

## ОРГАНИЗАЦИЯ ЛИЗИНГОВОГО ПРОЦЕССА ПО УСТАНОВКЕ ГАЗОБАЛЛОННОГО ОБОРУДОВАНИЯ НА АВТОМОБИЛЬНОМ ТРАНСПОРТЕ

*Жогло Наталья Сергеевна*

*Научные руководители д-р экон. наук, проф. Р.Б.Ивуть,  
канд. экон. наук, доцент, Тозик А.А.*

*(Белорусский национальный технический университет)*

В данной работе рассматривается организация лизингового процесса по установке оборудования для использования сжатого природного газа в качестве моторного топлива на автомобильном транспорте.

В Республике Беларусь осуществляется процесс формирования рыночных отношений, который требует, прежде всего, экономии всех факторов производства, в том числе топливно-энергетических ресурсов. В условиях отсутствия у субъектов хозяйствования в достаточных объемах финансовых средств, позволяющих осуществить прямые закупки оборудования для использования сжатого природного газа в качестве моторного топлива и переоборудования автомобилей, наиболее приемлемым способом является лизинг оборудования.

Возникает необходимость в создании лизинговой структуры, благодаря которой предприятия укрепят позиции на рынке товаров и услуг, что будет способствовать увеличению прибыли. Учитывая налоговые льготы при совершении лизинговых операций, лизингодатель может предложить более выгодные условия потребителю товаров и услуг по сравнению с другими производителями и продавцами.

Для увеличения объемов лизинговых услуг необходимо дать возможность крупным автотранспортным объединениям сдавать оборудование в сублизинг своим структурным подразделениям. Это позволит увеличить объемы лизинговых сделок, решить проблему риска неплатежеспособности клиентов, так как управления определенно знают характеристики работы сво-

их подразделений и могут контролировать эффективность использования объектов лизинга.

На рисунке 1 представлена возможная организация лизингового процесса по монтажу газобаллонного оборудования.



Рис. 1. – Организация лизингового процесса по установке газобаллонного оборудования

1 – выбор необходимого оборудования, его изготовителя, согласно заявке на поставку оборудования;

- 2 - получение заявки с предложением о заключении сделки;
- 3 – подготовка лизинговой фирмой заключения о платежеспособности первоначального и конечного лизингополучателя. Согласование эффективности лизингового проекта;
- 4 – направление поставщику заказа – наряда с уведомлением о приобретении оборудования для последующей передачи в лизинг;
- 5 – заключение договора купли-продажи;
- 6 – заключение договора лизинга;
- 7 – письмо-заявка с предложением о заключении договора займа на сумму приобретаемого оборудования;
- 8 – оплата поставки оборудования по договору купли-продажи;
- 9 – получение оборудования от поставщика и передача его по акту для эксплуатации по лизингу; 9-1 – заключение договора сублизинга и передача по акту оборудования в сублизинг структурному подразделению;
- 10 (10 - 1) – направление претензий продавцу при обнаружении дефектов в имуществе, гарантийный ремонт;
- 11 (11 - 1) – контроль за сохранностью и целевым использованием объекта лизинга, аккумуляция лизинговых платежей;
- 12 (12 - 1) – выплата лизинговых платежей;
- 13 – возврат сумм займа;
- 14 (14 - 1) – документальное оформление передачи объекта лизинга в собственность Лизингополучателя после выплаты всех лизинговых платежей;
- 15 – обмен информацией о подборе оборудования и возвращении сумм займа;
- 16 – страхование объекта лизинга;
- 17 – залог прав на имущество в обеспечение возврата займа.