

Развитие транспортно-экспедиционных услуг в Республике Беларусь

Зубрицкий А.Ф.

Белорусский национальный технический университет

Экспедиционные фирмы, совместно с транспортными монополиями, выдвигают идею полного освобождения грузовладельцев от забот по организации перевозок: подготовку товара к отправке и доставку его в порт (терминал) принимает на себя экспедитор продавца, линейный перевозчик обеспечивает погрузку, транспортировку и выгрузку, а экспедитор покупателя — доставку товара к месту потребления. Появление этой идеи вызвано в первую очередь возрастающим уровнем централизации экспедиторского капитала в крупных фирмах, созданием национальных союзов и ассоциаций экспедиторов, координирующих свои действия с транспортными монополиями. Таким образом, в настоящее время вследствие огромного роста международного товарообмена роль экспедиционных фирм значительно возросла, экспедитор является основным посредником между продавцом и покупателем, основным субъектом, предъявляющим груз перевозчикам. Экспедитор становится организатором системы, обеспечивающей прогнозирование и планирование перевозок грузов, слежение за движением транспортных средств, контейнеров, за временем доставки товара, оптимизацией продвижения грузов и хранения сырья, материалов и готовых изделий. Одной из проблем в области экспедирования является то, что между странами СНГ до настоящего времени не создано единое правовое пространство. Также отсутствует единый порядок и правила перемещения грузов; отсутствуют единые ставки тарифов — их приходится согласовывать на каждую перевозку. При этом необходимо учитывать курсы местных валют, которые постоянно меняются (как правило, в сторону повышения), все это создает известные неудобства, так как вынуждает экспедитора соответствующим образом индексировать и увеличивать уже заявленные клиенту ставки. Стратегической целью преобразований в области транспорта и экспедирования является создание современной — развитой и эффективной — транспортной структуры. Не менее важно совершенствование законодатель-

ной базы, что в совокупности должно обеспечить ускорение товародвижения и снижение транспортных издержек.

УДК 658.3

Антикризисное управление

Краснова И.И.

Белорусский национальный технический университет

Как известно, стабильность экономики любой страны невозможна без финансовой устойчивости предприятий, именно поэтому особую актуальность в современных экономических условиях приобретает проблема финансовой устойчивости. Серьезное нарушение последней может стать причиной банкротства. Поэтому очень важно вовремя выявить параметры кризисного развития предприятия.

Известны два основных подхода к предсказанию банкротства. Первый базируется на финансовых данных, а также на умении "читать баланс". Второй исходит из данных по обанкротившимся предприятиям и сравнивает их с соответствующими данными исследуемой фирмы.

Второй подход основан на сравнении признаков уже обанкротившихся предприятий с таковыми же признаками у исследуемой компании.

В отличие от описанных "количественных" подходов к предсказанию кризисной ситуации в качестве самостоятельного можно выделить "качественный" подход, основанный на изучении отдельных характеристик, присущих бизнесу, развивающемуся по направлению к банкротству. Если для исследуемого предприятия характерно наличие таких характеристик, можно дать экспертное заключение о неблагоприятных тенденциях развития.

В зависимости от целей и методов осуществления, диагностика банкротства предприятия подразделяется на две основные системы:

- 1) систему экспресс-диагностики банкротства;
- 2) систему фундаментальной диагностики банкротства.