

УДК 338.012

UDC 338.012

ПРОЕКТЫ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА В ПРОИЗВОДСТВЕ

Г.Н. АКБАРОВ

Наманганский инженерно-технологический институт
г. Наманган, Узбекистан

Аннотация. В статье исследуются теоретико-методологические основы реализации финансовой деятельности в практике государственно-частного партнерства, анализ производственно-финансовых отношений в государственном и частном партнерстве. В проекте государственно-частного партнерства особое внимание было уделено вопросам повышения эффективности сотрудничества с малым бизнесом и субъектами частного предпринимательства, разработаны научные предложения и рекомендации.

Ключевые слова: производства, государственно-частное партнерство (ГЧП), инфраструктурные инвестиции, эффективность проекта, рентабельность.

PUBLIC-PRIVATE PARTNERSHIP PROJECTS IN PRODUCTION

G.N. AKBAROV

Namangan Institute of Engineering and Technology
Andijan, Republic of Uzbekistan

Annotation. In the article, the theoretical-methodological foundations of the implementation of financial activities in the practice of public and private partnerships, the analysis of production and financial relations in public and private partnerships are researched. In the public-private partnership project, special attention was paid to the issues of improving the efficiency of cooperation with small business and private business entities, and scientific proposals and recommendations were developed.

Key words: production, public-private partnership (PPP), infrastructure investment, project efficiency, profitability.

В условиях меняющихся социально-экономических процессов все больше развивается и система финансовых отношений между государством и субъектами частного сектора. Непрерывный рост населения создает основу для увеличения потребности в инфраструктуре стран мира, в результате чего сотрудничество государств с частным сектором становится крепче. Масштаб частных инвестиций в инфраструктуру в относительно менее развитых и развивающихся странах мира в 2021 году составит 76,2 миллиарда в 240 проектах. В долларовом выражении это на 49 процентов больше, чем в 2020 году. Инвестиции частного сектора сосредоточены на таких секторах инфраструктуры, как транспорт и логистика, энергетика и возобновляемые источники энергии, сети питьевой воды и канализации, а также переработка отходов. Эти аспекты отражают необходимость улучшения государственно-частного партнерства в глобальном масштабе.

Опыт развитых стран показывает, что государство отказывается от многих своих функций и задач в пользу частного сектора, сохраняя лишь управление и контроль над ним, что служит хорошей опорой для экономики. Сегодня как в развитых, так и в развивающихся странах целью является поиск решения следующих проблем посредством государственно-частного партнерства:

- Минимизация расходов государственного бюджета и дефицита бюджета;
- Сокращение бедности путем обеспечения постоянной занятости населения;
- Внедрение современных механизмов государственно-частного партнерства, направленных на повышение эффективности взаимовыгодного сотрудничества в обеспечении положительных результатов программ общественно-политического и социально-экономического развития страны;
- Оптимизация использования имеющихся природных и человеческих ресурсов;
- Комплексная поддержка малого бизнеса и субъектов предпринимательства;
- Эффективное использование пространства и времени в достижении экономической стабильности;
- Снижение негативного воздействия программ и проектов на окружающую среду и т.д.

Согласно исследованиям, развитие таких отраслей, как здравоохранение, образование, транспорт, коммунальное хозяйство, туризм, энергетика, информационно-коммуникационные технологии, является одной из актуальных проблем в Узбекистане, и несмотря на удобство использования частных инвестиций при реализации инфраструктурных проектов, уровень финансирования частного сектора остается низким.

В странах с низким и средним уровнем дохода доля частных инвестиций в инфраструктуру по отношению к ВВП невелика (таблица 1).

Таблица 1 – Объем инфраструктурных инвестиций в регионах мира в 2021 году [1]

Регионы	Валовой внутренний продукт (млн долларов США)	Объем инвестиций в частный сектор (млн долларов США)	Доля частных инвестиций в ВВП
Страны Европы и Центральной Азии	3 222 404,0	15 016,0	0,47 %
Страны Центральной и Южной Африки	1 702 343,0	5 202,0	0,31 %
Страны Южной Азии	3 386 420,0	8 693,0	0,26 %
Страны Восточной Азии и Тихоокеанского региона	17 448 895,0	28 081,0	0,16 %
Страны Ближнего Востока и Северной Африки	1 195 746,0	626,0	0,05 %

Среди стран с самой высокой долей частных инвестиций в инфраструктуру по отношению к ВВП — Мозамбик (4,7%), Узбекистан (3,6%), Эсватини (2,9%), Вьетнам (2,6%) и Демократическая Республика Конго (2,3%). .

По данным Всемирного банка, к первому крупному энергетическому проекту на основе возобновляемых источников энергии в Узбекистане привлекаются частные инвестиционные фонды. Все это тесно связано с формированием отношений государственно-частного партнерства (ГЧП) в стране, созданием его правовой базы и созданием агентства по развитию ГЧП.

Основной целью передачи государственных функций частному сектору является:

- развитие конкурентной среды в рыночных условиях;
- создание дополнительных возможностей для развития новых направлений предпринимательства;
- повысить трудовую активность граждан;
- дальнейшее совершенствование системы государственной службы;
- повышение эффективности системы государственного управления;
- утверждение штатов государственных органов.

Реализуемые в нашей стране меры и институциональные реформы по либерализации экономики способствуют улучшению инвестиционной среды и увеличению числа иностранных и отечественных инвесторов. Также накопившиеся проблемы и недостатки в отраслях экономики и социальной сфере, находящихся под контролем и управлением государства, требуют принятия важных мер по ускорению внедрения системы государственно-частного партнерства.

Все большее значение приобретает обеспечение сотрудничества государства и малого бизнеса в создании инфраструктурных и социальных программ, их системный мониторинг посредством эффективного использования механизмов государственно-частного партнерства.

По информации Агентства государственно-частного партнерства, количество и стоимость проектов государственно-частного партнерства, заключенных за последние 3 года, имеет тенденцию к увеличению.

Таблица 2 – Информация о проектах государственно-частного партнерства в Узбекистане

Период	Количество зарегистрированных проектов ГЧП	Стоимость проектов ГЧП
в 2020 году	51 шт	371,5 млрд. узб.сум
в 2021 году	157 шт	3 293,7 млрд. узб.сум
в 2022 году	178 шт	22 028,0 млрд. узб.сум

Согласно таблице, по сравнению с предыдущим годом стоимость проектов ГЧП в 2021 году составит 2 миллиарда 922,2 миллиарда долларов. сумов, а в 2022 году – 18 миллиардов 734,3 миллиарда. увеличился до сума. Важно, что основная часть этих проектов приходится на такие сферы, как образование, здравоохранение, переработка бытовых отходов, строительство, энергетика, гидротехнологии, ирригация и туризм.

На основании вышеизложенного можно сделать следующий вывод:

- Реализация проектов государственно-частного партнерства положительно скажется на финансовой устойчивости субъектов предпринимательства, увеличатся доходы республиканского и местных бюджетов, будут сэкономлены бюджетные средства;

Эффективная организация отношений государственно-частного партнерства создает благоприятную возможность для социально-экономического развития и повышения благосостояния населения в условиях ограниченности материальных и финансовых ресурсов;

- Привлечение диверсифицированных капиталов в проекты государственно-частного партнерства создает основу для получения частными инвесторами дополнительных выгод от проектного финансирования и обеспечения минимизации стоимости капитала для них.

ЛИТЕРАТУРА

1. Сайтбаев Ш. Д. Источники формирования предпринимательского капитала в аграрной сфере : дис. – С.-Петербург. ун-т экономики и финансов, 1994.
2. Dodhomirzaevich S. S., Nemadjonovich A. G. Public-private partnership conceptual basis //Journal of economy, tourism and service. - 2024. – Т. 3. – №. 2. – С. 29-34.

3. Saidboyev S. D. The conceptual grounds for full implementation of labour and entrepreneurial activity of women //T. Economics: Analysis and forecasts. Т. – 2021. – Т. 2. – С. 188-192..

4. Турсунов, У. С., Мирзаханова, Э. Г., & Садриддинов, Б. Ш. У. (2021). Учет материальных затрат, связанных с производством и передачей запасов в производство. *Universum: экономика и юриспруденция*, (7 (82)), 4-7.

5. Боймирзаев, З. М. (2024). Кичик бизнес субъектларининг экспортбоп маҳсулотлар ишлаб чиқариш самарадорлигини ошириш. *Science and Education*, 5(2), 758-763.

6. Akbarov G. N. The conceptual framework of public-private partnership in Uzbekistan //Educational Research in Universal Sciences. – 2024. – Т. 3. – №. 4 Special. – С. 374–378.

7. Юлдашев, К. М., & Холмирзаев, А. Х. (2019). Осуществление реализации механизма частного партнерства в Узбекистане. *Молодой ученый*, (51), 435-437.

8. Мамадалиев, А. Г. (2022). Основные направления повышения экспортного потенциала субъектов малого бизнеса и частного предпринимательства. *Universum: экономика и юриспруденция*, (6 (93)).

9. Ишимбаев, Р. Н. (2023). Повышение конкурентоспособности малого бизнеса и частного предпринимательства. *Viznes-Эксперт журнал*, 5, 185.

10. Kholmiraev, A. K. (2021). Criteria and directions of development of small business activities. *ACADEMICIA: An International Multidisciplinary Research Journal*, 11(6), 730-735.

11. Sobirov O. O., & Odilov H. M. (2023). Costs Included in Product Production and Factors Affecting Them. *American Journal of Public Diplomacy and International Studies* (2993-2157), 1(7), 125–127.

12. Мирзахоликов, Б. Б., & Рахмонов, Д. А. Формы, модели и механизмы государственно-частного партнерства.

REFERENCES

1. Sayitbaev Sh. D. Sources of formation of entrepreneurial capital in the agricultural sector: dis. – St. Petersburg. University of Economics and Finance, 1994.

2. Dodhomirzaevich S. S., Nemadjonovich A. G. Public-private partnership conceptual basis //Journal of economy, tourism and service. - 2024. – Т. 3. – No. 2. – pp. 29-34.

3. Saidboyev S. D. The conceptual grounds for full implementation of labor and entrepreneurial activity of women //T. Economics: Analysis and forecasts. Т. – 2021. – Т. 2. – P. 188-192..

4. Tursunov, U. S., Mirzakhanova, E. G., & Sadriddinov, B. Sh. U. (2021).

Accounting for material costs associated with the production and transfer of inventories into production. *Universum: economics and jurisprudence*, (7 (82)), 4-7.

5. Boymirzaev, Z. M. (2024). Kichik business subjectlarining exportbop magsulotlar ishlab chikarish samaradorligini oshirish. *Science and Education*, 5(2), 758-763.

6. Akbarov G. N. The conceptual framework of public-private partnership in Uzbekistan // *Educational Research in Universal Sciences*. – 2024. – T. 3. – No. 4 Special. – pp. 374–378.

7. Yuldashev, K. M., & Kholmiraev, A. Kh. (2019). Implementation of the private partnership mechanism in Uzbekistan. *Young Scientist*, (51), 435-437.

8. Mamadaliev, A. G. (2022). The main directions for increasing the export potential of small businesses and private entrepreneurship. *Universum: Economics and Law*, (6 (93)), 53-55.

9. Ishimbaev, R. N. (2023). Increasing the competitiveness of small businesses and private entrepreneurship. *Biznes-Expert magazine*, 5, 185.

10. Kholmiraev, A. K. (2021). Criteria and directions of development of small business activities. *ACADEMICIA: An International Multidisciplinary Research Journal*, 11(6), 730-735.

11. Sobirov O. O., & Odilov H. M. (2023). Costs Included in Product Production and Factors Affecting Them. *American Journal of Public Diplomacy and International Studies* (2993-2157), 1(7), 125–127.

12. Mirzakholikov, B. B., & Rakhmonov, D. A. Forms, models and mechanisms of public-private partnership.