

На основании обращения лица, внесшего авансовые платежи, в таможенный орган, определенный законодательством государств-членов, такой таможенный орган представляет лицу, внесшему авансовые платежи, отчет о расходовании денежных средств (денег), внесенных в качестве авансовых платежей, за период, не превышающий срок, устанавливаемый законодательством государств-членов для возврата авансовых платежей.

Таким образом, использование авансовых платежей имеет как преимущества, так и недостатки, в частности, с одной стороны, участник ВЭД сокращает издержки, связанные с неверным расчетом сумм таможенных платежей и избавляет компанию от необходимости самостоятельного расчета таких сумм, с другой стороны – зачастую суммы, уплаченные таможенному органу, оказываются выше сумм, подлежащих к уплате.

УДК 339.543

ТАМОЖЕННЫЕ ПОШЛИНЫ В СИСТЕМЕ ТАМОЖЕННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ ЕАЭС

Пшеничная Д. А.

Белорусский национальный технический университет

e-mail: pshienichnaia02@mail.ru

Summary. *Customs duty is a mandatory payment collected by the customs authorities in connection with the movement of goods across the customs border of the Union. When calculating customs duties, ad valorem, specific and combined tariffs are used. And the customs duty is an essential condition for the import or export of goods and is ensured by measures of state coercion.*

В соответствии со статьей 2 Таможенного кодекса Союза под таможенной пошлиной понимается обязательный платеж, взимаемый таможенными органами в связи с перемещением товаров через таможенную границу Союза.

Таможенной пошлиной облагаются товары, как ввозимые на таможенную территорию Союза (ввозная или импортная пошлина), так и вывозимые за ее пределы (вывозная или экспортная пошлина).

В соответствии с Договором о Евразийском экономическом союзе, ввозная таможенная пошлина представляет собой обязательный платеж, взимаемый таможенными органами государств-членов в связи с ввозом товаров на таможенную территорию Союза, и является инструментом таможенно-тарифного регулирования внешнеторговой деятельности.

Для исчисления ввозных таможенных пошлин применяются ставки Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза.

Ставка таможенной пошлины представляет величину таможенной пошлины, выраженной в определенных единицах (в процентах или стоимостных единицах).

Ставки таможенных пошлин подразделяются на следующие виды:

- 1) адвалорные;
- 2) специфические;
- 3) комбинированные.

Адвалорная ставка устанавливается в процентах от таможенной стоимости облагаемого товара.

Для расчета таможенных пошлин по таким ставкам применяется следующая формула:

$$ТП = ТС \times СТ / (100 \%) \quad (1)$$

где ТП – таможенная пошлина;

ТС – таможенная стоимость;

СТ – ставка таможенной пошлины (в процентах).

Адвалорные ставки являются наиболее востребованными во всем мире, однако недостатком адвалорных ставок является необходимость правильного определения таможенной стоимости товаров, что не всегда удается сделать.

Специфическая ставка устанавливается в зависимости от физических характеристик в натуральном выражении облагаемых товаров (количества, массы, объема).

Для расчета таможенных пошлин по специфическим ставкам применима следующая формула:

$$ТП = К \times СТ_{\text{с}} \times К_{\text{в}} \quad (2)$$

где ТП – таможенная пошлина;

К – количество товара в натуральном выражении;

СТ_с – ставка таможенной пошлины;

К_в – курс валюты евро или доллара США, установленный на день регистрации таможенной декларации.

Преимуществом специфических ставок является отсутствие необходимости точного определения в тех случаях, когда установить цену товара сложно или, когда существуют подозрения в злоупотреблениях при установлении таможенной стоимости для снижения таможенных платежей.

Комбинированная ставка сочетает адвалорную и специфическую ставки таможенных пошлин. Существует два вида комбинированных ставок: альтернативные и суммарные. По данным ставкам таможенные пошлины рассчитываются следующим образом:

- 1) исчисляется сумма таможенной пошлины с применением адвалорной ставки;
- 2) исчисляться сумма таможенной пошлины с применением специфической ставки;
- 3) если ставка альтернативная, то выбирается большая из рассчитанных сумм, а если суммарная, то уплате подлежит сумма, полученная путем сложения двух рассчитанных величин.

Комбинированные ставки действуют как адвалорные, пока цена товара относительно высокая. В случае снижения цены или ввоза более дешевых его разновидностей они начинают действовать как специфические.

В отдельных случаях законодательством государств-членов может быть предусмотрена тарифная квота, представляющая собой разрешение на ввоз или вывоз с таможенной территории Союза определенного количества товаров беспошлинно либо по сниженным ставкам.

Ниже рассмотрим диаграмму, которая показывает объем поступления вывозных таможенных пошлин за последние 5 лет:



Рисунок 1 – Объем поступления вывозных таможенных пошлин

По данным диаграммы можно увидеть, что поступление вывозных таможенных пошлин с 2017 года по 2020 год значительно увеличилось, что позволило увеличивать бюджет Республики

Беларусь, но в 2021 году объем поступления вывозных таможенных пошлин снизился, что способствовало снижению поступлений в республиканский бюджет денежных средств от ВЭД. Такое снижение обусловлено уменьшением поступлений по вывозным таможенным пошлинам на нефть и нефтепродукты (в том числе по причине снижения цен на нефть), а также калийных удобрений.

Таким образом, таможенная пошлина является неотъемлемым условием ввоза или вывоза товаров и обеспечивается мерами государственного принуждения. При расчете таможенных пошлин используются адвалорные, специфические.

УДК 339.168

ОСОБЕННОСТИ ИСЧИСЛЕНИЯ И ВЗИМАНИЯ ЛИЦЕНЗИОННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ В ОТНОШЕНИИ ОБЪЕКТОВ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ

Русакевич А. А., Жевлакова А. Ю.

Белорусский национальный технический университет

e-mail: annarusakevich1411@gmail.com

Summary. This article describes the types and specifics of the application of license fees, as well as the process of their inclusion in the customs value.

Лицензионные и иные платежи, уплачиваемые за объекты интеллектуальной собственности, играют важную роль в мировой торговле и существенно влияют на таможенную стоимость многих товаров. Нарушения прав интеллектуальной собственности в торговле между странами и организациями сегодня не редкость. Многие экономические субъекты не знают о необходимости платить за такие объекты, поэтому часто привлекаются к административной и уголовной ответственности за неуплату налогов и других платежей. Исходя из этого, многие исследования направлены на то, чтобы рассказать о влиянии лицензирования и других платежей на экономические отношения.

Лицензионные платежи – это любые платежи, взимаемые за использование результатов интеллектуальной деятельности и средств индивидуализации, к которым в соответствии с законодательством ЕАЭС относятся изобретения, литературные и художественные произведения, полезные модели, промышленные образцы, секреты производства (ноу-хау), товарные знаки и прочие объекты интеллектуальной собственности.

Обязанность по уплате лицензионных платежей является частью договорных отношений между лицензиаром (лицо, передающее право использования) и лицензиатом (лицо, приобретающее это право), которые могут быть оформлены лицензионным договором, сублицензионным договором, договором коммерческой концессии (франчайзинга), договором коммерческой субконцессии (субфранчайзинга) либо иным видом договора.

Лицензионный договор предполагает, что лицензиар передает лицензиату определенные права на использование результатов интеллектуальной собственности.

В международной торговле лицензионные платежи могут уплачиваться как продавцу товаров, так и третьему лицу, не являющемуся продавцом товаров.

При принятии решения о включении лицензионных платежей в таможенную стоимость товаров не важно, является лицензиар лицом государства-члена либо иностранным лицом.

Существует несколько видов лицензионных платежей:

1. Роялти – это вид отчислений лицензиару от лицензиата за предоставление права на использование объекта интеллектуальной собственности. Размер и ставка роялти определяются договором, заключенным между сторонами. Основанием для начисления являются объемы продаж, прибыль и т. д. Ставка, как правило, устанавливается в процентах и находится на уровне 3–5 %.

2. Паушальный платеж – это определенная лицензионным соглашением сумма, которая причитается лицензиару и выплачивается полностью или по частям. Паушальный платеж не зависит от показателей прибыли компании, а рассчитывается заранее специалистами.