

**ИНСТРУМЕНТАРИЙ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА: КОНВЕРТИРУЕМЫЙ ЗАЙМ
КАК МЕРА ПОДДЕРЖКИ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО
СТАРТАПА. БЕЛОРУССКАЯ И МЕЖДУНАРОДНАЯ
ПРАКТИКИ**

Магистрант специальности 7-06-0715-01 «Транспорт» **Чэнь Гэн**
Научный руководитель: канд. экон. наук, доц. Шабeka В. Л.

1. Актуальность.

Стартапы имеют ключевое значение для экономических инноваций и роста, но на ранних этапах развития часто испытывают нехватку средств. Традиционные методы финансирования, такие как банковские кредиты или долевое участие, имеют ограничения для стартапов. Конвертируемый займ, сочетающий черты долга и акционерного капитала, предлагает альтернативное решение.

2. Обзор конвертируемых займов

Конвертируемый займ позволяет кредитору преобразовать задолженность в акции компании при определенных условиях. Этот инструмент сочетает преимущества долгового и долевого финансирования: инвесторы получают фиксированный процент, но сохраняют возможность участия в росте компании. Для стартапов конвертируемые займы снижают стоимость привлечения капитала, минимизируют размывание доли собственности и привлекают инвесторов.

3. Практика Беларуси: политика и локальные вызовы.

3.1. Контекст экономической политики.

С 2017 года Беларусь активизировала создание экосистемы для технологических стартапов через закон «О развитии цифровой экономики». В 2020 году Министерство экономики и Национальный банк запустили «Программу поддержки финансирования стартапов», которая:

- 1) налоговые льготы: освобождение от налога на прирост капитала для инвесторов;
- 2) государственные гарантии: покрытие 50 % суммы займа для технологических компаний;
- 3) условия конвертации: если конвертация не произошла в течение 3 лет, займ погашается по ставке 5 % годовых.

3.2. Кейсы.

1) MedScan (AI-медицина). Получил \$500 тыс. конвертируемого займа в 2021 году. Конвертация произошла при оценке \$12 млн в 2023 году, инвесторы получили дополнительную прибыль, компания сохранила 15 % акций;

2) AgroTech. Провал экспансии привел к необходимости погашения займа в 2023 году, что вызвало банкротство.

3.3. Локальные проблемы.

1) юридические пробелы: неоднозначность терминов (например, «максимальная оценка») провоцирует судебные споры;

2) низкая осведомленность инвесторов: банки предпочитают залоговые кредиты;

3) отсутствие вторичного рынка: ограниченные возможности выхода для инвесторов.

4. Международный опыт: многообразие моделей.

4.1. США: *SAFE от Y Combinator*. SAFE (Simple Agreement for Future Equity) – бессрочный инструмент без процентов, конвертируемый в акции при финансировании или продаже. Пример: Dropbox использовал SAFE на ранней стадии, избежав споров об оценке.

4.2. ЕС: *Великобритания и Германия*. Великобритания: программа CLS позволяет государственным займам конвертироваться в акции, снижая риски частных инвесторов. Германия: фонд HTGF предоставляет конвертируемые займы с условием конвертации в неголосующие акции.

4.3. Сингапур: *налоговые стимулы*. Программа CBIR предлагает 50-процентную налоговую скидку для инвесторов, удерживающих конвертируемые займы более 3 лет.

5. Сравнительный анализ.

Беларусь и международные практики демонстрируют общие черты: гибкость конвертируемых займов и снижение барьеров для стартапов. Однако в Беларуси доминирует государственная поддержка, тогда как в развитых странах выше рыночная зрелость и участие частных инвесторов.

6. Заключение и перспективы.

Конвертируемые займы доказали свою эффективность в поддержке стартапов. Для их дальнейшего развития необходимо укрепление правовой базы, повышение прозрачности рынка и привлечение

частного капитала. В условиях глобализации этот инструмент может стать ключевым элементом финансирования инноваций.

ЛИТЕРАТУРА

1. Руководство по регистрации компаний и займам в Беларуси. – URL: <https://qifu.zcqtz.com/article/1018559.html> (дата обращения: 24.02.2025).
2. Последние тенденции рынка венчурных инвестиций Беларуси. – URL: <https://www.zcqtz.com/news/2484791.html> (дата обращения: 12.11.2024).
3. Анализ рынка стартап-инкубаторов Беларуси. – URL: <https://www.zcqtz.com/news/4337033.html> (дата обращения: 25.12.2024).
4. Финансирование технологических стартапов на ранних этапах. – URL: <https://xueshu.baidu.com/usercenter/paper/show?paperid=7853e4a38e115ad206695174458624fa> (дата обращения: 16.12.2021).

УДК 656.13

АНАЛИЗ АВАРИЙНОСТИ ПРИ ИСПОЛЬЗОВАНИИ СРЕДСТВ ПЕРСОНАЛЬНОЙ МОБИЛЬНОСТИ И МЕТОДЫ ЕЕ СНИЖЕНИЯ

Студ. гр. 101171-22 Галенда С. С., Лазарчик Е. А.,
Брагинец А. Г. Семеняго П. П.

Научный руководитель: ст. преп. Карасёва М. Г.

В последние годы на территории Республики Беларусь, как и в ряде других стран, наблюдается стремительный рост количества используемых средств персональной мобильности (СПМ), включая электросамокаты, гироскутеры, моноколеса и сигвеи. Популяризация данных видов транспорта обусловлена их удобством, экологичностью и относительной доступностью для широких слоев населения. Однако увеличение численности пользователей СПМ сопряжено с ростом дорожно-транспортных происшествий (ДТП) с их