

1997, - 320 с.: ил.

2. Сачко Н.С. Организация и оперативное планирование машиностроительного производства. – Мн.: Вышэйш. Школа, 1977, - 592 с.: ил.

3. Попова И.Г., Меламед Г.И. Экономическая оценка альтернативных вариантов восстановления активной части основных фондов предприятия. – Мн.: БПИ, 1991, - 36 с.: ил.

МАРКЕТИНГОВАЯ СТРАТЕГИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПРОДУКЦИИ НА РАЗЛИЧНЫХ РЫНКАХ СБЫТА

И.О. Лапутько

Научный руководитель – д.э.н., профессор ***В.И. Похабов***
Белорусский национальный технический университет

Цель работы – разработка конкурентной стратегии РУП «МТЗ», основанной на максимальном использовании конкурентных преимуществ предприятия, концентрации его усилий на ключевых направлениях деятельности.

Разработка стратегии осуществлялась на основе анализа рынков сбыта тракторов, удельном весе продаж Минского тракторного завода на каждом из них. При обосновании предлагаемой стратегии учитывались также и требования к тракторной технике, предъявляемые потребителями каждого из сегментов рынка.

В результате проведенной работы разработана маркетинговая стратегия реализации тракторов на зарубежных рынках, основой которой является концентрация основных усилий тракторного завода на удовлетворении нужд покупателей тракторной техники определенного диапазона мощности, пользующейся наибольшим спросом.

Литература

1. Кеворков В.В., Леонтьев С.В. Политика и практика маркетинга на предприятии: Учебное пособие, – М.: ИСАРП, 1999. – 192 с.
2. М. Макдональд. Стратегическое планирование маркетинга. – СПб.: Питер, 2000. – 320с.
3. Матюшевская В.К., Дурович А.П. Товарная политика в маркетинговой деятельности: Уч. пособие. Минск.: Ак.упр. при СМ РБ, 1994, - 91 с.
4. Портер Майкл Э. Конкуренция. – М.: Издательский дом «Вильямс», 2002. – 496 с.
5. Шумов Ю.А. Слагаемые рыночного успеха: товар. - М.: ИПКИР, 1993. - 60с.
6. Schlepper Katalog' 2002.

ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ БАНКРОТСТВА В РАЗНЫХ СТРАНАХ

С.Н. Матвеева

Научный руководитель – д.э.н., профессор ***И.М. Бабук***
Белорусский национальный технический университет

Вот уже несколько лет в белорусскую реальность вошло понятие «банкротство». Но все более очевидным становится тот факт, что без банкротства невозможно нормальное развитие экономических отношений, присущих рынку: угроза банкротства является для участника этих отношений также действенным стимулом, как и возможность максимизировать свою прибыль.

Хорошо действующее корпоративное законодательство является ключевым институтом в рыночной экономике. Законодательство о банкротстве, будучи составной частью корпоративного, нацелено на защиту кредиторов, усиление руководящего звена для поддержания дисциплины, предотвращения неэффективного использования активов, проведения реструктуризации убыточных предприятий либо цивилизованного их вывода с рынка.

Целью работы является анализ действующего законодательства о несостоятельности (банкротстве) в разных странах, применяя методы сравнительного права, группировки, классификации, сбора и анализа материалов. Это позволит многосторонне подойти к рассмотрению проблемы понятия банкротства с правовой точки зрения.

Категория банкротства в литературе имеет синонимы: несостоятельность, разорение, крах, провал. Но в законодательстве используется только один – несостоятельность. Поэтому в нормативно-правовых документах о банкротстве выделяют два подхода к соотношению этих понятий. С одной стороны, они тождественны (РФ, США), а с другой, в западноевропейских странах банкротство рассматривается как уголовно-правовая форма несостоятельности.

Эффективное взаимодействие всех частей национальной системы экономической несостоятельности будет полезной в реализации механизма банкротства, которая включает:

законодательную базу об экономической несостоятельности (закон о банкротстве и другие нормативно-правовые акты той либо иной страны);

специализированную судебную систему (Беларусь – хозяйственные, РФ – арбитражные, Бельгия – коммерческие, США – суд на федеральном уровне и в каждом штате);

институт специалистов, обеспечивающих реализацию законодательства об экономической несостоятельности (антикризисные управляющие, консультанты, эксперты и другие);

государственный орган по банкротству (США – Комиссия по биржам и ценным бумагам, Австралия – Комиссия по корпоративным делам, Беларусь – Департамент по санации и банкротству, РФ – Федеральная служба по финансовому оздоровлению и банкротству);

государственные органы, выступающие в роли кредиторов;

методика диагностики несостоятельности.

Мировая практика насчитывает многовековую историю банкротства. Законодательство о банкротстве развивалось по двум направлениям. Одно из них основывалось на принципах британской модели, которая рассматривала банкротство как способ возврата долгов кредиторам, что сопровождалось ликвидацией банкрота. Иное было заложено в американской модели, где основная цель законодательства – реабилитация компании, восстановление ее платежеспособности. Однако в современных условиях в законодательстве развитых рыночных стран прослеживается линия на сближение этих начал. Это связано с усилением защиты «экономического пространства» в целом. Практика показывает, что факт ликвидации путем банкротства выгоден должнику и часто не выгоден кредиторам и обществу. Другими словами, банкротство – это законная процедура, в ходе которой вы перекладываете деньги в брючный карман и отдаете пиджак кредиторам (Тристан Бернар). Поэтому в настоящее время законодательные органы многих государств предпринимают попытку с открытием конкурсного производства направить его в русло восстановления экономического положения предприятия-должника, его санации.

Ходатайство о начале дела об экономической несостоятельности и банкротстве рассматривается судом при наличии специальных условий. Как правило, это размер задолженности перед кредиторами: США – 5000 долл. по одному или нескольким долгам, Англия – 750 фунтов, РФ – не менее 5000 минимальных размеров оплаты труда, Франция – прекращение платежей.

В 2002 г. вынесено 1165 решений о банкротстве хозяйственными судами Республики Беларусь, что в 4 раза больше, чем в 2001 г. Тенденции будут сохраняться и в 2003 г.