлежат. Существенным признаком договора комиссии является право комиссионера на вознаграждение.

Купля-продажа ваучеров. Такого рода договор, построенный по типу дистрибьюторского контракта, предусматривает совершение турагентом-резидентом самостоятельных сделок купли-продажи как с туроператором-нерезидентом, так и с потребителями. Объектом купли-продажи не может быть собственно ваучер, так как он не относится к категории устных бумаг. Но им могут быть права, подтвержденные этим ваучером, что допускается ГК РБ (п.4 ст.424). Однако ввиду специфики объекта сделки к таким договорам следует скорее применять нормы ГК РБ, относящиеся к уступке прав требования, а не купли-продажи.

С практической точки зрения схема «купи-продажи ваучеров» наименее пригодна, так как обычно:

1. требует наличия у турагента достаточных оборотных средств в иностранной валюте, необходимых для закупки ваучеров у нерезидента;
2. допускает возможность расчетов между белорусской турфирмой и потребителями в иностранной валюте только при условии наличия лицензии НБ РБ;
3. переносит на турагента все риски, связанные с реализацией ваучеров.

Среди иных возможных схем оказания туристских услуг возможно использование договора о совместной деятельности (договора простого товарищества). К преимуществам такого договора можно отнести возможность сторон наполнять его практически любым содержанием, не стесненным императивными нормами.

## **МЕРЫ ПРОКУРОРСКОГО РЕАГИРОВАНИЯ НА НАРУШЕНИЯ ЗАКОНОВ, ПРАВ И СВОБОД ГРАЖДАН ОРГАНАМИ, ОСУЩЕСТВЛЯЮЩИМИ ОПЕРАТИВНО-РОЗЫСКНУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ**

*С.П. Пиун*

Научный руководитель – к.ю.н., доцент *И.В. Кучвальская*

*Гомельский государственный технический университет им. П. О. Сухого*

Особенность оперативно-розыскной деятельности заключается в том, что она в значительной мере носит негласный характер и зачастую вторгается в личную жизнь граждан. Не умаляя роль оперативно-розыскной деятельности, которая позволяет выявлять и раскрывать значительное количество тяжких и особо тяжких преступлений, разыскивать скрывшихся преступников, необходимо отметить, что данная деятельность чревата и большой возможностью нарушения прав и законных интересов граждан, учреждений, организаций.

В силу этого, важной задачей прокурорского надзора является своевременное выявление нарушений закона, прав и свобод граждан оперативно-розыскными органами. Другая задача прокурорского надзора состоит в том, чтобы способствовать соблюдению законодательства при проведении оперативно-розыскной деятельности и использованию ее результатов в процессе