

# Привлечение иностранных инвестиций в контексте национальной безопасности

В настоящее время иностранные инвестиции оказывают огромное влияние на экономики многих государств мира. Объемы иностранных инвестиций продолжают стремительно возрастать, усиливая роль международного производства в мировой экономике. В современном мире иностранным инвестициям, и прежде всего прямым иностранным инвестициям (ПИИ), отводится одна из основных ролей среди факторов, влияющих на экономическое развитие страны — реципиента инвестиций и ее национальную и экономическую безопасность. Это связано с тем, что в сформировавшихся экономических условиях прямые иностранные инвестиции несут с собой новые знания, технологии, новые методы организации бизнес-процессов, возможность модернизации производства, которые позволяют значительно ускорить экономический рост, качественно менять промышленный и человеческий капитал. Актуальность данной темы исследования определяется тем, что проблемы и вопросы привлечения иностранных инвестиций в сложившихся экономических условиях целесообразно рассматривать через призму интересов национальной безопасности.

Исследуем подробнее экономические категории “безопасность”, “национальная безопасность”, “экономическая безопасность”, “иностраные инвестиции” и их взаимосвязь.

Безопасность является необходимым условием (гарантией) жизнедеятельности государства, общества, личности, позволяя сохранять и преумножать духовные и материальные ценности. Именно

поэтому в современном мире особую актуальность приобретают проблемы безопасности личности, общества и каждой страны. Безопасность, как категория, по своей сути и содержанию направлена на защиту жизненно важных интересов социально-экономических систем и образующих их элементов. Обеспечение безопасности — деятельность элементов социума по поддержанию безопасности, направленная на защиту от возможных, в том числе непостоянных, нерегулярно проявляющихся угроз внешней и внутренней среды [1].

Степень защищенности государства характеризует *национальная безопасность*, которая интегрирует в себе ряд частных видов безопасности, что позволяет на данной основе более полно оценивать состояние обеспечения безопасности интересов государства не только от отдельных, но и от системных угроз, возникающих в результате взаимодействия нескольких негативных факторов. В содержательном плане национальная безопасность государства включает в себя безопасность в экономической, военной, продовольственной, политической, социальной, экологической, интеллектуальной, демографической, технологической, информационной и других сферах. Национальная безопасность имеет качественные характеристики. Критерии безопасности (количественные характеристики) проявляются при оценке уровня обеспечения безопасности и используются в качестве ориентиров того или иного уровня обеспечения безопасности, то есть конкретного состояния социально-экономических систем.

Перечень основных индикаторов национальной безопасности определен в Концепции национальной безопасности Республики Беларусь [2]. Всего данным документом определено тринадцать индикаторов национальной безопасности:

- доля в ВВП инвестиций в основной капитал;
- уровень инновационной активности промышленных предприятий;
- внутренние затраты на научные исследования и разработки;
- платежи по обслуживанию государственного долга к доходам республиканского бюджета
- индекс развития человеческого потенциала;
- децильный коэффициент;
- суммарный коэффициент рождаемости;
- коэффициент депопуляции;
- уровень обеспеченности ресурсами здравоохранения, образования;
- уровень развития информационных технологий и телекоммуникаций;
- обеспеченность военными кадрами;
- оснащенность Вооруженных Сил современным вооружением, военной и специальной техникой;
- коэффициент эластичности выбросов, сбросов загрязняющих веществ, образования отходов и прироста ВВП.

Следует отметить, что Концепция не содержит рекомендаций по уровням пороговых значений представленных в ней индикаторов и официальная информация по ним отсутствует. Вместе с тем

пороговые значения отдельных показателей национальной безопасности, в частности, доля в ВВП инвестиций в основной капитал, внутренние затраты на научные исследования и разработки, определены в программах социально-экономического развития Республики Беларусь в качестве индикаторов экономической безопасности страны.

Из перечня определенных в Концепции индикаторов национальной безопасности Республики Беларусь можно выделить наиболее экономически значимые с точки зрения влияния на инвестиционные процессы включая риски. Это, по нашему мнению, те индикаторы, которые характеризуют либо критические объемы инвестиций, либо отражают влияние факторов, воздействующих на качество и динамику инвестиций. Прежде всего, это уровень технологичности производства, его наукоемкости, степени износа машин и оборудования, а также обеспеченности трудовыми ресурсами должного количества (демография) и качества (образование и профессиональная подготовка).

Главными целями функционирования любого государства являются обеспечение высокого уровня экономического развития, улучшение жизни населения, создание эффективной системы экономической безопасности.

*Экономическая безопасность* — система мер, или комплекс экономических, геополитических, правовых и иных условий, направленных на защиту национальных интересов в сфере экономики, которые оказывают регулирующее воздействие и активно противодействуют внешним и внутренним угрозам. Другими словами, экономическая безопасность государства выступает ключевым качественным элементом системы национальной безопасности, который обеспечивает защищенность национальных экономических интересов от вызовов, угроз и опасностей, обусловленных фактором глобализации мировой экономики.

Сущность понятия “экономическая безопасность” может быть раскрыта как комплекс важных для национальной безопасности элементов: внешнеэкономический, инвестиционный, финансовый,

экономический, продовольственный, инновационный, энергетический, экологический, демографический, социальный, информационный и иные. Эти элементы являются структурными составляющими экономической безопасности социально-экономической системы.

На содержание понятия “экономическая безопасность”, прежде всего, влияют национально-госу-

систему показателей (индикаторов). Данные индикаторы являются нормативными характеристиками, которые в количественной форме отражают угрозы экономической безопасности. Для каждой отдельной страны существуют свои пороговые значения индикаторов экономической безопасности, которые зависят от экономического развития государства на данном этапе.

*Экономическая безопасность государства  
выступает ключевым качественным элементом системы  
национальной безопасности, который обеспечивает  
защищенность национальных экономических интересов  
от вызовов, угроз и опасностей, обусловленных  
фактором глобализации мировой экономики.*

дарственные интересы и национальная идея, позиция страны на мировой арене. В этом смысле оно имеет определенный идеологический аспект. Обеспечение экономической безопасности — обеспечение эффективности функционирования всех ее составляющих. Элементами структуры экономической безопасности являются:

1. Экономическая независимость.
2. Стабильность и устойчивость национальной экономики.
3. Способность к саморазвитию и прогрессу.

Экономическая независимость означает возможность контроля системы за национальными ресурсами, обеспечение конкурентоспособности национальной экономической системы на мировом уровне. Устойчивость экономики характеризует прочность и надежность ее элементов, вертикальных, горизонтальных и других связей внутри системы, способность противостоять внутренним и внешним угрозам. Способность к саморазвитию и прогрессу предполагает формирование и развитие инновационного потенциала, создание благоприятного инвестиционного климата, повышение качественного уровня работников, что становится обязательным условием устойчивого развития конкурентоспособной экономики.

При оценке экономической безопасности принято использовать

В мире практически нет стран, как среди развивающихся, так и среди экономически развитых, в которых бы не занимались разработкой проблем экономической безопасности, но концептуальные подходы к определению целей и задач в каждом государстве свои. Так, например, для анализа экономической безопасности Центр финансово-банковских исследований Института экономики Российской академии наук установил 150 показателей, характеризующих все стороны социально-экономического развития страны [3].

Для анализа состояния экономической безопасности важное значение имеют прогноз и отслеживание пороговых значений индикаторов, несоблюдение которых приводит к формированию негативных разрушительных тенденций в области экономической безопасности.

В *таблице 1* представлены важнейшие индикаторы экономической безопасности, их пороговые значения, фактические и прогнозные значения в динамике.

Показателей экономической безопасности больше, чем индикаторов, используемых в Концепции национальной безопасности, а их пороговые значения меняются с изменением экономической ситуации.

Как отмечалось выше, иностранные инвестиции очень важны для стабильного и эффективного развития экономики государства, а вопрос о привлечении ино-

Таблица 1

## Важнейшие индикаторы экономической безопасности Республики Беларусь

Наименование индикаторов	Единица измерения	Пороговое значение	Годы			
			2009	2010	2011	2015 (прогноз)
Уровень малообеспеченности	%	не более 10	5,4	5,2	7,3	6–5
Уровень регистрируемой безработицы по отношению к активной части населения	%	не более 8	0,9	0,7	0,6	1,5–2
Внутренние затраты на научные исследования и разработки	% к ВВП	не менее 1	0,64	0,69	0,76	2,5–2,9
Удельный вес отгруженной инновационной продукции организациями, основным видом деятельности которых является производство промышленной продукции, в общем объеме отгруженной продукции	%	не менее 20	10,9	14,5	14,4	20–21
Доля в ВВП инвестиций в основной капитал	% к ВВП	не менее 25	31,6	33,7	36,0	37,5
Сальдо внешней торговли, включая услуги (по методологии платежного баланса)	% к ВВП	не менее -5	-11,3	-13,9	-3,0	0,5–0,6
Рентабельность продаж в организациях промышленности	%	не менее 10	6,7	7,5	12,7	14–15
Дефицит консолидированного бюджета	% к ВВП	не более -3	-0,7	-2,6	+3,0	-1,5
Внешний государственный долг**	% к ВВП	не более 25*	16,2	21,8	28,4	21,5
Внутренний государственный долг**	% к ВВП	не более 20	1,8	1,3	1,8	3,3
Платежи по погашению и обслуживанию внешнего государственного долга к валютной выручке**	%	не более 10	1,2	2,6	1,5	7,1
Уровень золотовалютных резервов в месяцах импорта	месяцы	не менее 3	2,4	1,6	1,9	3,0
Доля собственных энергоресурсов в балансе котельно-печного топлива	%	не менее 30	20,3	20,6	22,7	28–30
Доля импорта продовольственных товаров в объеме их розничного товарооборота	%	не более 25	15,9	16,3	16,6	16–17

\* В 2006–2010 гг. — не более 20%.

\*\* Не включает займы, привлеченные под гарантии Правительства Республики Беларусь, и долг органов местного управления и самоуправления.

Примечание. Составлено на основе [4–8].

странских инвестиций в белорусскую экономику необходимо рассматривать с позиции национальной безопасности и экономической безопасности как ее составляющей. Инвестиции при определенных условиях могут послужить подъему в некоторых областях промышленности и сельского хозяйства, а следовательно, и экономического положения в целом, тем самым способствуя укреплению общих основ экономической и национальной безопасности государства.

Можно утверждать, что влияние иностранных инвестиций на экономику принимающей страны противоречиво: оно может быть как положительным, так и отрицательным. Общее влияние иностранных инвестиций на экономику принимающих государств схематично представлено на рисунке 1.

Особого внимания требуют исследования о потенциальных вы-

годах и потерях от иностранных инвестиций для принимающих стран. Следует отметить, что современной мировой тенденцией является взаимодействие национальных экономик с транснациональными корпорациями (ТНК) и привлечение данных корпораций на территорию государства и тем самым приток прямых иностранных инвестиций.

Далее дадим характеристику позитивных эффектов в результате воздействия иностранных инвестиций на экономику принимающей страны.

#### Влияние на финансовую сферу:

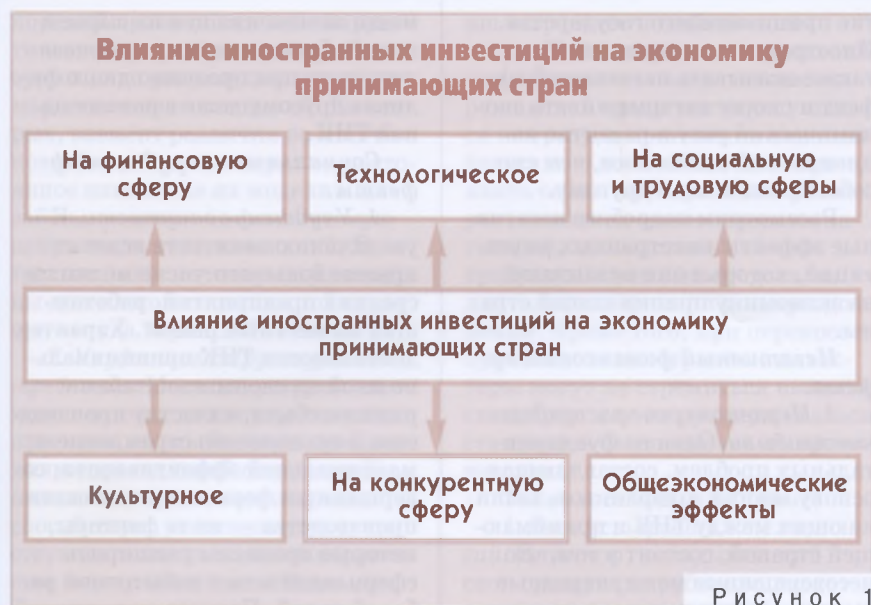
1. *Восполнение недостающих внутренних сбережений.* Смысл данного процесса заключается в том, что, прежде всего, иностранные инвестиции выступают как средство преодоления разрыва между имеющимися ресурсами (национальные сбережения, иностранная валюта, государственные

доходы и управленческий опыт) и объемом этих ресурсов, необходимым для достижения желаемых темпов роста и развития. В случае если государство может восполнить нехватку необходимых средств за счет зарубежных финансовых ресурсов, оно получит возможность достижения желаемых темпов роста.

#### 2. Реинвестирование прибыли.

Нередко инвесторы реинвестируют большую часть полученной прибыли в дочерние компании и меньшую часть прибыли вывозят за рубеж. Это также содействует более высокому уровню формирования активов в национальной экономике, даже когда транснациональные корпорации (ТНК) используют национальные источники финансирования капиталовложений.

3. *Возвращение ранее вывезенного капитала.* Под данным процессом подразумевается обратный



ввоз капитала, который прежде был вывезен из государства различными способами, в том числе и незаконными. Под видом возвращения капитала также может быть рассмотрена реэкспортируемая выручка, полученная от зарубежной деятельности. Это могут быть и новые технологии, разработанные в зарубежных исследовательских институтах и профинансированные за счет национальных средств, новые знания, методы управления работниками предприятия, полученные в ходе стажировки за рубежом, и т. п.

**4. Увеличение налоговых поступлений в принимающей стране.** Облагая налогом прибыли предприятий с иностранными инвестициями и принимая участие в их финансовой деятельности на своей территории, правительства принимающих государств получают большую возможность мобилизации государственных финансовых ресурсов для осуществления проектов своего развития.

**Новые методы организации управления.** Наряду с традиционным вывозом капитала в форме иностранных инвестиций иностранные инвесторы практикуют экспорт “организационных технологий”, целых фрагментов развившихся в других странах пребывания корпораций или зародившихся в недрах самой ТНК неформальных институтов в сфере организации и управления. Одновременно с совершенствованием методов управления

происходит и изменение отношения к труду как на уровне управляющего персонала, так и на уровне работников предприятия. Происходит также качественное изменение внутрипроизводственного климата, становление новой трудовой дисциплины (работники более четко выполняют свои обязанности). Эмпирические исследования подтверждают, что предприятия с ПИИ работают более эффективно, чем отечественные, во многом благодаря новому менеджменту, трудовой дисциплине.

**Социальные и трудовые эффекты:**

**1. Повышение производительности труда.** Создание компаний с иностранными инвестициями способствует повышению среднего уровня производительности труда. Такие компании имеют более высокий уровень вложения капитала на единицу труда, что непосредственно влияет на рост производительности труда.

**2. Увеличение занятости.** ПИИ могут влиять на занятость прямо (занятость на предприятиях с прямыми иностранными инвестициями), косвенно (через занятость в других фирмах за счет прямых и обратных связей) и качественно (через изменение в политике и практике занятости).

**3. Рост среднедушевых доходов в принимающей стране.** Резиденты страны, занятые на предприятиях с иностранными инвестици-

ми, получают более высокие доходы. Это устанавливает определенную планку, прежде всего, в доходах работников других предприятий, фирм, занятых в том же секторе экономики, и далее косвенно влияет на рост заработной платы в иных сферах экономики.

**Общэкономические эффекты:**

**1. Развитие экспорта.** ПИИ могут способствовать развитию экспорта в трех основных аспектах: рост объема, поскольку в большинстве случаев хотя бы некоторая часть продукции, производимой на предприятиях с иностранными инвестициями, реализуется за пределами страны базирования; улучшение географической структуры за счет выхода на новые рынки, ранее не доступные отечественным производителям в силу низкой конкурентоспособности выпускаемой ими продукции; улучшение товарной структуры за счет товаров и услуг, воплощающих в себе новые технологии.

**2. Создание мультипликативного эффекта.** Иностранные инвестиции способствуют развитию смежных национальных производств и производств, обеспечивающих жизнедеятельность предприятий прямого инвестирования.

**3. Повышение эффективности использования местных ресурсов.** Выход зарубежных фирм на национальный рынок ведет к замещению или вытеснению менее эффективных национальных компаний, что приводит к перераспределению внутренних ресурсов и капиталов между более и менее рентабельными компаниями и способствует росту среднего уровня производительности труда. Это также может обеспечить использование ресурсов, которые в противном случае не применялись бы местными фирмами, тем самым способствуя местной экономике максимизировать выгоду от размещения своих ресурсов.

**4. Способствование синхронизации глобального роста в бизнес-циклах.** Поскольку прямые иностранные инвестиции связывают отдельные части глобальных компаний, находящихся в различных частях света, то, соответственно, возрастает важность направления международной торговли внутри компаний. Для многих ТНК пря-

мые иностранные инвестиции фактически заменили торговлю. Размещенные ПИИ могут способствовать росту экономики принимающей страны через увеличение спроса в других государствах базирования подразделений ТНК.

**Активизация конкурентной среды.** Выход зарубежных компаний на местные рынки побуждает национальные фирмы работать эффективнее. Деятельность зарубежных фирм содействует более быстрой передаче новой и передовой технологии и усовершенствованной практики менеджмента местным фирмам на основе так называемого показательного (или демонстрационного) эффекта.

**Технологическое влияние** в первую очередь затрагивает привлечение передовых технологий. Иностранные инвесторы часто в своем распоряжении имеют огромные ресурсы на выполнение исследований и разработок с целью сохранения передовых позиций. Именно организации с иностранными инвестициями являются наиболее развитыми конкурентоспособными фирмами, обеспечивающими наибольшую долю совокупных затрат на научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы и способными внедрять в производство новейшие достижения научно-технического прогресса. Присутствие компаний с иностранными инвестициями стимулирует конкуренцию и, по сути, вдохновляет местных производителей копировать технологии для того, чтобы более эффективно бороться за получение заказов. Это приводит не только к общему повышению уровня технологии во времени, но и к лучшему использованию ограниченных ресурсов. Возможно и такое развитие отношений, когда иностранные инвесторы часть исследовательских работ переносят в страны, где лучше условия для их проведения или где есть более «дешевые» и достаточно квалифицированные кадры, тогда как прежде инновационные продукты создавались в основном в государстве их происхождения, а лишь затем экспортировались в зарубежные филиалы.

Как показывает мировая хозяйственная практика, влияние иностранных инвестиций не ограничивается положительным эффектом на экономическое разви-

тие принимающего государства. Иностранные инвестиции могут также оказывать негативный эффект и скорее затормаживать экономический рост и развитие национальной экономики, чем способствовать тому и другому.

Рассмотрим подробнее негативные эффекты иностранных инвестиций, которые они оказывают на экономику принимающей страны.

**Негативный финансовый эффект:**

**1. Неравномерное распределение прибыли.** Одна из фундаментальных проблем, составляющая основу многих конфликтов, возникающих между ТНК и принимающей страной, состоит в том, что несовершенные международные рынки, ассоциируемые с инвестициями, систематически настроены против развивающихся государств в распределении прибыли от торговли и инвестиций.

**2. Недостаточная налоговая отдача.** Размер налоговых поступлений в государственную казну значительно меньше потенциально возможной суммы. Это можно объяснить заключением соглашений с правительством о льготном налогообложении, практикой трансфертного ценообразования, льготным режимом для иностранных инвестиций, скрытым государственным субсидированием и предоставлением ТНК протекционистских тарифов.

**3. Трансфертное ценообразование.** Большое место в повышении прибыльности ТНК занимает манипулирование трансфертными ценами, которые устанавливаются на базе коммерческих розничных цен. Манипулирование ценами имеет ряд взаимосвязанных целей. Во-первых, поддерживается доминирующее положение на зарубежных рынках и экспансия на новые рынки. Во-вторых, ограничивается контроль над ценами, устанавливаемыми корпорациями. В-третьих, делается попытка уменьшить налоги и сократить другие платежи в развивающихся странах. В-четвертых, происходит уклонение от валютного контроля и используются меняющиеся валютные курсы для увеличения прибыльности операций ТНК. Эффективное проникновение на зарубежные рынки и устранение конкурентов достигается ТНК при по-

мощи занижения цен на сырье и полуфабрикаты или путем оказания услуг при продаже одного филиала другому даже в рамках одной ТНК.

**Социальные и трудовые эффекты:**

**1. Ухудшение занятости.** К увеличению занятости ведет открытие большого числа мелких и средних предприятий, работающих на местный рынок. Характер деятельности ТНК принципиально иной по своим масштабам и рынкам сбыта, качеству производства и технологий: стремление к максимальной эффективности, совершенным формам организации производства — не те факторы, которые призваны расширить сферу занятости с избыточной рабочей силой. При определенном стечении обстоятельств иностранные компании, приобретая действующие предприятия, проводят на них реорганизацию, в результате которой большое количество работников увольняется. Создание новых, особенно техногенных по последнему слову техники, предприятий может повлечь за собой разорение и закрытие ранее действовавших отечественных. В итоге общее число безработных не сокращается, а напротив, возрастает.

**2. Увеличение разрыва в доходах населения и углубление неравенства.** Осуществляя прямые иностранные инвестиции, ТНК оказывают весьма неравномерное воздействие на процесс развития. Данные корпорации действуют в интересах небольшой группы высокооплачиваемых работников современного сектора экономики в противовес интересам остальных групп населения, увеличивая разрыв в оплате труда. Кроме того, размещая свое производство преимущественно в городских районах, они усугубляют дисбаланс производственных возможностей между городом и деревней и тем самым способствуют усилению миграции населения в город.

**Культурное влияние:**

**1. Рост объема рекламы.** Деятельность ТНК ассоциируют также с растущим объемом рекламы. Как известно, продвижение определенных товаров в конечном счете влияет на выбор потребителя. Во-первых, важное монополистическое преимущество многих кор-



ях. Кроме того, сокращение доходов данных подразделений компаний провоцирует сокращение экономической активности в стране их размещения.

**2. Неэффективная интеграция принимающей инвестиции страны в структуру международного разделения труда.** ПИИ могут изменить условия торговли принимающего государства через структурную трансформацию,

номики растут, в отличие от темпа роста самого по себе имеет влияние на суверенитет экономики и национальное распределение дохода принимающей страной и государством-инвестором. Вместе с тем действие прямых иностранных инвестиций на экономическое развитие принимающего государства может не только носить положительный характер, как ожидается в большинстве случаев,

ми лучшей организационной структурой с современными методами управления, доступом к огромным финансовым ресурсам, более высоким уровнем знаний, рекламным опытом, сетью зарубежных контактов и еще целым рядом конкурентных преимуществ. Такие фирмы за счет массового производства, дифференциации продукции вытесняют национальные предприятия, занимают монопольное положение, создают барьеры для новых фирм, устраняют конкурентов среди местных компаний.

Несмотря на имеющиеся негативные факторы, развивающиеся страны не могут обойтись без прямых иностранных инвестиций.

ПИИ — наиболее вероятный путь участия развивающихся государств в международном разделении труда. Это подталкивает страны к необходимости участия в разрешении “провалов” рынка с тем, чтобы усилить положительные эффекты и минимизировать негативные эффекты прямых иностранных инвестиций на развитие экономики, обеспечить требуемую защиту или необходимый уровень экономической безопасности собственных экономик в условиях открытости ПИИ.

Рассмотрев особенности влияния иностранных инвестиций на экономику принимающих государств, далее выделим основные факторы, определяющие условия их привлечения в конкретную страну (рисунки 2).

**Несмотря на имеющиеся негативные факторы, развивающиеся страны не могут обойтись без прямых иностранных инвестиций.**

произошедшую в результате притока капитала. Поскольку прямые инвесторы главным образом — экспортеры, соответственно, вклад в платежный баланс у них выше, чем у не экспортеров, и их действия могут привести к ухудшению условий торговли в принимающей стране, что значительно уменьшит ее выгоду от торговли. Это особенно актуально в случае сырьевой эксплуатации, где выгода принимающего государства, которая должна включать значительную компенсацию за истощение минерального богатства, зависит в целом от условий, продиктованных иностранной компанией.

**3. Влияние на качество пути развития.** Путь, по которому эко-

но и оказывать негативное влияние на микро- и макроэкономические показатели, что связано с различными функциональными свойствами капитала, технологий, вопросами распределения ресурсов, богатства.

**Ухудшение конкурентной среды.** Практика показала, что транснациональные корпорации, осуществляющие прямые иностранные инвестиции на рынках развивающихся стран и государств с переходной экономикой, способны концентрировать капитал “в своих руках”, способствуя тем самым ухудшению конкурентной среды. Как правило, местные фирмы не в состоянии конкурировать с технологически более сильными ТНК, обладающи-

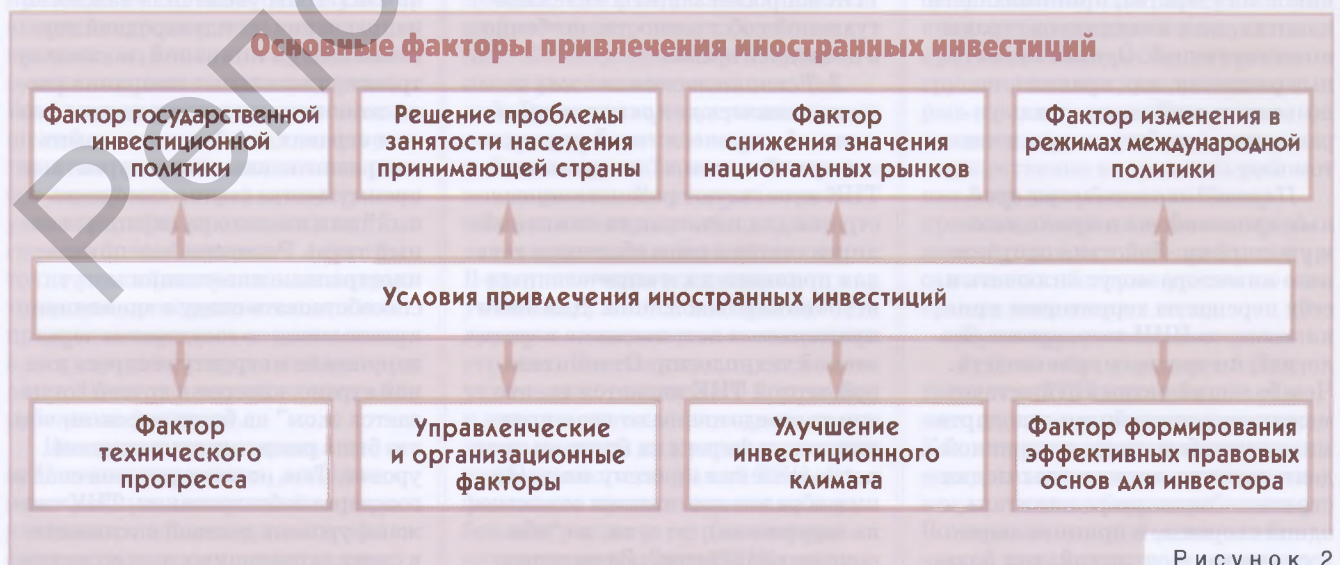


Рисунок 2

Кроме того, можно назвать виды специфических факторов, обладающих особенной важностью на современном этапе и определяющих условия для размещения иностранных инвестиций на территории принимающей страны (таблица 2).

Перечисленные в таблице 2 факторы активно применяются большинством стран мира в конкурентной борьбе за привлечение иностранных инвестиций, причем государства с рыночной экономикой в своей практике больше опираются на финансовые стимулы и вложения в инвестиционную инфраструктуру, а развивающиеся страны и государства с переходной экономикой — на фискальные меры.

Для четкого представления наиболее важных факторов, определяющих условия привлечения иностранных инвестиций с точки зрения улучшения инвестиционного климата страны, определим приоритеты политики привлечения инвестиций в государства с переходной экономикой (таблица 3).

В соответствии с международной практикой важным средством реализации приоритетов может стать создание специфических стимулов для прямых инвестиций. Расширение круга льгот должно происходить только в рамках соблюдения принципа режима наибольшего благоприятствования (РНБ). Льготы должны предоставляться исключительно в рамках законодательства, а не на индивидуальной основе. В законодательстве должны быть четко прописаны сроки, размер и условия предоставления льгот. Целесообразно, чтобы такого рода льготы устанавливались на заранее определенный срок и не менялись в течение этого времени. Политика в отношении прямых иностранных инвестиций должна быть сфокусирована на ликвидации формальных ограничений и административных барьеров на пути иностранного капитала, на использовании системы гарантий, ориентированной на специфику иностранного инвестирования и призванной компенсировать негативные последствия сложившегося инвестиционного климата.

Важнейшей проблемой привлечения реальных иностранных

Таблица 2

### Специфические факторы размещения иностранных инвестиций

#### Факторы фискального характера

льготы по налогу на прибыль;

льготы в отношении средств, используемых на инвестиции и реинвестиции;

ускоренная амортизация основных средств;

льготы при осуществлении деятельности, связанной с научно-исследовательскими и опытно-конструкторскими работами (НИОКР);

льготы при осуществлении внешнеторговых операций

#### Финансовые факторы

предоставление льготных кредитов и гарантий по кредитам;

предоставление льготных условий государственного страхования;

стартовые субсидии (на покрытие части издержек)

#### Прочие факторы

создание специальной инвестиционной инфраструктуры;

создание инвестиционных зон (с инвестиционным климатом, приближенным к экономически развитым странам)

инвестиций являются их высокие производственные и непроизводственные затраты. Высокие издержки производства в отдельных странах при строительстве объектов производственного назначения и создании соответствующей инфраструктуры по экологическим, географическим и климатическим условиям делают эти государства малопривлекательными для инвесторов, побуждая их перемещать свои капиталы в страны с меньшими издержками производства, а следовательно, и с меньшими инвестиционными рисками.

Таким образом, основными факторами размещения иностранных инвестиций в мировой практике являются:

- объемы рынка и количество населения страны;
- политическая стабильность;

Таблица 3

### Основные приоритеты привлечения инвестиций

#### Отраслевые приоритеты

высокотехнологичные отрасли (атомная промышленность; информационные технологии, ИТ);

специфические отрасли — «свободные ниши»;

отрасли, направленные на развитие экспорта (машиностроение, энергетика, металлургия, нефтяная промышленность)

#### Бизнес

стимулирование инвестиций крупных компаний;

привлечение инвестиций мелких и средних инвесторов

#### Страновые приоритеты

диверсификация притока иностранных инвестиций за счет привлечения инвестиций экономически развитых стран

#### Региональные приоритеты

использование ресурсного потенциала региона с учетом развития инфраструктуры и административного управления

- квалифицированная рабочая сила в обрабатывающей промышленности;
- потенциал рынка;
- богатство природных ресурсов;
- развитая инфраструктура государства;
- заинтересованность и содействие правительства притоку иностранного капитала;
- быстрые экономические изменения и устойчивый экономический рост;
- успех иностранных компаний в производстве товаров и в их поставке на мировые рынки;
- наличие особых районов, в случае нашей страны — свободных экономических зон;
- предоставление правительством экономических, налоговых, валютно-финансовых и кредитных льгот, гарантий для иностранного капитала, благо-



приятного режима пребывания иностранцев.

Следовательно, с точки зрения национальной безопасности необходимо рассматривать и вопрос о привлечении иностранных инвестиций в белорусскую экономику. Но, принимая меры к существенному увеличению иностранных инвестиций, важно принимать в расчет и другие аспекты экономической безопасности.

Во-первых, с учетом экономических интересов Республики Беларусь следует определять не только отрасли, приоритетные для иностранных инвестиций, но и отрасли, закрытые для них,

или области, где иностранные вложения ограничиваются и регулируются на основе лицензирования.

Во-вторых, механизм привлечения иностранных инвестиций должен содействовать реальным вложениям иностранными субъектами хозяйствования финансовых и материальных ресурсов в белорусскую экономику, а не создавать условия для скупки ими за бесценок тех или иных объектов, составляющих наше национальное богатство.

В-третьих, всегда необходимо искать пути для выбора наиболее эффективного варианта.

(Окончание следует.)

**Светлана ДАДАЛКО,**  
доцент кафедры международных экономических отношений БНТУ  
кандидат экономических наук

**Зоя КОЗЛОВСКАЯ,**  
доцент, заведующий кафедрой международных экономических отношений БНТУ,  
кандидат технических наук

**Василий ДАДАЛКО,**  
профессор кафедры анализа рисков и экономической безопасности  
ФГБОУ ВПО «Финансовый университет при Правительстве  
Российской Федерации»,  
доктор экономических наук

\*\*\*

Материал поступил 05.04.2013.

#### Источники:

1. Дадалко, В.А. Продовольственная безопасность: национальные интересы, проблемы, тенденции, риски, перспективы / В.А. Дадалко, Е.Р. Михалко, А.В. Дадалко. — Минск: ИВЦ Минфина. 2011. — 696 с.
2. Указ Президента Республики Беларусь от 9 ноября 2010 г. № 575 «Об утверждении Концепции национальной безопасности Республики Беларусь».
3. Удовенко, С.П. О преодолении узкопрофессиональных подходов к исследованию проблематики экономической безопасности // Проблемы современной экономики, 2012, № 2. С. 108—110.
4. Указ Президента Республики Беларусь от 11 апреля 2011 г. № 136 «Об утверждении Программы социально-экономического развития Республики Беларусь на 2011—2015 годы».
5. Официальный сайт Национального банка Республики Беларусь [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.nbrb.by/>
6. Официальный сайт Национального статистического комитета Республики Беларусь [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://belstat.gov.by/homep/ru/struct/main.php>
7. Инвестиции и строительство в Республике Беларусь. Статистический сборник. — Минск: Национальный статистический комитет, 2012. — 217 с.
8. Акулич, В.А., Сушкевич, Д.В. Мониторинг индикаторов экономической безопасности Республики Беларусь [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.ekonotika.by/>
9. Босов, Д.В. Экономическая сущность инвестиций и задача управления ими // Российское предпринимательство, 2007, № 11. Выпуск 1(101). С. 85—89.
10. Болкунец, Д. Беларусь вступает в период возврата долгов [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://balkunets.livejournal.com/34021.html>
11. Дадалко, С.В., Козловская, З.Н. ТНК: влияние на экономику стран с переходной экономикой в условиях глобализации // Банкаўскі веснік, 2013, № 1. С. 26—32; № 4, С. 33—40.
12. Куприянов, Д. Влияние иностранных инвестиций на экономический рост: опыт зарубежных стран // Инвестиции в России, 2005, № 7. С. 19—21.
13. Петрушкевич, Е. Структура и характер прямых иностранных инвестиций в Республике Беларусь // Банкаўскі веснік, 2010, № 16. С. 20—27.