

16,1 млрд., до -5,8 млрд. соответственно). На внутренних рынках ДФИ противоположная ситуация – чистая эмиссия увеличилась с 1819,4 млрд. в 2001 году, до 1921,1 млрд. в 2002 году.

В Беларуси эмиссия ДФИ крайне мала и объясняется это отсутствием институциональных инвесторов на внутреннем рынке. Один из возможных вариантов изменения ситуации является формирование как частных так и государственных пенсионных фондов, и привлечение институциональных инвесторов на белорусский рынок. На международном рынке ДФИ противоположная ситуация – есть институциональные инвесторы, но из-за нынешней экономической ситуации нет желания покупать белорусские ДФИ. Выходом из данной ситуации является либерализация экономики и создание льготных условий для развития частного бизнеса, а также формирование иной стратегии сотрудничества с международными организациями и рядом промышленно развитых стран.

Литература

1. BIS Annual Report (<http://www.bis.org/publ/ar2002e.pdf>).

ПРОБЛЕМЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЛИЗИНГА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ.

М.М. Лешкевич

Научный руководитель – доцент *В.В. Примшиц*
Белорусский национальный технический университет

Миссия лизинга определяется, как содействие функционированию конкурентного рынка при нехватке ресурсов и недоступности или неэффективности других форм финансирования путем привлечения имеющихся ограниченных ресурсов в точки экономического роста.

Объектом сравнения белорусского лизинга с лизингом других стран, приближенных по экономическому развитию к РБ, является законодательство, регламентирующее лизинговую деятельность, из которого вытекает возможность применения различных видов и типов лизинговых сделок. Белорусское лизинговое законодательство по возможности применения различных видов лизинга является более демократичным, но это скорее теоретически, на практике же – совсем другая картина.

Рассмотрим противоречия экономики и права в области лизинговой деятельности РБ, которые не позволяют раскрыть все инвестиционные возможности лизинга.

1. Противоречия законодательства и хозяйственной практики в области налогообложения лизинговой деятельности. Субъекты хозяйствования, указанные в перечне и имеющие льготу по НДС в размере от 50 до 100%, обязаны уплачивать НДС, начисленный на лизинговые платежи в размере 20%. Эта сумма реально увеличивает стоимость лизинговых услуг, так как лизингополучатели не могут зачесть уплаченный по договору лизинга НДС.

2. Валютный лизинг. В данном случае имеется ввиду лизинг между резидентами РБ в иностранной валюте. Этот вид лизинговой деятельности предусмотрен банковским законодательством, согласно которому коммерческие банки РБ имеют право осуществления данных операций. Существует проблема сложности входа на рынок валютного лизинга компаний, так как существует запрет на осуществление валютных операций между резидентами РБ. Это не дает возможности лизинговым компаниям получить валютный кредит и рассчитываться по нему получаемыми по договору лизинга валютными платежами. Другой проблемой является необходимость осуществления лизинговой компанией, являющейся резидентом РБ, обязательной продажи иностранной валюты, получаемой в качестве выручки. Продав поступившую валюту, лизинговая компания вынуждена снова ее приобретать, чтобы погасить кредит и уплатить по нему проценты (разница курсов – убытки лизинговой компании).

3. Противоречия экономики и права выявляется и при осуществлении лизинговых сделок с недвижимостью. К примеру, в ГК РБ договор лизинга отождествляется с договором аренды. В результате возникает проблема двойственности при заключении договора лизинга недвижимости. Далее согласно п. 3 ст.585 ГК РБ существует ограничение на количество изменений арендной платы, которое чревато противоречием, влекущим за собой финансовые убытки лизинговой компании, в случае если банк в одностороннем порядке изменяет процентную ставку за

пользование кредитными средствами в сторону увеличения чаще одного раза в год.

Подводя итог всему вышесказанному, хотелось бы отметить, что большинство из указанных противоречий не является сложным с точки зрения его устранения. Зачастую оно порождается проходящими в законодательстве реформами в переходной экономике РБ.

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ОЗДОРОВЛЕНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ ЧЕРЕЗ РЕСТРУКТУРИЗАЦИЮ

И.П. Лис

Научный руководитель – к.э.н. *О.С. Голубова*
Белорусский национальный технический университет

Экономика отличается динамичностью, и все связанные с ней процессы не могут оставаться неизменными. В последние четыре года наблюдается общее снижение темпов развития экономики страны и снижение эффективности работы реального сектора экономики. Если в 1998 году убыточными были только 12,5% акционерных обществ от их общего количества, а сумма их убытков составляла 13,4% всех убытков по стране, то в 2002г. – 31,6% и 29,1% соответственно. Доля убыточных государственных предприятий увеличилась с 15,8% до 32,2% [1].

Чтобы сохранять свое положение на рынке, требуется умение быстро приспосабливаться к возникшим обстоятельствам. Причем проводимые изменения должны обеспечивать достаточный уровень рентабельности.

Комплекс таких преобразований в сфере производства, управления, финансов, маркетинга и других сферах называется реструктуризацией. К рассмотрению предлагается несколько методов проведения реструктуризации и приватизация как один из них. Изменение формы собственности влияет не только на экономическое состояние, но и на общество в целом. Целью изучения являлась возможность выбора варианта для развития предприятия: начать процедуру банкротства или выработать комплекс мер для выхода из кризиса. Перед предприятием стоит альтернатива: раздать в зачет долгов имущество и ликвидироваться или получив возможные льготы, сделать попытку стать на ноги и приносить прибыль.

На примере РУПП «Гранит» рассмотрено создание программы реструктуризации и осуществление ее в жизни. После анализа финансового состояния, выделения его слабых точек стало возможным составление рекомендаций для преодоления кризиса. Они представлены 4 направлениями:

1. обновление основных производственных фондов;
2. организационная реструктуризация;
3. финансовая реструктуризация;
4. совершенствование формирования цены на предприятии.

Изложенная программа мер по выходу производственного предприятия «Гранит» из кризисного состояния ставит целью укрепление финансовой устойчивости, преодоление убыточной деятельности и формирование финансовых средств для осуществления технического переоснащения. После осуществления этих рекомендаций уже с 2002г. предприятие вошло в нормальную работу с рентабельностью в пределах 14%.

Такая программа по выходу предприятия из кризисного состояния позволит двигаться к цели, зная, какие шаги можно предпринять в данной ситуации. Приняв во внимание отраслевые особенности и особенности самого производства ее, можно адаптировать и для работы с другими предприятиями. В случае необходимости нужно привлекать к работе специалистов по антикризисному менеджменту. И заблуждение, от которого необходимо избавляться, – реструктуризация необходима только убыточным предприятиям или в состоянии банкротства. При своевременном подходе можно избежать кризисного состояния.

Литература

1. Быкова Т.П. Совершенствование управления государственной собственностью как условие развития малого предпринимательства // Белорусский экономический журнал, №2,2003.