

Янович П.А.

Белорусский национальный технический университет

Анализ роли функционирования домашнего хозяйства помогает предположить обусловленность его структуры особенностями институциональной среды, в которой оно действует. Действительно, домашнее хозяйство защищает индивида от неопределенности внешней среды, от навязываемых ему норм и правил игры, от излишнего внимания к повседневным проблемам. Следовательно, характеристики институциональной среды оказывают влияние на структуру домашнего хозяйства. Иначе говоря, не существует универсальной модели домашнего хозяйства, как не существует универсальной модели фирмы или государства. В этой связи попробуем описать три идеальных типа домашнего хозяйства: действующего в условиях господства института рынка, действующего в условиях господства института командной экономики и действующего в условиях перехода от командной экономики к рынку.

Экономические процессы в стране можно исследовать двумя принципиально различными способами – на основе микро - и макроуровневых подходов. При первом подходе решающей является оценка поведения конкретного субъекта экономики, например, фирмы как основного производящего звена. Микроэкономическая система представлена связями с поставщиками, клиентами и конкурентами, и характеризуется выработкой и реализацией некоторых стратегий поведения.

Макроэкономическая система включает в себя как внешние по отношению к процессу общественного воспроизводства факторы, так и внутренние его элементы; регулирование этого процесса осуществляется рыночным механизмом с участием государства. Субъектами макроэкономической системы являются домашние хозяйства, фирмы (корпорации, государство).

Домашние хозяйства занимают в экономике двойственное положение: выступают в качестве, как владельцев производственных ресурсов, так и расходующей группы. В

первой своей функции домашние хозяйства – получатели дохода. При этом следует различать функциональное и личное распределение дохода.

Функциональное распределение связано с ролью получателя дохода в производственном процессе. Так, заработная плата выплачивается непосредственным производителям за работу, рента и процент – за используемые ресурсы, находящиеся в чьей-либо собственности. Личное распределение дохода находится в зависимости от функционального и от способа распределения совокупного дохода по отдельным домашним хозяйствам. Возможные критерии и факторы здесь – различия в способностях, образовании и профессиональных качествах, местах расселения.

Материальное благосостояние семьи во многом определяется и непосредственно связано с функционированием экономики и сферы распределения в обществе, то есть блага покупаются на средства из семейного дохода, получаемого как вознаграждение за вложенный труд; производятся в домашнем хозяйстве через семейную экономику; получаются бесплатно из общественных фондов, путем наследования, родственной материальной помощи и другими способами.

В качестве расходующей группы домашние хозяйства выступают как распределители своих доходов, часть которых идет на налоги государству, а остальное – на личное потребление и сбережения. Расходы на личное потребление образуют обратный поток, направляемый от получателя дохода в производственный сектор экономики. Сбережения домашних хозяйств переводятся на банковские счета, вкладываются в страховые полисы, акции и облигации.

Взаимодействие субъектов экономической системы раскрывается в процессе кругооборота ресурсов, продуктов и доходов, где выделены два различных рынка – ресурсов и продуктов, на которых функционируют фирмы, домашние хозяйства и государство.

При изучении рынка ресурсов выявляется, что домашние хозяйства на нем непосредственно или косвенно (через собственность на средства производства, имеющиеся в фирмах) выступают в качестве владельцев производственных ресурсов. Фирмы предъявляют спрос на ресурсы, необходимые для

выпуска продукта. Взаимодействие спроса и предложения устанавливает цену на каждый вид ресурсов. Расходы фирм на производство продуктов формируют потоки денежных доходов (заработной платы, ренты, процента и прибыли). На рынке продуктов денежный доход, получаемый домашними хозяйствами от продажи ресурсов, обеспечивает платежеспособный спрос на товары и услуги. Фирмы, соединяя и приводя в действие производственные ресурсы, выпускают продукты потребительского назначения. А их реализация на рынке формирует доход фирмы (выручку от реализации). Таким образом, фирмы и домашние хозяйства функционируют на обоих рынках, выступая на разных их полюсах. На рынке производственных ресурсов фирмы представляют собой покупателей, предъявляющих спрос, а на рынке продуктов – продавцов.

Государство на этих рынках функционирует, опосредуя потоки ресурсов, товаров, услуг, расходов через контроль этих потоков и посредством налоговой политики воздействует на деятельность фирм и домашних хозяйств; получает возможность влиять на динамику и структуру национального продукта, уровень занятости и инфляции, а также на перераспределение доходов.

Более сложно дать комплексную оценку общеэкономического значения деятельности домашних хозяйств, включающую производство различных видов сельскохозяйственной продукции для семейного потребления, натурального обмена и товарно-денежной реализации: производство товарной продукции и услуг в рамках предпринимательства и индивидуальной трудовой деятельности; производство и потребление услуг внутри домашнего хозяйства.

Результаты экономической деятельности домашних хозяйств наиболее эффективно отображаются с помощью матриц социальных счетов, которые представляют собой инструмент, дополняющий системы национальных счетов.