

для самостоятельного решения экономических проблем, т.е. предоставление каждому трудоспособному человеку возможности своим трудом и предприимчивостью обеспечить семейное благосостояние.

Список литературы

1. Страновой экономической меморандум для Республики Беларусь: Экономическая трансформация для роста // Группа организаций Всемирного банка [Электронный ресурс]. - 2012. - http://www-wds.worldbank.org/external/default/WDSContentServer/WDSP/IB/2012/07/06/000333038_20120706010040/Rendered/PDF/666140ESW0P1230Official0Use0Only090.pdf. Дата доступа : 30.11.2012.
2. Беляева, М.Г. Как сделать цивилизованным российский рынок труда / М.Г. Беляева // ЭКО. - 2009. - № 3. - С.123-131.

ИНВЕСТИЦИИ, ИНВЕСТИЦИОННЫЕ И ВЕНЧУРНЫЕ ПРОЕКТЫ

Курегиан С.В., д-р экон. наук, профессор
кафедры «Экономика и право»

Белорусский национальный технический университет
г. Минск, Беларусь

Инвестиции можно определить как вложение средств с целью получения социально-экономического эффекта. Широко распространенное мнение о том, что инвестиции - это вложение денег с целью получения прибыли не совсем точно и полно отражает понятие инвестиций. Дело в том, что, во-первых, инвестируют не только денежные средства, но и материальные средства в виде зданий, сооружений, оборудования и т.п., во-вторых, объекты интеллектуальной собственности, которые не имеют материально-вещественной формы, в-третьих, цель инвестиций намного шире, чем получение прибыли, поскольку инвестиции могут быть направлены на получение дохода, а также материальных и духовных продуктов, услуг, на реализацию каких-

либо инвестиционных проектов, изначально не нацеленных на получение прибыли, носящих некоммерческий характер.

Касаясь видов инвестиций, следует выделить не только прямые инвестиции (вложение в основной и интеллектуальный капитал), портфельные инвестиции (вложение денег в ценные бумаги), но и кредитные инвестиции, непосредственно приобретающие кредитную форму, выдаваемые для осуществления тех или иных проектов. Причем эти проекты определяют самим заемщиком. Такие кредитные ресурсы могут носить как краткосрочный, так и долгосрочный характер в зависимости от проекта, например, для реализации инвестиционных проектов можно использовать краткосрочный инвестиционный кредит, а для осуществления инновационных проектов - долгосрочный инвестиционный кредит, поскольку такого рода проекты обладают большим временным лагом.

Инвестиционный проект - это документ, отражающий экономические отношения между людьми, между организациями, между организацией и государством по поводу формирования финансовых, материальных и интеллектуальных ресурсов с целью их вложения в какое-либо конкретное дело (экономический процесс), фактор общественного производства, ограниченный во времени, преследующий определенные цели и решение конкретных экономических, социальных, экологических, политических, культурных, этнических, религиозных и др. задач.

В инвестиционный проект, кроме того, входит механизм его реализации с выделением последовательных этапов и ресурсов.

Причем инвестиционный проект, даже после его согласования и утверждения, нельзя рассматривать как нечто раз и навсегда данное, неизменное, исключающее возможность изменения его тех или иных параметров. Инвестиционный проект должен допускать процедуры уточнения, корректировки, совершенствования, адаптации к новым реалиям, сложившимся в экономике и обществе. Это особенно касается инвестиционных проектов, рассчитанных на длительный период времени. Когда речь идет о конкретных инвестиционных проектах, предусматривающих практические цели, следует не только определить этапы реализации, но и содержание каждого из этапов, их цели и задачи, время осуществления,

очередность решаемых задач с тем, чтобы уложиться в планируемый период времени. Эти задачи могут решаться как на микро-, так и на макроуровне, поэтому очень важно решать вопросы синхронной реализации. Любой инвестиционный проект должен исходить из логики, закономерностей развития экономики. Необходимо также учитывать общее состояние экономики и тенденции ее развития на данный период и в перспективе. Поскольку инвестиционные возможности, заключенные в проекте, во многом будут зависеть от макроэкономических показателей развития, от конъюнктуры рынка, от экономических возможностей конкурентов и т.п. От этого во многом будет зависеть и решение задач ценообразования.

Любой инвестиционный проект должен пройти ряд этапов, среди которых условно можно выделить следующие: преинвестиционный, инвестиционный и постинвестиционный. Каждый из этих этапов решает свои задачи, для достижения реализации инвестиционного проекта в целом.

Инвестиции также нацелены на реализацию венчурных (рисковых) проектов. Венчурный проект можно определить как высокорисковый проект, реализация которого требует особого рода инвестиций, прямых инвестиций, предоставленных без гарантий с целью осуществления высокорисковых целей, сопряженных с высоким уровнем неопределенности и вероятности получения отрицательного результата.

Реализация венчурных проектов имеет высокую степень недостижения целей и соответственно потерь инвестиционных средств. Но инвесторы сознательно идут на такие риски, во-первых, полагая, что проработки, осуществленные в пределах данного проекта, могут помочь при решении других научно-технических задач, во-вторых, надеясь и веря в то, что данный венчурный проект, несмотря на его высокий риск все же увенчается успехом и принесет им ощутимые экономические выгоды или позволит осуществить определенный прорыв для достижения практических целей.