

**СЕКЦИЯ С**  
**«МАРКЕТИНГ В УСЛОВИЯХ РЕГИОНАЛЬНОЙ ИНТЕГРАЦИИ**  
**И ЦИФРОВИЗАЦИИ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ»**

УДК 33.053

**ОЦЕНКА ВОЗМОЖНОСТЕЙ  
РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ПРИМЕРЕ СОАО  
«КОММУНАРКА»**

**Ю. К. Балынская, А. А. Высоцкая, студентки групп ФММП БНТУ,  
научный руководитель – старший преподаватель С. Д. Белоус**

*Резюме – каждое предприятие в результате своей деятельности имеет цель – получение прибыли. Для достижения этой цели предприятие должно быть конкурентоспособным. В быстро развивающемся мире необходимо следить за всеми изменениями и внедрять новые подходы для ведения бизнеса. В таком случае предприятие будет развиваться и продолжать свое существование.*

*Resume – each company has a goal of making a profit as a result of its activities. To achieve this goal, the company must be competitive. In a rapidly developing world, it is necessary to monitor all changes and introduce new approaches to doing business. In this case, the company will develop and continue its existence.*

**Введение.** В настоящее время главной стратегией по развитию деятельности предприятия является улучшение производства. Компании стремятся совершенствовать свою продукцию и создавать уникальную, следя новым тенденциям. Однако важную роль играют еще и маркетинговые мероприятия.

**Основная часть.** В статье рассматривается деятельность компании ОАО «Коммунарка». Кондитерская индустрия – одна из наиболее прибыльных и активно развивающихся пищевых сфер государства. СОАО «Коммунарка» занимает второе место по производству кондитерских изделий на территории Республики Беларусь. За 2021–2023 гг. отмечается рост основных показателей финансово-хозяйственной деятельности. Таким образом, прирост объемов производства в 2023 г. к 2021 г. составил 112,2 %. Рост продаж в 2023 г. по сравнению с 2021 г. составил 110,8 %. Прирост объемов производства и реализации продукции был обеспечен без увеличения численности рабочих на предприятии. Рентабельность продаж за 2021 г. составила 13,8 %.

СОАО «Коммунарка» не является лидером по производству кондитерской продукции, поэтому компании необходимо постоянно развиваться. Основной причиной необходимости развития предприятия является повышение уровня конкурентоспособности и возможности стать лидером в своей сфере. Поэтому сотрудники компании стараются внедрять маркетин-

говые инновации для увеличения объемов продаж и успешного производства кондитерских изделий.

Огромный вклад в развитие компании вносят маркетинговые мероприятия. Для привлечения новых потребителей, эксперты отдела маркетинга и рекламы СОАО «Коммунарка» на мероприятии Viva Braslav организовали дегустацию новой продукции и устроили полноценный квест, миновав который участникам в качестве вознаграждения можно было получить фирменный товар. Компания получила большой опыт, являемая спонсором такого крупного мероприятия. Более того, большое количество людей узнали о новой продукции предприятия и на нее сформировался спрос. Еще одним успешным решением в развитии предприятия СОАО «Коммунарка» стала коллаборация с «Кокобай». «Кокобай» – это компания, которая ведет свой блог в Instagram и делает обзоры заведений и мероприятий не только в Минске, но и в целом в Республике Беларусь. Такая коллаборация понравилась потребителям и как итог: совместную новинку – шоколад «Коколад» – скупали за несколько часов. Таким образом, удалось достичь повышения узнаваемости бренда, увеличения объемов продаж и соответственно увеличения прибыли. Такой совместный проект внес большой вклад в развитие предприятия.

**Заключение.** Мир не стоит на месте и постоянно развивается, поэтому важно совершенствовать свою деятельность для сохранения имиджа компании. СОАО «Коммунарка» входит в список лидеров в сфере изготовления кондитерских изделий. Компания ежегодно производит свыше 28 тонн кондитерской продукции. Более того, недавно проведенная модернизация позволила фабрике увеличить производственные мощности в 1,5 раза. Такие изменения повлияли в положительную сторону на долю экспорта. Так, компания стремится попасть на международный рынок. При правильной маркетинговой деятельности, направленной на политику продвижения, СОАО «Коммунарка» сможет развиваться более высокими темпами.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Баринова, Н. А. Повышение качества продукции как фактор улучшения имиджа СОАО «Коммунарка» / Н. А. Баринова, В. В. Климович // Маркетинг: идеи и технологии. – 2019. – № 3. – С. 11–15.
2. Вурганов, М. Г. Современные подходы к определению понятия «устойчивое развитие» и разработка стратегии устойчивого развития компаний / М. Г. Вурганов, Н. Ю. Павлова // Global&Regional research. – 2020. – Т. 2. № 1. – С. 169–176.
3. Официальный сайт СОАО «Коммунарка» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://kommunarka.by/>. – Дата доступа: 25.03.2024.