

international markets to implement the state's export program. In professional standards, the addition of knowledge of foreign languages, in particular English, Polish, and Chinese, is an additional advantage, as at the given stage these linguistic directions are a priority due to the conclusion of cooperation agreements with partner countries.

Сарвари Р. Д. Сотрудничество бизнес-сообщества и таможи
Научный руководитель: Зенькова И. В., канд. экон. наук, доц.

Республика Беларусь расположена в самом центре Европы. Данное географическое положение является преимуществом для страны с переходной экономикой, так как позволяет извлекать выгоду как политического, так и экономического направления. Чтобы активизировать процесс международной интеграции и обеспечить безбарьерное сотрудничество между странами, белорусское правительство расширяет границы партнерских отношений, чему способствует стратегически важное территориальное расположение государства. Расширение на внешний рынок всегда является трудным решением, которое требует глубокого знания бизнес-среды страны. По нашему мнению, для Республики Беларусь важно понимать, что ее бизнес-климат и правила продолжают развиваться по целому ряду направлений. В связи с данным фактом как на макро-, так и на микроуровнях руководителям стоит своевременно реагировать на изменяющиеся условия взаимодействия между странами. В свою очередь, данные изменения влекут за собой ряд преобразований при подготовке специалистов международного уровня. К таким специалистам могут быть отнесены сотрудники в сфере внешнеэкономической деятельности.

Как правило, под внешнеэкономической деятельностью понимают экспортоориентированную направленность, и вместе с тем, понятие гораздо шире. Оно раскрывает организацию валютно-финансово-кредитных отношений со странами - партнерами, реализацию научно-технического сотрудничества и технологического обмена, социально-политическую кооперацию между государствами и т.д. Становится очевидным, что для рентабельной реализации компетенций в сфере международного обмена, специалисту стоит владеть многонаправленным видением ситуации, чему способствует развитие сразу по нескольким специализациям. К таким направлениям расширения профессионального потенциала можно отнести: правовое регулирование в сфере ВЭД; знания в сфере направлений и перспектив технического, экономического и

социального развития отрасли; приобретение практикоориентированного подхода в области финансово-экономического анализа проектов; основы этики и психологии и многое другое. В связи с данным фактом потребность в специалистах профиля внешнеэкономических связей возрастает по всему миру, в частности в Республике Беларусь. И вместе с тем, ввиду отсутствия четкой регламентации компетенций квалификации ВЭД, остро становится вопрос профессиональных стандартов специалистов сферы внешнеэкономической деятельности. На сегодняшний день в высших учебных заведениях Республики Беларусь проводится подготовка и переводгооовака специалистов в сфере внешнеэкономических связей и деятельности, однако уровень данной подготовки является недостаточным в полной мере для эффективной реализации функциональных обязанностей специалистов. Анализ ситуации в области кадрового обеспечения субъектов хозяйствования, в частности малого и среднего бизнеса в Беларуси, показывает, что специалисты в области ВЭД приобретают свои знания не на стадии теоретического обучения, а при практикоориентированном подходе, а именно на стадии реализации профессиональных компетенций по месту трудоустройства. Данный факт по мнению автора, снижает эффективность использования человеческого капитала в рамках организации. Внедрение четких профессиональных стандартов по направлению деятельности ВЭД позволит в перспективе оптимизировать работу белорусских предприятий с учетом специфики деятельности.

На сегодняшний день в Республике Беларусь существуют методические рекомендации по разработке профессиональных стандартов, утвержденные постановлением Министерством труда и социальной защиты № 37. В них прописаны аспекты совершенствования квалификационных требований к специалистам разного профиля. Ключевым моментом документа является макет профессионального стандарта, согласно которому 7 стадий реализуются в процессе определения необходимых параметров. Данную методику, по нашему мнению, стоит использовать при определении профессиональных стандартов специалиста по внешнеэкономической деятельности. Кроме того, для эффективной разработки квалификационных требований необходимо учитывать производственно-организационную необходимость на рынке труда с учетом международного опыта требований, предъявляемых к специалистам данного профиля. Согласно потребностям на белорусском рынке труда, перечень требований к специалистам ВЭД включают в себя: отработку заявок на сотрудничество

по направлению деятельности, анализ существующего экономического и конкурентного рынков, ведение переговоров и заключение внешнеэкономических контрактов, формирование пакетов экспортно-импортных документов и многие другие требования. Международный рынок требует знание иностранного языка (в некоторых случаях сразу нескольких, в зависимости от стран-партнеров производства). Таким образом многонаправленность специализации в некоторой степени усложняет процесс разработки плана осуществления профессиональных компетенций, так как требует повышенного внимания к деталям, а именно специфике деятельности компаний белорусского и международного формата.

Таким образом, разрабатывая и совершенствуя профессиональные стандарты в сфере ВЭД, стоит учитывать многогранность специализации и требования в реалиях национального и международного экономико-политического рынка. Кроме того, по нашему мнению, необходимо сделать упор на создание теоретической базы отработки у специалистов сложного профиля навыков ведения эффективных переговоров, позволяющих выходить на международные рынки для реализации экспортной программы государства. В профессиональные стандарты дополнительным преимуществом становится включение знаний иностранных языков, в частности английского, польского, китайского, так как данные лингвистические направления являются приоритетными ввиду заключения договоров сотрудничества со странами - партнерами.