

деятельности предприятия может значительно отличаться от действительного.

Производство конкурентоспособной продукции предполагает достаточно высокие затраты в данном периоде, которые закладываются в цены реализации. При высоких темпах инфляции полученные в будущем номинальные доходы от реализации будут значительно ниже реальных, приведенных к данному периоду времени. Поэтому инфляционную составляющую необходимо учитывать при формировании цены продукции. Для этого могут быть применены переменные цены – цены, меняющиеся во времени, которые, как ожидается, будут действовать на соответствующих шагах расчета. На начальном шаге они принимаются, исходя из фактических цен на момент расчета, а на последующих шагах рассчитываются с учетом прогнозов темпов инфляции. Также возможен расчет цены в условных денежных единицах, которые приравниваются, например, к доллару США, а на момент реализации пересчитываются по текущему курсу Национального банка и т. п.

Но эти меры не решают проблемы, поскольку конкурентоспособная продукция – это продукция не только высокого качества, но и реализуемая по мировым рыночным ценам. Инфляционное ценообразование завышает контрактную стоимость продукции, что выглядит особенно непривлекательно, поскольку контракты заключаются, как правило, за некоторый период времени до непосредственной их реализации, а высокие цены делают продукцию менее привлекательной по сравнению с продукцией конкурентов. Для преодоления такой ситуации предприятиям необходимо принимать все возможные меры по сокращению негативного влияния инфляции на конечные результаты деятельности. Такими мерами могут выступать: сокращение расходов сырья, материалов и энергии на производство продукции, поскольку рост на эти ресурсы увеличивает издержки производства и является основным инфляционным фактором; сокращение производственных запасов и незавершенного производства, так как это связывает оборотные средства и обесценивает их стоимость, создавая проблемы в их учете и образовании цен на продукцию; сокращение длительности производства продукции; производство продукции в объеме, обусловленном заключенными договорами; учет инфляции при планировании производственной деятельности и разработке перспективных планов развития предприятия и т. д.

Все это позволит производить конкурентоспособную продукцию, реально планировать и оценивать перспективы деятельности предприятия в условиях инфляции.

СОСТОЯНИЕ И ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ОСНОВНЫХ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ФОНДОВ КАК ОДИН ИЗ ФАКТОРОВ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ВЫПУСКАЕМОЙ ПРОДУКЦИИ

А.А. Пиловец

Научный руководитель – д.э.н. *В.И. Кудашов*
Белорусский национальный технический университет

Состояние основных производственных фондов и уровень их использования во многом определяют конечные результаты хозяйственной деятельности субъектов хозяйствования. Анализ состояния основных производственных фондов (ОПФ) предприятий промышленного комплекса Республики Беларусь свидетельствует как об их крайне высоком моральном и физическом износе, так и о предельно низком уровне их использования. По всем формирующим промышленность отраслям изношенность основных фондов, начиная с 1996 года, превышает нормативный уровень. Удельный вес активной части основных средств в общей сумме ОПФ по промышленному комплексу составил на 01.07.2003г. 59,05%.

Анализ показателей состояния и движения основных средств свидетельствуют о ухудшении создавшегося положения. В течение 2003г. основные фонды практически не обновлялись. Рассматриваемый показатель по состоянию на 01.07.2003г. равен 1,1%. При таких темпах для полного обновления основных средств понадобится около 100 лет. За счет амортизационных отчислений в 1996-2003гг. основные производственные фонды практически

не обновлялись, так как амортизационный фонд начислялся, но практически не использовался. Это обусловлено отсутствием у предприятий реальных денежных средств из-за бартерных и взаимозачетных операций и обязательных первоочередных платежей государству.

Министерство экономики Республики Беларусь разработало проект Национальной программы привлечения инвестиций в экономику Республики Беларусь на 2002-2010 гг. Реализация программы по совершенствованию в области инвестиционной деятельности, направленная на унификацию и приведение законодательной и нормативной базы в соответствие с международными требованиями, создаст условия для развития инвестиционного процесса в республике. Начиная с 2003 г., намечается привлечение ежегодно 0,9-1,0 млрд. долл. США прямых иностранных инвестиций в основные производственные фонды, а в 2006-2010 гг. — 1,0-2,0 млрд. долл. США.

Однако следует отметить, что по промышленному комплексу Республики Беларусь при доведенном задании иностранных инвестиций на 2003 год 124 млн. долл. США их фактический объем за 1 полугодие составил лишь 23,5 млн. долл. США (19,0% от установленного задания).

В соответствии с Постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 29.11.2002г. №1660 «О переоценке основных средств, незавершенного строительства и неустановленного оборудования на 1 января 2003г.», переоценка на 1 января 2003г. имеет своей целью обоснование условий для инвестирования, определение реальной балансовой стоимости и стартовой цены основных фондов при смене собственника. Однако имеются значительные сомнения, что такая завышенная оценка основных фондов привлечет инвестора. Так, на последних правительственных российско-белорусских совещаниях российская сторона поставила условие, что сделки по приватизации будут производиться не по балансовой, а по рыночной стоимости.

ПЕРСПЕКТИВА РАЗВИТИЯ ЛИЗИНГА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

А.В. Довгач

Научный руководитель – к.э.н., доцент *Е.В. Гурина*
Белорусский национальный технический университет

Финансирование – неотъемлемая часть развития любого бизнеса. В условиях, когда существует недостаточность инвестиционных средств, назревает необходимость использования альтернативных банковскому кредитованию и самофинансированию форм обновления физического капитала. Одна из таких форм – лизинг, возрастание роли которого на современном этапе связано с особенностями, экономической сущностью и преимуществами этой формы отношений.

Лизинговый бизнес распространён во всём мире. Развитие лизинга способствует решению таких задач, как структурная перестройка, обновление основных производственных фондов, повышение конкурентоспособности продукции и эффективности инвестиций, внедрение научно-технических достижений.

Для средних и малых компаний в ведущих западных странах лизинг является одним из основных источников привлечения финансовых ресурсов в инновации. История развития лизинговых отношений в Республике Беларусь насчитывает уже более 10 лет. За это время, как отмечают специалисты в области лизинга, создана одна из лучших нормативных баз по вопросам лизинговых отношений в странах СНГ. Однако это не способствует оживлению процессов на рынке лизинговых услуг. Более того, объёмы вновь заключаемых договоров целого ряда компаний из года в год сокращаются, возрастает число “проблемных” сделок.

Основные усилия государства по созданию дополнительных условий для развития лизинговых отношений в Республике Беларусь в ближайшей перспективе должны быть направлены на то, чтобы:

- ✓ сформировать надлежащую инфраструктуру в системе лизинговой деятельности;
- ✓ сформировать благоприятный для лизинга таможенный режим; разработать и ввести в действие особую процедуру таможенного оформления для импортного лизинга, в том числе