

Беларусь, но в 2021 году объем поступления вывозных таможенных пошлин снизился, что способствовало снижению поступлений в республиканский бюджет денежных средств от ВЭД. Такое снижение обусловлено уменьшением поступлений по вывозным таможенным пошлинам на нефть и нефтепродукты (в том числе по причине снижения цен на нефть), а также калийных удобрений.

Таким образом, таможенная пошлина является неотъемлемым условием ввоза или вывоза товаров и обеспечивается мерами государственного принуждения. При расчете таможенных пошлин используются адвалорные, специфические.

УДК 339.168

## **ОСОБЕННОСТИ ИСЧИСЛЕНИЯ И ВЗИМАНИЯ ЛИЦЕНЗИОННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ В ОТНОШЕНИИ ОБЪЕКТОВ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ**

*Русакевич А. А., Жевлакова А. Ю.*

*Белорусский национальный технический университет*

*e-mail: annarusakevich1411@gmail.com*

*Summary. This article describes the types and specifics of the application of license fees, as well as the process of their inclusion in the customs value.*

Лицензионные и иные платежи, уплачиваемые за объекты интеллектуальной собственности, играют важную роль в мировой торговле и существенно влияют на таможенную стоимость многих товаров. Нарушения прав интеллектуальной собственности в торговле между странами и организациями сегодня не редкость. Многие экономические субъекты не знают о необходимости платить за такие объекты, поэтому часто привлекаются к административной и уголовной ответственности за неуплату налогов и других платежей. Исходя из этого, многие исследования направлены на то, чтобы рассказать о влиянии лицензирования и других платежей на экономические отношения.

Лицензионные платежи – это любые платежи, взимаемые за использование результатов интеллектуальной деятельности и средств индивидуализации, к которым в соответствии с законодательством ЕАЭС относятся изобретения, литературные и художественные произведения, полезные модели, промышленные образцы, секреты производства (ноу-хау), товарные знаки и прочие объекты интеллектуальной собственности.

Обязанность по уплате лицензионных платежей является частью договорных отношений между лицензиаром (лицо, передающее право использования) и лицензиатом (лицо, приобретающее это право), которые могут быть оформлены лицензионным договором, сублицензионным договором, договором коммерческой концессии (франчайзинга), договором коммерческой субконцессии (субфранчайзинга) либо иным видом договора.

Лицензионный договор предполагает, что лицензиар передает лицензиату определенные права на использование результатов интеллектуальной собственности.

В международной торговле лицензионные платежи могут уплачиваться как продавцу товаров, так и третьему лицу, не являющемуся продавцом товаров.

При принятии решения о включении лицензионных платежей в таможенную стоимость товаров не важно, является лицензиар лицом государства-члена либо иностранным лицом.

Существует несколько видов лицензионных платежей:

1. Роялти – это вид отчислений лицензиару от лицензиата за предоставление права на использование объекта интеллектуальной собственности. Размер и ставка роялти определяются договором, заключенным между сторонами. Основанием для начисления являются объемы продаж, прибыль и т. д. Ставка, как правило, устанавливается в процентах и находится на уровне 3–5 %.

2. Паушальный платеж – это определенная лицензионным соглашением сумма, которая причитается лицензиару и выплачивается полностью или по частям. Паушальный платеж не зависит от показателей прибыли компании, а рассчитывается заранее специалистами.

3. Участие в прибыли – выплата лицензиару в размере части прибыли от использования лицензии (до 30 % при предоставлении исключительной лицензии и 10 % – при неисключительной лицензии).

4. Участие в собственности – передача лицензиатом лицензиару части акций своих предприятий в качестве платежа за предоставленную лицензию.

Таможенным кодексом ЕАЭС (подпункт 7) пункта 1 статьи 40) установлено, что при определении таможенной стоимости ввозимых товаров по стоимости сделки с ними к цене, фактически уплаченной или подлежащей уплате за эти товары, добавляются лицензионные платежи, включая роялти, платежи за патенты, товарные знаки, авторские права при выполнении следующих условий:

- лицензионные платежи относятся к ввозимым товарам;
- покупатель прямо или косвенно уплатил или уплатит лицензионные платежи в качестве условия продажи ввозимых товаров для вывоза на таможенную территорию ЕАЭС;
- лицензионные платежи не были ранее включены в цену, фактически уплаченную или подлежащую уплате за ввозимые товары.

У плательщика (импортера товаров) есть несколько вариантов включения лицензионных и иных платежей за использование объектов интеллектуальной собственности в состав таможенной стоимости. Лицензиат имеет право разделить общую сумму лицензионных платежей по каждому товару пропорционально их фактической стоимости. Также за импортером сохраняется право включить общую сумму таких платежей в стоимость партии с наиболее высоким уровнем налогообложения в соответствии с Единым таможенным тарифом ЕАЭС и Налоговым кодексом Республики Беларусь.

Таможенный аспект роялти часто становится предметом судебных исков и разбирательств между субъектами внешнеэкономической деятельности и подразделениями таможенного контроля. Лицензионный договор, регулирующий данный вид правоотношений, заключается на разных условиях и могут содержать различный порядок включения роялти. Факт существования данного вида платежей не является обстоятельством для их включения в таможенную стоимость, поскольку существует вероятность того, что такие платежи уже содержатся в стоимости товара.

Более распространенным является случай, когда экспортер товара и лицензиар не являются одним юридическим лицом. Это приводит к непониманию субъектов внешнеэкономических отношений и к тому, что они не связывают лицензии с ввозимыми товарами и, как следствие, не уплачивают необходимые платежи.

Таким образом, правильное включение лицензионных и других подобных платежей в состав таможенной стоимости за использование результатов интеллектуальной собственности – это сложный процесс, который контролируется как таможенными органами, так и хозяйствующими субъектами. Главную роль здесь играют субъекты внешнеэкономических сделок, поскольку они обладают всей информацией о специфике сделки.

УДК 378.1

## **СОТРУДНЕЧЕСТВО БЕЛАРУСИ И КИТАЯ В ОБЛАСТИ ОБРАЗОВАНИЯ**

*Салата И. К., Плотникова Д. А.*

*Филиал МГЛУ «Лингвогуманитарный колледж»*

*e-mail: ustinowi4.alla@yandex.ru*

**Summary.** *The cooperation and interaction between Belarus and China in education is conducted by numerous exchange programs, mutual academic conferences and seminars, popularization and extending Chinese and Belarusian culture and customs.*

Беларусь и Китай являются партнерами в различных сферах и с каждым годом сотрудничество в разнообразных направлениях укрепляется. Мы решили изучить взаимодействие