

C、推广流程示意：

确定目标受众	a. 定义目标受众群体特征
	b. 分析目标受众的互联网行为习惯
制定传播策略	a. 确定合适的传播平台和渠道
	b. 规划内容发布和互动策略
创建优质内容	a. 数字化传统文化元素和设计产品
	b. 创作吸引人的视觉内容和故事情节
实施社交媒体推广	a. 分享内容至社交媒体平台
	b. 积极互动与用户，回答问题并收集反馈
监测和分析	a. 使用分析工具评估传播效果
	b. 根据数据结果对传播策略进行优化和调整
与用户互动	a. 举办社交媒体互动活动
	b. 收集用户意见和建议，进行产品测试
持续改进和更新	a. 根据反馈不断改进传播策略
	b. 及时更新和调整传播内容和策略

图 3-线上推广流程示意图

通过中白文化间的嫁接，以及结合互联网传播优势进行创新行设计为切入点，融合传统图案元素和现代互联网生活，提出了一系列互联网传播方法，包括数字化传统文化元素、社交媒体互动活动、个性化定制体验、故事化内容营销及跨平台整合等。通过这些方法，旨在创建具有吸引力且与时俱进的文化创意产品，有效地传承和传播传统文化，为用户提供独特而有意义的文化体验。

УДК 796

一带一路提倡下的中白经济合作模式探究
——以海尔智能家电全球布局运营为例

李煜涵 (Li Yuhan)

白俄罗斯国立大学 (The Belarusian State University)

e-mail: 1965184653@qq.com

Summary. In order to explore the China-Belarus economic and trade cooperation model, this paper analyzes the overseas layout strategy of Chinese enterprises, combines the economic cooperation services of enterprises of the two countries with the national development strategy, and carries out the cooperation model based on the business relationship of private enterprises and focuses on economy.

自2013年中国首次提出“一带一路”倡议组建国家经济带以来，白俄罗斯作为该项目的核心国家，在长期友好的双边关系支持下为“一带一路”项目的发展做出了巨大贡献。中国及白俄罗斯两国在经济领域的合作项目成果显著，最为成功的便是中白工业园区的建设及其所带来的经济发展。

据中方统计，2022年中白双边货物贸易额达创纪录的50.8亿美元，同比增长33%，其中中国自白进口额增幅高达65.4%，对白出口额增幅也达到20%。中国是白俄罗斯第二大贸易伙伴国，白俄罗斯是中国在欧亚地区的重要贸易伙伴和增长最快的贸易伙伴之一。

中国的经济随着全球经济水平的高速发展，水平也在不断提升。本文通过对于海尔智能家电的运营模式为例，意图通过其公司的运营模式解构中白两国间私营企业的经济合作模式，并探讨这一模式对两国各自镜子发展的积极影响，最终推动两国间可持续的、高效的经济合作模式建议。

海尔智家是全球第四大家电生产商，原名是青岛电冰箱总厂，开始创立是在1984年。1989年12月16日，中国人民银行青岛市支行核实批准上市，2021年9月，入选中国500强发明专利数量前十名公司第2位。

2023年3月中旬，一场声势浩大的海尔埃及生态园奠基仪式在埃及斋月十日城举行，海尔埃及生态园项目总投资额达1.6亿美元，占地约为20万平方米。不仅为当地创造就业岗位、培养优秀人才，也为埃及创造了外汇收入。

推动中国企业“走出去”战略，海尔智家是走在前头的践行者。海尔智家作为中国家电行业的领军企业之一，在“一带一路”倡议中扮演了重要角色。海尔智家通过在“一带一路”沿线国家投资建设工厂、开展贸易、提供技术等方式，加强了与当地企业和政府的合作关系，促进了中外企业之间的交流与合作。而作为“一带一路”倡议的重要组成部分，海尔智家也受益于这一倡议的推动。“一带一路”倡议为海尔智家提供了更多的机遇和市场，推动其在沿线国家的业务拓展和市场开拓。

数字孪生智慧园区：

根据海尔埃及生态园的建设规划，在开工建设前已经通过数字孪生等科技进行了数字建厂。同时该工业园采用海纳云打造的“数字孪生园区平台”，结合物联网、人工智能、大数据等领先科技，为海尔智家打造数字化工厂提供了有力支撑。

促进中埃交流：

根据埃及政府的数据，自2014年以来，中国与埃及共同打造的中埃经济走廊已经成为埃及最大的外国投资来源之一。中国企业在埃及的项目涵盖多个领域，包括基础设施建设、制造业、电力、通讯等。其中，基础设施建设是最大的投资领域，占据了总投资额的一半以上。

埃及生态园：

由海尔智家致力打造的埃及生态园，采用了一系列环保、可持续的措施，符合可持续发展的理念，大大展示了中国企业在海外投资建设中的社

会责任感和环保意识。而且，海尔埃及生态园也为当地带来了就业机会和技术转移，促进了埃及经济的发展和中国与埃及的合作关系。同时，通过建设海尔埃及生态园，海尔智家在当地建立了一个较为完整的产业生态圈，实现了产业链上下游的协同发展。而且可以通过数字化孪生平台的运用，提高工厂生产效率，实现数字化转型和可持续发展，为当地乃至全球的可持续发展作出了积极贡献。

海尔全球战略布局：



图 1-海尔智能家电全球布局图

从白俄罗斯的角度来看，海尔智能家电全球布局运营对于中白经济合作模式的探索具有重要意义。首先，海尔智家作为中国知名家电品牌，通过与白俄罗斯的合作，不仅为白俄罗斯市场引入了高品质、智能化的家电产品，也带来了先进的制造技术和管理经验，促进了白俄罗斯本土产业的提升与发展。

其次，海尔智家的全球布局为白俄罗斯带来了更多的就业机会和经济增长点。随着海尔在白俄罗斯建立的设计基地、研发中心、制造地和商业公司的扩张，为当地创造了大量的就业岗位，提升了当地居民的生活水平，并促进了当地经济的稳定增长。

此外，海尔智家在智能家电和智能家居领域的先进技术与经验，为白俄罗斯的科技产业与产业升级提供了宝贵的借鉴和学习机会。通过与海尔的合作，白俄罗斯有望加快本土科技产业的发展步伐，提升自身在国际市场的竞争力，推动白俄罗斯经济的结构优化与转型升级。

因此，海尔智能家电全球布局运营的成功案例不仅为白俄罗斯带来了经济效益和社会效益，也为中白经济合作模式的持续深化提供了有益的启示。白俄罗斯可以进一步加强与中国企业的合作，加大科技创新和产业升级的力度，加强双方在技术交流、人才培养、市场开拓等方面的合作，共同推动中白经济合作关系不断迈向新的高度。