

Оценка финансового состояния дорожно-строительной организации

Подлипская О. М.

(научный руководитель – Водоносва Т. Н.)

Белорусский национальный технический университет

Минск, Беларусь

Основным источником информации о финансовой деятельности делового партнера является бухгалтерская отчетность. Вывод о финансовой устойчивости и платёжеспособности делают на основании значения коэффициентов, изложенных в «Инструкции по анализу и контролю за финансовым состоянием и платёжеспособностью субъектов предпринимательской деятельности», которая является весьма противоречивой. В данной работе рассмотрим Дорожно-строительное управление № 34 ДСТ №1, расположенное на 157 км автомагистрали М3 (возле г. Лепель).

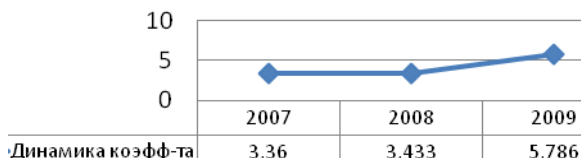
Рассмотрим ряд коэффициентных показателей, по которым получаются наибольшие разночтения с Инструкцией.

Коэффициент текущей ликвидности характеризует общую обеспеченность организации оборотными средствами для ведения хозяйственной деятельности и своевременного погашения срочных обязательств организации. Коэффициент текущей ликвидности на конец отчетного периода устанавливается в зависимости от отраслевой принадлежности организации. Для предприятий строительств этот коэффициент должен иметь значение менее 1.2.

Значение данного коэффициента у рассматриваемой организации высоко, поэтому нельзя сделать вывод о неплатёжеспособности данного предприятия. Инструкция ставит организации всех отраслей в один общий ряд и предлагает производить оценку, не вникая в особенности отрасли и не анализируя подробно числитель и знаменатель каждого показателя. На рассматриваемом предприятии наблюдается резкий скачок данного коэффициента в 2009 году, что прежде всего связано с резким увеличением объёмов запасов сырья и материалов, что вполне характерно для строительной организации. В условиях сложившейся экономики и при существующем

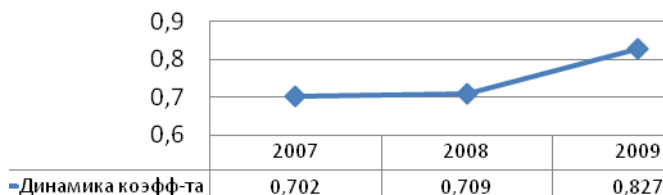
уровне реальной инфляции предприятие вынуждено вкладывать деньги в более надёжные активы. Таким образом можно сделать вывод, что перенаправление денежных средств в материальные запасы не свидетельствует об ухудшении общего финансового положения организации.

График1. Динамика коэффициента текущей ликвидности



Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами характеризует наличие у организации собственных оборотных средств, необходимых для ее финансовой устойчивости. Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами на конец отчетного периода устанавливается в зависимости от отраслевой принадлежности организации. Для строительства значение этого коэффициента составляет менее 0,15.

График 2. Динамика коэфф-та обеспеченности СОС



Данный коэффициент в рассматриваемом случае более установленного значения и постепенно увеличивается за счёт роста всех его составляющих. Увеличение размера внеоборотных активов осуществляется за счёт увеличения стоимости основных средств. Строительные организации при наличии возможности будут приобретать новое оборудование или обновлять уже имеющийся парк машин и механизмов с целью производить продукцию в более ко-

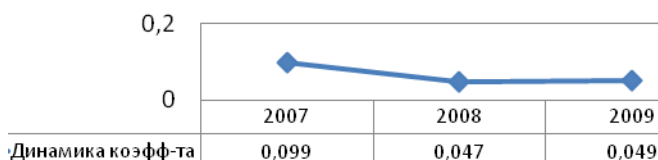
роткие сроки и более высокого качества. Рост капитала и резервов объясняется постепенным ежегодным увеличением целевого финансирования головной организацией, потому как рассматриваемая организация является структурным подразделением треста.

Коэффициент обеспеченности финансовых обязательств активами характеризует способность организации рассчитаться по своим финансовым обязательствам после реализации активов. В ходе анализа необходимо сопоставить данные по валюте баланса на начало и конец отчетного периода. При этом уменьшение валюты баланса за отчетный период свидетельствует о сокращении организацией хозяйственного оборота, что может повлечь ее неплатежеспособность. Валюта бухгалтерского баланса должна иметь положительную динамику, то есть стоимость имущества предприятия не должна снижаться, что в данном случае выполняется.

Организация считается устойчиво неплатежеспособной в том случае, когда значение коэффициента обеспеченности финансовых обязательств активами, превышающего 0,85.

Данный коэффициент на рассматриваемом предприятии очень мал, в связи с отсутствием долгосрочных обязательств и относительно небольшой величины краткосрочных, которую фирма также постоянно стремится снизить. Однако наличие дебиторской задолженности не даёт возможности работать без кредиторской.

График 3. Динамика коэфф-та обеспеченности финансовых обязательств активами



Также при оценке финансового положения организации используют коэффициент абсолютной ликвидности. Коэффициент характеризует платежеспособность должника. Значение коэффициента абсолютной ликвидности должно быть не менее 0,2. Однако предлагаемое значение представляется сложным. Ни одна организация не может позволить себе держать на расчётном счёте 20 % средств,

когда они могут быть вложены, совершать оборот и приносить прибыль, а не обесцениваться на расчётном счёте, обеспечивая текущую платёжеспособность фирмы. Поэтому большинство контрагентов на рынке предпочитают иметь на расчётном счёте так называемый «виртуальный ноль», то есть такое количество средств, которое необходимо для первоочередного погашения текущих обязательств, нарушение сроков по которым влечёт штрафные санкции или потерю деловой репутации фирмы.

Инструкция рассматривает наличие дебиторской задолженности как положительный момент в работе организации. На рассматриваемом предприятии дебиторская задолженность за 3 года увеличилась более чем в 2 раза (в основном из-за задолженности покупателей и заказчиков), что ни о каких положительных моментах говорить не может. Денег этих у предприятия нет, когда они будут как правило неизвестно, а покрывать свои обязательства им необходимо реальными деньгами, поэтому имеет место постоянная кредиторская задолженность, возможна приостановка работ на некоторых объектах. Высокие темпы дебиторской задолженности по расчетам с покупателями и заказчиками, по векселям полученным могут свидетельствовать о том, что данная организация активно использует стратегию товарных ссуд для потребителей своей продукции. Кредитуя их, организация фактически делится с ними частью своего дохода. В то же время если платежи организации задерживаются, она вынуждена брать кредиты для обеспечения своей хозяйственной деятельности, увеличивая собственную кредиторскую задолженность.

Таким образом можно сделать вывод об неоднозначном характере данных коэффициентов. Несмотря на неудовлетворительное значение коэффициентов на данном предприятии, его финансовое положение нельзя однозначно оценить как неустойчивое. При применении данной инструкции к предприятиям строительной отрасли нужно учитывать её специфику и особенности и не делать поверхностных выводов.

ЛИТЕРАТУРА:

1. Водоносова Т.Н. «Анализ хозяйственной деятельности»: методическое пособие, Минск; БНТУ 2010. – 82 с.

2. «Инструкция по анализу и контролю за финансовым состоянием и платёжеспособностью субъектов предпринимательской деятельности» (в редакции постановления Минфина от 8.05.2008 №79/99/50).

УДК 330.322.214

Анализ моделей прогнозирования банкротства строительных предприятий

Протасеня Ю.Е.

(научный руководитель - Водоносова Т.Н.)

Белорусский национальный технический университет
Минск, Беларусь

В условиях развития рыночной экономики Республики Беларусь существенно возрос интерес участников экономического процесса к объективной и достоверной информации о финансовом состоянии, рентабельности и деловой активности предприятия. Все субъекты рыночных отношений заинтересованы в однозначной оценке конкурентоспособности и надежности своих партнеров. Одним из методов получения данной информации является комплексный экономический анализ финансового состояния предприятия, который позволяет оценить хозяйственную и производственную ситуацию, выявить причины существующего состояния, изыскать резервы повышения эффективности производственно-хозяйственной деятельности, обосновать экономическую эффективность принимаемых управленческих решений. Однако он трудоёмок, требует аккумуляции большого количества исходных данных, больших временных затрат и наличие опытного, квалифицированного аналитика, предполагает неоднозначные системные оценки, нуждающиеся в дополнительной экспертизе.

Кризис-прогнозные модели позволяют быстро, однозначно и без значительных трудовых и финансовых затрат определить экономическое состояние предприятия с помощью критических точек, разделяющих положение предприятия на удовлетворительное и неудовлетворительное.