

**НЕФОРМАЛЬНЫЙ РЫНОК ВЕНЧУРНОГО КАПИТАЛА:  
БИЗНЕС-АНГЕЛЫ**

Студентка гр. 11308113 Черкас А.А.  
Д-р экон. наук, профессор Енин Ю.И.  
Белорусский национальный технический университет

Зачастую на том или ином этапе развития компаний, будь то запуск или расширение, предприниматели сталкиваются с наиболее прозаичной из возможных проблем – нехваткой средств. Как же выйти из положения? Целесообразно попасть под крыло к бизнес-ангелу. Бизнес-ангелы – это частные инвесторы, вкладывающие деньги в инновационные проекты (стартапы) на этапе создания предприятия в обмен на возврат вложений и долю в капитале. Простыми словами – это люди (физические лица) которые считают, что ваш проект окажется успешным, и они предоставят финансовые ресурсы. Более того, данное направление – это один из самых реальных способов привлечь деньги в ш проект на этапе создания компании. Какие требования к проектам предъявляют бизнес-ангелы? Во-первых, это инновационная компания. Инновационной компания считается тогда, когда в результате её деятельности на рынке появляется инновационный (новый) продукт или услуга. Во-вторых, когда ожидается стремительный рост стоимости компании. По-видимому, когда растёт стоимость компании. Большинство вновь создаваемых компаний так и закроются, не превысив остаточную стоимость активов. Компания, как и любой товар, увеличивает свою стоимость, тогда когда увеличивается количество желающих её купить. Для жителей стран СНГ это немного странно создавать компанию с целью её продажи. Вдумайтесь, зачем мы создаём компанию? В учредительских документах каждой компании записано, что цель создания компании – это получение прибыли её учредителей. Прибыль – это не только выручка, но и продажа самой компании. Таким образом, если ваша компания стабильно будет развиваться, используя в свой деятельности различные инновации, то и желающие её купить появятся, тем самым и увеличивая стоимость самой компании.